

# World Business Guide

# Azerbaijan

REVIEW

ОФИЦИАЛЬНОЕ ИЗДАНИЕ БИЗНЕС-КЛУБА ТОРГОВОГО ПРЕДСТАВИТЕЛЬСТВА АЗЕРБАЙДЖАНСКОЙ РЕСПУБЛИКИ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

## СЕЛЬСКОЕ ХОЗЯЙСТВО В ПРИОРИТЕТЕ

ИННОВАЦИИ В РАСТЕНИЕВОДСТВЕ  
И ЖИВОТНОВОДСТВЕ.

Сотрудничество Азербайджана и России



Торговое  
представительство  
Азербайджанской  
Республики в  
Российской Федерации



21 мая 2020 года Торговое представительство Азербайджана в России совместно с журналом Russian Business Guide в рамках Бизнес-клуба при Торговом представителе продолжило цикл онлайн-дискуссий по различным отраслям сотрудничества и взаимодействия Азербайджанской Республики с Российской Федерацией. Это второе мероприятие из цикла отраслевых дискуссионных площадок Торгового представительства Азербайджана в России. Прошлая встреча была посвящена взаимодействию в области логистики. В этот раз участники поговорили об инновациях в сельском хозяйстве, растениеводстве и животноводстве. Надо отметить, что сельское хозяйство – один из приоритетов в сотрудничестве между Россией и Азербайджаном, и это признали все участники, которые обсудили возможности взаимодействия на разных стадиях: от поставки семенного материала до реализации конечного продукта.



СО ВСТУПИТЕЛЬНОГО СЛОВА НАЧАЛ **РУСЛАН АЛИЕВ**, ТОРГОВЫЙ ПРЕДСТАВИТЕЛЬ АЗЕРБАЙДЖАНА В РОССИИ. ОН РАССКАЗАЛ О ВАЖНОСТИ ДИСКУССИИ В РАМКАХ ОБСУЖДЕНИЯ ВОПРОСОВ СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА И ЭФФЕКТИВНОГО СОТРУДНИЧЕСТВА РОССИИ И АЗЕРБАЙДЖАНА:



– Отношения России и Азербайджана развиваются с каждым годом. За 2019 год объём экспорта вырос. Из 681 млн нефтяного экспорта 585 млн долларов составляет сельхозпродукция. Есть куда расти. Я благодарю всех участников онлайн-встречи и уверен, что эта площадка создаст условия для длительного и плодотворного взаимодействия и позволит донести до нашего руководства, до наших дружественных структур информацию о направлениях, где можно совместно развиваться.

**ВАХТАНГ САГАРЕЙШВИЛИ,**  
ЗАМЕСТИТЕЛЬ ГЕНЕРАЛЬНОГО ДИРЕКТОРА ПО ИНВЕСТИЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ООО «УК «ВИКТОРИЯ ЭСТЕЙТ», РАССКАЗАЛ ПРО ИДЕЮ СОЗДАНИЯ ХАБА ПО СТРОИТЕЛЬСТВУ ЦЕНТРОВ ПЕРЕРАБОТКИ И СОРТИРОВКИ СЕЛЬХОЗПРОДУКЦИИ:



– Объём инвестиций в наш агропарк с 2014 года составил 30 млрд руб. реализованных проектов, а также проектов на стадии реализации. Это часть собственных средств и часть заемных. Мы активно развиваем свой агропарк, расположенный в Подмосковье в 30 км от Москвы. Взаимодействие, которое мы сейчас ведём со странами ближнего зарубежья – Молдавией, Азербайджаном, Арменией, – нацелено на создание некоего хаба по строительству центров переработки и сортировки овощной и плодовой продукции на нашей территории. Два года назад мы общались с Министерством экономики Азербайджана, а также с правительством МО по этому вопросу. Наши инициативы были поддержаны, и настало время для реализации подобного масштабного инвестиционного проекта. Это будет способствовать развитию местных фермеров, а также увеличит экспорт продукции из вышеупомянутых стран с последующей поставкой в сетевые магазины Москвы и МО.



**ХИКМЕТ ГУСЕЙНОВ,**  
ПРЕДСТАВИТЕЛЬ ОАО «АГРАРНЫЕ ЗАКУПКИ И СНАБЖЕНИЕ» ПРИ МИНИСТЕРСТВЕ СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА АЗЕРБАЙДЖАНА, РАССКАЗАЛ О ЦЕЛОМ СПЕКТРЕ УСЛУГИ ПРОЕКТОВ, КОТОРЫЕ ПРЕДЛАГАЕТ ЕГО КОМПАНИЯ:

– Наши основные задачи – это диверсификация выпускаемой продукции, переориентация рынков сбыта, освоение новых видов производств с целью повышения эффективности и получения экономической выгоды для всех участников.

Для развития и поддержки сельского хозяйства мы предлагаем широкий спектр безвозмездных услуг, в том числе брендинг, упаковку, логистику, складирование, развитие каналов продвижения и организацию продаж. А также мы разрабатываем и внедряем программы обучения.

Помимо прочего, мы осуществляляем корпоративные продажи в секторе HoReCa – («отель – ресторан – кафе»). У нас есть разные проекты, один из которых называется «Из села в город». Основной его задачей является закупка продукции у мелких и средних фермеров, оказание поддержки бизнесу и снабжение местных потребителей качественной продукции. Мы осуществляем проект «Из города в село», в рамках которого создаём интернет-портал, который будет работать и стимулировать существенный интерес агротуристов в Азербайджане.

Также мы осуществлялем разные проекты с расширением возможностей женщин и молодёжи в сельском хозяйстве.

**СВЕТЛНА ТАНАНОВА,**  
ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР АО «КАПИТАЛ-ПРОК», ПРЕЗЕНТОВАЛА СВОЮ КОМПАНИЮ КАК РАЗРАБОТЧИКА ОБУЧАЮЩИХ ПРОГРАММ ДЛЯ ФЕРМЕРОВ, КОТОРЫЕ ПРОШЛИ НЕСКОЛЬКО ТЫСЯЧ ЧЕЛОВЕК:



– Мы считаем, что продать продукцию – это дело второе, потребителей вначале нужно обучать её правильному применению.

Мы начинали в 1987 году с нуля разрабатывать и производить кормовые добавки, когда класс фермеров в России только начал формироваться. Понимая потребности и проблемы в сельском хозяйстве, мы разработали обучающие программы в рамках школы фермеров российской Ассоциации крестьянских хозяйств (АККОР), которую посетило более 5 тыс. человек. Мы обучали фермеров тому, как содержать, кормить, лечить животных, а также как заключать договоры и вести отчётность. Объясняли фермерам, как покупать то, что надо, а не то, что предлагают.

Сейчас мы проводим не теоретическое обучение в аудиториях, а практические семинары в хозяйствах по нескольким уровням.



**СВЕТЛАНУ ТАНАНОВУ ДОПОЛНИЛ ЕЁ КОЛЛЕГА АНДРЕЙ КУЗНЕЦОВ,** ведущий специалист отдела «Проекты и развитие» АО «Капитал-Прок», объясняя, какие уровни существуют в обучающих программах:

– Первый уровень обучения – для начинающих фермеров. Мы обучаем основам содержания и кормления сельскохозяйственных животных и птицы для увеличения производства мяса, молока и яиц.

Второй уровень обучения рассчитан на фермеров с опытом работы и специалистов агропромышленных предприятий (зоотехников, ветеринаров, специалистов по кормлению животных), которые занимаются молочным и мясным скотоводством, овцеводством. Мы готовы углубить их знания, поделиться практическими наработками для того, чтобы хозяйственники могли производить качественный и востребованный рынком продукт. Третий уровень обучения – подготовка экспертной группы, которая будет заниматься консультационным сопровождением фермеров и специалистов предприятий, прошедших первые уровни обучения. Вызвать консультантов из-за границы сейчас очень сложно, особенно в условиях ограничительных мероприятий. Так же это всегда связано с большими затратами. Наши наработки и знания смогут эффективнее внедряться через подготовленных экспертов. Подобную группу экспертов мы планируем обучить в 2020 году в Казахстане.

Мы предлагаем азербайджанским коллегам совместно реализовать проект по проведению учебных мероприятий для развития фермерских и агропромышленных животноводческих предприятий.

ОПЫТОМ ПОДЕЛИЛСЯ  
**САЛИС КАРАКОТОВ,**  
ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР  
АО «ЩЁЛКОВО АГРОХИМ»,  
ПРЕЗЕНТУЯ СВОЮ  
КОМПАНИЮ УЧАСТНИКАМ  
ДИСКУССИИ:



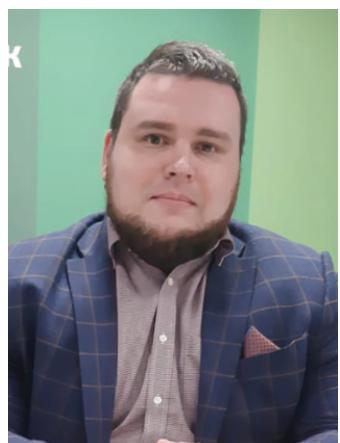
– Для нас важно принять участие в этой дискуссии. Мы разрабатываем современные агroteхнологии, очень нужные для таких стран, как Азербайджан, преимущественно ориентированных на производство сельхозпродукции. Речь идет о химических методах защиты выращиваемых сельхозкультур, применении микроудобрений, стимуляторов роста. В 2019 году мы уже проводили первые демонстрационные опыты на территории Азербайджана по таким культурам, как соя, сахарная свекла, озимая пшеница. И должен сказать, мы видим большие возможности в нашем сотрудничестве на азербайджанских полях.



**ШИРВАН АХМЕДОВ,** ГЛАВА АЗЕРБАЙДЖАНСКОГО ПРЕДСТАВИТЕЛЬСТВА АО «ЩЁЛКОВО АГРОХИМ», ПРОКОММЕНТИРОВАЛ, ЧТО УЖЕ СДЕЛАНО В ПРОЦЕССЕ СОТРУДНИЧЕСТВА И КАКИЕ ТОЧКИ РОСТА ВОЗМОЖНЫ В БУДУЩЕМ:

– В этом году мы начали активную работу по всей территории Азербайджана через освоение опытных полей совместно с крупными хозяйствами нашей республики. Первые результаты налицо. Мы продолжим развивать данные направления. Землевладельцы и фермеры будут лучше узнавать нашу продукцию. Со своей стороны АО «Щёлково Агрохим» готово предложить не просто препараты, но и целевые программы по выращиванию различных сельхозпродуктов. Тем самым обеспечим комплексный подход ко всему процессу растениеводства.

**АЛЕКСЕЙ БОЛЬШАКОВ,** ГЛАВНЫЙ КЛИЕНТСКИЙ МЕНЕДЖЕР ПО РАБОТЕ С КЛИЕНТАМИ СРЕДНЕГО БИЗНЕСА ЦЕНТРА РОЗНИЧНОГО И МАЛОГО БИЗНЕСА АО «РОССЕЛЬХОЗБАНК», РАССКАЗАЛ УЧАСТНИКАМ О ВОЗМОЖНОСТЯХ КРАТКОСРОЧНОГО И ИНВЕСТИЦИОННОГО КРЕДИТОВАНИЯ ДЛЯ ОТДЕЛЬНЫХ ОТРАСЛЕЙ РЫНКА:



– В нашем банке существует программа конкурентоспособности. Она направлена в первую очередь на агрэкспорт, а также на экспорт в околоаграрном секторе. Это программа для участия рынков растениеводства, животноводства, молочного и мясного скотоводства, переработки продукции растениеводства и животноводства, реализации сельскохозяйственной продукции. Предельная ставка программы составляет до 5%. Если целевое назначение ориентировано на краткосрочное кредитование, то срок до одного года. Если речь идет об инвестиционном кредитовании, то срок до 15 лет, в зависимости от целевых использований.