

Российский аргумент защиты

# ВЕТАРЕН *agro*

ISSN 2658-526X



ШЕЛКОВО  
АГРОХИМ

№8

Декабрь | 2019

Анонс новинок  
- 2020

C. 2

Знаковые события  
уходящего года!

C. 4

«Рынок ХСЗР  
в ожидании  
крупных слияний» -  
мировая аналитика  
с Б. Ферклоу

C. 8

Наши  
представительства:  
лучшие из лучших!

C. 28

Дорогие коллеги, партнеры, друзья!

Поздравляю вас  
с наступающим Новым **2020**-м годом и Рождеством!

Приближаются самые долгожданные, по-семейному теплые, окутанные волшебством праздники. Их магия всегда навеивает добрые воспоминания, пробуждает в нас лучшие качества и вдохновляет на грандиозные планы. И каждый из нас, как в детстве, ждет от грядущих зимних вечеров чудес и исполнения желаний...

Пусть первые дни нового года станут предвестниками счастья.  
Пусть **2020**-й год будет созидательным, смелым, наполненным приятных сюрпризов и достижений!  
Пусть каждый новый месяц наступающего года становится ступенькой к совершенствованию и успеху!  
Пусть удача сопутствует в добрых начинаниях!  
Желаю вам и вашим близким здоровья, финансовой стабильности, радости и любви!  
Надеюсь, что наша дружба и партнерство в следующем году станут крепче, и вместе мы сможем реализовать все намеченные планы.

В новом году мы продолжим удивлять вас инновационными разработками, вдохновлять интересными опытами и делиться нашими знаниями. Все это – на наших семинарах, мастер-классах, выставках и, конечно, на страницах журнала Betaren Agro!

Счастливого Нового года! И до встречи в Новом году!

Салис Каракотов

# Содержание

2	Новинки	15 новых препаратов в Новом году!
4	Итоги года	Основные события «Щелково Агрохим» в 2019 года
8	AGROаналитика	Мировые тенденции в защите растений. Часть I: Азия, Африка и Латинская Америка
12	Новости РФ и мира	Дайджест мировых событий
16	Событие	На первом месте – разум. Репортаж с премии «Businesswomen. Live. Family»  «Бетагран Рамонь» – первый, лучший!
22	Мероприятия	«Щелково Агрохим» на ЮГАГРО: все тренды – на одном стенде!
28	Лидеры	Секреты успеха от Краснодарского представительства «Щелково Агрохим»  Дальний Восток: «Мы не такие богатые, чтобы довольствоваться дешевой продукцией»  Лучший подарок на десятилетие «Щелково Агрохим-KZ»!
42	Событие	ВИЗР: 90 лет на защите урожая!
47	Товары для дачников	«Октябриня Апрельевна»: инновационные решения для дачи и сада
51	Поздравляем	Новогодние поздравления от партнеров компании

**Betaren Agro 16+**  
№8, декабрь 2019 г.

Официальное деловое и научно-практическое издание компании «Щелково Агрохим», в котором ежемесячно анализируются и разбираются опыт и тенденции АПК, лучшие мировые практики и исследования.

**Главный редактор**  
Наргиза Мирзаалиева,  
член Союза журналистов России

**Над номером работали:**  
Яна Власова, Ольга Старикова,  
Инна Самсонова, Ольга Спичка,  
Светлана Архипова, Валерия Сорокопуд

**Фото:** архив «Щелково Агрохим», «Бизнес-Диалог-Медиа», shutterstock.com

**Верстка и издательство:** коммуникационная группа «Бизнес-Диалог Медиа»

**Партнеры:** ФГБУ «Россельхозцентр», Klettman group, издательско-коммуникационная группа «Бизнес-Диалог-Медиа»

**Адрес редакции:**  
141001, г. Щелково Московской обл., ул. Заводская, д. 2, корп. 142  
e-mail: betarenagro@betaren.ru  
тел: +7 (495) 745-05-51, 777-84-89

Журнал зарегистрирован в Федеральной службе по надзору в сфере связи, информационных технологий и массовых коммуникаций.

Регистрационный номер:  
ПИ № ФС 77-75664  
от 24 мая 2019 г.

учредитель  
и издатель журнала:  
АО «Щелково Агрохим»

Подписано в печать 9.12.2019 г.

Тираж: 9 500 экз.

Отпечатано в ООО «Вива-Стар»,  
107023, г. Москва,  
ул. Электровзводская,  
д. 30, стр. 3

16+

ISSN 2658-526X



9 772658 526003 >

# 15 НОВЫХ ПРЕПАРАТОВ В НОВОМ ГОДУ!

Клетки эндосперма семени пшеницы  
под микроскопом



400 г/л тирама  
+ 25 г/л тебуконазола  
+ 15 г/л азоксистробина

3-х компонентный фунгицидный протравитель семян зерновых, зернобобовых культур и подсолнечника

- Усиленное фунгицидное действие за счет эффективной комбинации д.в. из 3-х разных химических классов
- Расширенный спектр действия на патогены, включая оомицеты
- Пролонгированная защита проростка за счет стробилуринового компонента
- Активное влияние на биологические и физиологические реакции растений

Срез зерна сои под микроскопом



250 г/л спиродиклофена

Контактный инсектоакарицид нового химического класса для защиты садов, виноградников и посевов сои от клещей и других сосущих вредителей

- Особенности механизма действия против всех стадий развития клещей – яйца, личинки, нимфы, протонимфы, самки
- Активное воздействие на устойчивые к традиционным акарицидам популяции
- Дополнительное действие против щитовок, медяниц, цикадок
- Высокая трансламинарная активность

Анонсируемые препараты находятся на заключительной стадии регистрации



ЩЕЛКОВО  
АГРОХИМ

В качестве иллюстраций на елочных шарах использована макрофотосъемка.

Поперечный срез листа винограда



200 г/л дифловизазина

Новый акарицид на российском рынке с уникальным механизмом действия для защиты яблони, виноградников, сои, овощных и цветочных культур

- Длительная (от 6 недель) акарицидная активность против всех жизненных циклов клещей
- Проявляет трансвариальное токсическое действие на отложенные яйца, предотвращает выход личинок из яиц, стерилизует самок клещей
- Активен против яйцекладок с нижней стороны листа благодаря трансламинарной активности
- Используется в интегрированных системах защиты садов, избирательно действует на вредные виды клещей

Сечение черешка листа сахарной свеклы



400 г/л хлорпирифоса  
+ 20 г/л бифентрина

Высокоэффективный инсектоакарицид для защиты посевов сои и сахарной свеклы от комплекса насекомых-вредителей и клещей

- Мощное действие на устойчивые популяции клещей и вредных насекомых
- Высокоэффективен в условиях «вспышек» массового размножения насекомых
- Особенно рекомендован для борьбы с совками и долгоносиками

...и это еще не всё...



# ЩЕЛКОВО АГРОХИМ



## МАРТ

Расширилась линейка защиты садов за счет инновационных новинок – фунгицидов Индизо, КС и Кантор, ККР, а также инсектицида Тейя, КС и регулятора роста Гиббера, ВР.

Для подсолнечника, устойчивого к трибенурон-метилу, вышел специализированный гербицид Санфло, ВДГ.

# ИТОГИ 2019

## ФЕВРАЛЬ

Система защиты основных сельхозкультур совершенствуется.

Появились специальные препараты с усиленным гербицидным эффектом для кукурузы: Купаж, ВДГ, Корнеги, СЭ.



## ИЮНЬ

Во всех регионах России и странах СНГ стартовала серия Агрофестивалей «Betaren», которые пришли на смену традиционным дням поля. Первые Агрофестивали прошли на базе сразу двух хозяйств Краснодарского края: ООО АПК «Кубаньхлеб» и ЗАО САФ «Русь».



## АПРЕЛЬ

«Щелково Агрохим» поможет в выращивании культурных растений в космосе. Об этом рассказал генеральный директор Салис Каракотов в рамках круглого стола «Будущее начинается с земли: агрохимики строят мост в будущее». Но уже сейчас большую пользу космическим станциям могут принести препараты на основе консорциума микроорганизмов, ускоряющие разложение органики – например, Биокомпозит-коррект.

[www.betaren.ru](http://www.betaren.ru)



## ИЮЛЬ

«Щелково Агрохим» и ГК «Русагро» открыли первый в России селекционно-генетический центр по созданию высокоэффективных гибридов сахарной свеклы «СоюзСемСвекла». За прошедшие два года на Госсортоиспытания были переданы 38 новых гибридов.

## МАЙ

«Щелково Агрохим» обновило фирменный стиль. Мы стали яркими, стильными и современными. Изменения коснулись визуальных образов в рекламе, выставочных стендов и другой корпоративной атрибутики. Информационные издания компании также преобразились. Вышел первый номер журнала Betaren Agro. Подписку на издание оформили уже свыше 8 тысяч человек.



## АВГУСТ

Целая серия семинаров по наиболее перспективной и высокомаржинальной культуре – сое – состоялась в Краснодарском крае, Воронежской, Орловской областях, на Дальнем Востоке. «Щелково Агрохим» представило прогрессивные схемы защиты сои и новинки 2019 года. Так, линейка специализированных гербицидов дополнена препаратами Кунаж, ВДГ; Бриз, КС; Танто, ККР; Бенито, ККР. Система стала еще совершеннее, теперь она является наиболее полной на рынке СЗР.

## СЕНТЯБРЬ

АО «Щелково Агрохим» стало единственной российской компанией, вошедшей в шорт-лист международной независимой премии в области растениеводства AgrowAwards в номинации «Лучшая инновационная формуляция». На конкурс был номинирован фунгицидный протравитель для зернобобовых культур и картофеля Депозит, МЭ.



## ДЕКАБРЬ

«Щелково Агрохим» любит своих клиентов. Ежегодно при поддержке Минсельхоза РФ среди специалистов проводится конкурс «Лучший агроном». В этом году отличились челябинские аграрии. Кроме того, крупнейшие партнеры «Щелково Агрохим» участвуют в международной научно-практической конференции, организованной компанией – в этом году она проходит в Республике Коста-Рика.



## ОКТАБРЬ

«Щелково Агрохим» и ресторатор Антон Винер, совладелец проектов «Урюк», OSH, AntonBar и др., подписали Меморандум о начале партнерства в создании сертифицированной системы контроля продуктов питания. Это первый отечественный опыт коллаборации компании по производству ХСЗР и одного из крупнейших рестораторов Московского региона.



## НОЯБРЬ

«Щелково Агрохим» заботится о будущем сельскохозяйственной отрасли. Проект «Бетарен Академия», нацеленный на сотрудничество с российскими аграрными вузами, расширяет горизонты. Помимо открывшихся в этом году 10 учебных классов «Щелково Агрохим» в Омске, Красноярске, Краснодаре, Казани и др., одобренных демонстрационными материалами и техникой, подписаны соглашения о сотрудничестве с вузами Туркменистана и Узбекистана.

# ИТОГИ 2019

Рост числа клиентов и объемов продаж неизменно наблюдался все годы работы «Щелково Агрохим»

Рост объемов продаж

14%

Рост числа клиентов

7%



Наибольший рост продаж показали «флагманы» выпускаемой продукции: протравители, фунгициды, инсектициды и десиканты

Средний рост продаж

19%

Топ-3 препаратов 2019 года в ключевых сегментах

ПРОТРАВИТЕЛИ

Поларис, МЭ  
Бенефис, МЭ  
Имидор Про, КС

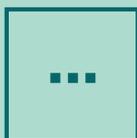
ГЕРБИЦИДЫ

Примадонна, СЭ  
Форвард, МКЭ  
Гермес, МД

ФУНГИЦИДЫ

Титул Дуо, ККР  
Триада, ККР  
Винтаж, МЭ

Растет число полученных патентных изобретений, относящихся к композициям активных соединений и способам получения химических веществ



В 2019 году их количество достигло  
из которых 7 – международные

78

в 2018 году их насчитывалось

61



Количество проводимых для специалистов-сельхозтоваропроизводителей мероприятий «Щелково Агрохим» выросло в 3 раза. Мы участвовали в 42 выставках, организовали и выступали на форумах, конференциях и семинарах – их число в этом году увеличилось более чем в 2,5 раза. Впервые в этом году в разных регионах России запустили серию крупномасштабных Агрофестивалей «Betaren»!

Посещаемость корпоративного сайта betaren.ru растет год от года

В 2019 г. она увеличилась на

33%



Штат сотрудников компании вырос почти на

33%

из них 5 человек – кандидаты наук



ЩЕЛКОВО  
АГРОХИМ



В преддверии новогодних праздников, как по волшебству, нас наполняет ощущение радости и надежд на счастливое будущее. И этими волнительными чувствами хочется делиться с близкими. Но чуда особенно ждут те, кто лишён материнской ласки и отцовской заботы.

## Каждый из нас может стать волшебником!

Компания «Щёлково Агрохим» и благотворительный фонд «Дети наши» организовали совместную новогоднюю благотворительную акцию для детей-сирот «Дарите навыки вместо игрушек». С нашей общей помощью мы подарим ребятам не конструкторы и куклы, а возможность целый год заниматься в творческих и спортивных секциях, учиться на мастер-классах. Верим, что такую поддержку дети запомнят на всю жизнь и навыки, которые они будут получать в течение следующего года, сослужат им в будущем добрую службу.

У партнёров, клиентов и сотрудников нашей большой компании, представительств которой есть в каждом третьем регионе России, а также в странах ближнего и дальнего зарубежья, будет реальная возможность помочь сиротам сделать ещё один шаг к интересной и достойной взрослой жизни.

Новогодняя акция «Дарите навыки вместо игрушек» охватила уже сотни людей. Присоединяйтесь! Подарить эмоции и радость просто – в центральном офисе «Щёлково Агрохим» можно выбрать ёлочный фонарик с фотографией ребёнка и внести за него символический взнос 300 (или больше) рублей. Или отправить любую сумму благотворительного взноса онлайн-платежом на

сайте благотворительной программы <http://www.betaren.ru/presa/314/>.

Все собранные средства будут распределены между региональными детскими учреждениями Москвы, а также Московской, Смоленской, Нижегородской областей. Подробные отчёты о проведённой акции будут опубликованы на сайте благотворительного фонда «Дети наши».

Приглашаем всех неравнодушных поддержать это доброе дело! Ведь каждый ребёнок достоин прекрасного будущего. В наших руках помочь им.



Подробнее об акции:



Сегодня мы поговорим о глобальном рынке средств защиты растений и основных мировых тенденциях в этой сфере. Наш собеседник – Боб Ферклоу, доктор философии в области патологии растений, директор департамента консалтинга и анализа глобальной рыночной информации «Клеффманн Групп» – рассказал о динамике мирового рынка пестицидов, появлении новых действующих веществ и слиянии крупных компаний. В первой части интервью читайте о рынках Европы, Азии и Африки: куда двигаются, чего ожидать в ближайшие 5-10 лет...



## Рынок ХСЗР в ожидании крупных слияний

**– Г-н Ферклоу, в каком направлении развивается и куда двигается глобальный рынок защиты сельскохозяйственных культур?**

– Лучше всего смотреть на этот вопрос с исторической точки зрения. Разумеется, нельзя забывать о том, что мы должны двигаться вперёд, однако, если оглянуться назад, можно увидеть, что в течение последних 5 лет на рынке роста практически не наблюдалось. Рост составил 0,71% СГТР\*. В 2018 году стоимость рынка составила 55,25 млрд долларов: это фактически уровень «X» с учётом среднего

значения обменного курса за год, определённый из расчёта на сельскохозяйственный год. Так что, в общем и целом, стоимость сейчас та же, что была пять лет назад. Основная причина – колебания валютных курсов: укрепление доллара относительно других валют, сильное удешевление других валют, например, российского рубля. Аналогичная картина и на крупных рынках, таких как Бразилия. Однако если подойти к этому вопросу с точки зрения площади, рынок вырос на 3,6% СГТР за тот же период. Под площадью я имею в виду глубокоосвоенные земли,



производящие больше продукции.

Но если задуматься о том, что произойдёт в ближайшие пять и более лет, картина получится совсем другая. Здесь мы действительно увидим высокие темпы положительного роста. К примеру, в 2019-2020 гг. ожидается рост 1,6% СГТР\*.

При этом, разумеется, нужно сделать несколько оговорок. Во-первых, оценка производится в постоянных ценах в долларах США, так что мы не можем здесь учесть, например, возможное удешевление бразильского реала по отношению к доллару. Как не можем учесть и влияние курса евро к доллару. Но в постоянных ценах в долларах США в ближайшие два года темп роста рынка будет равен 1,6%.

Так что эти 55,25 млрд долларов, о которых я говорил, превратятся в 58,4 млрд долларов к концу 2020 года. И этот рост мы увидим не в Европе. Положительный рост на уровне 3% СГТР\* главным образом будет в Азии, где основными рынками являются Индия, Китай и Япония. Также в ближайшие два года прогнозируем рост около 3,4% СГТР\* в странах Латинской Америки.

**– Каковы главные причины спада на рынках, например, в европейских странах, с точки зрения стоимости, объёма?**

– Причин множество. Но, замечу, мы рассматриваем Россию как часть Европы с географической точки зрения, хотя она не является членом Европейского союза. Россию мы считаем одним из наших растущих рынков, однако самым крупным растущим рынком остаётся Франция. В то же время сегодня во Франции наблюдается серьёзный спад, вызванный в большей степени программой «Экофито».

**Справка:**

Программа «Экофито» («EcoPhyto»), созданная в 2008 году, предусматривает сокращение объёма пестицидов в масштабах страны, а в перспективе – и в масштабах Европы.

ЕС постоянно выводит с рынка действующие вещества в рамках Директив 91/717 и 91/414. Словом, причина кроется в политике, а также в изменении европейского климата, который становится теплее, суше и всё более переменчивым от года к году. Но главная причина спада европейского рынка – политика.

Что касается российского рынка – здесь мы наблюдаем рост главным образом по причине увеличения значимости сель-

ского хозяйства и, разумеется, торговых санкций, вводимых как на российские товары, поставляемые в Европу, так и наоборот. Так что высокие темпы российского роста, очевидно, также объясняются политическими причинами.

Поэтому говорить об отсутствии роста в Европе нельзя.

**– Некоторые международные компании в настоящее время проявляют интерес к китайскому и индийскому рынкам. Есть тенденции к перемещению производства между этими двумя странами. Что вы думаете об этом процессе? Какое влияние оно окажет?**

– Тут стоит сказать о политике «голубого неба», которую Китай проводит уже в течение трёх – четырёх лет. Она предусматривает масштабное сокращение числа «грязных» предприятий. Цифры просто умопомрачительные – что-то около 40 000 закрытых заводов по стране. Честно говоря, многие из них нужно было закрыть: они были неэффективные, грязные и совсем не обязательно производили продукцию хорошего качества. Думаю, в результате мы увидим серьёзные улучшения в Китае, он станет чище с экологической точки зрения и сможет производить продукцию более высокого и стабильного качества. По моим данным, Китай продолжит закрывать эти заводы, и сейчас идёт третий этап этой программы. Сначала они сосредоточились на Пекине, сейчас на очереди Шанхай. Мелким китайским производителям будет всё труднее. Это, очевидно, означает, что перед импортёрами непатентованных действующих веществ встанет важная проблема поиска поставщиков. Раньше такой проблемы не было, сейчас она есть. Через пять лет, думаю, нам это будет казаться кратковременным явлением. Постепенно ситуация нормализуется, заводы перенесут на запад, подальше от городов, и они станут крупнее, эффективнее, а это значит – более конкурентоспособными.

Тем временем на мировой рынок начинает возвращаться Индия. Опять же, 15 лет назад Индия была крупнейшим производителем, о Китае тогда и речи не шло. У Индии есть все возможности наверстать упущенное. Сейчас, в 2019 году, если посмотреть на объём патентованной продукции, экспортируемой из Индии, по сравнению с Китаем, эта цифра составляет менее 20%. Индия, как правило, делает упор на более дорогостоящие действующие вещества. Традиционно



**Досье.**

Боб Ферклоу. Родился в фермерской семье в Великобритании. Окончил сельскохозяйственный колледж, имеет докторскую степень по патологии растений Университета Глазго, степень бакалавра по сельскохозяйственным технологиям Университета Харпер Агамс, Англия. В течение последних 25 лет занимается стратегическими рыночными исследованиями, связанными не столько с детальным анализом отдельной выборки или отдельной страны, сколько с анализом общей картины. Д-р. Ферклоу занимается исследованием глобальных трендов сельскохозяйственных рынков. В роли директора департамента AgMarket Insights® г-р. Ферклоу отвечает за управление портфелем аналитических продуктов, которые удовлетворяют глобальным информационным потребностям клиентов компании. Кроме консалтинговых продуктов, в портфель глобальных продуктов компании также входит база данных AgriGlobe® – уникальная база данных по более чем 75 странам мира, покрывающая 95% всего мирового рынка средств защиты растений.

\*совокупный годовой темп роста



это всегда были пиретроидные инсектициды и фунгициды. Гербициды обычно продавались меньше, чем более качественные фунгициды. Ограничением для Индии является отсутствие у неё доступа к сырью: при любом сценарии ей придётся закупать сырьё у Китая. Так что Китай останется на рынке, спад продолжится в течение ближайших четырёх – пяти лет. Индия увеличит объёмы производства, заполняя образовавшуюся пустоту, но в более долгосрочной перспективе Китай вернётся на рынок.

Другая тенденция состоит, конечно же, в возможности организации производства в других странах, например, в России. Россия и раньше производила базовые молекулы, как и Украина, однако производство может быть открыто и в других местах, например, в Африке. Таким образом, меняется общая динамика, но через пять-десять лет, думаю, Китай восстановит нормальные объёмы производства.

**– Итак, с одной стороны, объём потребления продукции для защиты растений в мире увеличивается. С другой стороны, мы наблюдаем перемещение производств и различные процессы в Китае, который является главным поставщиком действующих веществ в настоящий момент. Считаете ли вы, что в ближайшем будущем сокращение производства действующих веществ в Китае не будет компенсировано наращиванием производства в Индии, что может привести к дефициту действующих веществ?**

– Это уже происходит. Общая картина, которую вы не учитываете или учитываете не полностью, такова, что много производственных предприятий расположено в Европе, также много в Америке, но эти производители поставляют продукцию главным образом научно-производственным, а не постпатентным компаниям. Так что ситуация осложнится именно для постпатентных компаний. То, что мы наблюдаем, это сокращение сегмента дистрибуции. Зачастую дистрибуция составляет 40-50% от цепочки создания стоимости, и эта цифра сокращается до 40%, 30%, 20%. Сейчас есть много мощностей, чтобы компенсировать этот процесс. И это лишь вопрос времени, сможет ли Китай, который постоянно реформируется, плюс Индия, плюс дистрибуция, плюс, возможно, снижение спроса – я думаю, спрос снизится по объёму, но не обязательно по стоимости, – будет ли снижение

спроса достаточным для компенсации, и дефицита, в конечном счете, не будет. Но ситуация очень близка к дефициту, и я уверен, что многим фермерам, которые не смогут достать нужную им продукцию, придётся переключиться на другие продукты.

Но в настоящий момент не думаю, что следует ожидать повального дефицита. Дело в том, что вся цепочка создания стоимости сжимается. Обычно продукцию, которую мы производили, фермер использовал через шесть-девять месяцев. Это очень долгий срок, и он сократится. Нам придётся повысить эффективность, чтобы срок от производства до потребления составлял порядка двух месяцев.

**– Хорошо, но как это повлияет на цены?**

– Здесь всё просто. Когда мы изучали исторические данные, я сказал: «Стоимость не растёт, но растёт площадь». А на счёт будущего я сказал: «Слушайте, я хочу увидеть увеличение стоимости этого рынка на 1,5-2%». И я сказал, что мне не нравится текущий нулевой рост. По большей части фактором роста служит повышение цены. Мы наблюдали огромные скачки цен, к примеру, на глифосат, который подорожал на 23-25% при том же объёме. Однако большая часть этого повышения компенсирована внутри дистрибьюторской цепочки, которая имеет достаточную маржу. Но, думаю, в перспективе значительная часть повышения перейдёт на фермеров. И это будет способствовать увеличению рынка на 1,5-2% в ближайшие несколько лет.

**– Недавно произошли слияния крупных компаний. Считается, что это конец, что всё уже произошло и что в будущем значимых слияний не предвидится. Но как завершившийся период слияний повлияет на рынок?**

– Думаю, в будущем нас ещё ждут крупные слияния. Вероятно слияние ChemChina и Sinochem. После этого начнётся консолидация японских компаний, затем индийских. В Китае мы увидим широкомасштабную консолидацию мелких компаний. Но не настолько значимых, как, например, Syngenta, Bayer, Monsanto или Corteva.

Тем не менее, хороший вопрос: какое влияние эти слияния оказали на отрасль? Первое, что мы заметили полтора-два года назад, это то, что регуляторы в Индии, России, Евросоюзе и США сильно уравняли



ли правила игры. Если взглянуть на доли рынка Syngenta и Bayer в настоящий момент, мы увидим, что они почти одинаковы, как и доли BASF и Corteva. То же можно сказать, например, про Adama и FMC. Так что сейчас крупные научно-производственные компании находятся в более равных условиях и честно конкурируют друг с другом.

Тогда как раньше Syngenta имела 10% рынка, за ней шли Bayer, а следом BASF. Теперь же мы наблюдаем больше конкуренции между крупнейшими игроками отрасли. Это привело к сильному снижению цен, которое несколько компенсировало их повышение, вызванное давлением в постпатентном секторе отрасли.

Таким образом, в результате мы наблюдаем фундаментальную перемену в отрасли: она стала более конкурентной, более чувствительной к изменению цен, и вследствие конкуренции между крупными компаниями – здесь я немного переключусь на семена – компании обращают внимание на Corteva, Bayer+Monsanto, на долю рынка кукурузы в США, соевых бобов Бразилии, при этом уделяя меньше внимания пестицидам. Это открывает интересные возможности для менее крупных постпатентных компаний.

**– Вы упомянули, что ожидается слияние Sinochem и Chem China. Как, по вашему мнению, это отразится на рынке в будущем?**

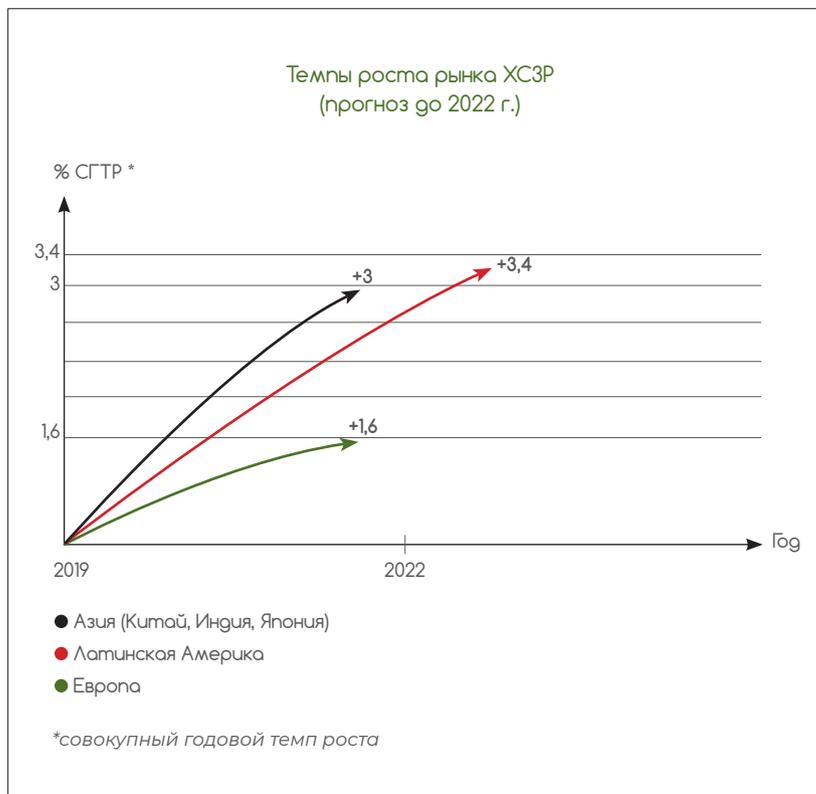
– Китайское правительство заявляло, что стране нужно два суперпредприятия. Одно у них уже есть – Syngenta, теперь нужно второе. В результате слияния образуется компания, сопоставимая по размерам с BASF. Это будет глобальный игрок, и, думаю, следствием этого станет более интенсивная интеграция Syngenta и Adama. Такое суперпредприятие может быть создано только за счёт слияния такой компании, как, например, Nutrichem, которая является одной из крупнейших постпатентных компаний, с Red Sun, Wing или другими компаниями. Небольшим постпатентным предприятиям придётся расти, становиться более конкурентоспособными на рынке.

Можно сказать: «Вот две китайские компании, на что они могут повлиять?» Но я считаю, это будет оказывать сильнейшее давление на местные китайские компании, заставит их консолидироваться и образовать новую крупную компанию. В этом и заключается цель китайского правительства, они всегда об этом говорили.

Хочу кое-что добавить. Думаю, это важно для российских постпатентных компаний. Я уверен, что слияние Syngenta с Chem China привело к тому, что россияне потеряли ряд поставщиков. А если учесть все компании группы Chem China, это может оказать ещё большее давление на поставки материалов из Китая в такие страны, как Россия. Это важный момент...

Продолжение интервью в Betaren Agro №1 (9)

*Редакция благодарит за помощь в проведении интервью руководителя проектов компании «Клеффманн Групп» Гора Манукяна*





## Владения компании «Агрокомплекс им. Н.И. Ткачева» самые дорогие в стране

Общая стоимость сельскохозяйственных владений участников рейтинга Forbes составляет около 500 млрд руб. Этим землевладельцем принадлежит 7,87 млн га угодий.

Журнал Forbes составил новый рейтинг 20 самых дорогих землевладений России. Расчет стоимости земли проходил на основе открытых данных о купле-продаже или средней кадастровой стоимости гектара, скорректированной на коэффициент 1,38, и аналитического отчета.

Стоимость земель компании «Агрокомплекс им. Н.И. Ткачева» составляет 68,5 млрд руб., а принадлежит 649 тыс. га. Именно она и возглавила список рейтинга. Земли расположены в Краснодарском и Ставропольском краях, Ростовской области и



Адыгее. В «Агрокомплекс» входят 60 предприятий, занимающиеся животноводством, садоводством и растениеводством.

На втором месте — агрохолдинг «Степь», которому принадлежит земля в трех регионах. Ее общая площадь – 412 тыс. га, а стоимость оценивается в 45,6 млрд руб. При оценке журнал учитывал земли производителя зерна и масличных культур RZ Agro (50 % принадлежит «Степи»).

Самые крупные по площади сельскохозяйственные владения у «Мираторга», но по стоимости земли компания заняла третье место. Производителю мяса принадлежит 1 млн га земли в восьми регионах. Но так как цены на землю в ЦФО ниже, ее стоимость составляет 45 млрд руб. Первую пятерку замыкают «Продимекс» Игоря Худокормова (892 тыс. га, 39,4 млрд руб.) и концерн «Покровский» Андрей Коровайко (240 тыс. га, 31,2 млрд руб.). В рейтинг также вошли земли «Русагро» (Вадим Мошкович, седьмое место, 649 тыс. га, 27,7 млрд руб.), «Кубани» (Олег Дерипаска, 14-е место, 112 тыс. га, 14,6 млрд руб.), «Агрогарт» (Андрей Гурьев, 17-е место, 155 тыс. га, 10,6 млрд руб.).

Источник: <https://www.rbc.ru/>

## Год крысы станет благоприятным для грызунов

Синоптики прогнозируют зимние месяцы значительно теплее предыдущих зим, но это может преодолести неприятные сюрпризы некоторым сельскохозяйственным регионам. По словам экспертов, положительная температура, продлившаяся до середины ноября, была благоприятна для питания и развития мышевидных грызунов, и зима прогнозируется более благоприятной для грызунов, чем предыдущая.

Сотрудники Оренбургского Россельхозцентра отмечают, что увеличение мышинной популяции началось в период прошлой зимы и нынешнего лета. При проведении весеннего обследования 2019 года на площади в 105 тысяч гектаров мыши были выявлены на территории 54,5 тысяч гектаров, что составило 52% от общей площади. Средневзвешенная численность грызунов составила 8,8 жилых нор на один гектар.

Грызуны выявились на 42% от обследованных площадей – это около 50 тысяч гектаров из 119,2 тысячи обследованных гектаров.

Практически на всей территории от запада до востока хвостатые вредители дали знать о своей активности. Их засилье выявлено в Новоорском, Тюльганском, Бузулукском, Оренбургском, Сакмарском и Пер-

вомайском районах области.

Подобные неприятности ожидают и татарстанских аграриев. После обследований сельскохозяйственных угодий, специалисты филиала ФГБУ «Россельхозцентр» по республике заявили о том, что размножению вредителей поспособствовал аномально теплый октябрь. Средняя численность грызунов на озимых культурах – 10 жилых нор на гектар, на многолетних травах – 21.

Максимальная численность грызунов выявлена в Буинском районе на озимых культурах на площади 175 га озимой пшеницы – 21 жилых нор/га; на многолетних травах – 62 жилых нор/га на площади 40 га (Тетюшский район). По общим подсчетам заселенность на озимых культурах составляет 35%. В регионе уже сейчас проводят профилактические и истребительные мероприятия с мышевидными грызунами, необходимо на сельхозкультурах, в населенных пунктах с помощью отравленных приманок. Отравленные приманки применяют при температуре воздуха не выше +10 °С. Раскладку приманок проводят регулярно, в частном секторе – до тех пор, пока не обнаружат ее нетронутую.

Источник: <https://www.agrox.ru/>

## Сезон 2019 года отмечен рекордным урожаем подсолнечника



Валовый сбор основных масличных культур в 2019 году в первоначально оприходованном весе составил рекордные 21,2 млн тонн, что на 20% выше аналогичного периода прошлого года (17,7 млн тонн). По данным Минсельхоза России, по состоянию на 11 ноября 2019 года урожай подсолнечника составил 14,6 млн тонн при урожайности 18,4 ц/га, сои – 4,35 млн тонн при урожайности 16,4 ц/га, рапса – 2,2 млн тонн при урожайности 15,7 ц/га.

По сравнению с прошлым годом в 2019 году была увеличена посевная площадь масличных культур до 14,5 млн га против 13,9 млн га в 2018 году.

Минсельхоз России прогнозирует, что к 2024 году валовой сбор маслосемян увеличится до 29,3 млн тонн. В том числе подсолнечника – до 16,5 млн тонн, рапса – до 3,9 млн тонн, сои – до 7,3 млн тонн.

Источник: <http://mcx.ru/>



## У главной сельскохозяйственной альма-матер новый руководитель

Приказом Минсельхоза России назначен Врио ректора Российского государственного аграрного университета – МСХА им. К.А. Тимирязева. По поручению Министра сельского хозяйства Дмитрия Патрушева заместитель Министра сельского хозяйства Максим Увайдов представил коллективу учебного заведения нового руководителя. Им стал академик Российской академии наук Владимир Трухачев.

С 1999 года Владимир Трухачев

занимал должность ректора Ставропольского государственного аграрного университета и имеет большой опыт управления в сфере образования.

Владимир Трухачев имеет ряд государственных наград и почетных званий. Он доктор сельскохозяйственных и экономических наук, а также Заслуженный деятель науки Российской Федерации (2008 г.), Почетный работник агропромышленного комплекса России (2010г.),

Почетный работник науки и техники Российской Федерации (2010 г.).

За свою деятельность Владимира Трухачева был отмечен медалью ордена «За заслуги перед Отечеством» II степени (1999 г.), орденом Дружбы (2000 г.), Почетной грамотой Президента Российской Федерации «За достигнутые трудовые успехи, многолетнюю добросовестную работу и активную общественную деятельность» (2015 г.).

Источник: <http://mcx.ru/>

## Экспортеры сельхозпродукции не поддержали инициативу ЕС

Семнадцать стран, включая Колумбию, Коста-Рику, Кот-д'Ивуар, Эквадор, Гватемалу, Индию, Панаму и Парагвай совместно выразили свою обеспокоенность о решении Евросоюза об изменении норм остатков пестицидов в сельхозпродукции.

В ВТО была направлена жалоба от 17 стран на пересмотр максимума остатков пестицидов в ЕС. Для традиционной сельхозпродукции, произведенной с использованием пестицидов, новые нормы Евросоюза ужесточили входной барьер.

Решение ЕС изменить свою политику в отношении максимальных



уровней остаточных количеств (MRL) для широкого спектра пестицидов, в основном используемых в выращивании цитрусовых и бананов вызвало недоумение у сельхозпроизводителей. Страны подняли этот вопрос на заседании Комитета ВТО по санитарным и фитосанитарным мерам 7-8 ноября в Женеве и подчеркнули, что новые требования ЕС не были подкреплены

наукой. Евросоюз следовал с позицией перестраховщика при принятии своих решений и игнорировал научные доказательства, представленные соответствующими международными организациями, признанными Комитетом, утверждают представители этих 17 стран. Они высказались против пониженного уровня MRL со стороны ЕС. Кроме того протест выразили Аргентина, Бразилия, Канада, Доминиканская Республика, Сальвадор, Гондурас, Перу, США и Уругвай.

Источник: <https://www.agroxxi.ru/>

## Работать по старинке – значит проиграть

Открытие рынка земли в Украине вовсе не означает то, что хлынет поток зарубежных инвесторов.

«Иностранные инвесторы пессимистичны касательно рынка земли в Украине, – заявил председатель правления агроиндустриального холдинга МХП («Мироновский хлебопродукт») Юрий Косюк. Иностранные инвесторы идут только туда, где видят доверие национального инвестора к своему государству».

Государству должно быть выгодно, чтобы построить свои конкурентные преимущества в мире. Сегодня в агросекторе надо наладить глубокую переработку и создание новых продуктов питания. Украине в первую очередь необходимо, чтобы в стране работали все те правила для инвесторов, которые они уже сейчас получают в соседней Европе.

«Если Украина построит переработку 30 млн т зерна, то есть воз-

можность получить 100% роста ВВП страны. А у нас сейчас мечтают про жалкие 4% роста. Зерно надо перерабатывать в животные протеины, а эти протеины – в готовые продукты, молоко, молочные продукты, мясо, мясные продукты, всевозможные сахара, глюкозу, фруктозу, аминокислоты. Если мы будем работать по старинке, нас сметут новые игроки, мы проиграем», – считает председатель правления МХП.

Если западные инвесторы увидят по отчетности украинских компаний, какая доходность инвестиций, как она защищена, только тогда они захотят покупать украинскую землю. Многие эксперты считают, что ее будет скупать только тот, кто сейчас на ней уже работает. В мире за деньги и инвестиции большая конкуренция. И если кто-то говорит, что все скупят, то нужно прийти в большие американские инвестфонды и пос-



мотреть, как стоят в очереди компании, которые хотят презентовать себя этим фондам, чтоб они в них инвестировали деньги.

«Я кредитуюсь на Западе, и поверьте – наша земля сама по себе никому там ни интересна. Я в это не верю», – подытожил глава компании.

Источник: <https://latifundist.com/>



## «Щёлково Агрохим» окажет помощь в подготовке кадров для АПК Туркменистана

Туркмения и Россия укрепляют сотрудничество в сфере научной деятельности и подготовки кадров для сельского хозяйства дружественного государства. Соответствующий Меморандум был подписан между Туркменским сельскохозяйственным университетом имени С.А. Ниязова и АО «Щёлково Агрохим».

Переговоры о перспективах сотрудничества в области подготовки специалистов сельскохозяйственного профиля велись с «Щёлково Агрохим» на самом высоком уровне. Подготовку и согласование Меморандума курировал лично посол Туркменистана в РФ Батыр Гурбанмырадович Ниязлиев.

В Меморандуме закреплён ряд ключевых направлений будущей совместной деятельности. Так, была достигнута договорённость о проведении совместных научно-исследовательских работ по актуальным сельскохозяйственным направлениям, содействию во внедрении их в АПК Туркменистана. В свою очередь ведущий российский разработчик средств защиты растений «Щёлково Агрохим» берёт на себя организацию стажировок молодых иностранных специалистов, а также производственной практики для студентов Туркменского сельхозу-

ниверситета на базе собственных заводов и опытных хозяйств. Компания также готова предоставлять материалы из научно-производственной практики предприятия для использования в учебном процессе.

«К нашему обширному научному потенциалу и большому накоплен-

лению взаимодействия. В процессе качественной подготовки кадров должны участвовать все – и производственные компании в том числе. Только в этом случае мы воспитаем высококлассных специалистов».

Салис Добаевич уточнил, что первых студентов и выпускников «Щёлково Агрохим» готово пригласить уже в следующем году. Более того, лучшие из лучших могут быть удостоены персональной стипендии, а по итогам окончания учёбы в Туркменском сельхозуниверситете рекомендованы для продолжения обучения в ведущих аграрных вузах России при поддержке «Щёлково Агрохим».

Подготовка специалистов в области защиты растений во многих странах является актуальной проблемой. По мнению руководства Туркменского сельхозуниверситета, сотрудничество вуза с российской компанией означает качественное улучшение процесса обучения – у студентов появится возможность перенимать опыт ведущего в РФ разработчика технологий по защите растений, который на протяжении многих лет является проверенным партнёром Туркменистана.



ному производственному опыту многие высшие учебные заведения проявляют интерес, причём не только в России, но и за рубежом, – говорит генеральный директор «Щёлково Агрохим», доктор химических наук, академик РАН Салис Каракозов. – Мы открыты к такому направ-

## Передовые технологии – дагестанским садоводам и виноградарям

Компания «Щёлково Агрохим» провела в Республике Дагестан совещание, посвящённое развитию садоводства и виноградарства, при поддержке республиканского Министерства сельского хозяйства.

Глава Дагестанского представительства «Щёлково Агрохим» Бичихан Мисриева подробно рассказала о сложностях, с которыми столкнулись местные виноградары и садоводы в минувшие сезоны. Впрочем, на каждую из них в арсенале «Щёлково Агрохим» найдётся



свое решение! В подтверждение своих слов глава продемонстрировала результаты производственных испытаний воздействия препаратов «Щёлково Агрохим» на семечковые и косточковые сады, а также виноградарники.

Оживлённый интерес руководителей собравшихся на семинар хозяйств вызвала ещё одна разработка – противораковая сетка «Бетанет». Слушатели согласились – сетка необходима, ведь во многих районах Дагестана градобитие наблюдается с периодичностью раз в 2-3 года, а в горных районах – практически ежегодно.

Подробный репортаж с совещания читайте в ближайшем номере Betaren Agro.



## С юбилеем!



Уважаемый Реваз Левтерович!  
От имени нашего большого и дружного коллектива примите наши тёплые и сердечные поздравления с Вашим юбилеем – 60-летием!

На протяжении долгих лет нас объединяли дружеские партнёрские отношения и нам особенно приятно, что Вы стали частью нашей большой команды. Богатый опыт, присущие Вам здоровые лидерские амбиции и современный взгляд на бизнес-процессы – залог успешных достижений на профессиональном поприще во благо «Щёлково Агрохим».

Вы достигли прекрасного возраста, когда накоплен весомый багаж знаний и опыта, есть силы, энергия и желание для осуществления всего задуманного. Пусть Ваш потенциал будет в полной мере реализован в новых ступенях профессионального роста и каждый очередной жизненный этап покоряется Вам с лёгкостью.

Желаем Вам долгих лет, успехов и простого человеческого счастья! Благополучия и крепкого здоровья Вам и Вашим близким!

*Коллектив «Щёлково Агрохим»*

## PR-сообщество высоко оценило журнал Betaren Agro

Корпоративный ежемесячный журнал «Щёлково Агрохим» Betaren Agro стал призёром престижного международного профессионального конкурса корпоративных средств массовой информации «Медиалидер». Betaren Agro был заявлен в двух номинациях – «Лучший корпоративный журнал» и «Лучшая обложка корпоративного СМИ» – и занял второе место за самую стильную обложку журнала, уступив лишь изданию девелоперской группы Ingrad.

СМИ «Щёлково Агрохим» вошло в тройку победителей, обойдя конкурсантов из разных регионов России – от Иркутска до Краснодара, а также из Республики Казахстан. Всего в номинации приняли участие 23 корпоративных издания, представляющих самые разные отрасли и тематики, а также органы власти. Работы оценивало авторитетное жюри, в которое вошли топ-менеджеры ведущих PR-агентств России, главные

редакторы издательских домов, журналисты и другие эксперты

Betaren Agro – молодой журнал, первый номер которого вышел в свет в мае этого года. Столь высокая оценка работы со стороны профессионального сообщества

вселяет уверенность в верности выбора стилистики. Но награда – это своего рода аванс для дальнейшей работы, высокая планка, задающая ещё более строгие стандарты качества.





## На первом месте – разум

Доказывать то, что женщины в бизнесе добились многого, уже не требуется. Пришло время рассказывать об их достижениях, популяризировать их деятельность. Именно с этой целью была иницирована премия «Businesswomen. Live. Family» международным журналом Russian Business Guide. «За последние годы появилось большое количество сильных, перспективных, ориентированных на экспорт компаний, созданных коллегами-единомышленниками, близкими и друзьями. Огромную роль в таком бизнесе играет женщина, которая по традиции является не только хранителем домашнего очага, но и оберегающим бизнес партнером», – отметила главный редактор Russian Business Guide, генеральный директор издательско-коммуникационной группы «БИЗНЕС-ДИАЛОГ МЕДИА» Мария Суворовская. 11 ноября на площадке Торгово-промышленной палаты России успешные бизнес-леди XXI века в рамках круглого стола «Business-women.Live. Family» поделились опытом успешного ведения бизнеса. Состоялось награждение женщин-предпринимателей и женщин-руководителей за самые успешные и серьезные бизнес проекты. Одним из лауреатов премии стала коммерческий директор компании «Щёлково Агрохим» Эльмира Ираидова. Как и других победительниц, Эльмиру Рафисовну наградили эксклюзивной памятной брошью в виде пчелы в драгоценном металле – символе трудолюбия и красоты, которые ни в коем случае не исключают друг друга.

Успешная леди никогда не сошлется на постоянную занятость работой и не оставит свою семью без чуткого внимания и поддержки. Эльмира Рафисовна уверена, что любая женщина – прежде всего мать, ответственная за своих детей. В Татарстане, где она выросла, женщин учат ставить во главу угла разум, а не чувства. «Не скажу, что я согласна с этим на сто процентов. Ведь когда мы говорим «чувства», то подразумеваем многое: и различные эмоции, и принятие решений в зависимости от того, что подсказывает твоё внутреннее состояние. Думаю, что и то, и другое должно быть. Но для меня всё равно на первом месте – разум» – рассуждает бизнес-леди.

Благодаря умению, четко разделять бизнес и семью, нашей собеседнице удалось построить карьеру не в ущерб личной жизни. Хотя становление пришлось на один из самых трудных периодов в экономике нашей страны, но обо всем по порядку.

В школе Эльмире очень нравились два предмета: математика и английский язык. Хотела стать переводчиком и даже дипломатом, потому что и язык очень нравился, и наработки в этом деле были достаточно хорошими. Но в итоге, когда дело дошло до конкретного выбора, пришлось «спуститься на землю»: родители утверждали, что вуз надо выбирать – технический. «Я должна была поехать в Казань, в химико-технологический институт, но случилось так, что порядка десяти человек из нашего класса собрались поступать в Москву, в институт нефти и газа» – рассказывает Эльмира Рафисовна. Ведь выросла она в Татарстане, – регионе нефтяников и газовиков. А нулевой километр газопровода «Дружба» начинается именно в Татарстане, в городе Альметьевске, что от Бугульмы недалеко, где и выросла Эльмира Ираидова. А в Бугульме уже тогда находились и научно-исследовательские институты, которые работали по нефтегазовому направлению, и предприятия, которые выпускали оборудование для нефтяной и газовой промышленности. Поэтому выбор был очевиден.

После окончания института по специальности нефтехимический



синтез, по распределению попала на Щелковский завод Всесоюзного научно-исследовательского института химических средств защиты растений. Начав работать, появился неподдельный интерес к профессии. Стало понятно, что предприятие достаточно большое и серьёзное. Это был крупнейший в стране завод, который обеспечивал весь Советский Союз пестицидами. Тогда за его продукцией очередь стояла. «Я работала в научном отделе института и поняла, что для того, чтобы достичь определённых высот в науке, нужно защищать диссертацию. К тому же была интересная тема, которая стала продолжением моей дипломной работы. Успешно защитив диссертацию, я вернулась на предприятие с кандидатским званием в надежде внедрить свои наработки» – вспоминает Эльмира Рафисовна.

Кризис 90-х прошлого столетия и серьезные перемены в устройстве экономики страны дали многим предприимчивым людям толчок для открытия собственного бизнеса и завоевания своей ниши. Так получилось и у небольшой группы единомышленников. В 1998 году на базе обанкротившегося завода и еле дышащей науки четверо предприимчивых ученых организовали новое предприятие, которое назвали «Щелково Агрохим». В их числе была и Эльмира Ираидова.

«Мы рискнули, выделились из предприятия, взяли небольшой кредит – как сейчас помню 60 тысяч рублей, и началась наша «бурная» деятельность. Мы делали препараты

от комаров, от мышей и делали продукт, который назвался «Капелька» – для мытья посуды. Сейчас, конечно, смешно об этом вспоминать, но именно так начинался наш бизнес, и именно это укрепило нас в понимании, что мы можем заниматься не только наукой, но и бизнесом. Все мы были доктора и кандидаты наук. Свои научные познания мы внедряли в жизнь, и бизнес пошёл неплохо. Спустя время мы поняли, что пора заняться делом серьёзным, а серьёзное дело – это производство пестицидов» – рассказывает бизнес-леди.

И во многом, по словам Эльмиры Рафисовны, помогло сочетание коммерции и науки. Если у людей есть достаточно серьёзный научный подход, понимание процессов в этой сфере не только в масштабах его страны, а в мировом масштабе, то это сильно помогает продвинуться на рынке. Мы создавали и создаем одни из лучших препаратов в России. Однако одно дело – создать,



другое – продать. На первых порах у начинающих бизнесменов не было достаточно квалификаций для того, чтобы понять, что маркетинг и реклама – это главное в продвижении бизнеса.

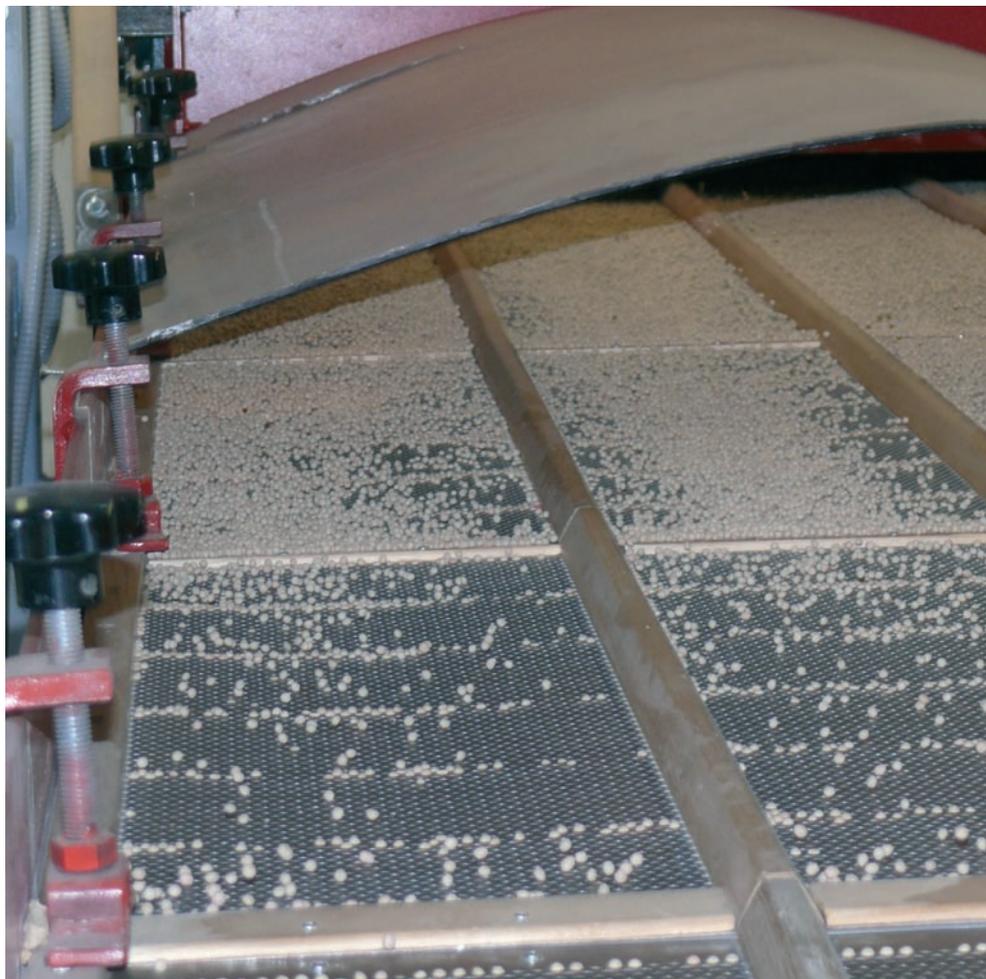
«Я очень благодарна своей дочери Лилии за то, что она меня снабжала специальной литературой: как руководить компанией, управлять людьми, надо вести себя в бизнесе, как не допускать ошибок – самые, казалось бы, житейские вопросы, которые грубо говоря, могли «снести крышу», – рассказывает коммерческий директор. Женщине в бизнесе вдвойне сложно, считает она, ведь помимо непосредственно дела, им приходится доказывать ещё и то, что вести бизнес они могут не хуже мужчин. «Я очень уважительно отношусь к людям, которые достигли высоких результатов в бизнесе, и не важно, мужчины это или женщины. За время работы в этом бизнесе, мне многое приходилось видеть. Наблюдая за работой женщин-руководителей, я замечала, что в тяжелые для страны периоды, – а у нас такие периоды, к сожалению, бывают часто, женщины более стрессоустойчивы, меньше подвержены всяческому влиянию извне, от них реже слышишь: «наверное, не получится», «наверное, зря я берусь за это дело...».

По отзывам сотрудников, которые работают с Эльмирой Рафисовной, она строгий, но справедливый руководитель. Сама она очень надеется, что с годами становится мудрее, лучше понимает людей. К тому же трудно изменить то, что мы впитывали с молоком матери. У восточных женщин всё-таки разум prevыше всего. «Это европейских женщин чувства могут заставить броситься «в омут с головой...». У нас же в омут с головой не получается! Ну, и, слава Богу... Я считаю, что когда разум останавливает чувства, – это полезно. И для чувств, и для разума» – считает победительница. И это справедливая награда. Для нее женщины в бизнесе даже не столько создатели, а в большей степени они – «хранители». То есть если мужчина – это голова, мозг, идеи, то женщина подсознательно нацелена прежде всего на то, чтобы сохранить, а уже потом приумножить.



18 ноября 2019 года исполнилось 10 лет с момента основания первого российского завода по производству дражированных семян сахарной свёклы «Бетагран Рамонь».

О том, как за эти годы выросло предприятие, чем гордятся сегодня воронежские специалисты, – в нашем репортаже.



## «Бетагран Рамонь» – первый, лучший!

Сегодня на воронежском предприятии производят предпосевную подготовку семян сахарной свёклы, подсолнечника, овощных и мелкосеменных культур, а также выпускают несколько наименований сельхозтехники. Качество этой продукции признано на мировом уровне, а специалисты «Бетагран Рамонь» пользуются непререкаемым авторитетом в профессиональном сообществе. В России они первыми освоили самые современные технологии, успешно их применяют и совершенствуют. Красные перламутровые жемчужины дражированных семян, про-

изведённых на воронежском заводе, уже стали одним из главных брендов компании «Щёлково Агрохим». Но на достигнутом здесь не останавливаются, а продолжают расти, развивать новые направления деятельности.

### Путь проб и ошибок

Первый камень в основание будущего завода был заложен близ хутора Красное в Рамонском районе Воронежской области в конце апреля 2010 года. Возглавил новое предприятие Игорь Дорохов. За



год с небольшим в чистом поле вырос целый производственно-административный комплекс. Сначала был открыт цех упаковки, работали практически «в ручном режиме», потом ввели в эксплуатацию цех химии, постепенно освоили все этапы производственного процесса. И в 2011 году завод выпустил свою первую посевную единицу. С апреля по ноябрь 2012 года обязанности генерального директора исполнял Павел Демчев. Сегодня он занимает должность заместителя генерального директора и его стаж работы на семенном заводе самый большой.

*Александр Шамин, главный технолог «Бетагран Рамонь»:*

– Технологию дражирования семян сахарной свёклы отработывали около двух лет. Теоретических знаний хватало, но не было практических навыков для получения требуемого качества продукции. В этой работе много тонкостей: важно выполнить сферичность драже, добиться нужной прочности – иначе оно будет слишком твёрдым или же наоборот крошиться. Постепенно набрались опыта, ведущие специалисты завода побывали на стажировке в Италии. Все нюансы собственного производства отработывали с помощью небольшого экспериментального цеха, который сами для себя и сделали, – своеобразного «завода в заводе». Опытным путём подбирали необходимые пропорции компонентов драже, изучали различные виды сырья. К 2012 году полностью освоили весь технологический цикл.

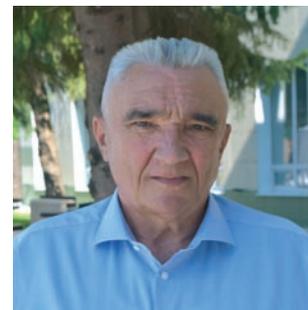
Сейчас наш коллектив способен выполнить любой заказ. Работаем со все-

ми видами семян: ворохом, отшлифованными и дражированными семенами. Перерабатываем их на разных стадиях, производим все операции: очистку, калибровку, шлифовку, дражирование, нанесение химических препаратов и краски, упаковку. Причём не только на сахарной свёкле. Недавно выполнили заказ по приготовлению семян капусты, ранее – подсолнечника, готовили семена рапса, льна. Вся продукция полностью соответствует самым высоким стандартам, что подтверждается многочисленными дипломами и сертификатами. Коллеги к нам прислушиваются, с нами советуются – ведь все наши знания получены на собственном опыте.

### Стандарт – безупречность

В 2012 году генеральным директором «Бетагран Рамонь» был назначен Заслуженный работник сельского хозяйства РФ, кандидат технических наук Сергей Георгиевич Калинин, один из лучших в регионе специалистов, имеющий большой опыт управленческой деятельности и собственные технические изобретения. Под его руководством предприятие вышло на новый уровень развития. Сегодня своей продукцией воронежцы гордятся, причём небезосновательно, – она легко проходит самые предвзятые проверки, которых за минувшее десятилетие было немало.

У нас лучшая в Воронежской области лаборатория. Квалификация персонала очень высокая, контроль качества продукции ведётся на каждом этапе производства. Если несколько лет назад в регионе был всего один хроматограф, ко-



Сергей Калинин, генеральный директор «Бетагран Рамонь»:

– Работу выполняем качественно, не хуже, а может, даже лучше, чем европейские заводы. Этому есть подтверждение: несколько лет подряд наше предприятие сотрудничало с известной в мире компанией по производству семян Syngenta. Требования были очень жёсткими, но мы с ними справились. Уже потом партнёры рассказали, что проверяли нас «по полной» – от исследований готовой продукции в независимых лабораториях до изучения действующей системы организации производства и охраны труда. И в итоге выбрали именно наш завод – из десятка европейских производителей, которых также рассматривали в числе потенциальных поставщиков.





Владимир Рукин, оператор линии протравливания «Бетагран Рамонь»:

– Я на предприятии с первых дней, теперь тут трудится и мой сын. Здесь интересно работать, всегда есть возможности для профессионального роста. Руководство завода всячески поощряет стремление развиваться. Многие, и я в том числе, ведут научную деятельность, и победы каждого становятся общим достоянием коллектива. У нас часто устраивают соревнования по профессиональному мастерству, победителей премируют. И вообще, поддержку ощущаем во всех сложных ситуациях: при необходимости компания всегда окажет материальную помощь, предоставит транспорт.



который определяет виды и качество вложений, то сегодня таких несколько. Но до того уровня, что есть у нас, не дотягивают даже научные учреждения. Поэтому сюда приезжают учиться, и мы охотно делимся всем, что знаем.

Постоянно совершенствуемся сами: поставили задачу добиться полной взаимозаменяемости рабочих мест. Уже три года ведём непрерывное обучение сотрудников: изучаем теорию, устраиваем практические занятия, потом сдаём настоящие экзамены. Благодаря этому профессиональный уровень значительно вырос, о чём говорят и сами ребята.

Так сложилось, что в каждом из цехов у нас свои корифеи. Виктор Заводской и Владимир Пивоваров лучшие в цехе шлифовки и калибровки, в цехе дражирования – Анатолий Ворона, Павел Воищев и Константин Аржаных, в цехе химии – Владимир Рукин и его сын Максим.



### Здесь интересно работать

«Бетагран Рамонь» по праву считается одним из самых привлекательных для трудоустройства предприятий Рамонского района и Воронежской области. Численность штата – 63 человека. Текучки здесь нет вообще – за место люди держатся. За семь последних лет с предприятия уволились всего три человека. Поддержка руководства и уважение к каждому, достойная оплата труда и дружеские отношения в коллективе играют в этом далеко не последнюю роль. Потому и нет нарушений трудовой дисциплины, а своей принадлежностью к большой семье Бетаграна его сотрудники гордятся. Кадры здесь ценят, и на праздновании юбилея предприятия обязательно отметят тех, кто работает на заводе с момента пуска, вручат им памятные подарки, рассказал директор. Отдел кадров уже подготовил список из 16 человек.

### Только вперед!

Несмотря на то, что «Бетагран Рамонь» ещё ни разу не вышел на проектную мощность, в будущее коллектив смотрит с уверенностью. Сейчас предприятие работает не в полную силу, поэтому воронежские специалисты ищут новые пути для того, чтобы загрузить производственные мощности.

*Сергей Калининченко, генеральный директор «Бетагран Рамонь»:*

– Мы убедились, что можем сделать больше 400 тысяч посевных единиц. К началу сезона провели качественный ремонт, проверили оборудование. Кадры обучены, настроение хорошее. Подготовили достаточно полуфабриката – около 300 т очищенных семян сахарной свёклы. Готовы поставить любой объём продукции в самый короткий срок, ждём только конкретных заявок. В силе заказ на инкрустированные семена сахарной свёклы для Туркмении, ожидаем ворох отечественных гибридов из Крыма и иностранной селекции – из Италии...

Развиваем новые направления, и у нас неплохо получается. Выполняем такую работу, которую в России никто не делает, – освоили технологию дражирования подсолнечника. Уже несколько лет успешно готовим семена для французской фирмы «Коссад Семенс», объёмы постепенно увеличиваются. Результатами



партнёры довольны, и протокол о намерениях на следующий год уже подписан. В настоящее время заняты переработкой 200 т физического веса семян подсолнечника для краснодарской компании – это довольно большая партия.

Изначально на завод было поставлено очень тонкое оборудование, на котором можно работать только с ГОСТовским ворохом семян сахарной свёклы – очищенным и откалиброванным. Мы же берём то, что приходит с поля: и палочка есть, и земля, семена сорняков. Приходится по несколько раз перегонять, очищать, поэтому по нашей инициативе компания «Щёлково Агрохим» закупает фотосепаратор и триер. С их помощью будем проводить очистку и калибровку, удалять вредные примеси, поражённые и травмированные семена. Сейчас расширяем площади под складские помещения – освобождаем цеха в основном здании, разместим там новое оборудование и запустим отдельную линию на подсолнечник – независимо от сахарной свёклы. Тогда будем полностью вооружены технически.

В дальнейших планах строительство торгово-выставочного зала для сельхозтехники, земельный участок уже выкупили. Это даст хороший толчок для продви-

жения нашей продукции. Крупноузловой сборкой сеялок, пресс-подборщиков и опрыскивателей занимаемся с 2015 года, техника хорошо зарекомендовала себя на российских полях. Буквально на днях пришёл заказ на четыре сеялки, и две уже готовы, третья на выходе. К сезону можем выпустить до 100 единиц, все технические и кадровые возможности для этого есть.

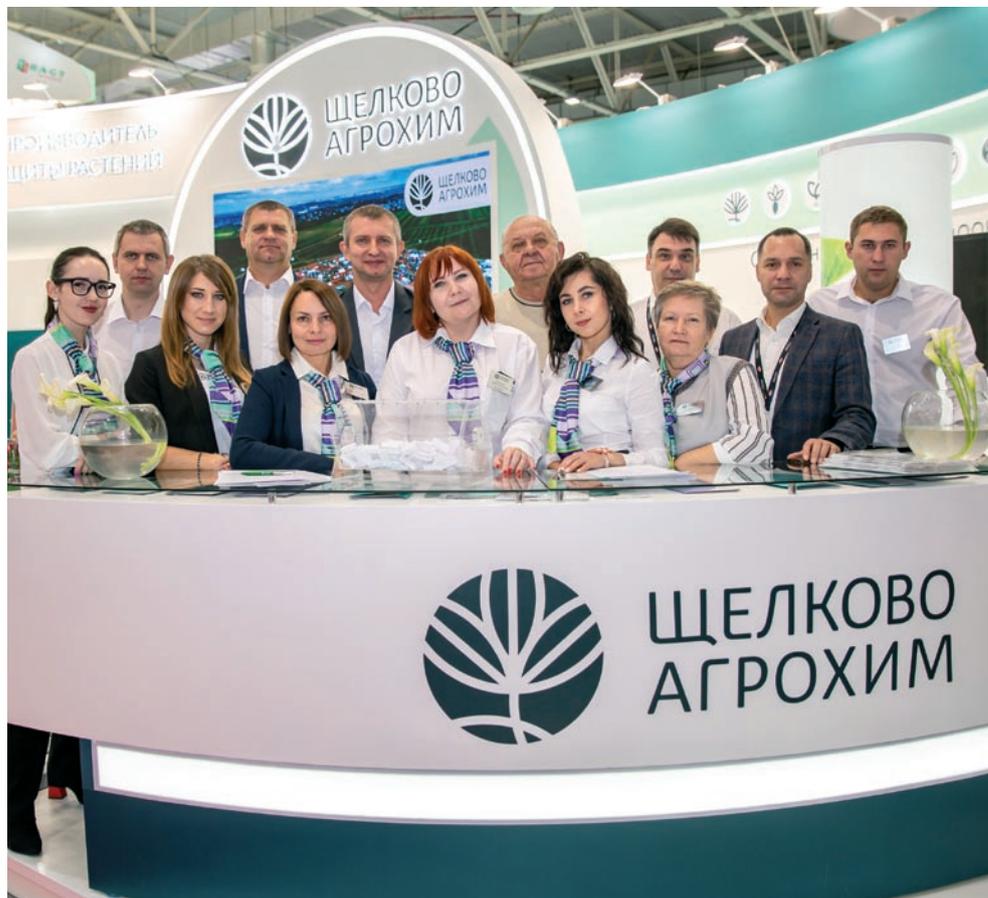
*Анна Игнатова,  
Воронежская область*

Весь большой коллектив компании «Щёлково Агрохим» и редакция журнала Betaren Agro искренне поздравляют «Бетагран Ромонь» с юбилеем! Вам, коллеги, мы от души желаем больших перспектив и грандиозных свершений! Благополучия, стабильности, профессиональных успехов и новых надёжных партнёров!





Каждый год, в ноябре, Краснодар становится центром притяжения для представителей мирового аграрного сообщества. Именно в это время в кубанской столице проходит мероприятие, масштабы которого сделали его ключевым отраслевым событием года. Речь идёт о Международной выставке сельхозтехники, оборудования и материалов для производства и переработки растениеводческой продукции ЮГАГРО.



## «Щёлково Агрохим» на ЮГАГРО:

все тренды – на одном стенде!

Здесь представляют свою продукцию и технологии крупнейшие игроки отрасли. Традиционно одним из самых масштабных и наиболее посещаемых является стенд АО «Щёлково Агрохим». О том, как прошли четыре дня ЮГАГРО и что представили её посетителям специалисты компании, расскажем в нашем репортаже.

**Выставка, о которой знает каждый земледелец**

Что же представляет собой выставка ЮГАГРО? Это экспозиция новейших аг-

рарных достижений, развернувшаяся на площади в 65 тыс. м<sup>2</sup>. Свою продукцию здесь презентовали более 700 российских и иностранных компаний. География участников очень широка: в общей сложности 35 стран ближнего и дальнего зарубежья! При этом за все дни работы ЮГАГРО её посетило свыше 17 тысяч человек, из которых более 8 тысяч – это представители агрофирм, агрокомплексов и крестьянских (фермерских) хозяйств.

Помимо запланированных и спонтанных встреч, их ожидала обширная деловая программа. В этом году основным её



## Мероприятия

Российский аргумент защиты

мероприятием стало пленарное заседание «Защита агробизнеса: проблемы и пути решения». Участие в нём принял генеральный директор «Щёлково Агрохим», академик РАН, доктор химических наук Салис Добаевич Каракотов.

### Агробизнес нуждается в защите

Пленарное заседание собралось в главном зале Выставочного центра «Экспоград», где проходила выставка, аграриев, представителей власти и бизнеса, средства массовой информации. Неудивительно, ведь на повестке дня оказалось сразу несколько тем, затрагивающих наиболее болезненные точки российского сельского хозяйства.

В креслах спикеров находились президент Российского зернового союза (РЗС) Аркадий Злочевский; заместитель губернатора Краснодарского края Андрей Коробка; генеральный директор АО «Росагролизинг» Павел Косов; президент ассоциации «Росспецмаш» Константин Бабкин и генеральный директор «Щёлково Агрохим» Салис Каракотов.

По словам экспертов, новый сезон стартовал с достаточно неплохих цен на зерно. Но что ожидает отрасль дальше? Дело в том, что по большинству сельскохозяйственных культур урожай собран очень высокий, и данный факт непременно будет «давить» на рынок.

– В нынешнем сезоне обстановка сложилась самым нетривиальным образом, – сообщил Аркадий Злочевский. – В первой половине года мы отдали рынок конкурентам, а во второй – дали понять, что без российской пшеницы мир точно не проживёт. Так что с начала ноября темпы отгрузки зерна в портах демонстрируют хорошую динамику. Кроме того, мы выиграли крупный тендер, объявленный Саудовской Аравией. Как результат, эта страна приобрела у нас более миллиона тонн ячменя, – сообщил глава РЗС.

Все мы помним о майском указе президента Владимира Путина, в котором говорится о необходимости наращивания экспорта сельхозпродукции. Но, чтобы интенсифицировать отрасль и увеличивать объёмы производства, земледельцам нужна самая малость – деньги! Однако рентабельность растениеводческого бизнеса – ещё одно проблемное звено этой цепи. С высоких трибун частенько говорят о росте рентабельности АПК в целом и отдельных отраслей в частности. Но Салис Каракотов в своём докладе озвучил иную информацию.

По его словам, ошибочно заявлять, что рентабельность отрасли растёт. Напротив, по ряду культур она падает! В подтверждение этих слов глава «Щёлково Агрохим» привёл данные по Центральному Черноземью. А точнее, по агрохозяйству «Дубовицкое», что расположено в Орловской области и является дочерним предприятием компании.

Согласно представленным цифрам, в 2015 году в один гектар озимой пшеницы здесь вкладывали 32 тыс. рублей. Зато в 2019 году данный показатель вырос до 40 тыс. рублей! Аналогичная ситуация и по другим знаковым культурам – сое, кукурузе, сахарной свёкле.

– Мы рассчитываем на них как на трендовые культуры, но что видим? Кукуруза ещё как-то держится в цене, зато сахарная свёкла обрушилась вниз! Что касается пшеницы, то она подешевела в сравнении с минувшим годом примерно на два рубля за килограмм зерна третьего класса, – сообщил Салис Добаевич. – При этом хочу обратить ваше внимание на курс валюты, актуальные на ноябрь минувшего, 2018 года. Доллар в то время был на два рубля выше, чем сейчас! Получается, что в пересчёте на рубль мы сильно теряем. И внутренние цены порой оказываются выше, чем экспортные.

При этом Каракотов напомнил, что «индикатором здоровья» сельского хозяйства обычно являются средства защиты растений. Если растёт спрос и их потребление, значит, развивается вся отрасль. Именно такой была тенденция последнего десятилетия. И характерно, что именно в 2019 году система дала сбой! Впервые за много лет продажи пестицидов не продемонстрировали десяти- или пятнадцатипроцентного роста. Это значит, что люди начали экономить, и теперь возникает другой вопрос: каких же масштабов достигнет эта экономия?

Однако экономить – значит, не давать культурам реализовывать свой потенциал урожайности и качества. Тем более что в отрасли существуют и положительные тенденции. В частности, Салис Добаевич напомнил о беспрецедентном заявлении Минсельхоза России, касающемся повышения плодородия почв путём известкования. В нынешнем году федеральное ведомство предложило субсидировать данное направление. По словам главы «Щёлково Агрохим», это важный шаг, который позволит улучшить усвоение дорогостоящих, но зачастую пропадающих впустую минеральных удобрений.

Экономить – значит, не давать культурам реализовывать свой потенциал урожайности и качества.



Пленарное заседание длилось два часа. Несмотря на жёсткий лимит времени, спикеры успели обсудить тему возможной засухи 2020 года; ситуацию с сокращением площадей, отведённых под сахарную свёклу в нашей стране; важную роль экономически и научно обоснованного севооборота.



*Выставка – это отличная возможность встретиться со своими партнёрами и провести переговоры, касающиеся планов на следующий сезон.*

#### Новые партнёры – новые возможности

Обсуждение актуальных для отрасли тем продолжилось и в кулуарном режиме. А журналисты обратились непосредственно к Салису Добаевичу, чтобы узнать, как сложился сезон для компании «Щёлково Агрохим».

– Сезон складывался для нашей компании в положительном ключе. В течение 2019 года мы зарегистрировали более пятнадцати новых продуктов. Они предназначены для совершенствования систем защиты таких культур, как озимая пшеница, кукуруза, подсолнечник, соя и сахарная свёкла. Эти пять культур определяют развитие сельского хозяйства во всех регионах страны. Кроме того, мы зарегистрировали широкую линейку препаратов для садоводства и виноградарства. В дальнейшем мы планируем заложить на территории Краснодарского края собственный плодовой сад, где будем оттачивать технологии защиты и листового питания, а также испытывать наши новейшие препараты, – отметил он.

Тему продолжила коммерческий директор компании Эльмира Рафисовна Ираидова:

– В то время, когда рост российского рынка средств защиты растений составил 5,8 процента, наша компания продемонстрировала пятнадцатипроцентный рост продаж, – сообщила она. – И это произошло не только за счёт нашей

интенсивной работы с уже имеющимися партнёрами, но и благодаря качественному расширению круга стратегически важных клиентов. В частности, в число наших партнёров вошли крупнейшие холдинги, такие как ООО «Волгоградская агропромышленная компания», ООО «Курская агропромышленная компания» и некоторые другие. На их полях мы доказали, что решения от «Щёлково Агрохим» являются убедительными аргументами защиты. Добиться этого удалось за счёт инновационных продуктов, технологий и подходов к работе, которые приносят аграриям дополнительный доход, а также позволяют снижать пестицидную нагрузку на почвы в частности и окружающую среду в целом, – резюмировала Эльмира Рафисовна.

#### «Институт» под открытым небом

Что касается выставки, гендиректор компании Салис Каракотов отметил: участие в ЮГАГРО стало для компании доброй традицией. Кроме того, он назвал Краснодарский край не только житницей России, но и «институтом» под открытым небом, где можно научиться самым современным технологиям земледелия.

– Кубань неизменно демонстрирует рост потребления всех видов ресурсов, включая минеральные удобрения и средства защиты растений. Поэтому урожай сельхозкультур находится здесь на стабильном уровне, – пояснил академик РАН.

Чуть позже стенд «Щёлково Агрохим» посетила делегация местных властей. Губернатор Краснодарского края Вениамин Кондратьев обсудил с Салисом Каракотовым основные драйверы развития современного агропромышленного комплекса. По словам губернатора, государство оказывает беспрецедентную поддержку кубанским земледельцам. В ответ Салис Добаевич напомнил, что важнейшую роль в развитии отрасли играют инновации и квалифицированные кадры. Подтверждением этих слов является опыт самой компании: 21 год назад история «Щёлково Агрохим» стартовала с горстки энтузиастов-профессионалов, а также стремления создавать не просто качественные, но и инновационные продукты. Не имея при этом ни малейшей финансовой поддержки со стороны государства, компания смогла стать одним из лидеров российского рынка СЗР и агрохимикатов, параллельно развивая ряд важнейших проектов в сельскохозяйственной сфере.



### Проекты с большими перспективами

Но вернемся к выставке ЮГАГРО. Как известно, знаний много не бывает! И на протяжении всех дней работы выставки на стенде «Щёлково Агрохим» проводились мастер-классы, посвящённые эффективной обработке посевного материала. За счёт чего микроэмульсионные продукты проникают в глубинные ткани семени? Что позволяет им лучше удерживаться на поверхности семян и не осыпаться при трении? Почему их эффективность намного выше, чем у суспензионных протравителей? Специалисты Краснодарского представительства компании наглядно продемонстрировали преимущества инновационных протравителей, а после мастер-классов ответили на вопросы аграриев.

Кроме того, участникам выставки рассказали о новых проектах компании: в том числе первом в России селекционно-генетическом центре «СоюзСемСвекла». Речь идёт о совместном «детище» «Щёлково Агрохим» и крупнейшего производителя сахара ГК «РусАгро». Главная задача центра – создание высокопродуктивных гибридов сахарной свёклы. Уже на следующий год запланирована коммерциализация первых гибридов, переданных на государственные испытания в сезоне-2017. Их генетический потенциал, помноженный на систему защиты и питания от «Щёлково Агрохим», позволяет рассчитывать на максимальные производственные и экономические результаты!

Помимо прочего, специалисты «Щёлково Агрохим» представили участникам



Ежедневно на стенде «Щёлково Агрохим» проводили мастер-классы по выбору эффективных протравителей.



выставки противоградовую сетку дочернего предприятия «Бетанет». По словам его главного технолога Анатолия Грейцера, заинтересованность российских садоводов и виноградарей к этому виду продукции растёт.

– Противоградовая сетка «Бетанет» – это эффективное решение сразу нескольких проблем. Её мелкая ячейка позволяет защитить сады и виноградники не только от града, но и от птиц и ос, которые повреждают плоды и ягоды. Кроме того, она позволяет свести к минимуму риски солнечных ожогов. На юге Казахстана, в Армении, Азербайджане всё больше аграриев используют в работе противоградовые сетки. В нашей же стране «Бетанет» является единственным производителем этой продукции – причём полностью по итальянским технологиям и при использовании высококачественных итальянских материалов. Многих волнует вопрос: каков срок окупаемости такой сетки? На самом деле, достаточно всего одного «приличного» града, чтобы её установка полностью окупилась. Понимая это, нашу сетку уже используют в садах Краснодарского края, Чеченской Республики и других регионов. В планах – выход на Дагестан. Тема использования противоградовой сетки в республике весьма актуальна, – сообщил Анатолий Грейцер.

*Генеральный директор компании С. Каракотов побеседовал с представителями власти – губернатором Краснодарского края В. Кондратьевым и вице-губернатором А. Коробкой.*

### Кого берём гордоcты!

На протяжении четырёх дней стенд «Щёлково Агрохим» был открыт для друзей, партнёров и клиентов. И каждый, с кем удалось переговорить, сказал несколько тёплых слов в адрес компании.

В том числе мы побеседовали с Натальей Шаханской, директором ООО «Центр



– Скажу от всей души: берёт гордость за то, что в России существует бизнес такого уровня, как «Щёлково Агрохим». Мы желаем компании успеха как в новом, 2020 году, так и во все последующие сезоны, – резюмировала Наталья Шаханская.

контроля качества Агрохолдинга «Кубань». В 2018 году испытательная лаборатория центра подтвердила статус «Аккредитация государственного образца». И в настоящее время здесь проводят физико-химические исследования кормов и комбикормов, полный анализ зерна и масличных культур, растительных масел, молока, мукомольно-крупяной продукции, показателей сахарной свёклы, минеральных удобрений, горюче-смазочных материалов и средств защиты растений.

– Политика Агрохолдинга «Кубань» подразумевает контроль качества, который мы осуществляем собственными силами и на всех этапах производственного процесса. Это обеспечивает высокое качество и безопасность нашей продукции. Сотрудничая с компанией «Щёлково Агрохим», мы проводим входной контроль

ским представительством компании. Это настоящий «локомотив», который постоянно движется вперёд, следуя духу времени. Здесь работают как многоопытные, так и очень молодые, но перспективные специалисты. И сложившаяся в компании преемственность поколений очень важна: она свидетельствует, что «Щёлково Агрохим» нацелена на долгую и продуктивную «жизнь» на российском рынке, – отметила наша собеседница.

По словам Натальи Николаевны, сотрудничество «Щёлково Агрохим» и «Центра контроля качества Агрохолдинга «Кубань» продолжится. В том числе в плане контроля протравителей для зерновых культур. Ведь когда каждая сторона заинтересована в высоком результате и прикладывает все силы для его достижения, он не заставит себя ждать.



Н. Шаханская, директор ООО «Центр контроля качества Агрохолдинга «Кубань» (в центре), высоко оценивает работу Краснодарского представительства – в частности, и компании «Щёлково Агрохим» – в целом.

качества средств защиты растений. Исследуемые препараты ни разу не вызвали наших нареканий: они полностью соответствуют стандартам, что очень важно для нашей работы, – поясняет Наталья Николаевна.

По словам нашей собеседницы, по приглашению «Щёлково Агрохим» сотрудники центра приезжали в Московскую область, где ознакомились с работой и технической оснащённостью лабораторий компании:

– Сказать, что увиденное нас впечатлило, – это ничего не сказать! – продолжила Наталья Шаханская. – Чёткая организация работы, современное техническое оснащение, а самое главное – потрясающий командный дух. На такую команду стоит равняться всем! Впрочем, подобным образом работают не только в лабораториях «Щёлково Агрохим». Мы очень довольны сотрудничеством с Краснодар-

#### Устами фермеров

На стенд «Щёлково Агрохим» посетители приходили целыми делегациями. Пообщаться с менеджерами компании захотела группа фермеров из Кавказского района Краснодарского края. Один из них – Алексей Солдатенко, глава КФХ «Солдатенко А.А.», рассказал нам о своём опыте работы с «Щёлково Агрохим»:

– Выбирая препараты, в расчёт берёшь множество факторов. Это качество, эффективность и, конечно же, стоимость. «Щёлковская» продукция отвечает нашим требованиям и вписывается в бюджет. Если говорить об отдельных препаратах, выделю гербицид сплошного действия **СПРУТ ЭКСТРА, ВР**; гербицид для зерновых культур **ПРИМАДОННА, СЭ**; протравитель для пшеницы **БЕНЕФИС, МЭ**; прилипатель **САТЕЛЛИТ, Ж**. Кроме того, мы начали применять агрохимикаты – в том числе на стадии предпосевной защиты семян. Использовали стимулятор роста Биостим Старт, считаю, что свои функции он выполнил. Если протравитель защитил культуру на ранней фазе развития, то Биостим Старт придал ей «сил» и повысил устойчивость к разным неблагоприятным факторам.

– Мы тоже работаем в Кавказском районе, так что климатическая и фитосанитарная ситуация в хозяйстве складывается примерно так же, – продолжил Сергей Андронов, глава КФХ «Андронов». – В работе используем аналогичный набор препаратов, однако на этапе протравливания используем трёхкомпонентный препарат **ПОЛАРИС, МЭ**. Кроме того, на зерновых



## Мероприятия

Российский аргумент защиты

культурах применяем противозлаковый гербицид **ОВСЮГЕН ЭКСПРЕСС, КЭ** – очень довольны результатом. Так что с компанией «Щёлково Агрохим» нас связывают самые прочные отношения. Мы заинтересованы в испытании таких перспективных новинок, как гербицид **ПИКСЕЛЬ, МД**: сегодня мы впервые узнали о нём на выставке **ЮГАГРО** и хотели бы испытать возможности в новом сезоне!

### Меняется климат и тенденции

Не секрет, что «Щёлково Агрохим» тесно сотрудничает с научными учреждениями нашей страны. На выставке ЮГАГРО стенд компании посетил немало учёных. Одна из них – Евгения Юрченко, к. с. н., заведующая научным центром защиты и биотехнологии растений ФГБНУ «Северо-Кавказский Федеральный научный центр садоводства, виноградарства и виноделия»:

– С компанией «Щёлково Агрохим» мы сотрудничаем более десяти лет. Первое время испытывали отдельные препараты – такие как фунгициды **ШИРМА, КС, МЕДЕЯ, МЭ** и некоторые другие продукты, – вспоминает Евгения Георгиевна. – А сегодня наши партнёрские отношения перешли на новый уровень, и мы испытываем уже не отдельные продукты, а комплексные схемы защиты. Для чего это нужно? Возьмём Таманский полуостров: нужно понимать, что в последнее 10-15 лет мы наблюдаем здесь заметное повышение среднесуточных температур. Это выразилось в увеличении продолжительности высокотемпературных, засушливых периодов. Как результат, произошли серьёзные изменения в комплексе патогенных грибов, насекомых-вредителей и клещей. Эти и другие факторы накладывают определённые обязательства на компании, занимающиеся производством средств защиты растений. Отрасли требуются высокоэффективные препараты, которые содержат действующие вещества из разных химических классов, – это позволяет избежать развития резистентности. В нынешнем сезоне мы в очередной раз испытывали новинки «Щёлково Агрохим» и убедились в их высокой результативности. Особенно хочу выделить инновационные препаративные формы, которыми может похвалиться далеко не каждая зарубежная компания. Благодаря этим формуляциям, хорошо известные действующие вещества и их комбинации демонстрируют наивысшую эффективность. Это большое

достижение «Щёлково Агрохим», которое доказывает, что компания шагает в ногу со временем. Желаю, чтобы и в новом сезоне она не сбавляла обороты, а работала над расширением и качественным улучшением своей продуктовой линейки! – заключила наша собеседница.

### Задел на будущее

Для компании «Щёлково Агрохим» дорог каждый клиент, поэтому на выставке ЮГАГРО её команда не скупилась на подарки! Каждый посетитель стенда мог принять участие в беспроигрышной лотерее, а также выиграть ценный приз – смартфон. Но самое главное – живое общение и возможность заключить важные договорённости на будущее. Ведь неизвестно, каким будет следующий сезон. Но несомненно одно: с нами он окажется намного продуктивнее, чем без нас!

*Яна Власова,  
Краснодарский край*



*По словам Е. Юрченко, заведующей научным центром защиты и биотехнологии растений ФГБНУ «СК ФНЦ садоводства, виноградарства и виноделия», новинки от «Щёлково Агрохим» демонстрируют высокий уровень защиты.*



Кубанские аграрии выбирают продукцию «Щёлково Агрохим»!



Декабрь – идеальное время для того, чтобы подвести итоги уходящего года и наметить планы на ближайший сезон. Так поступает и компания «Щёлково Агрохим». Мы проанализировали работу представительств, работающих в разных регионах России, и определили лидеров. И в очередной раз отличные результаты продемонстрировала краснодарская команда «Щёлково Агрохим»!



В сезоне 2018/19 Краснодарское представительство «Щёлково Агрохим» продемонстрировало высочайший уровень работы.

## Секреты успеха

от Краснодарского представительства  
«Щёлково Агрохим»

Сегодня наш собеседник – Дмитрий Бубенок, глава Краснодарского представительства АО «Щёлково Агрохим». Он рассказал о том, как складывался сезон 2018/19, и о факторах, определивших успех подразделения в этих условиях.

Но для начала – несколько слов о том, с какими результатами пришли к концу года местные аграрии.



Глава представительства Дмитрий Бубенок и генеральный директор компании «Кристалл» Андрей Бубенок проверяют состояние сои в кубанском хозяйстве.

### Цифры, которыми можно гордиться

На Дне урожая, который прошёл осенью в Краснодаре, губернатор края Вениамин Кондратьев объявил: «Кубань вновь подтвердила высокий статус гаранта продовольственной безопасности страны, житницы нашей великой России. Главный результат этого года – 14,5 миллионов тонн зерновых, зернобобовых и риса!»

Более того, по некоторым позициям Краснодарский край вновь бьёт собственные рекорды! В частности, валовой сбор колосовых культур превысил отметку в 111 млн тонн зерна. Между прочим, это на 700 тыс. т больше, чем в сезоне 2017/18.

Средняя по краю урожайность зерна составила 61,3 ц/га. В том числе пшеницы – 62,9 ц/га. Для сравнения: в прошлом году, согласно данным Росстата, урожайность зерновых в целом и пшеницы в частности остановилась на 52,9 ц/га и 61,5 ц/га соответственно.

Важный момент: в этот раз кубанские аграрии сумели вырастить урожай преимущественно 3-4 класса – самого востребованного на сегодняшний день.

Кроме того, хорошие производственные показатели продемонстрировал подсол-



нечник. В сравнении с минувшим годом его сбор увеличился на четверть. Урожайность культуры возросла на 3,9 ц/га и достигла 24,6 ц/га. Так что с площади 439 тыс. га наши аграрии собрали более 1,08 млн тонн семечки.

Сбор сои в этом году почти достиг отметки в 380 тыс. тонн при урожайности 18,9 ц/га. Что касается «визитной карточки» края – риса, – его валовой сбор вплотную приблизился к 1 млн т.

**«Земля – единственный источник богатства, и лишь сельское хозяйство его преумножает»**

*(Франсуа Кенэ, французский экономист)*

**– Дмитрий Васильевич, минувший сезон вновь оказался рекордным для кубанских аграриев. Какие факторы, по вашей оценке, повлияли на формирование высоких урожаев?**

– Высокие результаты, полученные при выращивании зерновых колосовых культур, были напрямую связаны с благоприятными погодными условиями. Тёплая, дождливая осень прошлого года перетекла в мягкую зиму. Затем посеvy зерновых колосовых получили хорошую поддержку в виде качественной защиты и сбалансированного листового питания. Все-таки за годы своего лидерства кубанские земледельцы научились многому и активно применяют в своей работе самые передовые технологии – и это напрямую сказывается на результате!

Аналогичным образом обстоят дела и с подсолнечником: вновь «помогла» погода и современные технологии, которые практикуют наши земледельцы. Но у каждой медали есть обратная сторона. И нужно понимать, что большой урожай подсолнечника может привести к пере-

производству и падению цены на него. Мы знаем, к каким последствиям привели рекордные урожаи другой культуры – сахарной свёклы. А потому хотелось бы избежать повторения этой ситуации как на подсолнечнике, так и на других сельскохозяйственных культурах.

**«Законы экономики – это законы жизни»**

*(Филип Уикстид, британский экономист)*

**– Как вы считаете, что позволило Краснодарской команде стать лидером среди российских представительств в нынешнем сезоне?**

– В каждом регионе свои особенности ведения бизнеса. Мы не сравнивали себя с другими представительствами, не гнались за первыми местами. Просто делали своё дело.

Но, разумеется, есть слагаемые успеха, который я хотел бы выделить. Бытует мнение, что крестьяне – народ очень консервативный, с трудом принимающий новые технологии. Однако наш опыт говорит об ином.

Так происходит и с клиентами Краснодарского представительства. Мы закладываем опыты на территории хозяйств, организуем качественное агросопровождение, получаем хороший производственный урожай, подсчитываем экономику и рентабельность. И чаще всего полученные цифры становятся аргументом в пользу сотрудничества со «Щёлково Агрохим».

**«Иновация отличает лидера от гогонящего»**

*(Стив Джобс, американский предприниматель и изобретатель)*

**– Но эффективность и рентабельность не рождаются сами по себе. Для них нужны предпосылки.**

Современные кубанские сельхозтоваропроизводители – люди пытливые, интересующиеся всем новым и передовым, в хорошем смысле расчётливые. Да, они привыкли считать деньги, но делают это с умом. И, если отдельные препараты или целостные технологии дают реальный экономический результат, обязательно внедряют их в производство.



Специалисты представительства открыты для общения с земледельцами.



Сотрудники компании проводят мастер-классы для своих клиентов. На фото – ведущий научный консультант Краснодарского представительства «Щёлково Агрохим» Ирина Буря.



– Разумеется, одним из трёх «китов», на которых зиждется успешное сотрудничество с аграриями, является сама продукция. А точнее, её характеристики: надёжность, качество, эффективность.

Наши препараты отвечают всем перечисленным требованиям. В первую очередь, это «заслуга» инновационных формуляций, которые используются при создании лучших и новейших средств защиты растений «Щёлково Агрохим». Микроэмульсии, концентраты коллоидных растворов, масляные дисперсии – препараты в виде таких формуляций действительно демонстрируют отличные результаты. Эти результаты особенно заметны в полевых условиях в сравнении с препаратами-конкурентами. В том числе при использовании наших пестицидов повышается эффективность защиты даже при неблагоприятных погодных условиях, а фитотоксичность сводится к минимальным отметкам. За счёт этого растения могут реализовывать свой потенциал по максимуму.

**«Тот, кто не хочет прибегать к новым средствам, должен ожидать новых бег»**

*(Фрэнсис Бэкон, английский философ и политический деятель)*

– **Дмитрий Васильевич, расскажите подробнее о новинках, показавших высокие результаты в сезоне 2018/19.**

– Одним из актуальных сельскохозяйственных трендов последних лет является активное развитие садоводства и виноградарства в стране. Компания «Щёлково Агрохим» учла данную тенденцию и вывела на рынок сразу нескольких эффективных препаратов, предназначенных

для этих отраслей. Наше представительство успешно презентовало новинки в Краснодарском крае, где садоводство и виноградарство получают хорошее развитие. В рамках опытов и производственных результатов отличную эффективность проявили инсектицид **ТВИНГО**, **КС**, акарицид **МЕКАР**, **МЭ**, фунгицид **КАНТОР**, **ККР** и ряд других препаратов.

Кроме того, мы увеличили гербицидный портфель для сои, зарегистрировав новые препараты: **БЕНИТО**, **ККР** (кислота бентазона), **ТАНТО**, **ККР** (ацифлуорфен) и **КУПАЖ**, **ВДГ** (тифенсульфурон-метил). Соя – весьма перспективная культура, всё больше хозяйств вводят её в свой севооборот. Но технология возделывания сои в регионе ещё не доведена до совершенства, и появление новых препаратов вносит важный вклад в достижение высоких производственных результатов.

Для защиты гибридов подсолнечника, устойчивых к *трибенурон-метилу*, мы создали и зарегистрировали гербицид **САНФЛО**, **ВДГ**. А также представили новый почвенный продукт **БРИГ**, **КС** на основе *прометрина*.

Отдельно хочу остановиться на новом гербициде **ПИКСЕЛЬ**, **МД** для защиты пшеницы. Уже в следующем году новинка будет доступна всем желающим! Это трёхкомпонентный гербицид на основе *тифенсульфурон-метила*, *флуметсулама* и *флорасулама*. Преимущество у препарата **ПИКСЕЛЬ**, **МД** множество. Среди них – спектр действия: он эффективен против двудольных сорняков, в том числе трудноискоренимых и переросших; и широкое окно применения – от фазы кущения до формирования второго междоузлия; и исключительная мягкость в отношении культуры. Словом, это настоящий гербицидный «блокбастер», который, мы уверены, будет востребован в нашем регионе!

Также отмечу новый трёхкомпонентный гербицид для кукурузы **КОРНЕГИ**, **СЭ**. В его составе – *тербутилазин*, *2,4-Д кислота* и *никосульфурон*. То есть вещества, относящиеся к разным химическим классам, что обеспечивает максимальную защиту кукурузы!

Некоторые из этих препаратов уже проверены сезоном 2018/19, и помогли нам достичь высоких результатов, другие только ожидают своего дебюта. В частности, мы возлагаем большие надежды на наш новый инсектицид: называть его «по имени» пока не будем, он ещё находится на стадии регистрации, и, надеемся, получит её в 2020 году.



Но сразу же скажем, что данный продукт демонстрирует высочайшую эффективность против хлопковой совки и других сложных объектов! Учитывая, что ситуация с насекомыми-вредителями с каждым сезоном становится всё острее, мы уверены: наш многокомпонентный инсектицид ожидает большое будущее.

В любом случае новые средства защиты растений – это новые возможности. А с учётом стремительно меняющегося климата и возрастающей агрессивности вредоносных объектов они просто необходимы!

Американские журналисты:

– **Какие меры предпринимает правительство в связи с засухой?**

Марлин Фицуотер, бывший пресс-секретарь Белого дома:

– **Мы молимся о дожде.**

– **Вы затронули тему климатических перемен. Как они сказываются на развитии сельского хозяйства в Краснодарском крае?**

– Нужно признать, что мы находимся в заведомо более выгодных условиях, чем, к примеру, аграрии Урала или Сибири. Это позволяет практиковать разнообразные научно обоснованные севообороты, получать высокие и качественные урожаи. Но те перемены, которые происходят в окружающей среде, отражаются и на кубанских земледельцах. В том числе в зоне риска оказывается кукуруза, критические фазы развития которой приходится на пик засухи. Из-за этого последние несколько лет наши аграрии не добывают урожай по этой культуре.

Да, минувший сезон в целом был благоприятным, и это сказалось на итогах уборочной кампании. Но уже сейчас многие эксперты прогнозируют засуху в следующем году.

Что нам остаётся делать? Соблюдать агротехнику, стараться сберечь по максимуму влагу, выращивать засухоустойчивые сорта и гибриды, защищать посевы эффективными препаратами, своевременно использовать листовые подкормки. Работа должна быть комплексной, с упором на рекомендации наших консультантов. Только так можно получать достойные результаты в условиях меняющегося климата.

**«Проект – это черновик будущего»**

*(Жюль Ренар, французский писатель и драматург)*



– **Дмитрий Васильевич, какие новые проекты удалось реализовать в 2019 году Краснодарскому представительству?**

– Проектов много, начнём, пожалуй, с самого яркого: Агروفестиваля BETAREN. На протяжении последних нескольких лет мы проводили масштабные встречи с действующими и потенциальными клиентами в формате сельских сходов. Но в нынешнем году формат кардинально поменялся, стал более динамичным и информативным. Кроме того, если раньше мы делали упор на технологию защиты и питания растений, то теперь раскрываем ещё одну важную грань успеха – селекционно-семеноводческий. Не секрет, что «Щёлково Агрохим» уделяет особое внимание развитию этого направления. Компания наращивает производство семян сахарной свёклы, сои и ряда других культур. И теперь мы демонстрируем своим партнёрам преимущества наших сортов и гибридов в реальных условиях юга России.

Наше представительство совместно с компанией «Кристалл» – дистрибьютором «Щёлково Агрохим» в Краснодарском крае – провели три Агروفестиваля BETAREN. Это были замечательные праздники, соединяющие науку, практику и дружеское общение! Спасибо всем, кто разделил с нами эти дни. И отдельная благодарность – принимающим сторонам, на территории которых проходили Агروفестивали. Это АПК «Кубаньхлеб» (Тихорецкий район), ЗАО САФ «Русь» (Тимашевский район) и ООО «СП Коломейцево» (Кавказский район). Благодаря их ответственному подходу и гостеприимству, наши Агروفестивали BETAREN – между прочим, первые в стране, – прошли на «отлично»!

*Совместными усилиями специалистов удастся решить самые сложные фитосанитарные проблемы.*



Одними из ярких проектов 2019 года стал Агрофестиваль BETAREN. Кубань первой из регионов России провела это яркое мероприятие!



Ещё один важный проект мы реализуем уже третий год подряд, и связан он с соей. Наша компания реализует его совместно с французской селекционной компанией «Евралис Семанс». Сорты сои, которые она создаёт, значатся в числе лучших; а мы реализуем высокопродуктивный посевной материал на территории нашей страны.

Более того, компания «Щёлково Агрохим» заключила договор с ФГБНУ «Адыгейский НИИ сельского хозяйства», и в 2019 году мы приступили к выращиванию и семеноводству сои на его территории. Привели в порядок выделенные поля, отсеялись, защитили и накормили культуру, собрали первый урожай. В следующем году мы планируем продолжить реализацию этого проекта, чтобы регион смог получить высококачественный посевной материал, адаптированный к местным погодным-климатическим условиям.

Экономика, погодные условия, сама жизнь – всё меняется. И мы должны быть готовыми к этим переменам. Мы должны опережать спрос и предлагать аграриям проверенные, эффективные решения. Пожалуй, эта готовность является ещё одним фактором, позволяющим нашему представительству работать со стабильно хорошими результатами.

**«Талант выигрывает игры, а команда побеждает в чемпионатах»**

*(Майкл Джордан, американский баскетболист, игрок НБА)*

**– Какие еще факторы успеха вы могли бы выделить?**

– Непременно – высокий профессионализм, ответственность и слаженность действий нашего представительства. В

сельском хозяйстве очень важна именно командная работа: здесь актуальна пословица «Один в поле не воин». Я считаю, что у нас очень сильное представительство, и благодарю всех, кто внёс свой вклад в общий положительный результат!

Отдельное спасибо специалистам Научно-консультационного центра нашего представительства, который возглавляет Галина Ивановна Наливайко. Наши консультанты регулярно выезжают в хозяйства и мониторят всю работу – начиная с посевной и вплоть до уборочной кампании. Ведь конечный результат зависит от правильности выполнения не каких-либо отдельных приёмов, а от технологии в целом. И очень радостно понимать, что нам удалось выстроить с партнёрами по-настоящему доверительные, тёплые отношения, которые во многих ситуациях переросли в дружбу. И это – особая заслуга нашей команды!

Мы не только работаем вместе: вместе мы отдыхаем, выезжаем на природу, проводим праздники. Это объединяет и делает нашу связку ещё крепче и дружнее.

**«Не забывайте радоваться. Стоит ли заниматься бизнесом, если он не приносит радости?»**

*(Ричард Брэнсон, британский предприниматель, основатель Virgin Group – корпорации, объединяющей около 400 компаний различного профиля)*

*Яна Власова,  
Краснодарский край*



«Щёлково Агрохим» и компания «Кристалл» тесно сотрудничают с Россельхозцентром по Краснодарскому краю. На фото – руководитель и главный агроном Темрюкского филиала Владимир и Евдокия Сокиркины.

Дорогие друзья! В первую очередь, всем желаю здоровья, благополучия, процветания! Пусть в Новом году мы все сможем совершить очередной качественный рывок вперёд, получив от этого хорошую финансовую отдачу. Пусть у всех нас будут силы для воплощения новых идей, цена на сельхозпродукцию растёт, а рядом находятся только друзья и единомышленники. С наступающими праздниками всех нас! Со своей стороны, специалисты Краснодарского представительства сделают всё, чтобы в новом сезоне ваши поля были свободны от вредоносных объектов, а урожай радовали количеством и качеством!

Дмитрий Бубенок,  
глава Краснодарского представительства «Щёлково Агрохим»



Своим ярким стильным образом она покоряет с первой встречи. Её безудержная энергия и бизнес-идеи заряжают на масштабные проекты. Сотрудничество с ней для клиентов априори означает успех. В ареале работы её команды – треть территории России, включая такую непростую для земледелия Якутию. Но она доказала: заниматься сельским хозяйством можно выгодно и эффективно в самых разных климатических зонах нашей большой страны. Как? Об этом мы поговорим с главой Дальневосточного представительства АО «Щёлково Агрохим» Мариной Чистовой.

## Дальний Восток:

«Мы не такие богатые, чтобы довольствоваться дешёвой продукцией»

– **Марина Петровна, завершается сельскохозяйственный сезон-2019. Как вы оцениваете его предварительные итоги на Дальнем Востоке?**

– Сезон выдался сложный: обильные осадки, в том числе град, паводки и подтопления, невысокие температуры – всё это, конечно, внесло коррективы в прогнозы по урожайности и работу по защи-

те культур. Из-за дождей не везде удалось провести требуемые обработки посевов. Но, несмотря на это, урожайность в целом прогнозируется на уровне прошлого года. Уверена, что при столь неблагоприятных погодных условиях удержать, а по некоторым культурам и увеличить, средние показатели удалось за счёт тех хозяйств, которые придерживаются



Посевы кукурузы в ГКФХ  
«Никитин Ю. И.» Амурской области

новейших агротехнологий. И таких пред-  
приятий с каждым годом становится всё  
больше, что, несомненно, только радует.  
Дальневосточные аграрии стойко выдер-  
жали все ненастья.

– **Визитная карточка сельского хо-  
зяйства Дальневосточного округа – соя.  
Какие меры принимались по защите её  
посевов?**

– В связи с тем, что ночные температу-  
ры этим летом долгое время не поднима-  
лись выше 10 градусов, соя находилась в  
стрессе и вплоть до августа развивалась  
плохо. Однако там, где применялся мик-  
робиологический препарат **БИОКОМПО-  
ЗИТ-КОРРЕКТ**, оздоравливающий почву,  
вносилось листовое питание микробиоло-  
гическими препаратами серии **БИО-  
СТИМ** и **УЛЬТРАМАГ**, соя развивалась за-  
мечательно. На этих полях урожайность  
составила 25-28 ц/га.

– **А как обстоят дела с остальными не  
менее популярными культурами – куку-  
рузой, зерновыми? Верным ли оказался  
расчёт программ защиты этих культур?**

– Что касается зерновой группы, то  
благодаря разработанным «Щёлково  
Агрохим» фунгицидам, таким как **ТИТУЛ  
ДУО, ККР; КАПЕЛЛА, МЭ; ТРИАДА, ККР**,  
на полях практически не фиксировались  
заболевания фузариозом. В тех хозяйст-  
вах, которые не успели выполнить обра-  
ботки из-за погодных условий, содер-  
жание фузариозных зёрен составило до  
30%. На этот урожай до сих пор нет спро-  
са и неизвестно, будет ли он продан. А  
те агропредприятия, которые использо-  
вали фунгициды, уже успешно всё реал-  
изовали.

Кукуруза на территории Дальнего Вос-  
тока сеется как на зерно, так и на силос.  
Показательным оказался опыт хозяйств,  
работающих по технологии «Щёлково  
Агрохим». Она предусматривает не толь-  
ко пестициды, включая специализиро-  
ванный гербицид **КОРНЕГИ, СЭ**, но и  
микробиологические и аминокислотные  
препараты. Благодаря применению этой  
чёткой, научно обоснованной схеме за-  
щиты, на силос получилось «взять» по 330  
центнеров с гектара, на зерно – 8-10 тонн  
в зависимости от сорта.

– **Если можно было бы составить рей-  
тинг наиболее востребованных препа-  
ратов «Щёлково Агрохим» в курируемых  
вами регионах, какие бы вы выделили и  
почему?**

– Я уже упоминала о препарате **БИО-  
КОМПОЗИТ-КОРРЕКТ**, который незаме-  
ним в условиях коротких ротаций культур  
и высокой патогенности почв. Он очень  
востребован среди наших аграриев.  
Если говорить о комплексной защите,  
которую предлагает «Щёлково Агрохим»,  
то в ней есть очень интересные герби-  
циды в форме концентрата коллоидно-  
го раствора, специально разработанные  
для сои, – **ГЕЙЗЕР, ККР; БЕНИТО, ККР** и  
**ТАНТО, ККР**. Эти препараты решают все  
проблемы с сорняками, при этом они не  
угнетают культуру и не вызывают резис-  
тентность. По крайней мере, за несколь-  
ко лет их применения привыкания мы не  
заметили. Соя прекрасно чувствует себя  
после внесения гербицидов, и долгое  
время поля стоят чистые. Конечно, было  
бы несправедливо обделять вниманием  
и другие препараты «Щёлково Агрохим» –  
все они прекрасно себя показывают в  
деле. Каждый год совместно с хозяйства-  
ми, научно-исследовательскими институ-  
тами Хабаровского, Приморского краев,  
Амурской области и др. мы закладываем  
опыты на тестирование тех или иных пре-  
паратов, систем и всегда получаем хоро-  
шие результаты.



Марина Чистова лично проводит обучающие семина-  
ры и экскурсии на опытные делянки

– **Расскажите о них подробнее. Какие  
работы проводились в этом году?**

– В этом году совместно с Дальневос-  
точным аграрным университетом (г. Бла-  
говещенск) мы испытывали на сое наши  
новинки, старт продаж которых плани-  
руется в этом году, – фунгицидный про-  
травитель **ГЕРАКЛИОН, КС** и фунгицид



**МИСТЕРИЯ, МЭ.** Эти препараты не имеют полных аналогов: трёхкомпонентные, в том числе содержащие действующее вещество из класса стробилуринов, они имеют расширенный спектр действия на патогены. В конце года мы получим официальное заключение, подкреплённое конкретными цифрами, от специалистов. Однако по предварительным данным, препараты показали себя блестяще. Так, **ГЕРАКЛИОН, КС** по эффективности воздействия на культуру превзошёл не только конкурентов, но даже некоторые протравители из линейки «Щёлково Агрохим».

Испытывали новинки и на зерновой группе. В этом направлении работали с ФГБНУ «Дальневосточный научно-исследовательский институт сельского хозяйства» (Хабаровский край). Они активно занимаются селекцией зерновых, в том числе пшеницы, поэтому предложили на опыты гербицид **ПИКСЕЛЬ, МД.** Осо-

бенность этого препарата в том, что он мягко действует на культуру даже в поздних фазах развития зерновых и высокоэффективен при сильной засоренности полей. Эта функциональная особенность очень актуальна в наших неустойчивых климатических условиях. **ПИКСЕЛЬ, МД** отлично сработал: проблему решили, угнетения пшеницы не было, культура развивалась хорошо.

– **Знаем, что вы активно сотрудничаете также с ГК «Русагро» – испытываете различные схемы защиты на разных культурах. Какие получили результаты?**

– В этом году, наряду с другими компаниями-конкурентами, в том числе зарубежными, мы показывали линейку средств защиты растений на сое, включающей и протравители, и гербициды, и фунгициды. Хочу порадовать. В этих опытах схема «Щёлково Агрохим» заняла первое место по урожайности –



Директор ФГБНУ «Дальневосточный научно-исследовательский институт сельского хозяйства» доктор сельскохозяйственных наук Татьяна Асеева:

– Мы активно занимаемся селекцией сои, кукурузы, зерновых, и нам важно не просто передать сорт сельхозтоваропроизводителям, а разработать технологию возделывания культуры. В работе мы используем все препараты «Щёлково Агрохим» – гербициды, стимуляторы роста, протравители, инсектициды и пр. Они не только способствуют эффективному росту и развитию растений, но, главное, влияют на качество урожая. Приведу в пример новый сорт сои Батя, который только недавно был включён в реестр. Благодаря подготовленной «Щёлково Агрохим» индивидуальной схеме защиты даже в условиях крайне сложного нынешнего сезона мы получили 3,1 тонны с гектара. Я очень довольна сотрудничеством с командой Марины Чистовой. Они постоянно общаются, выезжают в поля, контролируют весь цикл – от посева до уборки. «Щёлково Агрохим» предлагает комплексные схемы защиты, и это выгодно отличает компанию от других производителей СЗР.





Дальневосточное представительство «Щёлково Агрохим» организует региональные Дни поля и встречи с руководителями и специалистами хозяйств

32,6 ц/га, значительно опередив других участников. Кроме того, предложили к возделыванию коллекцию семян сои различных сортов, дистрибьюторами которых является «Щёлково Агрохим». И также получили хорошие результаты. Некоторые сорта очень заинтересовали дальневосточных сельхозтоваропроизводителей. Но из-за того, что они ещё не районированы, придётся пару лет понаблюдать за ними – один сезон не показатель. Также в этом году мы испытывали нашу химическую схему защиты кукурузы – заняли второе место по урожайности. В принципе все наши препараты показали себя достойно, мы довольны результатом.

**– На протяжении четырёх лет вы успешно возглавляете Дальневосточное представительство «Щёлково Агрохим», охватывающее Амурскую область, Еврейский АО, Якутию, Хабаровский, Приморский края и др. И каждый год демонстрируете отличные продажи. А в 2019 г. вы увеличили их в полтора раза по сравнению с прошлым годом! Где вы черпаете силы на работу в столь масштабных границах?**

– Залог уверенного роста продаж – зарекомендовавший себя бренд и широкая

линейка качественной продукции. Коллектив «Щёлково Агрохим» действительно сделал в этом направлении большую работу. Всего за несколько лет перечень препаратов, особенно предназначенных для сои, сильно расширился. Спасибо огромное химикам, руководству! Команда не поживает на лаврах и каждый год предлагает что-то новое, ещё более эффективное и инновационное. Сегодня уверенно можно сказать: в арсенале аграриев есть препараты, которые могут решить все проблемы...

**– Спасибо и вашим усилиям!**

– ...Когда интересно, когда погружаешься в процесс «с головой», видишь конечный результат, тогда захватывает и увлекает. Я на самом деле очень амбициозный человек, люблю победы. Ведь все наши проекты – нестандартные, т.к. каждый клиент, каждое хозяйство требуют индивидуального подхода и решений. Мне нравится это. Мы идём – и побеждаем!

– Близость к Китаю, являющемуся, по данным экспертов, одним из основных поставщиков низкокачественных и дешёвых пестицидов, определённо вносит свои коррективы в вашу работу. С чем приходится сталкиваться?

Глава ИП КФХ Прилепин  
(Хабаровский край)  
Иван Прилепин:

– Второй год выращиваем сою, высеем 1000 га. Работали протравителем ДЕПОЗИТ, МЭ, стимулятором роста БИОСТИМ СТАРТ, гербицидом ГЕЙЗЕР, ККР. Очень впечатлил ГЕЙЗЕР, ККР – действует мягко, культуру не угнетает, в наших непростых погодных условиях, которые особенно «радовали» в этом году, получили хороший урожай.



– Я бы сильно не тешила себя мнением, что Китай – это синоним низкого качества. Есть компании, которые выпускают очень хорошие пестициды, и, естественно, они стоят недёшево. Однако, согласна, есть и низкокачественная продукция, и объёмы её огромны. Нам сложно конкурировать с ними по цене. Тем более что среди сельхозтоваропроизводителей всё ещё бытует суждение: мол, да ладно, возьму подешевле, а там будь, что будет. Но мы стараемся менять менталитет: мы не такие богатые, чтобы довольствоваться дешёвой продукцией. Кстати, в противовес некоторым отечественным аграриям хочу отметить, что у нас есть много китайских партнёров, выращивающих сою на Дальнем Востоке. Так вот они приходят покупать продукцию «Щёлково Агрохим». По вопросу о качестве и доверии к тому или иному производителю средств защиты растений они голосуют кошельком. Значит наша продукция устраивает больше, чем китайская.

**– А можно ли вообще экономить на средствах защиты растений? Оправдана ли финансовая бережливость в аграрном деле?**

Вопрос, скорее, в грамотном подходе. Если соблюдать технологию, то и на избыточных обработках, когда надо уже «тушить пожар», можно значительно сэкономить и собрать большой урожай, а значит – получить хорошую маржу. Есть обязательные операции, которые нужно выполнять для выращивания, например, сои, – подобрать качественные семена определённой репродукции (не ниже третьей), подготовить почву, соблюсти севооборот и т.д. Когда в комплексе будут выполняться все меры, то получим хороший результат. А если мы почву не подготовим, хоть золото нальём, эффекта не получим. Мой принцип работы: продавать не просто препарат, а технологию. Как говорится, «не впаривать», а помогать сельхозпроизводителям. Мы собираем агрономов, проводим обучение, делимся опытом. И многие искренне благодарят нас за это. Ведь даже те, кто занимается растениеводством на протяжении 10-15 лет, многих нюансов могут не знать... Многие задают мне вопрос: не боитесь делиться опытом? Нет, конечно! Пусть все будут успешные!

Инна Самсонова



Начальник отдела растениеводства ИП ГКФХ «Никитин Ю. И.» (Амурская область) Евгений Гурьев:

– Со «Щёлково Агрохим» работаем постоянно. Любим тестировать новинки – берём их сначала на пробу, потом уже закупаем в требуемых объёмах. Так, по кукурузе работаем гербицидом КОРНЕГИ, СЭ. Когда в 2018 году он был ещё на стадии регистрации, взяли для эксперимента 10 литров. Результат получили отличный – сорняков практически не было до осени, кукуруза стояла чистой, с выполненными початками. В этом году КОРНЕГИ, СЭ уже использовали на всей площади – под кукурузой у нас порядка 100 га. С опытных участков собрали по 8 тонн с гектара. Хочу особо выделить гербицид ГЕЙЗЕР, ККР, который используем для сои. Мы очень долго ждали его, просили сделать такой препарат специально для Дальнего Востока. ГЕЙЗЕР, ККР очень хорошо борется со смешанным типом засорения. В прошлом году его «обкатывали», результатом остались довольны. Кстати, наше хозяйство первым в Амурской области начало использовать БИОКОМПОЗИТ-КОРРЕКТ. Эффект получился отличный, на основе нашего опыта теперь проводятся обучающие презентации для других предприятий.

## Дорогие друзья!

Уходящий год был для дальневосточных аграриев непростым. Многие пострадали от сильных дождей, обрушившихся на регион. Но наши сельхозтоваропроизводители не привыкли пасовать перед трудностями! Выстояв в эти сложнейшие времена, они продолжили движение вперед.

В преддверии Нового года мы желаем российским в целом, и дальневосточным земледельцам в частности крепкого здоровья, неиссякаемой энергии, вдохновения в работе и новых достижений. Хорошей погоды и хороших цен на урожай!

А компании «Щёлково Агрохим», частью которой мы являемся, желаем новых научных прорывов, экономического роста и процветания. И пусть в Новый год перед всеми нами распахнутся новые горизонты развития!

Глава Дальневосточного представительства  
«Щёлково Агрохим»  
Марина Чистова



Предварительные итоги года радуют коллектив ТОО «Щёлково Агрохим-KZ». Казахстанский филиал российской компании в декабре 2019 отмечает своё десятилетие! А ещё он стал одним из лучших в корпоративном рейтинге родной компании. Эффективность работы представительства не смог снизить даже сложный засушливый год. Что же позволило небольшому предприятию обойти более 30 подразделений, работающих зачастую в лучших погодных и природных условиях? На эти и другие вопросы нам отвечает генеральный директор ТОО «Щёлково Агрохим-KZ» Татьяна Болгова и научный консультант ТОО «Щёлково Агрохим-KZ» Жексенби Кацржанов.

## Лучший подарок на десятилетие «Щёлково Агрохим-KZ»!

– То, что мы стали лучшими, для нас огромная, но очень приятная неожиданность, – начинает разговор Татьяна Болгова. – Лучших определяет руководство на основе конкретных показателей. В данный момент компания «Щёлково Агрохим-KZ» – это компания со 100% российским капиталом. Мы занимаемся производством и реализацией продукции предприятия в Республике Казахстан, а также экспортируем в соседние страны. Что касается лидерства... Я думаю, не совсем правильно сравнивать, скажем, Краснодарский край или Центральное Черноземье России, или сельхозгодья Беларуси с казахстанскими полями. Всё же у нас и более жёсткие климатические условия, что в полной мере доказал этот год, и более бедные почвы. Урожайность, конечно, предсказуемо меньше, но качества, например, пшеницы мы можем добиться более высокого, чем наши соседи, и по белку, и по клейковине, и по многим другим показателям. Для того чтобы в полной мере помочь реализовать большой сельскохозяйственный потенциал Казахстана, мы и работаем. Рады, что эта работа нужна аграриям и была высоко оценена руководством нашей компании.

– Какие факторы, на ваш взгляд, привели к столь значимому результату?

– Их довольно много, но я перечислю основные.

Во-первых, при поддержке руководства компании удалось расширить штат сотрудников, а также создать отдел агропроводения, что помогло нам привлечь сельхозоваропроизводителей с креативным мышлением и творческим подходом.

Во-вторых, весомый вклад внесла экспансия в южные регионы страны, Жамбылскую и Алматинскую области, где наша компания до недавнего времени была представлена только на сахарной свёкле. Благодаря регистрации новых продуктов, сегодня мы можем предложить аграриям Казахстана инновационные средства защиты посевов сои и кукурузы.

В-третьих, благодаря своевременно принятому стратегическому решению головного офиса, мы были обеспечены достаточным количеством противоовсюжных препаратов на зерновых культурах, что позволило нам в полной мере удовлетворить запросы наших потребителей.

– Можете назвать препараты, которые стали «скорой помощью» для клиентов в этом году?

– Из всей обширной линейки компании «Щёлково Агрохим», помимо уже упомя-

нутых, могу выделить группу противоовсюжных препаратов – **ОВСЮГЕН ЭКСТРА** (для пшеницы) и **ОВСЮГЕН СУПЕР** (для ячменя), которые также уничтожают и просовидные сорняки. Был очень востребованным гербицид **ПРИМАДОННА** – это, можно сказать, визитная карточка нашей компании. Рост продаж зафиксирован также по фунгицидам – в связи с неблагоприятными погодными условиями обработку препаратами делали даже те, кто раньше не считал её такой уж необходимой. Хорошим спросом пользовался препарат **ТИТУЛ ДУО**. Отмечу, что в этом году производители масличных столкнулись с капустной молью, в частности на рапсе, и для борьбы с ней приобрели инсектициды **ЭСПЕРО** и **ЛОКУСТИН**.

– Этот засушливый год стал настоящей проверкой на прочность практически для всех наших препаратов, – вступает в разговор Жексенби Каиржанов. – Созданные с помощью нанотехнологий препаративные формы – это концентраты коллоидных растворов (ККР), масляные дисперсии (МД), микроэмульсии (МЭ), обеспечивающие лучшее проникновение действующего вещества, – показали свои возможности и доказали эффективность. Всё большее число сельхозтоваропроизводителей убеждается, что это не просто обычный продукт со стандартным содержанием действующего вещества, а действенный высокоэффективный инструмент для сохранения урожая и повышения его качества. Наш продукт занимает особое место на казахстанском рынке, который насыщен предложениями китайских компаний и весьма недешёвых продуктов мультибрендовых европейских компаний.

#### Быть надёжным советником для агрария

Как показывает практика, мало иметь сколь угодно совершенные продукты, широкую ассортиментную линейку и рекомендации на все случаи жизни. Для того чтобы последние научные разработки показали всё, на что они способны, необходимо агросопровождение. Консультанты «Щёлково Агрохим-KZ» с ювелирной точностью подберут эффективный препарат с необходимым набором действующих веществ, а дело аграриев – правильно внести его с соблюдением всех технических требований. Только тогда союз ответственных и болеющих за дело специалистов будет по-настоящему плодотворным.

– Изначально мы выстроили маркетин-



Генеральный директор ТОО «Щёлково Агрохим-KZ»  
Татьяна Болгова:

– Клиентов подкупает, что в «Щёлково Агрохим-KZ» практикуются прямые продажи, наши сотрудники знают каждого клиента в лицо и очень дорожат обратной связью.

говую стратегию на принципе «открытых дверей» для всех, – с воодушевлением рассказывает Татьяна Болгова. – Клиентов подкупает, что в «Щёлково Агрохим-KZ» практикуются прямые продажи, наши сотрудники знают каждого клиента в лицо и очень дорожат обратной связью. Мы в одной лодке, успех нашего бизнеса напрямую зависит от прибыльности тех, кто с нами сотрудничает, поэтому наша политика максимально гибкая. В активе компании «Щёлково Агрохим-KZ» есть пяти-, семи- или девятилетний опыт сотрудничества с крестьянскими хозяйствами с площадью от 300 до 1 000 га. И всё же наш основной клиент – это, что называется, среднее крестьянское хозяйство (20 000 – 100 000 га). Такие хозяйства крепко стоят на ногах, а их руководители сами решают, с кем, в какой сфере и насколько тесно они будут сотрудничать. Тем ценнее для нас доверие наших партнёров, таких как Кайрат Бахитжанович Оспанов (ТОО «Турар») и Геннадий Григорьевич Щёголев (ТОО «Новомихайловское»), – на базе их хозяйств у нас в этом году очень успешно прошли Дни поля. Также площадкой для демонстрации достижений компании стал День поля на опытной площадке «Щёлково Агрохим» в Курганской области, куда, естественно, были приглашены и казахстанские аграрии. Мы внимательно прислушиваемся к их пожеланиям, высказанным в ходе таких деловых встреч. Как правило, увидев, как действуют наши новые препараты, казахстанские сельхозтоваропроизводители просят зарегистрировать данные продукты в Республике Казахстан. Зачастую с нашими специалистами советуются по поводу дальнейшей диверсификации



сельскохозяйственных культур, спрашивают, есть ли у нас препараты для выбранного ими направления. Естественно, подобные пожелания являются для нас руководством к действию, мы их внимательно рассматриваем и даже где-то предвосхищаем.

Ещё одним значимым мероприятием, где уже на протяжении многих лет представлена компания «Щёлково Агрохим-KZ», является весенняя выставка AGRITEK/FARMTEK ASTANA, проходящая в столице Казахстана. В этом году во время её проведения сельхозтоваропроизводители из разных регионов нашей страны посетили семинар-совещание, проводимое нашей компанией, и участвовали в розыгрыше призов. Также в рамках маркетингового освоения южных областей там состоялись несколько обучающих семинаров по сахарной свёкле с нашим участием. В общем, мы не упускаем ни одной воз-

можности рассказать о компании нашим новым и потенциальным клиентам.

– Важным итогом 10-летней деятельности нашей компании мне видится повышение агрономической культуры, – резюмирует Жексенби Каиржанов. – Именно это – прочный фундамент дальнейшего успешного развития «Щёлково Агрохим». Я вижу запрос аграриев на эффективное хозяйствование для получения высококачественных урожаев и максимальной прибыли. Они уже не согласны терять до 50% урожая от болезней, сорняков, вредителей и т.п. Их к сотрудничеству с нами подталкивает не только стремление сэкономить, но и желание построить стратегически верный курс развития своего хозяйства, каким бы большим или маленьким оно ни было. И когда крестьянин видит, что у его соседа с нашей помощью это получается, он сам изъявляет желание начать работать вместе. Сейчас казахстанский сельхозтоваропроизводитель хочет оставаться на плаву в любой год, снизив зависимость от погодных условий и конъюнктуры рынка. И, как видите, сотрудничество с нашей компанией – лучшее средство для того, чтобы помочь реализовать эту насущную потребность.

#### Что за горизонтом?

Признание заслуг на столь высоком уровне побуждает коллектив ТОО «Щёлково Агрохим-KZ» ставить ещё более масштабные задачи и искать пути их решения.

– Чтобы закрепить полученный в результате длительной и целенаправленной работы итог, нашей компании необходимо сосредоточиться на агросопровождении. Для этого нам необходимо расширить





штат сотрудников. К примеру, одна только Северо-Казахстанская область, где наша компания представлена всего двумя сотрудниками, имеет посевную площадь более 4 млн га, что соответствует по площади нескольким областям Российской Федерации. Там выращивают не только зерновые, но и бобовые, масличные и овощные культуры. Поэтому мы всегда готовы принять в нашу компанию высококвалифицированных и амбициозных специалистов для плодотворного и взаимовыгодного сотрудничества с сельхоз-

товаропроизводителями. Также в скором времени планируем зарегистрировать для применения в Казахстане линейку совершенно новых продуктов с новыми препаративными формами и действующими веществами, чтобы расширить список наших «подопечных» сельхозкультур, – делится планами на ближайшее время Татьяна Болгова. – Надеюсь, итоги следующего года принесут столь же полновесные плоды, и это подтвердит, что мы на правильном пути.

*Наталья Корецкая, Республика Казахстан*

Дорогие друзья, клиенты и партнёры! Поздравляю вас с самым долгожданным праздником – наступающим Новым годом! Пусть 2020-й год будет удачнее, урожайнее, богаче и счастливее! Спасибо за ваше доверие и отличную совместную работу! Уверена, и в будущем году вместе у нас получится воплотить самые смелые мечты и реализовать намеченные планы! Здоровья вам и вашим близким, успехов и процветания!

**Татьяна Болгова,**  
директор ТОО «Щёлково  
Агрохим-КЗ»



Всероссийский институт защиты растений (ВИЗР) отметил 90 лет со дня основания. На юбилейные празднества в Санкт-Петербург приехали учёные со всего мира. Конференции, круглые столы, презентации... – было много юбилейных мероприятий, на которых рассмотрено большое количество новых актуальных тем. Учёные ВИЗР рассказали о последних разработках, новых трендах на рынке средств защиты растений. Звучало много вопросов, разгорались дискуссии. Какие бы ни звучали точки зрения, цель российских учёных остаётся одна – укрепление продовольственной безопасности России путём создания и внедрения систем интегрированной защиты сельскохозяйственных культур.



Гость номера – директор Всероссийского института защиты растений Филипп Ганнибал – рассказал, по какому пути движется институт сегодня, о последних темах исследований сотрудников ВИЗР.

## ВИЗР: 90 лет на защите урожая!

**– Филипп Борисович, с чего началась история института. Какими исследованиями тогда интересовались учёные ВИЗР?**

– История нашего института насчитывает уже 90 лет. ВИЗР основан в 1929 году по инициативе академика Николая Вавилова. История развития и его становления связана с именами выдающихся учёных в различных областях биологических и сельскохозяйственных наук. Это академик Е.Н. Павловский, профессор А.А. Ячевский, И.А. Порчинский,

В.П. Поспелов, В.Н. Щеголев, Н.А. Наумов, Г.Я. Бей-Биенко и другие. Сейчас ВИЗР по праву считается ведущим центром сельскохозяйственной науки России, передовым научным учреждением по защите растений. ВИЗР был организован на базе нескольких организаций. Это отделы прикладной энтомологии, лаборатория микологии и фитопатологии и центральная научно-исследовательская лаборатория отравляющих веществ, которая была организована в Москве и потом уже была переведена в ВИЗР. Первые две лабора-



тории сначала были объединены в институт прикладной агрономии, а потом, в 1929 году, из него выведены и переданы в ВИЗР. Первые научные отделы – это отделы энтомологии, фитопатологии. Также была создана обширная служба учёта вредных организмов и лаборатория средств и орудий борьбы с вредителями, которая впоследствии занималась химическим методом средств защиты растений.

Первые пять директоров руководили институтом короткое время, и полноценно заведовать ВИЗР выдалось трём директорам: Ивану Михайловичу Полякову, Капитону Васильевичу Новожилову и Владимиру Алексеевичу Павлюшину. Отмечу, что всё время существования в ВИЗР функционировали многочисленные филиалы, региональные представительства в разных климатических зонах. В союзных республиках создавались станции по защите растений, которые становились филиалами института, некоторые из них превращались в самостоятельные республиканские институты защиты растений.

Во все времена учёные ВИЗР занимались как фундаментальными исследованиями, связанными с ревидией биоразнообразия, с ареалом вредных объектов, экологией, популяционной генетикой, так и прикладными исследованиями (мониторинг, отслеживание вспышек численности, определение вредоносности разных объектов). По заданию государства ВИЗР всегда подключался к чрезвычайным, экс-

тренным ситуациям, будь то вспышки численности вредных насекомых или освоение целины в 50-60-х годах в Казахстане.

На постоянной основе ВИЗР принимал участие в организации экспедиций с участием энтомологов, фитопатологов и других специалистов. Отдельный блок исследований посвящён болезням растений. В ВИЗР традиционно всегда была сильна микологическая школа: изучение различных аспектов жизнедеятельности грибов, их распространение, методы диагностики. Сейчас в институте мы уделяем внимание молекулярной диагностике. С основания и до сегодняшнего дня много исследований проводим по фузариозам зерновых культур, альтернариозам, ржавчине, головневым заболеваниям, изучаем видовой состав вирусов, выявляем их переносчиков, разрабатываем методы диагностики. Основной упор при изучении вирусов, бактерий и нематод делается на болезни зерновых культур, картофеля.

Гербиология в ВИЗР традиционно всегда была сопряжена с изучением гербицидов. Помимо исследования флоры, динамики видовой состава сорняков, изучались действие на них фунгицидов, резистентность, технологии применения гербицидов.

Мы сотрудничаем с крупными компаниями, которые занимаются производством средств защиты растений, в том числе с компанией «Щёлково Агрохим».

Большая часть сотрудников всегда занималась мониторингом и про-

гнозом. В первые годы деятельности в ВИЗР работал мощный отдел прогноза мышевидных грызунов, состоящий из 80 человек (!). Это говорит о том, что в 30-е годы нашествие грызунов было актуальной проблемой. Также в 30-м году была создана служба учёта и прогноза, которая занималась наиболее актуальными массовыми заболеваниями и вредителями. Под контролем этой службы находилось более 200 опорных пунктов по всей стране. Сейчас функции таких наблюдательных пунктов выполняют филиалы Россельхозцентра.

До 1941 года проводились комплексные экспедиции, издавались годовые обзоры и прогнозы по основным объектам. С первых же дней создания института издавалась методическая литература: замечательные справочники-определители, многие из которых не утрачивали актуальности десятки лет. В настоящее время помимо фитосанитарного мониторинга институт занимается картированием распространения вредных объектов, изучением зон вредоносности. Всё это происходит с использованием специального программного обеспечения, современных геоинформационных систем. Здесь нельзя не отметить интересный проект, который был реализован 10 лет назад. Это «Агроэкологический атлас», который создавался совместно с СПбГУ и ВИ-Ром. О том, насколько этот атлас был востребован, можно судить по тому, сколько раз его «похищали» и вывешивали на других сайтах. В ВИЗР всегда развивались агробиологические направления. Очень важно представлять, что происходит в агробиосистеме в целом, как вредные и полезные микроорганизмы взаимодействуют.

**– Какие новые направления освоил и осваивает институт в последнее десятилетие?**

– Изучение иммунитета растений к болезням и вредителям было начато по инициативе академика Вавилова, но сейчас в этом направлении свершается очень много открытий и новых поворотов. Ранее изучалась биохимическая природа иммуните-



та, на начальном этапе много внимания уделялось способам массового лабораторного размножения фитопатогенов, получения инокулюма. Эти методики передавались в селекционные центры, чтобы они тестировали селекционный материал на устойчивость к болезням. Сейчас, занимаясь иммунитетом растений, мы активно сотрудничаем с Всероссийским институтом генетических ресурсов растений им. Н.И. Вавилова (ВИР) как обладателем огромной коллекции разных сортов, сортообразцов, диких родичей культурных растений. В тесном сотрудничестве с ВИР ведётся оценка растений на устойчивость, работа по поиску источников и доноров устойчивости. Иммунитет растений к вредителям – тоже традиционно сильное направление в ВИЗР, которое мы активно развиваем. Изучаются как фундаментальные основы иммунитета, механизмы устойчивости растений, так и собственно сами насекомые:

их физиология, взаимоотношения с питающим растением.

Долгое время считалось, что иммунитет растения – несложный. Но исследования последних десятилетий открыли нам глаза на сложнейшую и тонкую природу растительного иммунитета. Это мощная система. Если говорить простым языком, растение имеет клетки-рецепторы, которые активно реагируют на внедрение патогена или на механические повреждения. Возникают сигналы, которые передаются другим клеткам, а те в свою очередь запускают выработку определённых веществ, чтобы противостоять инфекции или чтобы сделать растение непривлекательным, к примеру, для поедания насекомым. Таких биохимических и молекулярных механизмов очень много, и это большое поле для исследований.

В своё время сотрудники ВИЗР изучали индуцированный иммунитет: как взаимодействует растение

с вредителем и одновременно с возбудителем болезни, погодными, климатическими, почвенными факторами, как это всё сказывается на проявлении признака иммунитета. Хороший цикл работ был по взаимодействию клопа вредная черепашка с пшеницей, изучены все ферменты, реконструирована их молекулярная структура (это те ферменты, которые участвуют во взаимодействии как со стороны растения, так и со стороны насекомых).

Безусловно, как базовому, мы уделяем внимание химическому методу защиты растений. В ВИЗР всегда были и есть крупные подразделения, изучающие новые вещества, которые ранее разрабатывали новые формы, новые препараты, технологии внесения. С определённого этапа отдельно ВИЗР стал заниматься регистрационными испытаниями. Ежегодно ВИЗР испытывает примерно 70 новых препаратов. В своё время, когда поиск новых веществ был не столь трудной задачей, как сейчас, когда ещё не существовало специализированных фирм, институтов, нацеленных на разработку новых средств, этим занимались в ВИЗР. Тогда был создан ряд препаратов, которые долго использовались в СССР.

Сейчас много говорят о биологическом методе защиты растений. И подчеркну, что это крупное направление в ВИЗР существовало с момента его создания. Первая часть – это использование полезных членистоногих (насекомых и клещей) в качестве фитофагов, в качестве хищников – вредных насекомых и клещей. В ВИЗР проводятся как фундаментальные энтомологические работы по изучению биоразнообразия энтомофагов, так и работы по технологии их использования, по селекции, по оценке эффективности. Нескольким тепличным хозяйствам в Ленинградской области и за её пределами мы поставляем энтомофагов и оказываем научно-техническую поддержку.

Использование микроорганизмов – это очень важное направление биометода. Мы разрабатываем такие инновационные направления, как регуляция роста и развития насекомых и генетический метод борьбы с



насекомыми. Кстати, в СССР эти направления стали развиваться именно благодаря ВИЗР. Было сделано много интересных фундаментальных и прикладных исследований, получены новые вещества, изучены феромоны, с помощью которых можно ограничивать развитие вредоносных насекомых, разработан интересный метод стерилизации чешуекрылых.

В рамках такого направления, как фитотоксикология, мы изучаем химическую индукцию иммунитета, биохимические и генетические основы иммунитета растений к грибным болезням, изучаем добавки, которые улучшают действие пестицидов. Сейчас проводится работа по поиску новых биологически активных веществ, по оценке фитотоксической активности.

Когда мы говорим об экологизации защиты растений, важно понимать, что происходит с пестицидами в агроценозе, что вообще в природе происходит после того, как мы применили пестицид. Наши экотоксикологи изучают, как пестициды действуют на полезные организмы, как они мигрируют в растении, почве, как они метаболизируются, системное влияние пестицидов на агроценоз, как часто возникает резистентность вредителей к пестицидам.

В ВИЗР очень много разных направлений. Даже в традиционных из них удаётся всё время находить что-то новое. Вот уже 90 лет как изучаем грибы рода *Fusarium*, а появляется всё новое и новое. Много интересных исследований в области энтомологии и микологии, биологического метода. У нас есть масса находок, интересных штаммов, грибов и бактерий, которые можно будет использовать для создания новых биопрепаратов. Изучаются тонкие биохимические механизмы взаимодействия растений и микроорганизмов, которые помогают создавать новые сорта, устойчивые к болезням и вредителям. Мы взаимодействуем с селекционными центрами, селекционеры присылают нам свои вопросы, свой материал, мы анализируем его на устойчивость, изучаем коллекцию образцов диких сородичей.

Популярные ныне молекулярные методы применяются в разных сфе-

рах: для изучения биоразнообразия возбудителей болезней и насекомых, для их диагностики. Появляются новые молекулярные технологии, которые в скором будущем могут быть использованы не только для диагностики, но и собственно для борьбы с патогенами.

Разрабатываются подходы, которые ранее никогда не применялись, – основанные на использовании белков и нуклеиновых кислот. В мире уже началось исследование РНК-интерференции, которая используется при создании трансгенных растений, но перспективы такого подхода на этом не заканчиваются – можно использовать относительно короткие, специально сконструированные, со специальными последовательностями нуклеотидов молекулы ДНК и РНК, которые будут целевым образом подавлять развитие определённых видов патогенов. То есть они будут блокировать работу конкретно одного – жизненно важного гена, нужного для работы бактерии, вируса, гриба. Все это в будущем, возможно, существенно поменяет арсенал защиты растений.

**– Филипп Борисович, ваша научная работа уже не первый год связана с грибными заболеваниями растений. Сейчас в мире мы наблюдаем активность грибных болезней, с чем это связано? Что нового за последние годы появилось в исследованиях, посвящённых грибам?**

– Дело в том, что в исследование грибных болезней для их диагностики и систематики с конца 1990-х годов вклинились молекулярные методы, и стали выявлять новые грибы, которые, вероятно, раньше существовали, присутствовали в агроценозах, но их просто никто не находил, потому что не умел находить. Разнообразие грибов оказалось намного больше, чем мы предполагали. Поэтому зачастую то, что объединяли под одним названием, то, что считали одним видом, оказывается разными грибами. Есть даже такой пример, когда то, что считалось одним видом, сейчас разбито на 60 (!). И это совершенно разные виды. Да, зачастую они похожи по экологии, по вредоносности, но иногда они от-

личаются и довольно существенно. В связи с этим изучение биоразнообразия грибов последние 10-15 лет получило второе дыхание. Сейчас возникла потребность заново изучать вредоносность и устойчивость грибов к тем же самым фунгицидам, по-новому изучать географию отдельных видов. Многие данные, которые были до этого, оказываются уже неактуальными. Многие исследования приходится осуществлять с чистого листа. Иногда это приводит к путанице, агрономы хватаются за голову: мол, мы, учёные, «пудрим им мозги». Но нужно понимать, что новый взгляд на старые грибы такто проясняет ситуацию. Бывает так: один учёный говорит, что это вредоносный гриб, другой – напротив. А потом выясняется, что это совершенно два разных вида, и тогда всё встаёт на свои места.

В России у нас мало кто занимается изучением резистентности грибов к фунгицидам. А это очень важное и интересное направление. На Западе выявляют такие случаи, когда известные возбудители болезней почему-то оказываются устойчивыми к фунгицидам, фунгициды плохо против них действуют. На сегодняшний день выявлен ряд мутантов (причем ни у какого-то одного вида грибов, а есть стандартные мутации, которые могут возникать у разных видов). Эти мутанты имеют устойчивость к стробилуринам и триазолам. Эту проблему нельзя назвать очень распространённой, но, тем не менее, она есть, и на Западе этим серьёзно занимаются.

**– Какие ещё могут быть причины того, что фунгицид не работает?**

– Факторов, которые воздействуют на растение, на патоген, очень много, и когда мы вносим фунгицид, мы не всегда можем ожидать гарантированно хороший эффект. Сказывается многое: особенности гриба, растения, погода, сроки, не говоря уже о том, что одно и то же действующее вещество может быть произведено разными фирмами, с разными добавками, а качество препаратов с тем же д. в. может быть совершенно разным.

Несомненно, большое влияние оказывает севооборот. Новые техно-



логии, отказ от оборота пласта сказались на том, что видовой состав фитопатогенов стал меняться. На стерне, на растительных остатках стало легче сохраняться некоторым фитопатогенам, легче перезимовывать. Поэтому некоторые болезни, которые раньше были малозаметными, за последние 10 лет усилились и выходят на передний план: тот же пиренофороз или жёлтая пятнистость, гибеллиоз пшеницы. Эти болезни растений очень распространены в Краснодарском, Ставропольском краях. Скорее всего, они усилились в связи с прямым посевом. Вернее, с несоблюдением этой технологии. Если вы используете технологию no-till, то необходимо, во-первых, применять препараты для разложения стерни, которые как раз снимают часть проблемы. И конечно, приходится увеличивать фунгицидные обработки и не забывать про устойчивые к этим болезням сорта.

**– Филипп Борисович, вы говорили о том, что институт сотрудничает с производителями средств защиты растений. Расскажите о сотрудничестве со «Щёлково Агрохим».**

– С компанией «Щёлково Агрохим» мы сотрудничаем уже много лет. Прежде всего, мы помогаем проводить регистрационные испытания препаратов. Это и полевые испытания, и различные экспертизы, выдача заключения, где указано, в каких нормах, с какой периодичностью можно использовать препарат. Также наше сотрудничество развивается и в научной сфере. Учёные из «Щёлково Агрохим» приезжают к нам на курсы повышения квалификации. А поскольку в «Щёлково Агрохим» проводится скрининг новых веществ, мы помогаем и в этой сфере – предоставляем штаммы грибов.

*Марьяна Мищенко,  
Санкт-Петербург*





## «Октябрина Апрелевна»: инновационные решения для дачи и сада

### Все лучшее – растениям

Опытные дачники, садоводы, огородники – те, кто любят и умеют работать на земле, – уже давно не полагаются на милости одной лишь матушки-природы. И с каждым годом всё активнее используют в работе средства защиты растений, а также препараты для проведения листовых подкормок.

Другой вопрос – что выбрать из разнообразия, которое «смотрит» на нас с ярких полок супермаркетов и рекламных буклетов?

Ответ однозначен: даже для небольших приусадебных участков выбирать следует лучшее. А теперь позволим себе аналогию со спортивным миром: современные сорта и гибриды можно сравнить с суперспортсменами. Ведь в их генетическом «коде» заложены высочайшая урожайность и качество. Но заботливый тренер никогда не даст своему рекордсмену лекарство с многочисленными побочными эффектами или пищу сомнительного происхождения! Так и дальновидные дачники, садоводы и владельцы



огородов. Большинство из них отказывается от малоэффективных препаратов в пользу современной продукции под торговой маркой «Октябрина Апрелевна».

Характерно, что интерес потребителей к ней растёт с каждым годом. Так что же именно делает препараты, входящие в портфель «Октябрины Апрелевны», лучшими в своём роде? Попробуем разобраться вместе.



Рис. 1 Технология коллоидных формуляций (глубина проникновения)

### Несём науку в массы!

Защита – первое, о чём следует помнить, когда речь идёт о растениеводстве. Стремительно меняется климат, зимы становятся теплей, и в таких условиях сорняки, насекомые-вредители и возбудители различных заболеваний «чувствуют» себя отлично.

Но, чтобы человек одержал победу в борьбе с ними, недостаточно просто применять пестициды: в первую очередь, делать это нужно грамотно! Своевременно (желательно ещё до появления первых признаков болезней) и, конечно же, опираясь на самые эффективные препараты. Именно к таким и относятся представители линейки «Октябрина Апрелевна».

Их ключевой особенностью являются инновационные препаративные формы, благодаря которым эти же препараты (но в крупной фасовке) успешно используют в самых больших холдингах страны. А ведь на кону стоят колоссальные средства, и цена малейшей ошибки может быть слишком высока...

Так что же такое «препаративная форма»? В состав каждого средства защиты входят не только вода и вещество, которое отвечает непосредственно за уничтожение вредоносного объекта. На самом деле «ингредиентов» множество: стабилизаторы, прилипатели, растекатели и многое другое, что определяет степень эффективности препарата.

Компания «Щёлково Агрохим» – владе-

лец торговой марки «Октябрина Апрелевна» – обладает мощнейшей научной базой. А значит, использует формуляции, которыми не располагают другие производители розничных средств защиты растений.

Это делает «Октябрину Апрелевну» по-настоящему уникальным брендом! Каждый из её препаратов – мощный инструмент против сорняков, патогенов или вредителей, разработанный учёными «Щёлково Агрохим» в высокотехнологичных лабораторных условиях.

### Наноразмер имеет значение

Рассмотрим на примере фунгицидов **ТИТУЛ 390** и **ТИТУЛ ДУО**, которые недавно получили регистрацию на ягодных и цветочных культурах в Республике Беларусь. Препаративная форма этих фунгицидов расшифровывается как «концентрат коллоидного раствора». Но за сложным названием скрывается понятный и логичный алгоритм действия (рис. 1).

Известно, что эффективность каждого средства защиты во многом зависит от размера его частиц. Чем мельче частицы, тем стремительней они проникают в клетки и начинают борьбу с опасными для растений объектами.

Коллоидная формуляция подразумевает наличие в препарате частиц размером в 20-50 раз мельче, чем у обычных пестицидов, которые вы можете встретить в рознице. Как результат, **ТИТУЛ 390** и **ТИТУЛ ДУО** действуют незамедлительно: а ведь от оперативности защитного эффекта порой зависит судьба урожая.

Ещё один важный плюс инновационных формуляций рассмотрим на примере фунгицида **МЕДЕЯ**. Его успешно используют в промышленном садоводстве и виноградарстве России и Беларуси, а теперь данный продукт получил регистрацию и в Республике Казахстан.

Препаративная форма **МЕДЕЯ** – микроэмульсия. А значит, её частицы, как и в предыдущем случае, обладают наноразмерами. Они в кратчайшие сроки проникают в клетки патогена, уничтожая возбудителей болезней.

Но ещё одной важной характеристикой является устойчивость средств защиты растений к погодным условиям. Так часто бывает: владеец приусадебного участка купил широко разрекламированный продукт, обработал им растения и стал ждать результата... А всего через пару часов прошёл дождик, и основная часть препарата смылась водой. Или же подул ветер



## Товары для дачников

Российский аргумент защиты

– и капли условного препарата оказались сдутыми с поверхности листьев. Получается, что потраченные деньги в прямом смысле были выброшены на ветер!

Но препараты «Октябрины Апрельевны» – совсем другое дело. В том числе активные компоненты гербицида **ЗОНТРАН**, получившего в этом году регистрацию в Республиках Беларусь и Казахстан, как бы «склеиваются» с поверхностью сорняков. Уже через час после обработки их не сдует ветром и не смыть дождями: какой бы ни была погода за окном, **ЗОНТРАН** «работает», надёжно защищая культурные растения от сорняков.

### Чем меньше концентрация – тем лучше!

Большинство дачников, садоводов и огородников – это люди, которым близки принципы экологически чистого земледелия. Выращенные на своих участках продукты они употребляют в пищу сами; кормят детей и внуков. А потому для них особенно важно получать качественные, безопасные, свободные от химических веществ плоды, овощи и ягоды.

Компания «Щёлково Агрохим» учла и этот момент. А потому инновационные препараты «Октябрины Апрельевны» созданы по принципу «лучше меньше, но лучше!» И вновь на помощь приходят инновационные формуляции. Благодаря их уникальным свойствам, разработчики препаратов создают «рецептуры» с пониженными концентрациями действующих веществ.

Для сравнения: в состав всё того же фунгицида **МЕДЕЯ** входят два активных «защитных» компонента. И на первый взгляд, их концентрации могут оказаться недостаточными: всего 50 г/л дифеноконазола и 30 г/л флутриафолола. Обратите внимание: ни в одной другой линейке розничных препаратов вы не найдёте таких мизерных цифр!

Впрочем, бояться не нужно. За счёт высочайшей скорости проникновения и великолепной устойчивости к погодным условиям, микроэмульсионные препараты обеспечивают полноценную защиту. Но – со снижением пестицидной нагрузки на почву, окружающую среду и культурные растения!

Таким образом, препараты торговой марки «Октябрины Апрельевны» – это не обычные средства защиты. Они сочетают в себе последние достижения агрохимии и доказали свою эффективность в различных природно-климатических зонах

и в борьбе со сложнейшими фитосанитарными проблемами.

### Преимущества, о которых должен знать каждый

Таким образом, все средства защиты растений «Октябрины Апрельевны», имеющие инновационную препаративную форму, обладают следующими свойствами:

- лучшее растекание и сцепление с обрабатываемой поверхностью;
- отличная устойчивость к смыванию осадками и сдуванию ветром;
- стремительное проникновение в клетки;
- оперативное воздействие на вредоносный объект – будь то сорняки, возбудители болезней или насекомые-вредители;
- высочайшая степень защиты;
- минимальные концентрации действующих веществ и щадящее влияние на окружающую среду.

### Новинки на все случаи жизни

Помимо названных выше препаратов, к следующему году линейка «Октябрины Апрельевны» пополнится и другими средствами защиты. Среди них (в виде таблицы):

- гербицид **БРИГ** (Россия): зарегистрирован на картофеле, фасоли, моркови. Надёжно защищает их более чем от 50 сорных растений, не загрязняя при этом почву. Полная гибель сорняков наступает через 7-12 дней, защитное действие продолжается до 80 суток.
- инсектицид **ФАСКОРД** (Республика Беларусь): зарегистрирован на овощных культурах, эффективен на всех стадиях развития насекомых, не вызывает у них привыкания.
- инсектицид **КИНФОС** (Республика Беларусь): предназначен для борьбы с различными вредителями яблони, уничтожает личинок и взрослых особей, обеспечивает защиту до 14 дней.
- фунгицид **ИНДИГО**: медный купорос, зарегистрированный на плодовых культурах. Обладает антисептическим и фунгицидным эффектом. Кроме того, обработка этим препаратом действует как подкормка медью.
- биологический фунгицид **ФИТОВЕРМ** концентрат. В пять раз сильнее обычного Фитоверма, результат его действия заметен уже через 10 часов после обработки. Использовать данный биофунгицид можно за три дня до сбора урожая.





**Правильное питание для зелёных организмов**

Не менее серьёзно обстоят дела с питанием растений. Частью торговой марки «Октябрины Апрелевны» являются эффективные препараты для проведения листовых подкормок. Но в этом году «семейство» расширилось! В том числе в России получил регистрацию **УЛЬТРАМАГ КОМБИ**. Ранее он использовался исключительно в промышленном агропроизводстве, но теперь стал доступен всем, кто выращивает картофель, – пусть даже и на нескольких грядках.

Данное удобрение содержит набор микроэлементов, необходимых для развития «второго хлеба». Повышается устойчивость картофеля к фитофторозу и проволочнику, ускоряется созревание клубней, повышается количество в них крахмала.

И, что очень важно, снижается содержание нитратов в урожае! Такие клубни полезны, хорошо хранятся и легко реализуются на рынке.

Ещё один препарат для листового питания – **БИОСТИМ УНИВЕРСАЛ**, зарегистрированный в Республике Беларусь. На протяжении своей «жизни» растения, как и люди, испытывают стрессы. Их источниками могут быть засуха, заморозки, применение «жёстких» пестицидов. Это сказывается на количестве и качестве урожая. Но **БИОСТИМ УНИВЕРСАЛ** является своеобразным «лекарством» от стресса. Он позволяет растениям эффективно противостоять неблагоприятным факторам, быстро выходить из стрессового состояния и развиваться в оптимальном режиме. **БИОСТИМ УНИВЕРСАЛ** получил регистрацию в Республике Беларусь и рекомендован для ис-

пользования на овощных, плодово-ягодных и цветочно-декоративных культурах. Одним словом, его следует иметь под рукой каждому, у кого есть хоть небольшой участок земли – независимо от того, что на ней выращивают.

Но и это ещё не всё! В этом году российские садоводы получили в своё распоряжение новейшие регуляторы роста **ГИББЕРА** и **САЛЬДО**. В их основе лежат природные фитогормоны, влияющие на развитие яблонь. Так, **САЛЬДО** позволяет прорядить завязи, а препарат **ГИББЕРА** стимулирует плодообразование и созревание яблок. Как результат, увеличивается урожайность, улучшается качество, внешний вид и лёжность плодов.

**«Октябрина Апрелевна»: неважно, сколько соток на вашем участке, – важно, как вы к ним относитесь!**

**АКЦИЯ!**  
Для постоянных клиентов



# СОЧИ

**Поездка в Сочи на 3 дня при соблюдении 2 условий акции:**

1. Выполнение объема продаж: не менее **4 000 000 руб.** (с 01.12.2019. до 01.06.2020)
2. Выполнение всех обязательств по основному договору поставки (оплата дебиторской задолженности и т.д.)

МЫ ОТВЕЧАЕМ ЗА КАЧЕСТВО НАШЕЙ ПРОДУКЦИИ И ДАРИМ ПРЕКРАСНЫЕ ЭМОЦИИ!



**СУПЕР АКЦИЯ!**

\* Для участия в акции обращайтесь к Вашему менеджеру





С Новым годом!

Российский аргумент защиты



Уважаемые сотрудники АО «Щёлково Агрохим», дорогие коллеги, друзья!

Вместе мы уже 12 лет! Примите слова искренней благодарности за эффективное сотрудничество, которое позволило нам преодолеть все трудности и проблемы, связанные с защитой растений, и сохранить стабильность.

Надеемся, что и в следующем году нас ждёт благополучный совместный труд, множество успешных стартов и реализованных проектов!

Мы желаем вам успешного развития бизнеса, осуществления ваших грандиозных планов, прибыльных заказчиков, воплощения в реальность своих самых смелых решений!

С наилучшими пожеланиями,  
директор ООО «Алтайская продовольственная компания»  
А. А. Балаков



Предприятие АО «Орбита» работает с 2006 г. В настоящее время является одним из крупных сельхозтоваропроизводителей в Алтайском крае, которое занимается производством яровой и озимой пшеницы, льна, ярового рапса, подсолнечника, сои и гречихи. За время работы использовали препараты от разных производителей средств защиты растений и на основе накопленного опыта можем судить о качестве предлагаемых продуктов.

С 2011 года сотрудничаем с АО «Щёлково Агрохим». За время работы сложилось благоприятное впечатление о качестве средств защиты растений «Щёлково Агрохим». За период нашего партнёрства добились хороших, стабильных показателей урожайности возделываемых нами культур.

В канун нового 2020 года выражаем искреннюю признательность коллективу предприятия АО «Щёлково Агрохим». Желаем крепкого здоровья и дальнейшего процветания!

С уважением,  
управляющий – индивидуальный предприниматель АО «Орбита»  
А. В. Мельников



Уважаемый Салис Добаевич,  
а также сотрудники компании «Щёлково Агрохим»!

От себя лично и всего коллектива КХ «Тритикум» поздравляем вас с наступающим Новым годом!

От всей души благодарим за сотрудничество в уходящем году – оно позволило преодолеть многие трудности. Надеемся на то, что и в следующем году нас ждёт благополучный совместный путь, успешная реализация намеченных планов.

Пусть новый 2020-й станет для вас и вашей компании годом финансового благополучия и уверенного развития. Желаем успехов, осуществления грандиозных планов, прибыльных заказчиков, воплощения в реальность самых смелых решений.

Желаем вам и вашим близким оптимизма, здоровья, благополучия и стабильности. Пусть в вашем доме будет тепло, светло и радостно!

С наилучшими пожеланиями,  
глава КХ «Тритикум»  
Алексей Левшинов



С Новым годом!

Российский аргумент защиты



Уважаемый Салис Добаевич!

Позвольте поздравить Вас и в Вашем лице весь коллектив АО «Щелково Агрохим» с наступающим Новым 2020-м годом! За компанией заслуженно закрепилось место лидера химической промышленности. Сплоченный коллектив предприятия на протяжении более 20 лет разрабатывает и выпускает уникальные линейки продукции, представляя миру «российский аргумент защиты». Успехи сельского хозяйства в нашей стране, рост урожайности сельхозкультур означают то, что действуют наработки АО «Щелково Агрохим» - современные системы защиты от вредных факторов. На протяжении многих лет ФГБУ «Россельхозцентр» плодотворно сотрудничает с АО «Щелково Агрохим». Именно благодаря спонсорству компании выпускается настольная книга российских аграриев - Обзор фитосанитарного состояния посевов сельхозкультур, который составляется сотрудниками Россельхозцентра. Уверен, что и в следующем, 2020-м, сотрудничество в разных направлениях продолжится. Желаем Вам и Вашим близким здоровья, финансового благополучия и успешной реализации всего намеченного! Счастливого Нового года!

Директор ФГБУ «Россельхозцентр» Александр Малько



Группа «Русагро» давно сотрудничает с компанией «Щелково Агрохим», и мы с благодарностью оцениваем высокий уровень агрономической поддержки, которую получаем от компании. Отмечу высокую оперативность, хороший сервис, качество препаратов, готовность всегда прийти на помощь.

За последние годы в «Русагро» увеличилась доля применяемых препаратов отечественных производителей. В 2019 году эта доля впервые превысила половину всех закупок ХСЗР. В целом нам удастся в течение многих лет прибыльно вести растениеводство, в том числе благодаря «Щелково Агрохим».

Поздравляю коллектив «Щелково Агрохим» с наступающим Новым годом! Пожелание у меня одно - оставаться и дальше такой же динамичной, клиентоориентированной компанией.

С уважением, генеральный директор ООО «Русагро-Инвест»,  
руководитель сельскохозяйственного  
бизнес-направления Группы «Русагро»  
Дмитрий Гарнов



Уважаемые читатели журнала Betaren Agro, дорогие друзья!

От лица компании «Клеффманн Групп» я с большим удовольствием поздравляю вас с наступающим Новым 2020-м годом!

От всей души хочется пожелать вам больших успехов в вашем нелегком труде. Пусть в наступающем году изобильными будут поля и тучными стада, пусть безотказной будет техника, а агрохимия - эффективной и безопасной!

Сотрудники компании «Клеффманн Групп» с радостью вновь встретятся с вами в новом году не только в хозяйствах, но и на страницах этого замечательного журнала, где мы размещаем самую свежую и интересную аналитическую информацию о сельскохозяйственном рынке всего мира.

Счастья, мира, здоровья и благополучия вам и всем вашим близким! Удачи во всех начинаниях!

С Новым годом!

С наилучшими пожеланиями,  
управляющий директор «Клеффманн Групп»  
София Треус

И это еще не все...



## **Дорогой Салис Добаевич,**

большая семья «Щелково Агрохим» поздравляет Вас с Днем рождения!  
Людам свойственно наполнять свою жизнь определенными целями.  
И от значимости этих целей зависит масштаб личности каждого человека.

Цели Вашей жизни всегда отличаются глубиной, мудростью и патриотичностью!  
Мы желаем, чтобы поток идей и озарений не иссякал. Чтобы здоровый азарт, от которого горят глаза, никогда не покидал Вас. Чтобы окружающий мир продолжал оставаться источником вдохновения. Чтобы сочетание юношеской смелости и житейской мудрости помогало Вам в решении важнейших вопросов.

Здоровья, благополучия, счастья Вам и Вашим близким! И пусть каждый прожитый день несет с собой что-то радостное, новое и воодушевляющее.  
А наша компания продолжает оставаться главным делом жизни и источником неугасаемой энергии!

**С Днем рождения!**

Коллектив «Щелково Агрохим»

## **Какой ОН?**

### **Елена Желтова:**

«Энергичный, многосторонний, активный, артистичный, образованный!»

### **Олег Аджиев:**

«Луч света в темном царстве»

### **Марина Фролова:**

«Наш директор работает так, что всем нам стыдно работать плохо!»

### **Владимир Демин:**

Наступает 2020 – високосный год, которого многие опасаются.  
Но пусть тебя в этом году ждут только удача и радость в работе и семейной жизни!

### **Эльмира Ираидова:**

Вместе были у истоков, у начала всех начал  
Пусть бывала жизнь жестокой - смело трудности встречал!  
КСД мужчина строгий, и порядок любит он  
Добивается успеха, многогранен и умен!

### **Анна Разживина:**

«Наш Каракотов, как Эйнштейн - великий гений и большой ученый!»

### **Ильфат Мансуров:**

Дорогой Салис Добаевич!  
Да пребудут с Вами на многие годы сила, воля и ясный ум, чтобы с успехом воплощать все Ваши планы на благо "Щелково Агрохим"!  
Так держать!

А еще в 2019 году он осуществил мечту - научился отбивать чечетку!



До встречи в Новом году!

