

Business DIALOG Media

RBCG

Russian Business Guide

7/71 Март 2020



With the support of the CCI of Russia

www.tpprf.ru

12+

ENG+RUS

МАРИЙ ЭЛ,
КУЗБАСС



ВЕДУЩИЙ ОТЕЧЕСТВЕННЫЙ
ПРОИЗВОДИТЕЛЬ СИСТЕМ
ВЕСОВОГО КОНТРОЛЯ
АВТОТРАНСПОРТА

ВСЕРОССИЙСКИЙ
ФОРУМ-ВЫСТАВКА



ГОСЗАКАЗ

ЧЕСТНЫЕ ЗАКУПКИ

XVI Всероссийский форум-выставка «Госзаказ: национальные проекты»

25-27 марта 2020
КВЦ «ПАТРИОТ»

В ИНТЕРЕСАХ СТРАНЫ –
В ИНТЕРЕСАХ КАЖДОГО!

www.forum-goszakaz.ru

8 800 250-99-84



Russian Business Guide

www.rbgmedia.ru

Деловое издание, рассказывающее о развитии, отраслях, перспективах, персоналиях бизнеса в России и за рубежом.

12+

Учредитель и издатель:

ООО «БИЗНЕС-ДИАЛОГ МЕДИА»

при поддержке ТПП РФ

Редакционная группа:

Максим Фатеев, Вадим Винокуров,

Наталья Чернышова

Главный редактор:

Мария Сергеевна Суворовская

Редактор номера:

София Антоновна Коршунова

Заместитель директора по коммерческим вопросам:

Ирина Владимировна Длугач

Дизайн/вёрстка: **Александр Лобов**

Перевод: **Мария Ключко**

Отпечатано в типографии ООО «ВИВА-СТАР»,

г. Москва, ул. Электrozаводская, д.20, стр.3

Материалы, отмеченные значком R или «РЕКЛАМА»,

публикуются на правах рекламы. Мнение авторов

не обязательно должно совпадать с мнением

редакции. Перепечатка материалов

и их использование в любой форме

допускается только с разрешения редакции

издания «Бизнес-Диалог Медиа».

Рукописи не рецензируются и не возвращаются.

Адрес редакции: **143966,**

Московская область,

г. Реутов, ул. Победы, д. 2, пом. 1, комн. 23.

e-mail: **mail@b-d-m.ru**

тел.: **+7 (495) 730 55 50 доб. 5700**

Издатель: ООО «Бизнес-Диалог Медиа».

Зарегистрировано Федеральной службой по надзору в

сфере связи, информационных технологий и массовых

коммуникаций. Свидетельство о регистрации

средства массовой информации ПИ №ФС77-65967 от

6 июня 2016.

Russian Business Guide № 7/71 март 2020

Подписано в печать 28.02.2020 г.

Тираж: **30000**

Цена свободная.

Использованы фотографии:

Александр Юрьевич Падежов

Russian Business Guide

www.rbgmedia.ru

Business publication about development, industries, prospects, business personalities in Russia and abroad.

12+

Founder and publisher:

BUSINESS DIALOG MEDIA LLC

with the support of the CCI of Russia

Editing Group: **Maxim Fateev,**

Vadim Vinokurov, Natalia Chernyshova

The editor-in-chief: **Maria Sergeevna Suvorovskaya**

Managing Editor: **Sofiya Antonovna Korshunova**

Deputy Marketing Director: **Irina Vladimirovna Dlugach**

Designer: **Alexandr Lobov**

Translation: **Maria Klyuchko**

Printed in the printing house of VIVASTAR LLC, Moscow,

ul. Electrozavodskaya, 20, building 3.

Materials marked R or "ADVERTISING" are published

as advertising. The opinion of the authors does

not necessarily coincide with the editorial opinion.

Reprinting of materials and their use in any form is

allowed only with the permission of the editorial office

of the publication Business-Dialog Media.

Materials are not reviewed and returned.

Address: **23-1-2 ul. Pobedi, Reutov,**

the Moscow region, 143966

e-mail: **mail@b-d-m.ru**

tel.: **+7 (495) 730 55 50 доб. 5700**

Publisher: Business-Dialog Media LLC

Registered by the Federal Service for Supervision of

Communications, Information Technology, and Mass

Media. The mass media registration certificate PI # FS77-

65967

from June 6, 2016.

Russian Business Guide № 7/71 Mart 2020

Passed for printing on 28.02.2020

Edition: **30000 copies**

Open price

Photos used: **Padezhov Alexander Yuryevich**

ОФИЦИАЛЬНО OFFICIALLY

2

СЕРГЕЙ ЦИВИЛЕВ: «Я УВЕРЕН, ЧТО НАШЕЙ БОЛЬШОЙ КУЗБАССКОЙ СЕМЬЁЙ МЫ ДОБЬЁМЕСЯ МОЩНОГО ПРОРЫВА ВО ВСЕХ СФЕРАХ, ПРЕВРАТИМ НАШ РЕГИОН В ЛУЧШИЙ ЗА УРАЛОМ»

SERGEY TSIVILEV: "I AM SURE THAT WITH OUR LARGE KUZBASS FAMILY WE WILL ACHIEVE A POWERFUL BREAKTHROUGH IN ALL AREAS, WE WILL TURN OUR IT INTO THE BEST REGION BEYOND THE URALS"

10

КУЗБАССКАЯ ТПП: ВРЕМЯ НОВЫХ РЕШЕНИЙ
KUZBASS CCI: TIME FOR NEW SOLUTIONS

ИНДЕКС УСПЕХА SUCCESS INDEX

14

КОРПОРАЦИЯ «АСИ»: ВЕСОВОЙ КОНТРОЛЬ – БУДУЩЕЕ РОССИЙСКИХ ДОРОГ
ACI CORPORATION: WEIGHT CONTROL IS THE FUTURE OF THE RUSSIAN ROADS

20

«КУЗБАССКИЙ СКАРАБЕЙ»: В АВАНГАРДЕ ПРОМЫШЛЕННОЙ ПЕРЕЗАГРУЗКИ
"KUZBASSKIY SKARABEY": AT THE FOREFRONT OF INDUSTRIAL RELOAD

22

ОЛЕГ ЖДАНОВ, «ВИШНЁВЫЙ ГОРОД»: «ОСИННИКОВСКАЯ ВИШНЯ – НЕ ТОЛЬКО РЕАЛЬНОСТЬ, НО И БРЕНД!»
OLEG ZHDANOV, VISHNEVIY GOROD: "OSINNIKOVSKAYA CHERRY IS NOT ONLY A REALITY, BUT ALSO A BRAND!"

ОФИЦИАЛЬНО OFFICIALLY

24

АЛЕКСАНДР ЕВСТИФЕЕВ: «МЫ ПРИКЛАДЫВАЕМ МАКСИМУМ УСИЛИЙ ДЛЯ РАЗВИТИЯ ТЕХ СЕКТОРОВ, ГДЕ ВОЗМОЖНО УЖЕ СЕГОДНЯ ПОЛУЧИТЬ ЭКОНОМИЧЕСКИЙ И СОЦИАЛЬНЫЙ ЭФФЕКТ ДЛЯ РЕГИОНА»

ALEXANDER EVSTIFEV: "WE MAKE EVERY EFFORT TO DEVELOP THOSE SECTORS WHERE IT IS POSSIBLE TO OBTAIN ECONOMIC AND SOCIAL EFFECTS FOR THE REGION ALREADY NOW"

30

ГЕРМАН ДЕМЕНТЬЕВ: «МАРИЙСКИЕ ПРЕДПРИНИМАТЕЛИ АКТИВНО ОТКЛИКАЮТСЯ НА МЕРОПРИЯТИЯ, КОТОРЫЕ ПРОВОДИТ НАША ПАЛАТА»

GERMAN DEMENTIEV: "MARI ENTREPRENEURS RESPOND ACTIVELY TO THE HELD BY THE CHAMBER EVENTS"

ОТ ПЕРВОГО ЛИЦА IN THE FIRST PERSON

32

ООО «МАРИЙСКИЙ НПЗ» – УНИКАЛЬНОЕ ПРЕДПРИЯТИЕ РОССИИ
MARIISKY NPZ LLC – THE UNIQUE RUSSIAN ENTERPRISE

36

ЗАВОД ПОЛУПРОВОДНИКОВЫХ ПРИБОРОВ: ПРОДУКЦИЯ, ОТВЕЧАЮЩАЯ СОВРЕМЕННЫМ ТРЕБОВАНИЯМ МИКРОЭЛЕКТРОНИКИ

JOINT STOCK COMPANY "FACTORY OF SEMICONDUCTOR DEVICES": PRODUCTS MEETING THE LATEST REQUIREMENTS OF MICROELECTRONICS

ИНДЕКС КАЧЕСТВА QUALITY INDEX

40

ГК «ГАРДИАН»: ОПЫТ ПЛЮС ИННОВАЦИИ
GUARDIAN GROUP: EXPERIENCE AND INNOVATIONS

44

НАУЧНО-ПРОИЗВОДСТВЕННАЯ ФИРМА «МЕТА-ХРОМ» ВЫХОДИТ НА ЭКСПОРТ С ОТЕЧЕСТВЕННОЙ ЛИНИЕЙКОЙ ПРОДУКЦИИ
RESEARCH AND PRODUCTION META-CHROM COMPANY MOVES TO EXPORT WITH DOMESTIC PRODUCTS

46

«МАРБИОФАРМ» – ДЛЯ ПОБЕДЫ НА ФРОНТЕ, ДЛЯ СПОРТИВНЫХ ПОБЕД...
MARBIOPHARM – FOR FRONT VICTORIES, FOR SPORTS VICTORIES...



Сергей ЦИВИЛЕВ:

«Я уверен, что нашей большой кузбасской семьёй мы добьёмся мощного прорыва во всех сферах, превратим наш регион в лучший за Уралом»

Кузбасс позиционирует себя как промышленный регион с экологической направленностью, он активно развивается во всех сферах, открыт к сотрудничеству и привлекателен для инвестиций. О том, как в регионе реализуется ряд прорывных проектов, которые серьёзно повысят его статус, рассказал губернатор Кузбасса Сергей Евгеньевич Цивилев.

– В 2018 году была принята Стратегия социально-экономического развития региона до 2035 года. Какие изменения уже произошли за год, и какие наступят в ближайшее время? Какие социально-значимые объекты введены в эксплуатацию в регионе?

– Принимая Стратегию социально-экономического развития региона до 2035 года, мы наметили большие перспективные планы. Первым этапом их реализации стала подготовка к важнейшей для нас дате – 300-летию открытия Кузбасса, которое мы будем отмечать 6 июля 2021 года на федеральном уровне. До этого знаменательного события осталось 500 дней. Мы уже прошли большую эстафету реальных серьёзных дел.

Мы разработали концепцию «Чистый уголь – зелёный Кузбасс», цель которой – создать базу для роста региональной экономики с одновременным снижением экологической нагрузки на окружающую среду. Мы создаём уникальную для России цифровую управленческую платформу «Экологический стандарт региона», в соответствии с которой будут работать все промышленные и, прежде всего, угольные предприятия Кузбасса.

Город Кемерово стал центром судебной власти Восьмого судебного кассационного округа, и 1 октября прошлого года суд начал свою работу. В нашу областную столицу уже обращаются за судебной защитой жители не только Кузбасса, но и ещё 11 регионов.

1 сентября 2019 года состоялось открытие Президентского кадетского училища в г. Кемерово. К учёбе приступили 360 воспитанников. К 1 сентября 2020 года будет достроена вторая очередь, и училище сможет принять в общей сложности 840 кадетов. Это будет одно из самых современных учебных заведений страны!

По решению нашего президента В. В. Путина Кемерово стал одним из четырёх городов России, где создаётся культурно-образовательный и музейно-выставочный комплекс. В состав комплекса войдут театр оперы и балета, филиал Государственного Русского музея, Кузбасский центр искусств. Отдельно будет создан образовательный комплекс с филиалами Российского государственного института

сценических искусств, Московской государственной академии хореографии и Центральной музыкальной школы при Московской государственной консерватории имени П. И. Чайковского.

Центральная музыкальная школа уже начала свою работу, пока на площадке Центральной детской школы искусств обучаются 23 человека. Приступили к строительству образовательного комплекса в Ленинском районе областной столицы. Здесь будет размещён единый учебный квартал, в который войдут и новые образовательные учреждения культуры, и действующие вузы, находящиеся в этом районе. Уже есть студенческий бассейн, спортивный комплекс «Кузбасс». Таким образом, у нас получится целый научно-образовательный комплекс, настоящий студенческий город, город-университет!

По решению Правительства РФ Кузбасс вошёл в первую пятёрку регионов, в которых в рамках нацпроекта создаются научно-образовательные центры мирового уровня. Наш НОЦ «Кузбасс» должен стать интегратором всех крупных научных и образовательных центров сибирских регионов.

Мы заключили соглашения о сотрудничестве с Российской академией наук, ведущими российскими университетами и крупнейшими индустриальными холдингами страны. Совместно с учёными и промышленниками будем прорабатывать новые технологии добычи и обогащения угля, технологии по транспортировке, инновации в энергетике, а также проекты в экологии и медицине.

В рамках концепции «Чистый уголь – зелёный Кузбасс» разработан инновационный проект «Цифровое горное предприятие», нацеленный на создание принципиально новой системы управления угледобывающим предприятием. Основная цель проекта – сократить количество аварий и несчастных случаев на производстве; снизить экологическую нагрузку на природу; создать базу для роста экспорта оборудования горного машиностроения кузбасских производителей.

На шахте «Листвяжная» в сотрудничестве с компанией «МегаФон» запустили беспилотный КамАЗ – беспрецедентное событие прошлого года! «Листвяжная» стала первой промышленной площадкой в России, где были продемонстрированы возможности беспилотного управления грузовиком. Это большой шаг вперёд на пути цифровизации угольной отрасли!

Немало сделано в сфере образования. В 2019 году открыли семь новых детских садов на 1289 мест. До конца 2021 года мы полностью закроем очередь детей в возрасте до трёх лет.

В 28-ми кузбасских школах открыли центры образования «Точка роста», которые входят в федеральную сеть таких центров. В них школьники по программам дополни-

тельного образования смогут заниматься проектной деятельностью и будут получать навыки по спасению жизни. В ближайшие три года дополнительно откроем ещё 116 таких центров в сельских школах.

Правительство Российской Федерации поддержало нашу инициативу о проведении национального чемпионата «Молодые профессионалы» (WorldSkills Russia) в 2020 году у нас в Новокузнецке. Ожидаем более 8 тысяч гостей из других регионов и стран и порядка 100 тысяч кузбасских школьников. Главная цель – поднять престиж рабочих профессий. Они нам сегодня очень нужны! В рамках WorldSkills Russia в 2020 году готовимся провести и чемпионат профориентации для детей 5-7 лет – BabySkills. Дошколята смогут посоревноваться как минимум по пяти разным компетенциям: от кулинарии до мобильной робототехники.

Важным вопросом для региона остаётся здравоохранение. Из крупных проектов в этой сфере: открыли шесть модульных фельдшерско-акушерских пунктов. В рамках нацпроекта нам подтвердили финансирование на создание ещё 34-х ФАПов. В Кемеровском областном клиническом кардиологическом диспансере имени академика Л. С. Барбараша открыли новую нейрохирургическую операционную с самым современным оборудованием, закупили два ангиографа. В итоге количество пациентов, которые смогут пройти обследование, увеличится на 20% – до 5,9 тыс. в год.

Кузбасс в числе первых 12-ти регионов создаёт единую систему долговременного ухода. На базе центров социального обслуживания организовано обучение процедурам по уходу за пожилыми людьми и инвалидами. В Областном клиническом госпитале для ветеранов войн заработал гериатрический центр для людей от 65 лет. Внедряем модель замкнутого цикла ведения таких пациентов: от специализированной медицинской помощи в госпитале до выезда к ним на дом. Практически во всех территориях области в городских и районных поликлиниках начали вести приём врачи-гериатры.

Ещё одно значимое направление – развитие физкультуры и спорта. В 2019 году

мы открыли физкультурно-оздоровительный комплекс с ледовой ареной в посёлке Бачатский г. Белово, девять площадок для занятий спортом в сельских районах Кузбасса. Реконструировали футбольное поле в Промышленном районе, отремонтировали стадион в г. Салаире, начали строительство физкультурно-оздоровительных комплексов в городах Новокузнецк и Белово. Комплекс «Металлург» в г. Белово будет уникальным спортивным объектом – единственным в Сибири, где можно будет проводить соревнования высокого уровня специально для маломобильных групп населения.

Отдельное внимание уделяем ремонту и строительству дорог. 17 августа 2019 года ввели в эксплуатацию завершающий участок автомагистрали Кемерово – Ленинск-Кузнецкий. Это единственная автомагистраль за Уралом с разрешённой максимальной скоростью 130 км/ч. К 10 июля 2020 года планируем открыть после капитального ремонта автодорогу Ленинск-Кузнецкий – Прокопьевск – Новокузнецк. По ней будет разрешён проезд со скоростью 110 км/ч. В прошлом году мы добились возобновления строительства дороги в обход г. Мариинска. Финальный участок трассы с мостом через реку Кия откроем 1 августа 2020 года – к 300-летию города.

Дополнительно на ремонт дорог в 2019 году выделили 1,55 млрд руб. – это в два раза больше, чем в 2018-м, и в шесть раз больше, чем в 2017 году! Деньги получили 38 территорий, включая сельские. В итоге в порядок привели 221 км муниципальных дорог.

Расширяем сеть внутренних авиaperелётов. Так, минуя московский авиационный узел, при субсидировании из федерального и регионального бюджетов открыто много новых авиамаршрутов. Из Кемерово теперь можно улететь в Новосибирск, Казань, Красноярск, Абакан. Из Новокузнецка – в Екатеринбург, Томск, Омск, Новосибирск и Красноярск.

На реализацию нацпроекта «Жильё и городская среда» в 2019 году направлено почти 5 млрд рублей из всех источников. Продолжаем реализацию программ по переселению жителей из ветхого и ава-





рийного жилья. В целом за 2019 год из аварийного жилья и с подработанных территорий переселили более одной тысячи семей. В ближайшие два года новосёлами станут ещё порядка 4 тыс. семей.

В 2019 году впервые направили 1,7 млрд рублей на приобретение жилья для детей-сирот во все города и районы Кузбасса. Это в 2,3 раза больше, чем в 2018 году. За счёт этих средств обеспечили жильём 1410 человек. В 2020-2022 годах ещё 4400 детей-сирот справят новоселье.

В 2019 году мы запустили проект «Твой Кузбасс – твоя инициатива». В рамках подготовки к празднованию 300-летия реализуем 300 проектов, предложенных самими жителями. Уже 107 проектов выполнено, на них привлекли 110 млн рублей из областного бюджета и внебюджетных источников.

На заводе «КемеровоХиммаш» начал работу роботизированный сварочный комплекс, который предназначен для проведения сварных соединений без участия человека. На площадке завода также наладили выпуск запчастей и комплектующих для карьерной техники Liebherr, которая сегодня работает на угольных предприятиях нашего региона. Кроме того, впервые за всю историю этой компании за пределами Германии собрали карьерный самосвал. И это произошло у нас! Самосвал работает на разрезе «Первомайский» под брендом «Сделано в Кузбассе».

Есть достижения и в сельском хозяйстве региона. Помимо средств, направленных на развитие АПК в рамках нацпроектов, в 2019 году мы выделили из областного бюджета на поддержку аграриев в два раза больше средств, чем в 2018 году. Это позволило возместить затраты сельчан при проведении сезонных полевых работ, просубсидировать расходы на приобретение скота в рамках борьбы с лейкозом и на производство молока. По программе льготного кредитования и лизинга кузбасские фермеры смогли приобрести 54

единицы современной техники и оборудования на общую сумму 420,7 млн рублей. В 2019 году запустили новую меру поддержки сельчан – «Агро-стартап»: начинающие фермеры получают гранты на развитие крестьянского хозяйства.

В 2019 году построены новые корпуса в молочных комплексах «Михайловское» в Прокопьевском районе и «Темп» в Прохладненском районе. Увеличивает мощности птицефабрика «Трудармейская» в Прокопьевском районе. В перспективе производство мяса птицы здесь возрастёт в два раза – до 7,5 тыс. тонн в год.

Постепенно Кузбасс становится не только промышленным, но и туристическим регионом. Если в 2018 году туристический поток составил 1,5 млн посещений, то по итогам 2019 года – уже 2 млн. Большинство туристов традиционно приезжают на горнолыжный курорт «Шерегеш» – бриллиант туристического кластера области. Наша задача – превратить «Шерегеш» в круглогодичный курорт международного уровня.

Есть у нас и другие узнаваемые бренды: Поднебесные Зубья, «Танай», город-музей «Мариинск», музей-заповедник «Томская Писаница», Шестаковские динозавры. В октябре 2019 года на IX туристском форуме «Открытый Крым» в Симферополе Кузбасс завоевал сразу несколько престижных наград, среди которых: первое место в номинации «Столица событийного туризма» – г. Кемерово, победа в номинации «Лучшее событийное пространство» – музей-заповедник «Томская Писаница».



Радует, что сами кузбассовцы не остаются в стороне, активно вовлекаются в процесс преобразования нашего региона. Только за прошлый год наши жители высадили 5,7 млн новых деревьев и кустарников. Промышленные предприятия выпустили в реки около 3 млн мальков ценных пород рыб. Все вместе очистили от мусора 840 км береговых линий, благоустроили 218 родников. В международном проекте «Экологическая культура. Мир и согласие» область стала победителем в номинации «Самый активный регион».

Считаю, что в 2019 году Кузбасс добился больших результатов. Мы взяли хороший темп в решении наших амбициозных задач по обеспечению опережающих темпов развития и конкурентоспособности экономики и социальной сферы, а также достижению лидирующих позиций по уровню развития человеческого капитала.

– В 2019 году прирост экономики в Кемеровской области составил 2%. Какие прогнозы ожидаются на ближайшие годы?

– Среди регионов Сибирского федерального округа и Российской Федерации в целом экономика Кузбасса является одной из наиболее развитых. При этом структура валового регионального продукта ярко отражает сырьевую направленность нашей экономики: наибольший удельный вес занимает добыча угля – 34,9%. Доля обрабатывающих отраслей в формировании ВРП – 17%, из которых 5,5% занимает металлургическое производство, 3,4% – производство кокса и нефтепродуктов, 2% – химическое производство, 1,5% – производство пищевых продуктов.

Наша задача – не просто удержать достигнутый рост экономики, но и обеспечить его положительную динамику. При этом мы должны учитывать тенденции рынков, которые пока складываются не в нашу пользу. Мы должны гибко реагировать на изменения, поэтому приходится корректировать наши стратегические планы.

Но наша цель остаётся неизменной: Кузбасс должен стать сильным, преуспевающим регионом, лидером и по развитию экономики, и по качеству жизни людей. И мы уверенно идём по пути преобразований!

– Большие проекты должны реализовываться параллельно развитию малого бизнеса. Какие меры поддержки этого сектора вы считаете наиболее эффективными? Правильно ли раздавать субсидии малому бизнесу, начинающим предпринимателям, или упор лучше сделать на упрощение процедур администрирования?

– Предпринимательство – одна из самых динамичных сфер экономики. При грамотном подходе и хорошей поддержке оно способно стабильно развиваться и приносить огромную пользу нашему краю.

Кузбасс стал первым регионом в России, в котором статус территории опережающего социально-экономического развития (ТОСЭР) получили два моногорода: в июле 2016 года статус был присвоен Юрге, а в сентябре того же года – Анжеро-Судженску. В течение 2018 года к уже действующим территориям добавились ещё две: Новокузнецк и Прокопьевск.

Присвоение статуса резидента ТОСЭР позволяет компаниям получать не только региональные, но и федеральные льготы по налогам и сборам. Налог на прибыль в первые пять лет составляет всего 5%, в последующие годы – 13% (вне ТОСЭР он составляет 20%). Страховые взносы в государственные внебюджетные фонды снижаются с 30 до 7,6%. Также в первые пять лет резиденты освобождаются от уплаты налога на имущество, в последующие годы ставка снижается с 2,2 до 1,1%.

Отрадно, что в 2019 году в кузбасских ТОСЭР стало на 30 резидентов больше. Так, на территории опережающего социально-экономического развития «Новокузнецк» статус резидента получили 16 организаций, в ТОСЭР «Прокопьевск» – 11, в ТОСЭР «Юрга» – 3 организации. В основном это предприятия малого и среднего предпринимательства различных отраслей промышленности: от деревообработки и производства мебели до обрабатывающих производств.

В 2019 году мы в разы усилили поддержку наших предпринимателей. Добились выделения из федерального бюджета беспрецедентного объёма субсидирования – более 1 млрд рублей. Плюс из средств областного бюджета выделили более 130 млн рублей – в 8 раз больше уровня 2018 года.

По региональному проекту «Расширение доступа субъектов малого и среднего предпринимательства к финансовым ресурсам» за счёт субсидии областного и федерального бюджетов представителям малого и среднего бизнеса было предоставлено 169 микрозаймов (микрозайм с минимальной ставкой 3,12% годовых до 5 млн рублей сроком до 36 месяцев; микрозайм до 500 тыс. рублей без залогового обеспечения). Это в два раза больше, чем в 2018 году!

Объём привлечённых кредитов в сферу малого предпринимательства под поручительство региональной гарантийной организации составил по итогам года 767 млн руб. А всего банковский сектор в Кузбассе в прошедшем году выдал кредитов малому бизнесу на сумму более 15 млрд рублей!

В 2019 году в региональный проект «Акселерация субъектов малого и среднего предпринимательства» по моей инициативе было включено мероприятие по финансовой поддержке производственного бизнеса и пунктов спортивного оборудования и инвентаря на общую сумму более 84 млн рублей. Субсидирование их затрат производилось исключительно из средств областного бюджета.

Впервые в Кузбассе в 2019 году создан региональный Центр поддержки экспорта, услугами которого уже воспользовались 147 предпринимателей. При содействии центра заключено 14 экспортных контрактов, большая часть – с потребителями в Китае. Туда кузбасские предприниматели

будут экспортировать варенье из сосновых и кедровых шишек, кедровый орех, экстракты лекарственных растений, масло и подсолнечные семечки. С партнёрами из Казахстана бизнесмены Кузбасса договорились о поставках произведённых в регионе промышленных радиаторов, в Индию планируется отправлять комплектующие для горно-шахтной техники.

Один из наших стратегических приоритетов – формирование комфортных условий ведения бизнеса. Поэтому в рамках нацпроекта по развитию предпринимательства мы открыли центр «Мой бизнес. Кузбасс». Каждый предприниматель – как начинающий, так и опытный, – может прийти со своими проблемами сюда, где ему помогут найти решение, бесплатно проконсультируют по самым разным темам, от финансовых до экспортных, проинформируют о мерах поддержки. Задача центра – помогать, сопровождать, координировать каждую бизнес-идею на всех этапах реализации проекта. Уже более 2 тыс. предпринимателей получили информаци-

тальных встреч с предпринимателями в формате «открытый диалог», где каждый раз присутствует не менее 130 представителей бизнес-сообщества. Все их обращения фиксируются, обрабатываются, тем самым разрешаются наиболее острые вопросы.

Общий объём финансирования региональных проектов в сфере предпринимательства в 2020 году составит 490 млн 355 тыс. рублей, в том числе 359 млн 68 тыс. рублей – средства федерального бюджета, 131 млн 287 тыс. рублей – средства областного бюджета.

Считаю, что меры финансовой поддержки необходимы малому бизнесу. Поэтому приоритетными в Кузбассе останутся два востребованных среди предпринимателей направления: льготное заёмное финансирование через институты поддержки бизнеса в регионе и банковские продукты со сниженной процентной ставкой.

Конечно, проблемы есть. Предпринимательское сообщество отмечает необходимость снижения налоговой нагрузки и количества проверок со стороны Феде-



ональную, консультационную и образовательную поддержку.

Кузбассовцы достойно представили наш край на всероссийском конкурсе «Молодой предприниматель России». На участие в региональном этапе конкурса было подано более 100 заявок от успешных и активных предпринимателей практически из всех муниципалитетов Кузбасса. Финалисты прошли дальше в федеральный этап конкурса, в котором за победу боролись 300 молодых предпринимателей из 62 российских регионов. Мы гордимся, что наши кузбассовцы впервые заняли три призовых места на всероссийском конкурсе «Молодой предприниматель России», который проходил в Казани!

Впервые в 2019 году председатели советов объединились на площадке экспертно-консультативного совета при уполномоченном по защите прав предпринимателей. Впервые введена практика моих ежеквар-

теральной налоговой службы, упрощения налогового администрирования и отчетности для бизнеса, ужесточения ответственности муниципальных заказчиков за неоплату выполненных муниципальных контрактов и ряд других вопросов. В этом направлении у нас выстраивается системная работа с привлечением аппарата уполномоченного по защите прав предпринимателей в Кемеровской области, федеральных органов исполнительной власти, представителей предпринимательского сообщества. Как результат – количество проблемных вопросов от встречи к встрече снижается.

У нас в Кузбассе есть чёткое понимание, что если нет притока инвестиций, значит, не будет развития! Поэтому наши совместные усилия направлены на создание в Кузбассе благоприятных условий для ведения бизнеса и для инвесторов.



Sergey TSIVILEV:

“I am sure that with our large Kuzbass family we will achieve a powerful breakthrough in all areas, we will turn our it into the best region beyond the Urals”

Kuzbass positions itself as an industrial region with an environmental focus, it is actively developing in all areas, is open to cooperation and attractive for investment. The governor of Kuzbass Sergey Tsivilev told us about a number of breakthrough projects that will seriously increase the status of the region.

– In 2018, the Strategy for the socio-economic development of the region until 2035 was adopted. What changes have already occurred during the previous year and which will come in the near future? What socially significant objects were commissioned in the region?

– Adopting the Strategy for the socio-economic development of the region until 2035, we have outlined long-term plans. The first stage of their implementation was the preparation for the most important date for us – the 300th anniversary of the opening of Kuzbass, which we will celebrate at the federal level on July 6, 2021. There are 500 days left until this landmark event. We have already accomplished a number of real serious projects.

We have developed the concept of Clean Coal – Green Kuzbass, the purpose of which is to create the basis for the growth of the regional economy while reducing the environmental burden on the region. We are creating a unique for Russia digital management platform Environmental Standard of the Region, in accordance with which all industrial, and, above all, coal enterprises of Kuzbass will work.

The city of Kemerovo became the center of the judiciary of the Eighth Judicial Cassation District, and on October 1 last year, the court began its work. Not only residents of Kuzbass, but also 11 more regions are already applying to our regional capital for judicial protection.

On September 1, 2019, the Presidential Cadet School was opened in Kemerovo. 360 students began to study there. By September 1, 2020, the second stage will be completed, and the school will be able to accept a total of 840 cadets. This will be one of the most modern educational institutions in the country!

By the decision of our President Vladimir Putin Kemerovo has become one of the four cities of Russia, where a cultural, educational and museum-exhibition complex is being created. The complex will include the Opera and Ballet Theater, a branch of the State Russian Museum, the Kuzbass Arts Center. An educational complex with branches of the Russian State Institute of Performing Arts, the Moscow State Academy of Choreography and the Central Music School at the Moscow State Conservatory named after P.I. Tchaikovsky will be created.

The Central Music School has already started to work, 23 people study at the site of the Central Children’s School of Arts at the moment. We started construction of an educational complex in the Leninsky district of the regional capital. A single educational quarter will be located here, which will include both new educational institutions of culture and existing universities located in this area. There is a swimming pool for students, sports complex Kuzbass. Thus,

we get a whole scientific and educational complex, a real student city, a university city!

By the decision of the Government of the Russian Federation, Kuzbass entered the top five regions in which world-class scientific and educational centers are being created as part of the national project. Our REC Kuzbass should become an integrator of all major scientific and educational centers of Siberian regions.

We have entered into cooperation agreements with the Russian Academy of Sciences, leading Russian universities and the largest industrial groups in the country. Together with scientists and industrialists, we will work out new technologies for coal mining and processing, transportation technologies, innovations in the energy sector, as well as projects in ecology and medicine.

Within the framework of the concept Clean Coal – Green Kuzbass, an innovative project Digital Mining Enterprise was developed, aimed at creating a fundamentally new system for managing a coal mining enterprise. The main goal of the project is to reduce the number of breakdowns and industrial accidents; reduce the environmental burden on nature; create a basis for the growth of export of mining equipment of Kuzbass manufacturers.

At the Listvyazhnaya mine, in collaboration with MegaFon, an unmanned KAMAZ was launched – an unprecedented event of last year! The Listvyazhnaya mine was the first industrial site in Russia to demonstrate unmanned truck control capabilities. This is a big step forward in the digitalization of the coal industry!

Much has been done in the field of education. In 2019, 7 new kindergartens for 1289 children were opened. Until the end of 2021, we will completely close the queue of children under the age of 3 years.

In 28 Kuzbass schools, the Tochka Rosta (“Growth Point”) education centers have been opened, which are part of the federal network of such centers. Students will be able to engage in project activities and will receive life saving skills in continuing education programs in these centers. In the next three years, we will open another 116 such centers in rural schools.

The Government of the Russian Federation supported our initiative to hold the national championship Young Professionals (WorldSkills Russia) in 2020 in our city of Novokuznetsk. We expect more than 8 thousand guests from other regions and countries and about 100 thousand Kuzbass schoolchildren. The main goal is to enhance the prestige of working professions. We really need them today! In 2020, within the framework of WorldSkills Russia, we are also preparing to hold a career guidance championship for 5-7 years old children – Babyskills. Preschoolers will



be able to compete in at least five different competencies: from cooking to mobile robotics.

Healthcare remains an important issue for the region. There are major projects in this area: six modular feldsher-midwife stations were opened. As part of the national project, we were confirmed funding for the creation of another 34 such stations. A new neuro-operating room with the most modern equipment was opened in the Kemerovo regional clinical cardiology clinic named after academician L.S. Barbarash, two angiographs were bought. As a result, the number of patients who can be examined will increase by 20% – up to 5.9 thousand per year.

Kuzbass is among the first 12 regions to create a single system of long-term care. On the basis of social service centers, training was provided on procedures for caring for the elderly and the disabled. In the Regional Clinical Hospital for War Veterans, a geriatric center for people from 65 years old has been launched. We are introducing a closed-cycle model for managing such patients: from specialized medical care in a hospital to going to their home. In almost all territories of the region, in city and district polyclinics, geriatricians began to operate.

Another significant area is the development of physical education and sports. In 2019, we opened a fitness center with an ice arena in the village of Bachatsky, the town of Belova, 9 sports grounds in rural areas of Kuzbass. We reconstructed the football field in the Promyshlennovskiy district, repaired the stadium in the city of Salair, and began the construction of sports and fitness complexes in the cities of Novokuznetsk and Belovo. The Metallurg complex in the city of Belovo will be a unique sports facility – the only one in Siberia where it will be possible to hold high-level competitions including for people with limited mobility.

We pay special attention to the repair and construction of roads. On August 17, 2019, the final section of the Kemerovo – Leninsk-Kuznetskiy highway was commissioned. This is the only highway beyond the Urals with a permitted maximum speed of 130 km per hour. By July 10, 2020 we plan to open

the Leninsk-Kuznetskiy – Prokopyevsk – Novokuznetsk highway after major repairs. It will be allowed to travel at a speed of 110 km per hour. Last year, we achieved the resumption of road construction bypassing the city of Mariinsk. We will open the final section of the route with a bridge over the Kiya River on August 1, 2020 – to the 300th anniversary of the city.

In addition, 1.55 billion rubles were allocated for road repairs in 2019. This is two times more than in 2018 and six times more than in 2017! 38 territories received money, including rural ones. As a result, 221 km of municipal roads were put in order.

We are expanding the network of domestic flights. So, bypassing the Moscow aviation hub, many new air routes were opened with subsidies from the federal and regional budgets. Now you can fly from Kemerovo to Novosibirsk, Kazan, Krasnoyarsk, Abakan. From Novokuznetsk – to Yekaterinburg, Tomsk, Omsk, Novosibirsk and Krasnoyarsk.

Almost 5 billion rubles from all sources were allocated for the implementation of the national project Housing and Urban Environment in 2019. We continue to implement programs to relocate residents from dilapidated housing. In general, in 2019, more than 1 thousand families were relocated from the emergency housing. In the next two years, about 4 thousand families will receive new homes.

In 2019, for the first time we allocated 1.7 billion rubles to purchase housing for orphans – in all cities and regions of Kuzbass. This is 2.3 times more than in 2018. At the expense of these funds, 1 thousand 410 people were provided with housing. In 2020-2022, another 4 thousand 400 orphans will celebrate a housewarming party.

In 2019, we launched the project Your Kuzbass – Your Initiative. In preparation for the celebration of the 300th anniversary, we are implementing 300 projects proposed by the residents themselves. 107 projects have already been completed, they attracted 110 million rubles from the regional budget and extrabudgetary sources.

At the Kemerovohimmash plant, a robotic welding complex has been launched, which is designed to weld joints without human

participation. The plant also launched the production of spare parts and components for mining equipment Liebherr, which today works at coal enterprises in our region. In addition, for the first time in the history of this company, a dump truck was assembled outside of Germany. And it happened here! The dump truck operates on the Pervomaisky open pit under the brand “Made in Kuzbass”.

There are achievements in agriculture of the region. In addition to funds allocated for the development of the agro-industrial complex in the framework of national projects, in 2019 we allocated 2 times more funds from the regional budget to support farmers than in 2018. This made it possible to reimburse the costs of the villagers during seasonal field work, to subsidize the costs of purchasing livestock as part of the fight against leukemia and to support milk production. Under the program of concessional lending and leasing, Kuzbass farmers were able to purchase 54 units of modern machinery and equipment for a total amount of 420.7 million rubles. In 2019, we launched a new measure of support

traditionally come to the Sheregesh ski resort – a diamond of the region’s tourism cluster. Our task is to turn Sheregesh into a year-round resort of international level.

We also have other famous brands: Podnebesnye Zubiya (“Celestial Teeth”), Tanai, the city-museum Mariinsk, the museum-reserve Tomskaya Pisanitsa, Shestakov dinosaurs. In October 2019, at the IX Open Crimea Tourism Forum in Simferopol, Kuzbass won several prestigious awards at once, including: the first place in the nomination “Capital of Event Tourism” – Kemerovo, the victory in the nomination “The Best Event Space” – the museum-reserve Tomskaya Pisanitsa.

I am glad that the Kuzbass residents themselves do not stand aside, they are actively involved in the process of transforming our region. Last year alone, our residents planted 5.7 million new trees and shrubs. Industrial enterprises released about 3 million valuable fish species into the rivers. 840 kilometers of coastlines were cleaned of garbage, 218 springs were landscaped.

– The economy of Kuzbass is one of the most developed among the regions of the Siberian Federal District and the Russian Federation as a whole. At the same time, the structure of the gross regional product clearly reflects the raw material orientation of our economy: the largest share is coal mining – 34.9%. The share of manufacturing industries in the formation of GRP is 17%, of which 5.5% is occupied by metallurgical production, 3.4% – production of coke and oil products, 2% – chemical production, 1.5% – food production.

Our task is not just to maintain the achieved economic growth, but also to ensure its positive dynamics. At the same time, we must take into account market trends, which so far are not in our favor. We must be flexible in responding to changes, so we have to adjust our strategic plans.

But our goal remains unchanged: Kuzbass should become a strong, prosperous region, a leader in the development of the economy and the quality of life of people. And we are confidently following the path of transformation!



for the villagers – Agro-startup: novice farmers receive grants for the development of peasant farming.

In 2019, new buildings were built in the dairy complexes Mikhailovskoye in the Prokopyevsky district and Temp in the Promyshlennovskiy district. Trudarmeyskaya poultry farm in the Prokopyevsky district increases its capacity. In the future, poultry meat production here will double – up to 7.5 thousand tons per year.

Kuzbass is gradually becoming not only an industrial, but also a tourist region. If in 2018 the tourist flow amounted to 1.5 million visits, then by the end of 2019 – there were already two million visits. Most tourists

The region became the winner in the nomination “The Most Active Region” in the international project Ecological Culture. Peace and Harmony.

I believe that in 2019 Kuzbass achieved great results. We have taken a good pace in solving our ambitious tasks of ensuring the outstripping rates of development and competitiveness of the economy and the social sphere, as well as achieving leading positions in the level of human capital development.

– In 2019, the economic growth in the Kemerovo region will be 2%. What forecasts are expected for the coming years?

– Large projects should be implemented in parallel with the development of small business. What measures of support for this sector do you consider the most effective? Is it right to give subsidies to small enterprises and start-ups, or is it better to focus on simplifying administration procedures?

– Entrepreneurship is one of the most dynamic sectors of the economy. With a competent approach and good support, it is able to develop stably and bring great benefits to our region.

Kuzbass became the first region in Russia in which two single-industry towns received the status of the territory of priority social and economic development (TOSER): in July



2016, the status was assigned to Yurga, and in September to Anzhero-Sudzhensk. During 2018, two more territories were added to the existing territories: Novokuznetsk and Prokopyevsk.

The assignment of a TOSER resident status allows companies to receive not only regional, but also federal tax and levy benefits. Income tax in the first 5 years is only 5%, in subsequent years – 13% (the common rate is 20%). Insurance contributions to state extra-budgetary funds are reduced from 30% to 7.6%. Also, in the first 5 years, residents are exempted from paying property tax, in subsequent years, the rate is reduced from 2.2% to 1.1%.

It is gratifying that in 2019 there were 30 more residents in the Kuzbass TOSER. So, in the territory of the advanced social and economic development of Novokuznetsk, 16 organizations received the resident status, 11 in Prokopyevsk TOSER, and 3 organizations in Yurga TOSER. Basically, these are small and medium-sized enterprises of various industries: from woodworking and furniture production to manufacturing industries.

In 2019, we significantly strengthened the support of our entrepreneurs. We achieved the allocation of an unprecedented amount of subsidies from the federal budget – more than 1 billion rubles. Plus, more than 130 million rubles were allocated from the regional budget – this is 8 times more than in 2018.

Under the regional project Enhancing Access of Small and Medium-Sized Enterprises to Financial Resources, 169 microloans were granted to SMEs through a subsidy from the regional and federal budgets (microloans with a minimum interest rate of 3.12% per annum up to 5 million rubles for up to 36 months; microloan up to 500 thousand rubles without collateral). This is 2 times more than in 2018!

The volume of attracted loans to small business under the guarantee of the Regional Guarantee Organization amounted to 767 million rubles at the end of the year. In total, last year the banking sector in Kuzbass issued loans to small enterprises worth more than 15 billion rubles!

In 2019, on my initiative the regional project Acceleration of Small and Medium Enterprises included financial support to the manufacturing business and sports equipment and inventory items totaling more than 84 million rubles. Their expenses were subsidized exclusively from the regional budget.

For the first time in Kuzbass in 2019, a regional Export Support Center was created, the services of which have already been used by 147 entrepreneurs. With the assistance of the Center, 14 export contracts were concluded, most of them with consumers in China. Kuzbass entrepreneurs will export jam from pine cones, pine nuts, extracts of medicinal plants, oil and sunflower seeds. Kuzbass businessmen have agreed with partners from Kazakhstan on the supply of industrial radiators manufactured in the region; components for mining equipment will be shipped to India.

One of our strategic priorities is the formation of comfortable business conditions. Therefore, in the framework of the national project on entrepreneurship development, we opened the My business. Kuzbass. Center. Every entrepreneur, both beginner and experienced one, can come here with their problems, where they will help them find a solution, they will consult for free on a variety of topics – from financial to export, and will inform about support measures. The task of the Center is to help, accompany, coordinate every business idea at all stages of the project. More than two thousand entrepreneurs have already received informational, consulting and educational support.

Kuzbass residents successfully represented our region at the All-Russian contest Young Entrepreneur of Russia. More than 100 applications from successful and active entrepreneurs from almost all municipalities of Kuzbass were submitted to participate in the regional stage of the competition. The finalists went further – to the federal stage of the competition, in which 300 young entrepreneurs from 62 Russian regions fought for victory. We are proud that for the first time our Kuzbass employees won three prizes at the All-Russian contest Young Entrepreneur of Russia, which was held in Kazan!

For the first time in 2019, the chairmen of the Councils united at the site of the Expert Advisory Council under the Commissioner for the Protection of Entrepreneurs' Rights. For the first time, the practice of my quarterly meetings with entrepreneurs was introduced in the Open Dialog format, where at least 130 representatives of the business community are present each time. All their appeals are recorded, processed, thus sensitive issues are resolved.

The total amount of financing of regional projects in the field of entrepreneurship in 2020 will amount to 490 million 355 thousand rubles, including 359 million 068 thousand rubles from the federal budget, 131 million 287 thousand rubles from the regional budget.

I believe that financial support measures are necessary for small business. Therefore, two areas that are in demand among entrepreneurs will remain priority in Kuzbass: preferential loans through business support institutions in the region and banking products with a reduced interest rate.

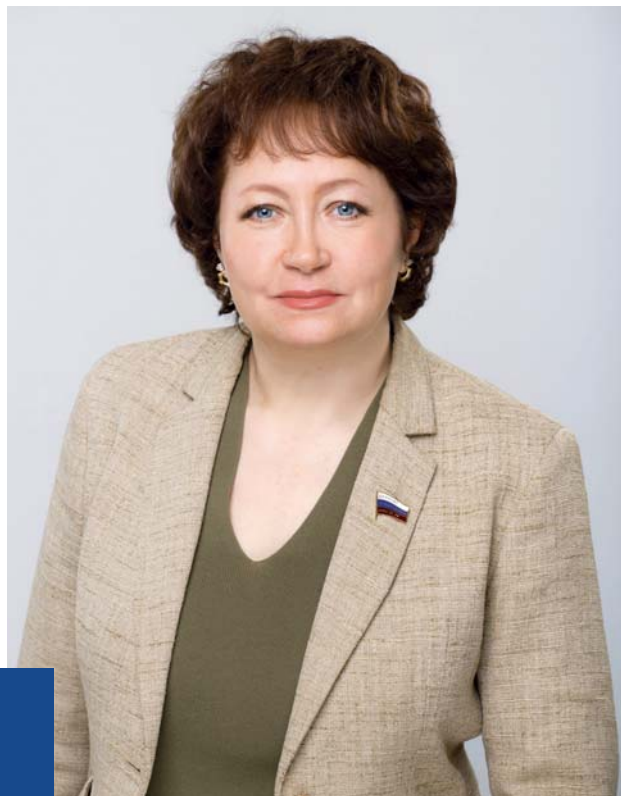
Of course, there are problems. The business community notes the need to reduce the tax burden and the number of inspections



by the Federal Tax Service, simplify tax administration and reporting for business, the need to tighten the responsibility of municipal customers for non-payment of executed municipal contracts and a number of other issues. We are building systematic work in this direction: involving the office of the Commissioner for the Protection of Entrepreneurs' Rights in the Kemerovo Region, federal executive bodies, and representatives of the entrepreneurial community. As a result, the number of challenging issues from meeting to meeting is reduced.

We in Kuzbass have a clear understanding that if there is no inflow of investments, then there will be no development! Therefore, our joint efforts are aimed at creating favorable conditions for investors and business in Kuzbass.

В состав Кузбасской ТПП входит более одной тысячи предприятий и отраслевых объединений. В бизнес-сообществе за долгие годы сформировалось чёткое понимание необходимости системного продвижения бизнес-интересов и бизнес-ценностей. К такому убеждению предприниматели приходят не сразу, и только те, кто сам привык работать и анализировать перспективы, выявлять сдерживающие факторы и предлагать конструктивные решения. О главных задачах на ближайший год и об участии в проектах рассказала председатель совета Кузбасской торгово-промышленной палаты, депутат Госдумы – Татьяна Алексеева.



Кузбасская ТПП:

время новых решений

– Кузбасская торгово-промышленная палата на регулярной основе проводит встречи с предпринимателями, конференции и заседания. Насколько активны предприниматели региона? Готовы ли они к диалогу?

– Если бы была шкала общественной активности бизнеса, то кузбасские предприниматели, уверена, заняли бы в ней верхние строчки. Кузбасская ТПП исходит из того, что предпринимателю важно ощущать, что он не один в своих вопросах и его деятельность имеет общественное значение.

Представители кузбасского бизнеса не просто откликаются на участие в наших мероприятиях или проектах, а сами иницируют многие из них. Из последних – это проведение региональной конференции «Производители и ритейл», организация закупочных сессий торговыми сетями местной продукции, принятие областного закона об инвестиционном налоговом вычете (Кемеровская область в числе 15-ти регионов, где закон принят), инициирование вопросов по урегулированию нестационарной торговли и т. д.

Наши предприниматели также активны в благотворительности. Мы получили благодарность от Совета по вопросам попечительства в социальной сфере Кузбасса (председатель – Анна Цивилева). В 2019 году средства в размере 1,3 млн рублей были направлены на поездку группы спортсменов-колясочников на сборы в Крым, приобретение для детей с ДЦП спортивного инвентаря, обеспечение многодетных семей области углём и новогодние подарки для детских домов области.

– Расскажите, пожалуйста, о главных задачах, которые предстоит решать в 2020 году? На чём, прежде всего, стоит сделать акцент, и чему в большей степени вы уделили внимание?

– 2020 год – это для системы ТПП, прежде всего, предсъездовский год. В следующем году состоится VIII Съезд ТПП РФ, который подведёт итоги пятилетней деятельности всех звеньев объединения. Считаю, ТПП РФ в партнёрстве с федеральной властью сделан серьёзный задел по повышению эффективности защиты и продвижению интересов бизнеса.

К счастью, сейчас можно привести много событий, которые нацелены на создание оптимальных условий для частной инициативы и расширение сектора МСП: нацпроекты, «регуляторная гильотина», реформирование контрольно-надзор-



ной деятельности, запуск электронной платформы для обращений предпринимателей, эксперимент по самозанятым, правовое выделение социального предпринимательства, проект по выделению семейного бизнеса и др.

Поддерживаю президента ТПП РФ Сергея Катырина, который отметил, что в связи со сменой правительства появились надежды на разработку новой парадигмы нацпроектов и расширение количества участников в их реализации. В ряде из них бизнес выступает и как субъект действия, и как объект государственной поддержки. Система ТПП заинтересована в соучастии в реализации нацпроектов.

Поэтому главная задача для Кузбасской ТПП в этом году – соучастие на региональном уровне в реализации национальных проектов (есть намеченные планы с правительством Кузбасса) и интеграция в систему региональной инфраструктуры поддержки предпринимательства.

– В декабре прошлого года Кузбасская ТПП провела региональный форум семейного предпринимательства. На ваш взгляд, для чего нужно поддерживать этот сегмент в отечественном бизнесе?

– Кузбасс стал одним из первых регионов, который вслед за ТПП РФ учредил свой ежегодный форум по семейному предпринимательству.

Первый форум «Успешная семья – процветающий Кузбасс!» мы провели в декабре прошлого года при поддержке правительства Кузбасса. Более 200 представителей семейных предприятий и бизнес-династий стали его участниками.

Как показывает опыт развитых стран, в которых на долю семейных предприятий приходится от 50 до 90%, это наиболее устойчивый сегмент экономики. В рамках этого тренда необходимо понять и проанализировать условия и возможные сценарии развития семейного бизнеса в разрезе региона. Именно такую задачу мы и ставили, готовя свой первый форум.

У нас состоялся глубокий анализ и обмен мнениями, чем помочь семейному бизнесу, что сдерживает этот сегмент, какая ему нужна инфраструктурная и общественная поддержка, в какие сферы лучше идти вновь организованному бизнесу. Спикерами стали: Оксана Пушкина, депутат Госдумы; Елена Дыбова, вице-президент ТПП РФ; Пабло Гастон, почётный консул Королевства Испания по СФО; Наталья Сидукова, почётный консул Австрии в г. Новосибирск; представители правительства Кузбасса и Законодательного собрания области.

В этом же ряду инициатива губернатора Кузбасса Сергея Цивилева о финансовой поддержке семейных предприятий в виде субсидий до 150 тыс. рублей для вновь

организованных и в форме грантов до 300 тыс. рублей для действующих предприятий. Кузбасская ТПП готова взять на себя функцию по информационному сопровождению семейных предприятий региона, сейчас продумывается идея о создании на нашей базе ресурсного центра по этому направлению.

– В вашем регионе традиционный характер приобрёл конкурс «Бренд Кузбасса». С какой целью он проводится, что даёт бизнесу?

– Радует, что наш конкурс, который в 2020 году отмечает своё 20-летие, приобрёл статус ключевого события в деловой жизни Кузбасса. В ходе его проведения оценивается эффективность продвижения, способы индивидуализации продукции или услуги, ориентация на запросы потребителей, в конечном итоге – потенциал кузбасского бренда.

с целью оценки антикоррупционной политики в России. Недавно были подведены итоги 7-го этапа. Расскажите подробнее об участии в проекте кузбасских предпринимателей. Насколько результаты по Кемеровской области отличаются от общероссийских показателей?

– Достоинство проекта в том, что итоги подводятся как в целом, так и в разрезе регионов. Последнее позволяет учитывать настроения бизнеса на местах. В 7 этапе проекта, с 16 октября по 22 ноября 2019 года, участвовали 792 кузбасских предпринимателя.

Результаты исследования по Кузбассу немного отличаются от общероссийских показателей. Например, по итогам последнего опроса у нас 44,4% респондентов ответили, что никогда не сталкивались с коррупцией, аналогичный российский показатель – 29,8%. Или же



А ведь задуман конкурс был в то время, когда мало кто верил в местные бренды. Но мы понимали, что это один из важных рыночных инструментов роста производства, развития конкуренции и ответственности бизнеса за качество продукции. Нас поддержала тогда администрация области, и вот уже два десятилетия мы проводим его совместно.

Символика конкурса, которая может использоваться победителями и лауреатами, давно уже стала знаком общественно признания высокого качества товаров и услуг.

За всё время в конкурсе «Бренд Кузбасса» приняли участие почти 3 тыс. крупных компаний, предприятий МСП, которые смогли укрепить свои позиции. Многим конкурс помог выйти на межрегиональные и международные рынки.

– Как известно, проект ТПП РФ «БИЗ-НЕС-БАРОМЕТР КОРРУПЦИИ» реализуется с 2016 года и предполагает проведение опроса предпринимателей

– неофициальные платежи и подарки вынужденно сделали 23,4% наших бизнесменов и почти 29% по стране. Даже эти примеры говорят, что коррупционный фон в нашем регионе не столь агрессивен.

Но вызывает беспокойство тройка наиболее коррумпированных сфер: получение разрешений, справок, лицензий; контроль (надзор) за предпринимательской деятельностью; природоохранные требования. Риск по ним у нас оказался выше, чем по России. И ещё почти 19% указали на коррупцию в получении государственных мер поддержки (по России – 14%). Итоги очередного этапа проекта переданы нами в органы государственной власти для анализа.

На этом фоне мы стали развивать в палате направление по внедрению антикоррупционного комплаенса. Здесь вполне оптимистичные настроения: более половины респондентов за внедрение таких инструментов.



Kuzbass CCI:

time for new solutions

The Kuzbass CCI includes more than one thousand enterprises and branch associations. Over the years, the business community has formed a clear understanding of the need to promote business interests and business values systematically. Entrepreneurs do not come to such conviction at once. Only those who are used to work and analyse prospects, identify deterrent factors and offer constructive solutions do. Tatiana Alekseeva, Chairman of the Council of the Kuzbass Chamber of Commerce and Industry, State Duma Deputy, spoke about the main tasks for the year and participation in the projects.

– The Kuzbass Chamber of Commerce and Industry regularly holds meetings and conferences with entrepreneurs. How active are the entrepreneurs of the region? Are they ready for the dialogue?

– I am sure that if there was a scale of public activity of business, then Kuzbass entrepreneurs would take the top positions in it. The Kuzbass CCI believes that it is important for an entrepreneur to feel that he or she is not alone in his or her issues and that his or her activity is of public importance.

Kuzbass business representatives do not just participate in our events or projects, they initiate many of them. Among the latest events are the Manufacturers and Retailers regional conference, organization of procurement sessions with local product trading networks, adoption of the regional law on investment tax deduction (the Kemerovo region is among 15 regions where the law has been adopted), initiation

of issues on settlement of non-stationary trade, etc. Our entrepreneurs are also active in charity. The Board of Trusteeship in the Social Sphere of Kuzbass (Chairperson - Anna Tsivilieva) expressed gratitude to us. In 2019, funds in the amount of 1.3 million rubles were allocated for the trip of a group of athletes on wheelchairs to Crimea, the purchase of sports equipment for children with cerebral palsy, providing large families of the region with coal and New Year gifts for orphanages in the region.

– Tell us, please, what are the main tasks to be accomplished in 2020? What should be emphasized and what will you focus on first and foremost?

– For the CCI system, 2020 is first of all a year, before the congress. Next year, the VIII Congress of the Chamber of Commerce and Industry of the Russian Federation will be held. It will sum up the results of five years of

activity of all parts of the association. I believe that the RF CCI, together with the federal authorities, has made a serious contribution to improving the efficiency of protection and promotion of business interests.

Fortunately, now we can cite many events that are aimed at creating optimal conditions for private initiative and expansion of the SME sector: national projects, “regulatory guillotine”, reformation of control and supervision activities, launch of the electronic platform for entrepreneurial applications, self-employment experiment, legal identification of social entrepreneurship, project on separation of family business, etc.

I support Sergey Katyrin, President of the Chamber of Commerce and Industry of the Russian Federation, who noted that due to the change of government there are hopes for the development of a new paradigm of national projects and the expansion of the number of participants

in their implementation. In some of them, business acts both as a subject of action and as an object of state support. The CCI system is interested in complicity in the implementation of national projects.

Therefore, the main task for the Kuzbass Chamber of Commerce and Industry this year is participation at the regional level in implementation of national projects (there are plans with the Kuzbass government) and integration into the system of regional infrastructure on support of entrepreneurship.

- Last year in December the Kuzbass Chamber of Commerce and Industry held a regional forum on family business. In your opinion, why this segment of domestic business should be supported?

- Kuzbass has become one of the first regions which, following the RF CCI, established its annual forum on family entrepreneurship.

The first Successful Family - Prosperous Kuzbass forum was held in December last year with the support of the Kuzbass government. More than 200 representatives of family enterprises and business dynasties have become its participants.

According to the developed countries experience, where family businesses account for from 50 to 90%, this is the most stable segment of the economy. As part of this trend, it is necessary to understand and analyze the conditions and possible scenarios of family business development in the context of the region. This is exactly the task we set when planning our first forum.

We have had an in-depth analysis and exchange of views on how to help the family business, what constrains this segment, what kind of infrastructure and public support it needs, what areas are better to choose for newly organized business. The speakers were: Oksana Pushkina, State Duma Deputy; Elena Dybova, Vice-President of the Chamber of Commerce and Industry of the Russian Federation; Pablo Gaston, Honorary Consul of the Kingdom of Spain in Russia for the Siberian Federal District; Natalia Sidukova, Honorary Consul of Austria in Novosibirsk; representatives of the Kuzbass government and the Legislative Assembly of the region.

The same series of initiatives includes the initiative of the Governor of Kuzbass Sergei Tsiviliev on financial support to family businesses in the form of subsidies to 150 thousand rubles for newly organized and in the form of grants up to 300 thousand rubles for existing enterprises. The Kuzbass Chamber of Commerce and Industry is ready to take over the function of information support for family enterprises in the region. The idea of creating on our basis a resources center in this field is now under consideration.

- In your region, the Kuzbass Brand competition has acquired a traditional character. For what purpose is it carried out, what it gives the business?

- I am glad that our competition, which in 2020 celebrates its 20th anniversary, has acquired the status of a key event in the business life of Kuzbass. In the course of its implementation, the effectiveness of promotion, ways of individualizing products or services, orientation to consumer needs, and ultimately the potential of the Kuzbass Brand are evaluated.

The competition was conceived at a time when very few people believed in local brands. But we understood that this was one of the important market tools for production growth, development of competition and business responsibility for product quality. We have been supported by the regional administration, and for two decades by now we have been conducting it together.

The symbols of the competition, which can be used by winners and laureates, have long become a sign of public recognition of the high quality of goods and services. For all the time, almost 3 thousand large companies and SME enterprises, which have managed to strengthen their positions, took part in the Kuzbass Brand competition. The competition helped many to enter the interregional and international markets.

- As you know, the Russian Chamber of Commerce and Industry's project - BUSINESS-BAROMETER OF CORRUPTION - has been implemented since 2016. It involves conducting a survey of entrepreneurs in order to assess anti-corruption policy

in Russia. Recently the results of the 7th stage were summed up. Tell us more about participation of Kuzbass entrepreneurs in the project. How much the results in the Kemerovo region differ from the all-Russian indicators?

- The advantage of the project is that the results are summed up both in total and by regions. The latter allows to take into account the local business sentiment. Seven hundred and ninety-two Kuzbass entrepreneurs participated in the 7th stage of the project, from 16 October to 22 November 2019.

The results of the survey in Kuzbass slightly differ from the all-Russia indicators. For example, according to the results of the last survey, 44.4% of respondents said that they had never faced corruption, while the similar Russian indicator is 29.8%. Or - unofficial payments and gifts were forcibly made by 23.4% of our businessmen and almost 29% in the country. Even these examples say that the corruption background in our region is not so aggressive.

But there are three most corrupt areas of concern: obtaining permits, certificates, licenses; control (supervision) over business activities; and environmental requirements. The risk in these areas is higher than in Russia. Also, almost 19% pointed to corruption in obtaining state support measures (in Russia - 14%). The results of the next stage of the project have been submitted by us to the state authorities for analysis.

In this context, we began to develop in the Chamber anticorruption compliance. Here we have quite optimistic moods: more than half of the respondents support the introduction of such tools.





КОРПОРАЦИЯ «АСИ»: ВЕСОВОЙ КОНТРОЛЬ – БУДУЩЕЕ РОССИЙСКИХ ДОРОГ

2,6 ТРЛН РУБЛЕЙ – СУММА ЕЖЕГОДНОГО УЩЕРБА, КОТОРЫЙ НАНОСИТСЯ ДОРОГАМ РОССИИ ПЕРЕГРУЖЕННЫМ АВТОТРАНСПОРТОМ. ЭТО ПОЧТИ В 2 РАЗА ПРЕВЫШАЕТ ГОДОВОЙ ОБЪЁМ ДОРОЖНЫХ ФОНДОВ ВСЕХ УРОВНЕЙ, УТВЕРЖДАЮТ ЭКСПЕРТЫ ФКУ «РОСДОРМОНИТОРИНГ».

Сохранить инфраструктуру дорожного комплекса страны, инвестируя триллионы рублей в новое строительство, реконструкцию и постоянный ремонт существующих трасс, просто невозможно. По мнению экспертов Минтранса РФ, с этим не справятся ни самые прорывные технологии, ни новейшие материалы. Об эффективности бюджетных вложений можно будет говорить только в том случае, если в масштабах всей страны удастся обезопасить обновлённые дороги от проезда сверхнормативно перегруженных транспортных средств.

СОХРАНЯЯ ДОРОГИ РОССИИ

Реализовать столь масштабную задачу в сравнительно сжатые сроки вполне реально, в первую очередь, путём комплексного внедрения «умных» весов – автоматизированных контрольных пунктов (АПВГК), позволяющих фиксировать весовые и габаритные параметры грузовиков и фур в круглосуточном режиме.

Специалисты Федерального дорожного агентства «Росавтодор» подчёркивают: колоссальное преимущество АПВГК – в возможности вести комплексный мониторинг трафика без остановки или снижения скорости транспортного потока. Автоматизированные пункты без участия оператора собирают и обрабатывают всю необходимую информацию. По защищённым каналам связи информация оперативно передаётся в единые центры обработки данных и фиксации правонарушений, после чего собственнику транспортного средства с перегрузом, направляется штраф.

ПЕРЕГРУЗЫ В ЦИФРАХ

Только в 2018 году на автодорогах федерального значения было зафиксировано более 473 тысяч перегруженных транспортных средств, при этом средний перевес составил 33%.

Перевозчики насыпных грузов, таких как песок, щебень и руда, чаще всего идут с перегрузом около 35%.

Среднее превышение допустимой массы лесовозов, как правило, колеблется в диапазоне 20-50%.

Общее число недобросовестных грузо-перевозчиков, сознательно допускающих подобные нарушения, в процентном соотношении только растёт.

**2,6 ТРЛН РУБЛЕЙ – СУММА
ЕЖЕГОДНОГО УЩЕРБА,
КОТОРЫЙ НАНОСИТСЯ
ДОРОГАМ РОССИИ,
ПЕРЕГРУЖЕННЫМ
ТРАНСПОРТОМ**

В ряде нацпроектов, разработанных во исполнение майских указов Президента РФ, «Безопасные и качественные автомобильные дороги» – один из самых инвестицион-

но ёмких: на его реализацию из всех типов источников планируется направить более 4,779 трлн рублей.

Среди целевых показателей дорожного нацпроекта – установка автоматических пунктов весового и габаритного контроля транспортных средств (АПВГК). До конца 2023 года на дорогах федерального значения планируется разместить 387 таких пунктов, а ещё через год порядка 366 АПВГК должно быть установлено и на трассах регионального или межмуниципального значения. При этом приоритеты государственных трендов на комплексное импортозамещение во всех отраслях национальной экономики не оставляют сомнений, что основными поставщиками таких систем в России должны стать именно отечественные производители.

ЗНАК КАЧЕСТВА НА РЫНКЕ ВЕСОСТРОЕНИЯ

Корпорация «АСИ» (Инженерный центр «АСИ») – ведущая российская компания-разработчик и производитель электронных промышленных весов, комплексных систем материального учёта и транспортной безопасности, обладающая статусом «отечественный производитель», подтверждённым Министерством промышленности и торговли РФ.

Соответствующее заключение о происхождении товара, выданное в соответствии с Постановлением Правительства РФ от 17.07.2015 № 719 «О подтверждении производства промышленной продукции на территории РФ», даёт компании значительные преимущества при участии в государственных и муниципальных закупках, позволяет эффективно конкурировать с продукцией зарубежных производителей на внутреннем рынке.

СТАТУС «ОТЕЧЕСТВЕННЫЙ ПРОИЗВОДИТЕЛЬ» ПОДТВЕРЖДЁН МИНПРОМТОРГОМ РФ



За 29 лет непрерывного развития Корпорация «АСИ» стала крупным предприятием полного производственного цикла, которое вносит ощутимый вклад в развитие российской промышленности и национальной экономики. Компания активно включена в программу импортозамещения и является поставщиком крупнейших предприятий России и ближнего зарубежья. В их числе – ОАО «РЖД», ОАО «НК «Роснефть», АО «АвтоВАЗ», группа «НЛМК», ОАО «Газпромнефть», ОАО «СУЭК», группа «ЕВРАЗ» и многие другие.

Бренд «Корпорация «АСИ» сегодня – знак качества на рынке весостроения, признанный лидерами ключевых отраслей отечественной промышленности, а продукция корпорации успешно интегрирована в практику крупнейших российских производственно-хозяйственных комплексов, таких как железнодорожная сфера и автомобильное хозяйство России.

ДОРОЖНЫЙ ВЕСОВОЙ КОНТРОЛЬ – В СЕРИЙНОЕ ПРОИЗВОДСТВО

Разработка и внедрение систем весового и габаритного контроля автотранспорта является стратегическим направлением для Корпорации «АСИ» с 2013 года. За минувшие семь лет инженеры компании провели опытные испытания весовых датчиков разных физических принципов и конструкций, уточнили характер взаимодействия колеса с дорожным покрытием, разработали собственные эталоны полной массы и колёсной нагрузки.

Важнейшим результирующим показателем этой глубокой научно-практической деятельности стала запатентованная корпорацией и сертифицированная разработка «Автоматический пункт весового и габаритного контроля». Это комплексная и полностью автоматизированная система, осуществляющая фиксацию весовых и габаритных параметров транспортных средств без ограничения скорости движения и полностью исключая влияние человеческого фактора на процесс и результат измерений.

АВТОМАТИЧЕСКИЙ ПУНКТ ВЕСОВОГО И ГАБАРИТНОГО КОНТРОЛЯ – ЗАПАТЕНТОВАННАЯ И СЕРТИФИЦИРОВАННАЯ РАЗРАБОТКА КОРПОРАЦИИ «АСИ»

Сегодня предприятием освоено серийное производство всех составляющих компонентной базы систем весового транспортного контроля, обладающих подтверждённой надёжностью и 100%-ной



Учетный номер Регистра систем качества №27263



ремонтпригодностью. В их числе:

- датчики типа «весовая подкладка» тензометрические с фундаментным моноблоком;
- датчики типа «весовая балка» линейные тензометрические;
- датчики весовой нагрузки пьезоэлектрические;
- датчики скатности пьезоэлектрические;
- электронные блоки и преобразователи сигналов;
- индуктивные петлевые детекторы и другие компоненты систем идентификации транспортных средств;
- программное обеспечение.

Научно-технический опыт и практические компетенции в данной области корпорация наращивает с 2003 года, когда совместными усилиями с ОАО «РЖД» была успешно внедрена аналогичная комплексная автоматизированная система контроля превышения грузоподъёмности на железнодорожном транспорте. На протяжении последних 17 лет эта система успешно эксплуатируется крупнейшим перевозчиком российской сети железных дорог,

фиксируя в автоматическом режиме случаи превышения фактической массы грузов, отправляемых по железнодорожным магистралям.

ГОСУДАРСТВЕННЫЙ ПОДХОД КАК СТРАТЕГИЯ БИЗНЕСА



«Инвестиции в такие перспективные разработки, как дорожный весовой контроль, а также полное финансирование их практической реализации – это прочный фундамент концепции развития компании, – поясняет **Игорь Бучин, генеральный директор Корпорации «АСИ»**. – Основные принципы управленческой и производственной стратегии нашего предприятия всегда отличались системным государственным подходом и неизменно направлены на поддержку российской экономики. Мы постоянно участвуем в разработке и оптимизации отраслевой нормативно-технической документации на площадках Российской ассоциации территориальных органов управления автомобильными дорогами («РАДОР»), Росстандарта,

МОЭС, МАПВТ, ТПП РФ, выступаем в роли приглашённых экспертов на всех профильных научно-практических конференциях по вопросам метрологического обеспечения весоизмерительной техники».

После успешного проведения серии опытно-промышленных испытаний пилотных образцов автоматических пунктов весового контроля собственного производства Корпорация «АСИ» развернула эффективную систему единого транспортно-логистического контроля регионального уровня в Кузбассе. Сегодня каждый въезд в столицу региона оборудован комплектом АПВГК, на всех важнейших участках областной дорожной сети установлены информационные посты весового и габаритного контроля.

В КУЗБАССЕ КОРПОРАЦИЯ «АСИ» РАЗВЕРНУЛА СИСТЕМУ ЕДИНОГО ТРАНСПОРТНО-ЛОГИСТИЧЕСКОГО КОНТРОЛЯ РЕГИОНАЛЬНОГО УРОВНЯ

«Предприятие полностью готово к масштабированию этого проекта на территории всей России, – резюмирует Игорь Бучин. – Как признанный лидер в области национального восстановления мы располагаем необходимыми ресурсами для того, чтобы сотрудничать со всеми участниками отечественного дорожного комплекса на комфортных условиях 100%ной импортнезависимости и лояльности».



ACI CORPORATION: WEIGHT CONTROL IS THE FUTURE OF THE RUSSIAN ROADS



ABOUT 2.6 TRILLION RUBLES IS THE AMOUNT OF ANNUAL DAMAGE CAUSED TO THE ROADS OF RUSSIA BY TRAFFIC CONGESTION. THIS IS ALMOST TWICE AS MUCH AS THE ANNUAL VOLUME OF ROAD FUNDS AT ALL LEVELS, ACCORDING TO THE WORDS OF THE FCU ROSDORMONITORING EXPERTS.

It is simply impossible to maintain the infrastructure of the road complex by investing trillions of rubles in the new construction, reconstruction and permanent repair of existing highways. According to the experts of the Ministry of Transport of the Russian Federation, neither the most breakthrough technologies nor the latest materials can cope with it. It will be possible to speak about efficiency of budgetary investments only if it is possible to secure the upgraded roads from overloaded vehicles all over the country.

RUSSIAN ROAD MAINTAINANCE

It is quite achievable to implement such a large-scale task in a relatively short period of time, first of all, by a complex introduction of "smart scales" - automated control points (APVHK), which allow fixing the weight and dimensional parameters of trucks and trailers around the clock.

Specialists of Rosavtodor, the Federal Road Agency emphasize: the colossal advantage of automated control points is their ability to carry out complex traffic monitoring without stops or reducing the speed of traffic flow. Automated points collect and process all the necessary information without operator's participation. Through secure communication channels, information is promptly transmitted to the unified data processing and registering centers, after which the owner of the vehicle moving with an overload is sent a fine.

OVERLOADS IN NUMBERS

Only in 2018 more than 473 thousand overloaded vehicles were registered on the federal highways, with the average overweight of 33%.

Carriers of bulk cargo, such as sand, crushed stone and ore, most often go with an overload of about 35%.

The average overweight of timber trucks, as a rule, varies in the range of 20% - 50%.

The total number of dishonest carriers who deliberately tolerate such violations is only increasing in percentage terms.

2.6 TRILLION RUBLES IS THE AMOUNT OF ANNUAL DAMAGE CAUSED TO RUSSIAN ROADS BY CONGESTED TRANSPORT



Among the national projects developed in order to implement the May Decrees of the President of the Russian Federation, the Safe and Quality Roads project is one of the most investment-intensive: over 4.779 trillion rubles from all types of sources are planned to be allocated for its implementation.

One of the national road project targets is the establishment of automated control points (APVHK). By the end of 2023 it is planned to organize 387 such points on the roads of federal importance, and in another year about 366 APVHK should be built on roads of regional or intermunicipal importance. At the same time, the priorities of state trends for complex import substitution in all sectors of the national economy leave no doubt that the main suppliers of such systems in Russia should become domestic producers.

QUALITY BRAND ON THE SCALE-CONSTRUCTION MARKET

ACI Corporation (ACI Engineering Center) is a leading Russian company-developer and manufacturer of electronic industrial scales, complex systems of material accounting and transport security, which has the domestic manufacturer status, confirmed by the Ministry of Industry and Trade of Russia.

The related conclusion on the origin of the goods issued in accordance with the Decree of the Government of the Russian Federation of 17.07.2015 № 719 "On confirmation of industrial production on the territory of the Russian Federation", gives the company significant advantages when participating in governmental and municipal procurement, allows it to effectively compete with the

products of foreign manufacturers on the domestic market.

THE DOMESTIC MANUFACTURER STATUS IS CONFIRMED BY THE MINISTRY OF INDUSTRY AND TRADE OF RUSSIA

Over 28 years of continuous development, ACI Corporation has become a large full-cycle enterprise which makes a significant contribution into the development of the Russian industry and the national economy. The company is actively involved in the import substitution program and is a supplier of the largest enterprises in Russia and the Middle East. Among them are JSC Russian Railways, JSC Rosneft, JSC AvtoVAZ, NLMK Group, JSC Gazpromneft, JSC SUEK, EVRAZ Group and many others.

Today the ACI Corporation is a quality brand on the scale-construction market, recognized by the leaders of the key sectors of the domestic industry, and the products of the Corporation are successfully integrated into the activity of the largest Russian industrial and economic complexes, such as the railway sector and the Russian road facilities.

ROAD WEIGHT CONTROL IN SERIES PRODUCTION

Development and introduction of weight and dimensional control systems for motor vehicles has been a strategic focus for ACI Corporation since 2013. Over the past six years, the engineers of the company have performed experimental tests of weight sensors of different physical principles



and designs, clarified the nature of the interaction of a wheel with the road surface, developed their standards of gross weight and wheel load.

The most important resultant indicator of this in-depth scientific and practical activity was the patented and certified development “Automatic weight and dimensional control point”. It is a complex and fully automated system which fixes weight and dimensional parameters of vehicles without speed limits and completely excludes the human factor influence on the measurement process and result.

AUTOMATIC WEIGHT AND DIMENSIONAL CONTROL POINT – PATENTED AND CERTIFIED DEVELOPMENT OF ACI CORPORATION

Today the enterprise has mastered a serial production of all components of systems of the weight transport control with the confirmed reliability and 100 % maintainability. Among them:

- strain gauge sensors of “weight lining” type with foundation monoblock;
- sensors of “weight beam” type linear strain gauge;
- piezoelectric load sensors;
- piezoelectric slope sensors;
- electronic units and signal converters;
- inductive loop detectors and other components of vehicle identification systems;
- software.

The Corporation has been expanding its scientific and technical experience and practical competencies in this area since 2003, when, through joint efforts with Russian Railways, a similar integrated

automated system for controlling the excess of cargo capacity on railway transport was successfully implemented. Over the past 17 years, this system has been successfully operated by the largest carrier of the Russian railway network, automatically recording cases of exceeding the actual mass of goods sent by railways.

GOVERNMENTAL APPROACH AS A BUSINESS STRATEGY

“Investments in such prospective developments as road weight control, as well as full financing of their practical implementation are a solid foundation of the company’s development concept,” explains Igor Buchin, General Director of ACI Corporation. - The basic principles of management and production strategy of our

company have always been distinguished by a systematic governmental approach and are always aimed at supporting the Russian economy. We constantly and actively participate in the development and optimization of industry-specific regulatory and technical documentation at the sites of the Association of Regional Road Authorities (RADOR), Rosstandart, MOES, MAPVT, CCI of Russia, as well as in all relevant scientific and practical conferences on metrological support of weight measuring equipment.”

After successful series of pilot trials of automatic weight control points of own production, ACI Corporation has launched an effective system of unified transport and logistics control of regional level in Kuzbass. For today, every entrance to the capital of the region is equipped with a set of APVHK, information posts of weight and dimensional control are installed at all major road segments of the regional network.

ACI CORPORATION HAS LAUNCHED AN EFFECTIVE SYSTEM OF UNIFIED TRANSPORT AND LOGISTICS CONTROL OF REGIONAL LEVEL IN KUZBASS

“The company is ready to scale this project throughout Russia,” sums up Mr. Buchin. - As a recognized leader in the field of national scale construction, we have all the necessary resources to cooperate with all participants of the domestic road complex on comfortable conditions of 100% import independence and loyalty.”



WWW.ICASI.RU

ВЗВЕШЕННОЕ РЕШЕНИЕ - ОСНОВА УСПЕХА!

АВТОМАТИЧЕСКИЙ ПУНКТ ВЕСОВОГО И ГАБАРИТНОГО КОНТРОЛЯ



- **ОТЕЧЕСТВЕННЫЙ
ПРОИЗВОДИТЕЛЬ**

статус подтвержден
Минпромторгом России

- **ГАРАНТИРОВАННАЯ
ЮРИДИЧЕСКАЯ ПОДДЕРЖКА**

полное сопровождение первых
10 судебных процессов

- **ИМПОРТОНЕЗАВИСИМОСТЬ**
100% комплектующих собственного
производства

- **СОБСТВЕННЫЕ ЭТАЛОНЫ**
полной массы и колесной нагрузки



▶ **ПОЛНАЯ РЕМОНТОПРИГОДНОСТЬ**

▶ **ОПЕРАТИВНОСТЬ СЕРВИСА**

**САМАЯ ВЫГОДНАЯ
ЦЕНА НА РЫНКЕ!**

СЕРИЙНОЕ ПРОИЗВОДСТВО ВСЕХ ТИПОВ ИЗМЕРИТЕЛЬНЫХ КОМПОНЕНТОВ

Корпорация «АСИ»

Тел: +7 (38 42) 36 61 49

E-mail: office@icasi.ru

Адрес: Кемерово,
ул. Кузбасская, 31

Филиал «АСИ-Москва»

Тел: +7 (499) 785 52 97

E-mail: moscow@icasi.ru

Адрес: Москва, ул. Малая
Черкизовская, 22



«КУЗБАССКИЙ СКАРАБЕЙ»:

в авангарде промышленной перезагрузки

ТЫСЯЧИ ЛЕТ НАЗАД У ЕГИПТЯН ТРУДОЛЮБИВЫЙ ЖУК-СКАРАБЕЙ СЧИТАЛСЯ СИМВОЛОМ ВЕЧНОЙ ЖИЗНИ. А СЕГОДНЯ В СТОЛЬ ДАЛЁКОЙ ОТ ЕГИПТА СИБИРИ УСПЕШНО РАБОТАЕТ ПРЕДПРИЯТИЕ, СДЕЛАВШЕЕ СКАРАБЕЯ СВОИМ СИМВОЛОМ. ОНО ДАЁТ ЕСЛИ НЕ ВЕЧНУЮ, ТО ТОЧНО НОВУЮ ЖИЗНЬ ВАЖНОМУ РЕСУРСУ – МАКУЛАТУРЕ. С ГЕНЕРАЛЬНЫМ ДИРЕКТОРОМ ООО «КУЗБАССКИЙ СКАРАБЕЙ» ДМИТРИЕМ РАЗУВАЕВЫМ МЫ ПОБЕСЕДОВАЛИ.

– **Дмитрий Александрович, история вашего предприятия началась в 1964 году с запуска завода с типичным для СССР названием «Кемеровский завод мягкой кровли», а ООО «Кузбасский Скарабей» было основано на его базе в 2002 году. Вам, наверное, часто задают вопрос: «А почему скарабей?» Какова история этого оригинального названия?**

– К 2002 году «Кемеровский завод мягкой кровли» практически перестал существовать. Появились новые кровельные материалы, отеснившие рубероид. Новый руководитель принял решение перепрофилировать производство. Схожесть технологических процессов позволила заняться выпуском бумаги и картона для гофропроизводства из макулатурного сырья. Макулатура – вид твёрдых коммунальных отходов, мусора. А готовая продукция представляет собой бумажное полотно, которое наматывают на шпули, получая большие бобины. Вот и возникла ассоциация с жуком-скарабеем, скатывающим навозные шарики (тоже, так сказать, перерабатывая отходы). В Древнем Египте скарабей символизировал движение солнца по небосклону и почитался как священный. Для нас он стал талисманом, ведь благодаря новому виду деятельности, переработке отходов, удалось сохранить завод и коллектив.

– **Сегодня ваш завод – флагман перерабатывающей промышленности Кемеровской области, один из крупнейших переработчиков макулатуры в Сибири. К тому же уже строится вторая его очередь, в четыре раза мощнее действующей. Что представляет собой предприятие сейчас? Правда ли, что ваш завод живёт в режиме замкнутого цикла, а отходы его деятельности вы готовы вскоре свести к нулю?**

– Пока предприятие перерабатывает около 30 тыс. тонн макулатуры в год. Готовой продукции – около 25 тыс. тонн. Для получения

бумажной массы, пульпы, необходима вода, и мы действительно используем этот ресурс в замкнутом цикле. Потери неизбежны при испарении во время сушки бумаги, а остальной объём очищается и возвращается в технологический процесс. Бумажная масса, непригодная к переработке из-за предельно коротких волокон, – это тоже ресурс, и мы изучаем возможность его применения. Рассматриваем производство гумуса, пригодного для рекультивации нарушенных земель.

– **Когда планируете ввести в строй вторую очередь? Какое оборудование планируется установить там, и какие возможности это даст?**

– В 2021 году Кузбасс отметит 300-летие промышленного освоения региона. Выход на новые мощности мы коррелируем с этим знаковым событием. Оборудование специально проектировалось для нас, оно уже изготовлено и ожидает отгрузки из Китая. Это самая современная машина, она расширит ассортимент и формат выпускаемой продукции и, что важно, позволит перерабатывать полигонную макулатуру, что пока редкость в России.

– **Правда ли, что спрос на вашу продукцию сильно превышает предложение? Кто ваши клиенты, насколько обширна география продаж?**

– Спрос превышает наши производственные возможности и будет расти: на рынке упаковочных материалов сильна тенденция к замещению пластика картоном. Наши клиенты – производители гофротары по всей Сибири, в Казахстане. Сейчас активно продвигаемся на рынок Средней Азии, в Узбекистан, есть интересы в Монголии.

– **Расскажите о своём ноу-хау – бумаге с антимикробными свойствами.**

– Технология производства антибактериальной бумаги (АББ) была разработана наши-

ми специалистами совместно с Институтом пищевой промышленности КемГУ в 2016 году. Специально созданная эмульсия биоцида наносится на стандартную продукцию, и бумага приобретает асептические свойства. Упаковка, произведённая с её применением, позволяет существенно увеличить срок хранения и транспортировки пищевых продуктов, минимизировать риски, связанные с образованием плесени, грибка, развитием патогенной микрофлоры. Потенциал применения нашей бумаги очень велик, при этом наценка минимальна. В России к инновациям традиционно относятся с осторожностью, зато нашу бумагу уже оценили в Сербии.

– **С 2016 года ваше предприятие является якорным резидентом индустриального экотехнопарка «Западный». В чём для вас выгода такого сотрудничества?**

– Переработка отходов – затягивающая тема! Начав заниматься рециклингом, понимаешь, сколько ликвидного товара в мусоре. Помимо пластика и бумаги, ещё стекло, резина, керамика, полимеры. Всё это просто нужно переработать. Возникла идея создать концептуальную площадку для комплексного управления твёрдыми коммунальными отходами. И мы её создали. Сейчас завершаем строительство инженерных сетей, чтобы обеспечить будущих резидентов коммуникациями. «Кузбасский Скарабей» стал первым из них и основным, демонстрирующим, что переработка – это рентабельно, это бизнес настоящего и будущего.

– **В чём вы видите миссию своей компании?**

– Миссия «Кузбасского Скарабея» – в создании качественного продукта без ущерба экологии. Жизненно необходимо перейти от недропользования к циркулярной экономике. В промышленном Кузбассе это особенно актуально. И мы гордимся тем, что идём в авангарде промышленной перезагрузки!

Подготовила Елена Александрова

THOUSANDS OF YEARS AGO THE EGYPTIANS CONSIDERED THE HARDWORKING SCARAB TO BE A SYMBOL OF ETERNAL LIFE. THESE DAYS, A SIBERIAN ENTERPRISE, LOCATED SO FAR FROM EGYPT, HAS CHOSEN SCARAB AS ITS SYMBOL AND OPERATES VERY SUCCESSFULLY. IT GIVES A DEFINITELY NEW, IF NOT PARTICULARLY ETERNAL, LIFE TO AN IMPORTANT RESOURCE - WASTE PAPER. WE TALKED WITH THE GENERAL DIRECTOR OF OOO "KUZBASSKIY SKARABEY" DMITRY RAZUVAEV.



"KUZBASSKIY SKARABEY": at the forefront of industrial reload

– Mr. Razuvaev, the history of your enterprise began in 1964 with the launch of a plant with a typical soviet name - "Kemerovskiy Zavod Myagkoy Krovli". OOO "Kuzbasskiy Skarabey" was founded on its basis in 2002. Probably you are often asked the question: "Why scarab?" Tell us the history of this unusual name?

– "Kemerovskiy Zavod Myagkoy Krovli" practically ceased to exist by 2002. There appeared new roofing materials, which outflanked roofing felt. The new head decided to redesign the production. The similarity of technological processes allowed us to start producing paper and cardboard for corrugated production from waste paper. Waste paper is a type of solid municipal waste. The finished product is a paper web, reeled onto spools for to get large coils. In such a way association with a scarab rolling dung balls (it also recycles waste, so to speak) has appeared. In ancient Egypt, the scarab symbolized the movement of the sun in the sky. It was honored as a sacred beetle. Scarab has become a mascot for us, because thanks to moving to waste recycling, it was possible to preserve the plant and staff.

– Today your plant is the flagship of the Kemerovo processing industry – one of the largest waste paper processors in Siberia. Its second line, four times more powerful than the current one, is already under construction. What is the enterprise now? Is it true that your plant lives in a closed loop mode, and you are ready to bring to zero its waste?

– The company processes about 30 thousand tons of waste paper per year. There are about 25 thousand tons of finished products. Water is needed to obtain paper pulp, and indeed, we use this resource in a closed loop mode. Losses during sublimation at paper drying are

inevitable, still the remaining volume is cleaned and returned to the process. Pulp that is not suitable for processing due to extremely short fibers is also a resource, and we are studying the possibility of its use. We also consider the production of humus, suitable for the restoration of disturbed lands.

– When do you plan to put the second line into operation? What equipment is planned to be installed there? What opportunities will it provide?

– Kuzbass will celebrate 300 years of industrial development of the region in 2021. We correlate this landmark event with the launch of new capacities. The equipment was designed specifically for us; it is already produced and is prepared for shipment from China. This is the most modern machine, which will expand the assortment and format of products and, what is more important, will allow processing of landfill waste paper, which is still rare in Russia.

– Is it true that the demand for your products significantly exceeds the supply? Who are your customers, how vast is the sales geography?

– Demand surpasses our production capacity and will continue to grow: there is a strong trend in the packaging market to replace plastic with cardboard. Our clients are manufacturers of corrugated packaging from Siberia and Kazakhstan. Now we are actively moving to the Central Asian market, to Uzbekistan. Also we have interests in Mongolia.

– Could you please tell us about your know-how – paper with antimicrobial properties?

– The production technology of antimicrobial paper was developed by our specialists together with the Institute

of Food Industry of KemSU in 2016. A specially created biocide emulsion is applied to standard products and the paper acquires aseptic properties. Packaging produced with its use effectively increases the shelf life and transportation of food products, minimizes the risks associated with the emergence of mold, fungus and pathogenic microflora. The range of application of our paper is very large, and the markup is minimal. Innovations are traditionally treated with caution in Russia, but our paper has already been appreciated in Serbia.

– Since 2016, your company has been an anchor resident of the Zapadny industrial eco-technopark. What is the benefit of such cooperation for you?

– Recycling is a prolific topic! When you start recycling, you can see how much realizable product is in the garbage. Besides plastic and paper, there are also glass, rubber, ceramics, polymers. All this just has to be recycled. This way the idea of creating a conception platform for integrated management of municipal solid waste was born. And we have implemented it. Now we are at the stage of completing the engineering networks to provide future residents with communications. Kuzbass Scarab has become the first and the main one to demonstrate that recycling is a profitable business of the present and future.

– What do you see the mission of your company?

– The mission of Kuzbass Scarab is to create a quality product without affecting the environment. It is vital to move from subsoil use to circular economy. It is especially urgent in industrial Kuzbass. And we are proud that we are at the forefront of industrial reload!

Elena Alexandrova has prepared



Городок Кerasунт, ныне турецкий, в древности прославился вишнями. Там в I веке до н. э. их впервые оценили римляне, назвав керасунтскими плодами (cerasi – по-латыни). Могли ли воины Лукулла, ввозя в Вечный город дикие ягоды, предположить, что этим оставят след в большинстве европейских языков? Французская cerise, испанская cereza, немецкая kirsche, английская cherry и, наконец, русская черешня произошли от названия того городка между Фарнакией и Трапезундом. Но, хоть ягоды и звали на Руси сперва черешней, по современным понятиям это были вишни. А русское слово «вишня» восходит к общеславянскому производному от viscum (лат. «птичий клей», «клейкий сок»). И хотя мировым лидером по производству вишни остаётся Турция, словосочетание «русская вишня» привычно и близко сердцу, как чеховский «Вишнёвый сад» или картина «Яблоко и вишня» Кузьмы Петрова-Водкина. А вот «сибирская вишня», согласитесь, звучит необычно... Но, оказывается, есть и такая! И даже целый «вишнёвый город» есть в Кузбассе. С директором ООО «Вишнёвый город» Олегом Ждановым мы побеседовали.

Олег Жданов, «Вишнёвый город»:

ОСИННИКОВСКАЯ ВИШНЯ – не только реальность, но и бренд!

– Олег Владимирович, цех переработки сельхозпродукции был организован в Осинниках в 2009 году. С тех пор «Вишнёвый город» остаётся заметным городским предприятием, даже в «Википедии» отмечен. И всё же ваш город известен как один из центров угледобычи Кузбасса, а традиции пищевой промышленности здесь скромные: как говорится, «не Кубань»! Да и вишня в ваших краях растёт только особая, зимостойких сортов. Так почему была выбрана эта сфера, и почему «Вишнёвый город»?

– Осинники расположены на юге Кузбасса, в котловине, и природно-климатические условия из всего региона только здесь позволяют плодоносить вишням. Вишню у нас первым начал культивировать ещё в 1939 году уроженец Украины Каллистрат Варламов. На фасаде нашего предприятия установлена памятная доска в честь этого.

К нам начали приезжать из Томска, Омска, Кемерово, Новосибирска и других сибирских городов за этой ягодой, и постепенно Осинники прославились не только углём, но и вишней, ставшей вторым брендом города. Потому мы и назвали предприятие «Вишнёвый город».

В России существует Фонд развития моногородов, и Осинники в него входят. Городская команда управленцев в 2016 году в рамках работы фонда обучалась в Сколково. Тогда и было решено ослабить зависимость экономики города от угля. В результате создано несколько предприятий пищевой и перерабатывающей промышленности в рамках выполнения программы импортозамещения.

А в 2017 году в Осинниках был впервые организован фестиваль «Арт-вишня», вошедший в число самых заметных событийных мероприятий Кемеровской области. На нём были зафиксированы два достижения, вошедшие в Книгу рекордов России, в том числе самый большой вишнёвый пирог (весом почти 420 кг), и одно, вошедшее в Книгу мировых рекордов Гиннеса, – самый большой на Земле вишнёвый рулет (весом 1096 кг и длиной 134 м).

– Рассматривать каталог вашей продукции одно удовольствие: варенья, компоты, соленья, аджики, грибочки, клюквенный соус с чесноком, удостоенный Гран-при... Какими рецептами пользуетесь?

– Сначала пользовались только ГОСТами, но по мере развития стали предлагать и свои разработки. Скажем, начали консервировать арбузы; производить соусы по ТУ, созданным нашими технологами. Аджике из вишни создали, которая была представлена на Днях Кузбасса в Федеральном собрании в 2019-м. И когда губернатор представлял в Москве наш край в рамках программы по гастрономическому туризму, тоже демонстрировал наши новинки.

– Где сырьё берёте? Расскажите о своём питомнике.

– Мы участвуем в программе «Свое, сибирское, родное!», поддерживаем местные сельхозпредприятия, поставляющие овощи. У соседей берём дикорастущую клюкву, чернику, арбузы покупаем на юге Алтайского края.

В 2015 году администрация выделила нам 55 га земли. Частично мы её уже обработали, более тысячи деревьев посадили. Уже собираем урожай собственных кабачков, огурцов, тыкв, яблок, смородины, ма-

лины, клубники и, конечно, вишни. Но планы в этом направлении ещё очень много.

– Каковы мощности предприятия? И кто ваши клиенты?

– Производственная мощность – тонна продукции за смену. Но сейчас мы загружены не на полную мощность из-за проблем с реализацией продукции. Федеральным торговым сетям мы, к сожалению, не нужны. Поставляем продукцию на предприятия социальной сферы: в детсады, школы, больницы, санатории, а также реализуем через отделы фермерских продуктов региональной сети «Калина-Малина». Есть заказы через социальные сети, участвуем в тендерах, аукционах.

– «Вишнёвый город» успел собрать целый букет дипломов и наград на выставках, конкурсах, ярмарках, фестивалях. Какие для вас наиболее ценны?

– Мы с 2013 года участвуем в региональном конкурсе «Бренд Кузбасса» и традиционно являемся победителями в группе «Производство и переработка сельхозпродукции», а в 2018-м взяли Гран-при. А на российской агропромышленной выставке «Золотая осень» в Москве нашу продукцию отметили серебряной и бронзовой медалями.

– Каковы планы компании «Вишнёвый город» на ближайшие годы?

– В ближайшее время запустим производство грибов вёшенки, из которых «Вишнёвый город» изготавливает 4 вида продукции. А в дальнейшем планируем продолжить посадку плодово-ягодных культур и организовать тепличное хозяйство.

Елена Александрова

Oleg Zhdanov, Vishneviy Gorod:

“OSINNIKOVSKAYA CHERRY

is not only a reality, but also a brand!”



– Mr. Zhdanov, a workshop for processing agricultural products was organized in Osinniki in 2009. Since then, Vishneviy Gorod has remained a prominent enterprise of the city, it is even noted on Wikipedia. Nevertheless, your city is known as one of the centers of coal mining in Kuzbass, and the traditions of the food industry are modest: as they say, “not the Kuban”! And only special, winter-hardy varieties of cherry grow in your area. So why was this sphere chosen, and why Vishneviy Gorod?

– Osinniki is located in the south of Kuzbass, in the hollow, and climatic conditions allow fruiting of cherries only. A native of Ukraine, Kallistrat Varlamov was the first who started to cultivate cherry here in 1939. A memorial plaque in honor of this is installed on the facade of our company.

They began to come to us from Tomsk, Omsk, Kemerovo, Novosibirsk and other Siberian cities for this berry, and gradually Osinniki became famous not only for coal, but also for cherries, which became the second brand of the city. That’s why we called the enterprise Vishneviy Gorod (“Cherry City”).

In Russia there is the Foundation for Development of single-industry towns, and Osinniki is included in it. In 2016, the city management team was trained in Skolkovo as part of the work of the Fund. Then it was decided to reduce the dependence of the city’s economy on coal. As a result, several food and processing enterprises were created as part of the implementation of the import substitution program.

And in 2017, the Art-vishnya festival was first organized in Osinniki, which was included in the list of the most notable events in the Kemerovo region. Two records of the Guinness Book of Russia were recorded there, including the largest cherry pie (weighing almost 420 kg), and the world one: the largest cherry roll on Earth (weighing 1,096 kg and having a length of 134 m).

– *It’s a pleasure to browse your product catalog: jams, compotes, pickles, adjika, mushrooms, cranberry sauce with garlic, awarded the Grand Prix... What recipes do you use?*

– At first we used only GOSTs, but as we developed, we began to offer our own designs. Let’s say we started to conserve watermelons; produce sauces according to the specifications created by our technologists. Adjika from cherry was created, which was presented at the Kuzbass

Days in the Federal Assembly in 2019. And when the governor represented our region in Moscow as part of the gastronomic tourism program, he also demonstrated our latest products.

– *Where do you get raw materials? Tell us about your farm.*

– We participate in the program “Eat your own, Siberian!”, support local agricultural enterprises that supply vegetables. We take wild cranberries, blueberries from our neighbors, and buy watermelons in the south of the Altai region.

In 2015, the administration provided us with 55 hectares of land. We processed them, more than a thousand trees were planted. We are already harvesting our own zucchini, cucumbers, pumpkins, apples, currants, raspberries, strawberries and, of course, cherries. But there are still many plans in this direction.

– *What is the production capacity of the enterprise? And who are your customers?*

– Production capacity – a ton of products per shift. But now we are not loaded at full capacity due to problems with the sale of products. Unfortunately, federal retail chains are not interested in us. We deliver products to enterprises in the social sphere: to kindergartens, schools, hospitals, health centers, also we sell them through the departments of farm products of the Kalina-Malina regional network. There are orders through social networks, we participate in tenders, auctions.

– *Vishneviy Gorod managed to collect a whole bunch of diplomas and awards at exhibitions, competitions, fairs, festivals. Which are the most valuable to you?*

– Since 2013, we have been participating in the regional competition Brand of Kuzbass, and traditionally we are winners in the group Production and Processing of Agricultural Products, and in 2018 we took the Grand Prix. And at the Zolotaya Osen Russian agro-industrial exhibition in Moscow, our products were awarded silver and bronze medals.

– *What are the plans of Vishneviy Gorod for the coming years?*

– In the near future we will start the production of oyster mushrooms, of which Vishneviy Gorod produces 4 types of products. And in the future we plan to continue planting fruit and berry crops and organize a greenhouse production.

Elena Alexandrova

The town of Kerasunda, now Turkish, in ancient times became famous for its cherries. In the 1st century BC they were first appreciated by the Romans, who calling them “Kerasunt fruits”, cerasi in Latin. Could the warriors of Lucullus, importing strange berries into the Eternal City, assume that this would leave a mark in most European languages?

French cereza, Spanish cerise, German Kirsche, English cherry, and, finally, Russian chershnya came from the name of that town between Farnakia and Trebizond. But even though the berries were called chershnya in Russia, according to modern concepts they were cherries. And the Russian word “visnya” goes back to the Slavic derivative of viscum (lat. “Bird glue”, sticky juice). And although Turkey remains the world leader in cherry production, the phrase “Russian cherry” is familiar and close to the heart, like Chekhov’s Cherry Orchard or the painting Apple and cherry by Kuzma Petrov-Vodkin. But the Sibirskaya Vishnya (“Siberian cherry”), you see, sounds unusual... But it turns out, there is one! And there is even the whole “cherry city” in Kuzbass. We talked with the director of Vishneviy Gorod LLC Oleg Zhdanov.



АЛЕКСАНДР ЕВСТИФЕЕВ:



Мы прикладываем максимум усилий для развития тех секторов, где возможно уже сегодня получить экономический и социальный эффект для региона



РЕСПУБЛИКА МАРИЙ ЭЛ ВХОДИТ В СОСТАВ ПРИВОЛЖСКОГО ФЕДЕРАЛЬНОГО ОКРУГА И ЯВЛЯЕТСЯ ЧАСТЬЮ ВОЛГО-ВЯТСКОГО ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЙОНА. О ТОМ, КАК СЕГОДНЯ РАЗВИВАЕТСЯ ИНДУСТРИАЛЬНО-АГРАРНЫЙ РЕГИОН И КАКОВЫ ЕГО САМЫЕ ОСТРЫЕ ПРОБЛЕМЫ, РАССКАЗАЛ ГЛАВА РЕСПУБЛИКИ МАРИЙ ЭЛ АЛЕКСАНДР АЛЕКСАНДРОВИЧ ЕВСТИФЕЕВ.

– Как вы оцениваете инвестиционную политику в Республике Марий Эл? Какие проекты для вас приоритетны? В каком секторе нужно искать ресурсы для развития в 2020 году?

– Мы уделяем значительное внимание перспективным отраслям, которые могут дать синергию для развития смежных и сопутствующих отраслей. Такими драйверами развития для региона являются предприятия, выпускающие продукцию для оборонно-промышленного комплекса, компании IT-индустрии или компании, работающие в сфере туризма.

Рядом «сильные соседи» – регионы-конкуренты, которые заставляют нас работать ещё активнее, искать новые формы работы с инвесторами и бизнесом, формировать необходимую бизнес-среду, создавать и развивать необходимую инвестиционную инфраструктуру.

Значительное внимание уделяется развитию сельского хозяйства и сельхозпереработке. Продукция таких агрохолдингов, как «Йола», «Акашево», «Звениговский», сегодня узнаваема и востребована за пределами региона и неоднократно признавалась лучшей на российских и международных выставках. В перспективе будет продолжена поддержка со стороны республики данных и других предприятий сельского хозяйства и сельхозпереработки, а также крестьянских фермерских хозяйств.

Реализация проектов, обеспечивающих выпуск новой востребованной продукции, создание условий для внедрения инноваций, повышение эффективности организации труда, увеличение степени использования трудового потенциала, создание высокопроизводительных рабочих мест, интеграция производства, науки и образования и подготовка на этой основе квалифицированных кадров – в данных и иных направлениях и планируется дальнейшая работа Правительства Республики Марий Эл.

В 2020-2024 годах продолжится реализация инвестиционных проектов по строительству молочных комплексов, свинофермы, животноводческого комплекса на 10 тыс. фуражных коз; по реконструкции животноводческих комплексов; по созданию современного семеноводческого комплекса и комплекса по выращиванию и глубокой переработке льна-долгунца; по строительству репродуктора второго порядка для содержания и производства родительского стада и выращивания ремонтного молодняка птицы на общую сумму более 5 млрд рублей.

На территории Республики Марий Эл реализуется несколько инвестиционных проектов, среди них следует отметить экопарк «ЗаАзяково» (100 млн рублей), туркомплекс «Раздолье» (55 млн рублей), базу отдыха MariLand (200 млн рублей). В результате реализации проекта «База отдыха MariLand» было достигнуто повышение инвестиционной привлекательности Мед-



ведевского муниципального района и Республики Марий Эл в целом; увеличение конкурентоспособности туристских продуктов и иных сопутствующих услуг региона; расширение туристской инфраструктуры и разработка новых турпродуктов; появление новых рабочих мест; увеличение внутреннего и въездного туристских потоков в Республике Марий Эл.

Туристический комплекс «Раздолье», а также региональные фестивали «Земля предков» и «Летние сезоны» стали особой визитной карточкой Килемарского муниципального района и Республики Марий Эл.

– Какие проблемы в регионе самые острые? Какая сфера в данный момент требует максимального внимания?

– Основными ограничивающими факторами, сдерживающими развитие Республики Марий Эл, являются высокие цены на электроэнергию для промышленных потребителей, не относящихся к населению. Они остаются одними из самых высоких в ПФО, что приводит к дополнительным бюджетным затратам, снижению конкурентоспособности региона и объёмов потребления электроэнергии, оттоку инвестиций.

Значительной проблемой является объём кредиторской задолженности, накопленной в период до 2017 года, в связи с отражением на балансовых счетах ранее неучтённой (скрытой) задолженности по бюджетным инвестициям. Общий объём кредиторской задолженности по расходам республики на 1 января 2018 года составил 4,5 млрд рублей, в том числе просроченной – 2,5 млрд рублей. В связи с направлением дополнительных доходных источников на погашение просроченной кредиторской задолженности в 2018 году и истекший период 2019 года удалось снизить объём просроченной кредиторской задолженности до 1 146,3 млн рублей.

Также в регионе большая доля автомобильных дорог, не соответствующих нормативным требованиям. По данным диагностики на 2018 год только 44,3 км (1,45%) имеют

нормативное состояние. Начиная с 2019 года, благодаря реализации на территории республики национального проекта «Безопасные и качественные дороги» проводится значительная работа по приведению автодорог в нормативное состояние.

Правительством Республики Марий Эл ведётся постоянная работа по решению не только перечисленных проблем, но и по всем направлениям деятельности, как за счёт собственных средств бюджета, так и с привлечением средств федерального бюджета.

Вышеуказанные проблемы, сдерживающие развитие республики, в текущем году озвучены и на федеральном уровне. Правительством Российской Федерации принято решение о разработке индивидуальной программы социально-экономического развития Республики Марий Эл, в рамках которой республике будут выделены дополнительные средства из федерального бюджета.

Острой остаётся проблема обеспечения инженерной инфраструктурой земельных участков, предоставленных многодетным семьям для индивидуального жилищного строительства. В связи с невысоким уровнем экономического развития Республики Марий Эл проектирование и строительство инженерной и транспортной инфраструктуры только за счёт средств республиканского бюджета не представляются возможными.

– Одним из ключевых направлений работы региона является улучшение и развитие социальной сферы: вопросы газификации, водоснабжения, переселения из ветхого и аварийного жилья. Какие достижения были достигнуты за последние несколько лет?

– Ежегодная планомерная работа, проводимая по газификации населённых пунктов Республики Марий Эл, позволила увеличить уровень газификации сельской местности в 2019 году при общем уровне газификации республики 88,9%.



За 2017-2019 годы на газификацию Республики Марий Эл за счёт всех источников направлено более 630 млн рублей.

В соответствии с республиканской программой «Газификация и газоснабжение в Республике Марий Эл на 2019-2023 годы» планируется строительство межпоселковых и внутрипоселковых газопроводов в Республике Марий Эл общей протяжённостью 446,85 км. Реализация данной программы позволит газифицировать свыше 4,8 тыс. жилых домов в 76 населённых пунктах республики.

В 2019 году в рамках мероприятий по развитию инфраструктуры в сельской местности завершено строительство газовых сетей низкого давления в Кукнурском сельском поселении Сернурского муниципального района. Объект строился на протяжении двух лет; введено в эксплуатацию более 20 км газовых сетей. Подключаются к газу 432 индивидуальных жилых дома, 196 квартир и 12 общественных зданий. Завершено строительство объекта «Распределительный газопровод низкого давления в дер. Тоштоял Параньгинского района Республики Марий Эл», построено 1,6 км газовых сетей. Начаты работы по газификации Пайгусовского сельского поселения Горномарийского района. В 2019 году газифицируется дер. Макаркино, в 2020 году строительство продолжится ещё в 4 населённых пунктах (дер. Березово, дер. Цыганово, высел. Цыгановский, высел. Революция). Также в 2020 году планируется газификация дер. Саламатнур Куженерского района.

В рамках республиканской адресной инвестиционной программы в 2019 году предусмотрена реализация мероприятий по реконструкции существующих очистных сооружений канализации в п. Красногорский Звениговского района Республики Марий Эл на общую сумму 12,49875 млн рублей, в том числе – сред-

ства республиканского бюджета Республики Марий Эл 12,375 млн рублей. Строительно-монтажные работы завершены, в настоящее время ведутся работы по пуску наладки оборудования.

В 2020 году планируется построить 94 км газопроводов.

Всего на газификацию республики в 2020 году предусмотрено выделение 144,1 млн рублей за счёт средств ПАО «Газпром», средств бюджетов всех уровней и специальной надбавки на транспортировку газа.

В рамках реализации федерального проекта «Чистая вода» в 2019 году построен объект «Водопровод в п. Килемары» общей стоимостью 19 269,03 тыс. рублей. Строительство данного объекта позволило улучшить качество питьевой воды из систем централизованного водоснабжения 746 человек – жителей пгт Килемары.

– В Марий Эл стартовал конкурс лучшего социального проекта, участие в котором могут принять и коммерческие организации. Какова цель проведения таких конкурсов? Помогают ли социальные проекты в развитии региона?

– Организатором конкурса «Лучший социальный проект года» является микрокредитная компания «Фонд поддержки предпринимательства Республики Марий Эл».

Министерство социального развития Республики Марий Эл, являясь уполномоченным органом исполнительной власти по поддержке социально ориентированных некоммерческих организаций, проводит мероприятия, направленные на государственную поддержку таких компаний.

Одной из форм поддержки является финансовая, заключающаяся в предоставлении на конкурсной основе субсидий на реализацию социальных проектов.

Социальные проекты, поддерживаемые за счёт средств республиканского бюджета,

направлены на решение социальных проблем наиболее социально незащищённых категорий граждан: пожилых, инвалидов, в том числе детей-инвалидов, детей из социально неблагополучных семей, – а также на решение экологических проблем, защиту животных, развитие добровольчества, развитие муниципальных образований.

В 2019 году проведено 2 конкурсных отбора по 4 различным направлениям:

- медицинская реабилитация и социальная реабилитация, социальная и трудовая реинтеграция лиц, осуществляющих незаконное потребление наркотических средств или психотропных веществ;
- социальная адаптация инвалидов и их семей;
- развитие межнационального сотрудничества, сохранение и защита самобытности, культуры, языков и традиций народов Российской Федерации;
- деятельность в сфере патриотического, в том числе военно-патриотического, воспитания граждан Российской Федерации.

По итогам конкурсных отборов было поддержано 10 социальных проектов, которые будут реализовываться в течение 2020 года. Общая сумма бюджетов проектов составила более 830 тыс. рублей.

В прошлом году проведены конкурсные отборы по 4 различным направлениям, по итогам которых поддержано 12 социальных проектов на сумму 1 млн рублей.

Реализация некоммерческими организациями социальных проектов важна для развития республики. Зачастую некоммерческие организации в рамках социальных проектов предлагают инновационные формы работы и новые технологии решения социальных проблем. Кроме того, население доверяет некоммерческим организациям, что также положительно сказывается на их участии в развитии региона посредством реализации социальных проектов.

ALEXANDER EVSTIFEEV:



We make every effort to develop those sectors where it is possible to obtain economic and social effects for the region already now



THE REPUBLIC OF MARI EL IS PART OF THE VOLGA FEDERAL DISTRICT AND THE VOLGA-VYATKA ECONOMIC REGION. THE HEAD OF THE MARI EL REPUBLIC ALEXANDER EVSTIFEEV SPOKE ABOUT HOW THE INDUSTRIAL-AGRARIAN REGION IS DEVELOPING TODAY AND WHAT ARE ITS MOST ACUTE PROBLEMS.

– What is the investment policy in the Republic of Mari El? What projects are priority for you? In which sector should resources for development be sought in 2020?

– We pay significant attention to promising industries that can provide synergies for the development of related industries. Such development drivers for the region are enterprises that manufacture products for the military-industrial complex, companies in the IT industry or companies operating in the tourism sector.

There are “strong neighbors” nearby – competing regions that make us work even harder, look for new forms of work with investors and business, create the necessary business environment, create and develop

the necessary investment infrastructure.

Considerable attention is paid to the development of agriculture and agricultural processing. The products of such agricultural groups as Yola, Akashevo, Zvenigovsky are now recognizable and in demand outside the region and have been repeatedly chosen as the best at Russian and international exhibitions. In the future, support from the Republic to these and other agricultural and agricultural processing enterprises, as well as farms, will continue.

The implementation of projects ensuring the release of new products in demand, creating conditions for the introduction of innovations, increasing the efficiency of labor organization, increasing the degree of utilization of labor potential, creating high-

performance jobs, integrating production, science and education and training qualified personnel on this basis in these and other areas is planned by the Government of the Republic of Mari El.

In 2020-2024, investment projects for the construction of dairy complexes, a pig farm, and a livestock complex for 10 thousand feed goats will be implemented. Projects for the reconstruction of livestock complexes, creation of a modern seed-growing complex and a complex for the cultivation and deep processing of flax, construction of a second-order reproducer for the maintenance and production of the parent herd and cultivation of repair young birds for a total of more than 5 billion rubles will be continued.

- What are the most acute problems in the region? Which area currently requires maximum attention?

- The main factors restraining the development of the Mari El Republic are high electricity prices for non-population industrial consumers. They remain one of the highest in the Volga Federal District, which leads to additional budgetary costs, a decrease in the region's competitiveness and electricity consumption, and an outflow of investments.

A significant problem is the amount of accounts payable accumulated up to 2017 in connection with the disclosure of accounts of previously unaccounted (hidden) debt for budget investments on the balance sheet. The total amount of accounts payable for

The above-mentioned problems restraining the development of the Republic were announced at the federal level this year. The Government of the Russian Federation decided to develop an individual program for the socio-economic development of the Mari El Republic, within which additional funds from the federal budget will be allocated to the Republic.

The problem of providing engineering infrastructure for land plots allocated to large families for individual housing construction remains a serious one. Due to the low level of economic development of the Mari El Republic, the design and construction of engineering and transport infrastructure at the expense of the republican budget only is not possible.

- One of the key areas of work in the region is the improvement and development of the social sphere: issues of gasification, water supply, relocation from dilapidated and emergency housing. What results have been achieved over the past few years?

- The annual systematic work on the gasification of settlements of the Mari El Republic allowed us to increase the level of gasification of rural areas in 2019 with a total gasification level of the Republic of 88.9%.

In 2017-2019, more than 630 million rubles from all sources were allocated for the gasification of the Republic of Mari El.

In accordance with the program "Gasification and gas supply in the Republic of Mari El for 2019-2023," it is planned to build inter-settlement and intra-settlement gas pipelines in the Republic of Mari El with a total length of 446.85 km. The implementation of this program will allow gasification of over 4.8 thousand residential buildings in 76 settlements of the Republic.

In 2019, as part of measures to develop infrastructure in the countryside, the construction of low-pressure gas networks in the Kuknursky rural settlement of the Sernursky municipal district was completed. The facility was built over two years; more than 20 km of gas networks were commissioned. 432 individual residential houses, 196 apartments and 12 public buildings are connected to gas. The construction of the project "Low Pressure Distribution Gas Pipeline in the village Toshtoyal of the Paranginsky district of the Republic of Mari El" was complete, 1.6 km of gas networks were built. The gasification of the Paigusovsky rural settlement of the Gornomariysky district has begun. In 2019, the village of Makarkino will be gasified, in 2020, construction will continue in 4 more settlements (the villages of Berezovo, Tsyganovo, Tsyganovsky, Revolutsiya). Also, the gasification of the village Salamatum of the Kuzhnersky district is planned in 2020.

In 2019, in the framework of the targeted investment program of the Republic, it is



Several investment projects are being implemented on the territory of the Mari El Republic, among them the ZaAzykovo Ecopark (100 million rubles), the Razdolie tourist complex (55 million rubles), and the MariLand recreation center (200 million rubles). As a result of the MariLand recreation center project, an increase in the investment attractiveness of the Medvedevsky municipal district and the Mari El Republic as a whole was achieved, as well as the competitiveness of tourism products and other related services in the region was increased. Other positive results are the development of tourism infrastructure and new tourism products, emergence of new jobs, increase in domestic and inbound tourist flows in the Mari El Republic.

The tourist complex Razdolie, as well as the regional festivals Zemlya Predkov and Letniye Sezony have become a special calling card of the Kilemarsky municipal district and the Republic of Mari El.

expenses of the Republic as of January 1, 2018 amounted to 4.5 billion rubles, including overdue – 2.5 billion rubles. In connection with the use of additional revenue sources to pay off overdue accounts payable in 2018 and the expired period of 2019, we managed to reduce the volume of overdue accounts payable to 1,146.3 million rubles.

Also, there are a lot of roads that do not meet regulatory requirements in the region. According to diagnostic data for 2018, only 44.3 km (1.45%) have a normative state. Since 2019, thanks to the implementation of the national project "Safe and High-Quality Roads on the territory of the Republic", significant work has been carried out to bring roads to a normative state.

The Government of the Republic of Mari El is constantly working to solve not only the listed problems, but also those in other areas of activity, both at the expense of our own budget funds and with the involvement of the federal budget.

planned to take measures to reconstruct the existing sewage treatment facilities in the Krasnogorsky settlement of the Zvenigovsky district of the Mari El Republic for a total of 12.49875 million rubles, including 12.375 million rubles from the budget of the Republic of Mari El. The construction and installation works have been completed; work to start up equipment setup is currently underway.

In 2020, it is planned to build 94 km of gas pipelines.

A total of 144.1 million rubles will be allocated for gasification of the Republic in 2020 at the expense of PJSC Gazprom, funds from budgets of all levels and a special allowance for gas transportation.

As part of the implementation of the federal project "Clean Water", in 2019, the object Water Supply in the Village of Kilemary was built with a total cost of 19,269.03 thousand rubles. The construction of this facility allowed improving the quality of drinking water from main water supply systems for 746 people – residents of the village of Kilemary.

– A contest for the best social project has started in Mari El, in which commercial organizations can take part. What is the purpose of holding such contests? Do social projects help in the development of the region?

– The organizer of the contest "The Best Social Project of the Year" is the microcredit company Fond Podderzhki Predprinimatelstva Respubliki Mari El ("Entrepreneurship Support Fund of the Mari El Republic").

The Ministry of Social Development of the Mari El Republic, being the authorized executive body to support socially oriented



non-profit organizations, carries out activities aimed at state support of such companies.

One of the forms of support is financial, which consists in the provision of subsidies for the implementation of social projects on a competitive basis.

Social projects supported by the budget of the Republic are aimed at solving social problems of the most socially unprotected categories of citizens: elderly, disabled, including children with disabilities, children from socially disadvantaged families, as well as solving environmental problems, protecting animals, and developing volunteering, the development of municipalities.

In 2019, 2 competitive selections were held in 4 different directions:

- medical rehabilitation and social rehabilitation, social and labor reintegration of people engaged in the illegal use of narcotic drugs or psychotropic substances;
- social adaptation of people with disabilities and their families;
- development of interethnic cooperation, preservation and protection of the identity,

culture, languages and traditions of the peoples of the Russian Federation;

- activities in the field of patriotic, including military-patriotic, education of citizens of the Russian Federation.

Based on the results of competitive selections, 10 social projects were supported, they will be implemented during 2020. The total amount of project budgets amounted to more than 830 thousand rubles.

Last year, competitive selections were held in 4 different areas, following which 12 social projects worth 1 million rubles were supported.

The implementation of social projects by non-profit organizations is important for the development of the Republic. Often, non-profit organizations within the framework of social projects offer innovative forms of work and new technologies for solving social problems. In addition, the population trusts non-profit organizations, which also positively affects their participation in the development of the region through the implementation of social projects.





Герман ДЕМЕНТЬЕВ: «Марийские предприниматели активно откликаются на мероприятия, которые проводит наша палата»

Союз «Торгово-промышленная палата Республики Марий Эл» учреждён в ноябре 1994 года и объединяет на добровольной основе коммерческие и некоммерческие организации, предприятия и предпринимателей Республики Марий Эл. С самого начала деятельности региональной палаты Герман Александрович Деметьев является её генеральным директором. С ним мы и поговорили о том, как сегодня развивается ТПП Республики Марий Эл, и как она выстраивает диалог с иностранными общественными объединениями.

– Ряды членов торгово-промышленной палаты постоянно пополняются. Сколько членов сегодня насчитывает ТПП Республики Марий Эл? Сколько предпринимателей вступает к вам ежегодно?

– На сегодняшний день членами палаты стало 320 объединений и организаций различных форм собственности. Это крупные предприятия и объединения, созданные по отраслевому принципу, как Союз лесопромышленников, Гильдия строителей, Союз строителей и предприятий среднего и малого бизнеса. Ряды ТПП Республики Марий Эл действительно регулярно пополняются новыми членами, мы рассматриваем в среднем до 30 заявлений за год.

– Судя по новостям на вашем информационном портале, ваша торгово-промышленная палата проводит большое количество мероприятий для предпринимателей, таких как круглые столы, семинары, бизнес-завтраки. Насколько активно предприниматели принимают в них участие? Какой формат наиболее удобен и интересен?

– Марийские предприниматели активно откликаются на мероприятия, которые проводит наша палата. По моим наблюдениям, самый интересный формат для предпринимателей – семинары. Это эффективная форма обучения для тех, кто желает быть постоянно на пике событий. Дело в том, что сегодня прогресс не просто идёт семимильными шагами, а мчит вперёд. Молниеносно меняются технологии, сам контент времени, его запросы, поэтому учёба для бизнес-сообщества становится частью работы.

К тому же сегодня семинар – это не скучные, усыпляющие монологи спикеров, а заседания в необычных форматах, интересные инвенты, которые позволяют ярче раскрыть деловой креатив участников. Недавний пример – стратегическая сессия в Йошкар-Оле, задача которой была – улучшить сервис при получении предпринимателями различных форм государственной поддержки. На ней встретились около 60 участников – представителей бизнеса и государственных структур. В результате учёбы они построили удобную для обеих сторон модель взаимодействия и даже вместе собрали её поэтапно из конструктора «Лего», чтобы визуализировать свои идеи и предложения. Да,

можно сказать, что взрослые серьёзные люди поиграли, но это только в помощь, потому что они не только познакомились, но и возникло неформальное общение, которое в будущем станет им подспорьем.

– Торгово-промышленные палаты – эффективный инструмент улучшения условий бизнеса. Понимание этого факта в России. Как ТПП Республики Марий Эл выстраивает диалог с иностранными общественными объединениями?

– Одна из наших задач – развитие связей с деловыми кругами зарубежных стран, международными организациями бизнеса. При этом необходимо сформировать позитивный имидж российских производителей товаров и услуг. Марий Эл в развитие международных связей включилась позже многих других субъектов России в силу объективных исторических и экономических обстоятельств. Дело в том, что в советский период основу промышленности республики составляли предприятия ВПК, поэтому регион сам по себе был довольно закрытым.

Естественно, в первую очередь мы стараемся участвовать во всех диалогах, которые выстраивает с иностранными общественными объединениями Торгово-промышленная палата Российской Федерации. Кроме того, Правительством Республики Марий Эл сформирован перечень приоритетных инвестиционных проектов, способствующих увеличению экспорта и технологическому развитию, и члены региональной палаты участвуют в них непосредственно. Мы знаем, что есть интерес к нашей продукции лесопереработки, машиностроения, продовольственным товарам и стараемся помочь производителям выйти на внешние рынки сбыта. Уже в этом году интерес к республике проявили генеральные консулы Турции и Казахстана, которые посетили Йошкар-Олу. Мы сотрудничаем с зарубежными организациями, аналогичными нашей. Например, помогаем найти партнёров марийским лесопроизводителям в Италии через международный центр делового и культурного сотрудничества «Русский Дом в Италии».

Сюда же можно отнести различные международные выставки и форумы, в которых участвуют члены ТПП Республики Марий Эл.

В частности, наши аграрии презентовали инвестиционный потенциал агропромышленного комплекса республики на крупнейшей национальной животноводческой выставке-ярмарке Houston Livestock Show and Rodeo в штате Техас (США).

– Сейчас в каждом регионе появляется всё больше молодых и амбициозных предпринимателей. Существует ли какая-то специфика работы с ними? Насколько активно они идут на контакт и присоединяются к различным бизнес-объединениям?

– Да, безусловно, молодые и очень интересные предприниматели у нас есть, и, что меня лично радует, эти люди очень открыты для диалога. Мы знаем, с какими проблемами им приходится сталкиваться. На становление и развитие можно дать примерно три-четыре года, иначе в бизнесе прогоришь.

Второй момент, предпринимателям приходится конкурировать уже не только на внутреннем рынке, но и на внешнем, представители которого активно стараются засыпать нашу страну своей продукцией.

Третье – отсутствие у начинающих бизнесменов стартового капитала, сложность в получении банковских кредитов и при этом зачастую финансовая и юридическая безграмотность, которая мешает получить экономически выгодное финансирование. Поэтому мне кажется, что ТПП РФ очень своевременно стала говорить об ещё одной проблеме – отсутствии законодательного закрепления понятия «молодой предприниматель» и сопутствующих льгот, а также внятных механизмов перехода от начинающего бизнеса к бизнесу развитому.

Сейчас палата пользуется теми механизмами вывода молодых предпринимателей на «арену» крупного бизнеса, которые есть в её арсенале. К таким инструментам можно отнести деловые и экспертные советы; развитые связи с другими территориальными палатами; работу с дружественными организациями, такими как Фонд развития промышленности; участие в конкурсах, дающих средства на успешные стартапы и развитие бизнеса. Сегодняшние молодые предприниматели обладают невероятной энергией, креативным, эксклюзивным видением, по сути, они – будущее экономики России, поэтому мы всегда стараемся поддержать их.

German DEMENTIEV:

“Mari entrepreneurs respond actively to the held by the Chamber events”

The Chamber of Commerce and Industry of Mari El Republic was established in November 1994. It unites commercial and non-commercial organizations, enterprises and businessmen of Mari El Republic on a voluntary basis. From the very beginning of the regional chamber's activity German Alexandrovich Dementiev has been its CEO. We talked to him about the development of the CCI of the Republic of Mari El and its way to foster a dialogue with foreign public associations.

– The number of members of the Chamber of Commerce and Industry is constantly growing. How many members does the CCI of the Republic of Mari El have today? How many entrepreneurs come to you annually?

– To date, 320 associations and organizations of various forms of ownership have become members of the chamber. These are large enterprises and associations created on an industry basis, such as the Union of Timber Manufacturers, Guild of constructors, construction workers' union and small and medium enterprises. The number of members of the Chamber of Commerce and Industry is constantly growing; we deal with an average of up to 30 applications per year.

– Judging by the news on your information portal, your chamber of commerce conducts a large number of events for entrepreneurs, such as round tables, seminars, business breakfasts. How actively do entrepreneurs take part in them? Which format is the most convenient and interesting?

– Mari entrepreneurs respond actively to the held by the Chamber events. According to my observations, a seminar is the most interesting format for entrepreneurs. This is an effective form of training for those who wish to be constantly at the peak of events. Presently progress goes by leaps and bounds, it rushes forward. Technology, the content of time itself and its demands are changing at the speed of light, so training is a part of job for the business community.

In addition, nowadays, a seminar is not about boring, sleepy monologues of speakers, these can be meetings in unusual formats, interesting events which allow to brighten up the business creativity of the participants. The most recent example is a strategic session in Yoshkar-Ola, the task of which was to improve service when entrepreneurs receive various forms of state support. It was attended by about 60 participants - business and government representatives. As a result of their studies, they built a model of interaction convenient for both sides and even constructed it of the Lego designer to visualize their ideas and proposals. Well, adult and serious people played a little, but this is only for good, because they not only have learned more about each other, but there was an informal communication, which will help them in the future.

– Chambers of Commerce is an effective tool to improve business conditions. There is understanding of this simple but important fact, and not only in Russia. How does the CCI of the Mari El Republic build dialogue with foreign public associations?

– One of our tasks is the development of relations with business communities from abroad, international business organizations. At the same time, it is necessary to create a positive image of Russian producers of goods and services. Mari El joined the development of international relations later than many other subjects of Russia due to objective historical and economic circumstances. The fact is that in the Soviet period, the industry of the republic was based on the enterprises of the military-industrial complex, so the region itself was quite closed.

Naturally, first of all we try to participate in all the dialogues which the Chamber of Commerce and Industry of the Russian Federation builds with foreign public associations. In addition, the Government of the Mari El Republic has compiled a list of priority investment projects which contribute to increased exports and the technological development, and members of the regional chamber participate directly in them. We know that there is an interest in our products of timber processing, machine building, food products, and we try to help manufacturers to enter foreign markets. This year, the consul generals of Turkey and Kazakhstan, who visited Yoshkar-Ola, showed interest in the republic. We cooperate with foreign organizations similar to ours. For example, we help to find partners for Mari forest producers in Italy through the Rusky dom – Italy (Russian House in Italy) international center for business and cultural cooperation.

This also includes various international exhibitions and forums in which members of the CCI of the Republic of Mari El participate. In particular, our farmers presented the investment potential of the country's agro-industrial complex at the largest national livestock exhibition and fair Houston Livestock Show and Rodeo in Texas (USA).



– There are more and more young and ambitious entrepreneurs at each region. Are there any peculiarities of working with them? How actively do they make contact and join various business associations?

– Of course, we have young and very interesting entrepreneurs and, the thing which makes me happy personally is that these people are very open for dialogue. We know what kind of problems they have to face. We can give them about three or four years to start and develop; otherwise they will fail in business.

The second point is that entrepreneurs have to compete not only on the domestic market, but also on the external one, the representatives of which actively try to fill our country with their products.

The third point is the lack of start-up capital for beginners, the difficulty in obtaining bank loans and often financial and legal ignorance, which prevents them from receiving economically profitable financing. Therefore, it seems to me that the CCI of the Russian Federation very timely began to talk about another problem - the lack of legislative consolidation of the young entrepreneur concept and the related benefits, as well as understandable mechanisms for the transition from the start-up business to developed one.

At present, the Chamber uses the existing mechanisms of bringing young entrepreneurs into the large business arena. Such tools include business and expert councils; developed ties with other regional chambers; work with friendly organizations such as the Industrial Development Fund; participation in competitions which provide funds for successful start-ups and business development. Modern young entrepreneurs have incredible energy, creativity and an exclusive vision; in fact, they are the future of the Russian economy, so we always try to support them.



Когда около 8 тысяч лет назад люди впервые обнаружили нефть на берегу Евфрата, никто ещё не мог предугадать, какую роль сыграет эта чёрная горючая жидкость в истории человечества. Египтяне использовали нефть для бальзамирования; греки делали на её основе «греческий огонь»; народы, населявшие берега Каспийского моря, применяли её для освещения жилищ, горожане средневековой Италии – улиц. И всё же никто не думал, что с середины 19 века нефть начнёт стремительно превращаться в «чёрное золото», каковым пока и остаётся! Учёные бьются над созданием альтернативных источников энергии, но, увы, пока без особых успехов. Москвичи же или жители Амстердама, привычно заполняя бензобаки, редко задумываются: кто и где произвёл «пищу» для их «железных коней»? А ведь вполне возможно, что это произошло в далёкой Республике Марий Эл, на Марийском нефтеперерабатывающем заводе, с генеральным директором которого, Андреем Сербским, мы побеседовали.

ООО «МАРИЙСКИЙ НПЗ» – УНИКАЛЬНОЕ ПРЕДПРИЯТИЕ РОССИИ

– Андрей Вадимович, Марийский НПЗ сегодня – одно из крупнейших предприятий Республики Марий Эл, занимающее в регионе лидирующие позиции по объёму экспорта. А начиналось всё в далёком уже 1995 году. Расскажите немного об истории возникновения предприятия. Почему его решено было построить именно в Оршанском районе?

– ООО «Марийский НПЗ» – уникальное в своём роде предприятие!

Это единственный в России нефтеперерабатывающий завод, подключённый непосредственно к магистральному нефтепроводу. Нефть поступает на него с 1815 километрового магистрального нефтепровода Сургут – Полоцк. Именно поэтому для возведения комплекса в октябре 1995 года была выбрана территория около села Табашино Оршанского района.

Первая блочная установка атмосферной переработки нефти (АТ-1) была успешно введена в эксплуатацию в апреле 1998 года. Её производительность по сырью составила 500 тысяч тонн в год. Дальнейшее развитие предприятия было направлено на решение основных задач нефтеперерабатывающей промышленности по увеличению глубины переработки нефти. Так, в 2005 году была введена в эксплуатацию установка вакуумной перегонки мазута (УВПМ) производительностью

476,2 тысяч тонн в год. В 2006 году запущена вторая установка атмосферной переработки нефти (АТ-2) производительностью 900 тысяч тонн в год.

– Что представляет собой предприятие сейчас (инфраструктура, производственные мощности)? Какова статистика производства за последние годы?

– Сегодня Марийский НПЗ – одно из крупнейших предприятий Республики Марий Эл. Основной целью деятельности Марийского НПЗ является производство и реализация нефтепродуктов, соответствующих требованиям самых высоких стандартов качества, при обеспечении безопасных условий и достойной оплаты труда работников на основе принципов минимального воздействия на окружающую среду и рационального использования природных ресурсов.

Марийский НПЗ имеет приёмно-сдаточный пункт нефти (ПСП), включающий узел учёта нефти и систему измерения количества и показателей качества нефти в автоматическом режиме. Кроме того, завод оснащён сливноналивными эстакадами тёмных (28 наливных стояка и 24 сливных) и светлых нефтепродуктов (22 наливных стояка) в железнодорожные и автомобильные цистерны (4 наливных стояка), а также резервуарные парки для приёма и хранения нефти и неф-

тепродуктов суммарным объёмом – 161 тысяча м³. В ходе развития предприятия были также возведены объекты общезаводского хозяйства, включающие среди прочего котельную, трансформаторные и распределительные подстанции, очистные сооружения.

Завод в настоящее время может перерабатывать более 1,6 млн нефти в год. За последние годы статистика переработки нефти находится на номинальном уровне.

– Завод выпускает несколько видов нефтепродуктов. Какие именно это продукты, и в каких отраслях хозяйственной деятельности они используются?

– Завод осуществляет деятельность по переработке нефти с получением и реализацией более 10 видов товарных нефтепродуктов, в числе которых бензин газовый стабильный, дистилляты газового конденсата, мазут топочный, остатки нефтяные тяжёлые, сырьё для производства нефтебитумов.

– Ваша продукция наверняка используется в различных российских регионах и идёт на экспорт. В какой пропорции? В какие страны она поступает?

– Действительно, продукция предприятия отгружается как на внутренний рынок, так и на экспорт. Примерное соотношение 40 на 60% в пользу экспорта. Экспорт

осуществляется в Нидерланды, Польшу, Финляндию, Италию и другие страны.

– В 2015 году вы заняли пост генерального директора Марийского НПЗ, и в том же году была начата масштабная реконструкция предприятия. Что удалось изменить в ходе неё? Какова её конечная цель?

– В 2015 году начата масштабная реконструкция Марийского НПЗ, концепция которой предусматривает не только расширение и модернизацию уже существующего производства, но и строительство, ввод в эксплуатацию новых технологических объектов по первичной и вторичной переработке нефти и нефтепродуктов, включая объекты общезаводского хозяйства. Проведение модернизации производства позволит заводу увеличить объём переработки нефти – более 2 млн тонн в год; увеличится и глубина переработки, что значительно расширит ассортимент выпускаемых нефтепродуктов и топлив, качество которых будет соответствовать стандарту Евро-5.

– На предприятии несколько лет назад принята программа интенсивного развития производства. Насколько успешно она выполняется?

– С 2016 года ведутся проектно-исследовательские работы по развитию общезаводской и транспортной инфраструктуры для реализации проекта. Разработана проектная документация по расширению ж/д станции Табашино, разработан проект увеличения мощности завода, частично поступило оборудование. На сегодняшний день ведутся работы по уточнению концепции вторичных процессов.

– Какова численность персонала Марийского НПЗ? А какие специалисты у вас работают, каких специализаций и квалификаций? Какие меры по повышению социальной защищённости работников, созданию для них благоприятных условий труда, мотивации персонала предприятия руководством предприятия?

– На сегодняшний день численность персонала завода составляет более 600 человек. Из них свыше 50 специальностей, относящихся к руководящим должностям и менеджерам среднего звена, и 42 рабочие профессии. Самыми многочисленными категориями являются операторы товарные, лаборанты химического анализа, операторы технологических установок, машинисты технологических насосов и многие другие. Мы уделяем серьёзное внимание повышению профессионального уровня коллек-



тива, поэтому систематически направляем сотрудников завода на курсы повышения квалификации.

Кроме того, в качестве приоритетных направлений деятельности завода выделяется развитие и повышение уровня социально-кадровой политики, создание сплочённого, ответственного, высокопроизводительного и высокопроизводительного трудового коллектива. С этой целью в сентябре 2016 года было утверждено «Положение об оплате труда», которое позволило создать эффективную систему мотивации персонала. Так, для сотрудников предприятия предусмотрены различные выплаты и льготы стимулирующего характера: за выполнение дополнительного объёма работ; за высокую квалификацию и профессиональное мастерство; за инициативность в достижении высоких показателей производственной деятельности.

Особое внимание на предприятии уделяется такому важнейшему аспекту социальной защищённости работников, как развитие и укрепление эффективной системы охраны труда. С этой целью на всех рабочих местах проводится специальная оценка условий труда, по результатам которой работникам предоставляются гарантии и компенсации. Целенаправленно и методично осуществляются мероприятия, снижающие риски производственного травматизма и причин возникновения профессиональных заболеваний.

Для повышения профессиональных компетенций и укрепления корпоративной культуры на Марийском НПЗ проводятся конкурсы профессионального мастерства – «Лучший по профессии»; отличившиеся работники отмечаются на доске почёта предприятия, поощряются производственные заслуги. Профессиональная поддержка вновь прибывших сотрудников обеспечивается путём закрепления за ними наставников.

Мы убеждены, что в современной нефтяной отрасли главным фактором успешного развития является человеческий потенциал, поэтому в будущем будем стремиться сохранить и по возможности увеличить объём льгот, предоставляемых сотрудникам.

– Как одно из крупнейших предприятий республики завод не может остаться в стороне от выполнения программ развития региона. В чём заключается ваше участие?

– Ввиду расположения завода в Оршанском районе Республики Марий Эл основное взаимодействие происходит на уровне местной администрации района. Взаимодействие очень тесное и взаимовыгодное, проводится много совместных мероприятий.

– У вас безотходное производство, или какие-то фракции нефтепродуктов ещё не нашли своего применения? И если таковые есть, как вы их утилизируете? Есть ли уже в мире технологии, позволяющие использовать и эти фракции? Какова экологическая политика предприятия?

– У нас безотходное производство. Единственными отходами производства являются нефтешламы (образующиеся после зачистки резервуаров), которые утилизируются специальной организацией. На предприятии внедрена система экологического менеджмента. Это означает постоянный мониторинг и анализ состояния охраны труда, промышленной безопасности, охраны окружающей среды, направленные на снижение негативного воздействия на неё.

– Каковы планы предприятия на наступивший год? А в пятилетней перспективе?

– Как минимум – не опускать планку ниже достигнутого! А в долгосрочной перспективе – естественно, закончить реконструкцию предприятия.

**Беседовала
Елена Александрова**



MARIISKY NPZ LLC – the unique Russian enterprise

When people first chanced on oil on the banks of the Euphrates about 8,000 years ago, no one could have predicted the significance of this black flammable liquid in the history of humanity. Egyptians used oil for embalming; Greeks used it to make “Greek fire”; the peoples, inhabiting the Caspian Sea coast, used it for the illumination of dwellings, citizens of medieval Italy - for street lighting. And nobody expected that since the middle of the 19th century oil would rapidly turn into “black gold”, which it remains even nowadays. Scientists struggle to create alternative sources of energy, but without much success so far. Muscovites or Amsterdam residents used to filling petrol tanks. They rarely ponder over on who and where has made the “food” for their “iron horses”. It is very likely that it happened in the distant Republic of Mari El, at the Mariisky NPZ, with CEO of which, Andrey Vadimovich Serbsky, we talked.

– Mr.Serbsky, Mariisky NPZ LLC is one of the greatest plants of the Republic of Mari El. It takes the leading positions on export volumes in the region. It all began in distant 1995. Tell us about the history of the enterprise. Why was it decided to build it in the Orsha District?

– Mariisky NPZ LLC is a unique enterprise of the kind! This is the only refinery in Russia connected directly to the main oil pipeline. Oil is supplied to it from the 1815-kilometer trunk pipeline Surgut - Polotsk. That is why the Tabashino village neighbourhood territory of the Orsha district was chosen in October 1995 for the complex construction.

The first atmospheric oil refining unit (AT-1) was successfully commissioned in April 1998. Its raw material productivity amounted to 500 thousand tons per year. Further development of the enterprise was aimed at solving the main tasks on the advanced processing of oil. So, in 2005, a fuel-oil vacuum distillation module (UVPM)

with a capacity of 476.2 thousand tons per year was commissioned. In 2006, the second atmospheric oil refining unit (AT-2) was launched with a capacity of 900 thousand tons per year.

– What is the enterprise now (infrastructure, production facilities)? What are the production statistics for recent years?

– Today the MARIISKY NPZ is one of the largest enterprises of the Republic of Mari El. The main objective of its activities is to produce and sell oil products which meet the highest quality standards while ensuring safe conditions and decent wages for employees in accordance with the principles of minimum impact on the environment and rational use of natural resources.

The MARIISKY NPZ has an oil delivery and acceptance point (ODAP), which includes an oil-accounting-facility and

a system for measuring oil quantity and quality indicators in automatic mode. In addition, the refinery is equipped with loading racks of dark (28 loading risers and 24 discharge risers) and light oil products (22 loading risers) into railway and automobile tanks (4 loading risers), and tank farms for oil and oil products reception and storage with a total volume of 161 thousand m³. In the course of the company development, general plant facilities were also constructed, including among others a boiler house, transformer and distribution substations, and treatment facilities.

The plant can currently process over 1.6 million oil per year. In recent years, oil refining statistics have remained at nominal levels.

– The plant produces several types of oil products. What exactly are these products, and in what sectors of economic activity are they used?

- The plant is engaged in oil refining activities with obtaining and selling more than 10 types of saleable oil products, including stable natural gasoline, light naphtha, furnace fuel oil, heavy oil residues, feedstock for road bitumen production.

- Your products are surely used in various Russian regions and are exported. In which proportion? What countries is it supplied to?

- Indeed, the products of MARIISKY NPZ LLC are shipped both to the domestic market and for export. The approximate ratio is 40/60% in favor of export. The products are exported to the Netherlands, Poland, Finland, Italy and other countries.

- In 2015 you were appointed CEO of MARIISKY NPZ, and in the same year a large-scale reconstruction of the refinery has been started. What has been changed during this reconstruction? What was its main goal?

- In 2015 we have started a large-scale reconstruction of MARIISKY NPZ, the concept of which provides not only for the expansion and modernization of the existing production, but also the construction and commissioning of new technological facilities for primary and secondary processing of crude oil and petroleum products, including the objects of the general plant facilities. The modernization of production will allow the refinery to increase the volume of oil refining - more than 2 million tons per year; the oil refining intensity will also increase, which will significantly expand the range of produced oil products and fuels, the quality of which will meet the Euro-5 standard.

- Several years ago the company established an intensive development program for its production. Is it successfully implemented?

- Since 2016, design and survey works have been carried out to develop the overall plant and transport infrastructure for the project implementation. The design documentation for the enlargement of the Tabashino railway station has been developed, a project for increasing the capacity of the plant has been developed, and equipment has been partially received. To the day, works on clarification of the concept of secondary processes are underway.

- How many workers are engaged in MARIISKY NPZ? What specialists do you have? What are the measures taken by the management of the enterprise on improvement of social security of employees, creation of favorable working conditions for them, and motivation?

- Today the number of personnel is more than 600 people. Among them there are more than 50 specialties related to senior and mid-level managers, and 42 workers

of labor profiles. The most numerous are commercial operators, chemical analysis laboratory assistants, process plant operators, process pump operators and many others. We pay serious attention to the professional development of our team, so we systematically send our employees to training courses.

Besides, development and improvement of social and personnel policy level, creation of united, responsible, highly developed and highly productive labor staff is marked out as priority directions of the plant activity. With this purpose in September 2016 the "Regulation on labor reward" was approved, which made it possible to create an effective system of personnel motivation. Thus, the employees of the enterprise are provided with various payments and benefits of stimulating character: for performance of extra volume of works; for high qualification and professional mastery; for initiative in achievement of high indicators of production activity.

Special attention at the enterprise is paid to such an important aspect of social security, as development and strengthening of effective system of labour protection. For this purpose, a special assessment of working conditions is carried out at all the working places, according to the results of which the employees are provided with guarantees and compensations. Purposeful and methodical measures are taken to reduce the risks of industrial injuries and causes of occupational diseases.

To improve professional competence and strengthen corporate culture, MARIISKY NPZ holds the Best in Profession professional skills contest; the best employees are recognized on the company's board of honor, and production achievements are encouraged. Professional support for newly arrived employees is provided by assigning mentors to them.

We are convinced that human potential is the main factor of successful development in the modern oil industry, so in the future we will strive to maintain and, if possible, increase the benefits provided to our employees.

- As one of the largest enterprises of the republic, the plant cannot stay away from the implementation of development programs in the region. What is your role in it?

- Due to the location of the plant in the Orsha district of the Mari El Republic, the main interaction is at the level of the local administration of the district. The cooperation is very close and mutually beneficial, there are many joint activities.

- Do you have waste-free production, or some fractions of oil products have not yet found their application? If there are such fractions, how do you dispose of them? Are there any technologies in the world which allow using these fractions as well? What is the environmental policy of your enterprise?

- Our production is waste-free. The only production wastes are oil sludge (resulting from tank cleaning), which is disposed of by a special organization. An environmental management system has been introduced at the enterprise. This means constant monitoring and analysis of the health, industrial safety and environmental protection, aimed at reducing the negative impact on it.

- What are the plans of the enterprise for 2020? And in the five-year perspective?

- At least - not to lower the bar below the level achieved! And in the long term - of course, to finish the reconstruction of the enterprise.

The interview was taken
by Elena Aleksandrova





ЗАВОД ПОЛУПРОВОДНИКОВЫХ ПРИБОРОВ:

ПРОДУКЦИЯ, ОТВЕЧАЮЩАЯ СОВРЕМЕННЫМ ТРЕБОВАНИЯМ МИКРОЭЛЕКТРОНИКИ

Завод полупроводниковых приборов (АО «ЗПП») – одно из ведущих отечественных предприятий в радиоэлектронной отрасли, обладающее уникальным технологическим процессом производства металлокерамических корпусов любой сложности – от приготовления керамических материалов и металлизационных паст до выпуска готовых изделий. Его история уходит корнями в Москву 1930-х годов. Именно там сначала находилось предприятие, специализирующееся на прожекторном производстве, пока в 1941 г. оно не было эвакуировано в Йошкар-Олу и переименовано в АО «ЗПП». Сейчас продукция завода поставляется на ведущие предприятия микроэлектроники России и стран СНГ.

Предприятие входит в группу компаний «Элемент», объединившую микроэлектронные предприятия для реализации приоритетных направлений в производственной сфере – модернизацию российской промышленности, обеспечение её инвестиционной привлекательности, достижение лидирующего положения на рынках высокотехнологичной продукции.

АО «ЗПП» производит большинство известных в мире типов металлокерамических корпусов (корпуса 2, 4, 5, 6 и 8-го типов по ГОСТ Р 54844-2011) на основе высокотемпературной керамики (технология НТСС) для интегральных схем и является в данной области лидером российского рынка, занимая долю около 60% в сегменте серийно выпускаемой номенклатуры. Производство данного вида продукции является основным направлением деятельности предприятия.

С каждым годом микроэлектроника становится сложнее, требования к ЭКБ – жёстче. В таких условиях необходимо постоянно



развивать свои компетенции, чтобы всегда быть готовыми обеспечить появляющиеся со стороны рынка запросы. Сегодня предприятие акцентирует деятельность на разработке и освоении в производстве новых типов высокотехнологичных металлокерамических корпусов, соответствующих современным требованиям микроэлектроники, что позволяет добиваться технологического паритета в этой области с ведущими мировыми производителями.

Новые технологические возможности предприятия в первую очередь связаны с планомерным введением в эксплуатацию и освоением новых технологических участков. На сегодняшний день успешно

высокоскоростными линиями связи (скорость передачи – 2000 Мбит/с).

Необходимость дальнейшей миниатюризации радиоэлектронной аппаратуры, повышения её функциональной сложности, быстродействия, надёжности, а также массогабаритных и мощностных показателей стимулирует развитие новых направлений конструктивно-технологического исполнения изделий микроэлектроники. Одним из таких направлений является их сборка в виде многокристальных модулей (МКМ), которые стали наиболее совершенной формой изготовления комплектующих. На АО «ЗПП» уже реализовано несколько проектов создания корпусов для МКМ: одним из

ческих параметров – на операциях входного контроля и технического контроля электронной компонентной базы (ЭКБ) в различных отраслях.

Вместе с проектами, направленными на поиск новых рынков, разработку и производство новой продукции, ориентированной на уникальные технологические компетенции предприятия, рассматриваются и другие направления, в частности, развитие кооперационных связей и совместное участие в поставках гражданской продукции на потребительский рынок. В этом году предприятие принимает участие в совместном проекте по обеспечению образовательных учреждений нескольких регионов РФ



реализуются этапы программы по обновлению оборудования для приготовления исходного керамического материала.

Благодаря внедрению нового оборудования и улучшению условий труда за последние годы на предприятии значительно выросла производительность. Модернизация производства позволила выйти на новый стандарт проектирования, что расширило возможности при разработке миниатюрных металлокерамических корпусов. Кроме того, появилось больше возможностей для уменьшения габаритных размеров многокристальных модулей и многовыводных корпусов с большим количеством проводников и шин за счёт уплотнения топологического рисунка. Это особенно актуально для получающих всё большее распространение корпусов матричного типа, предназначенных для герметизации сверхбольших интегральных схем (СБИС), в том числе с

наиболее интересных в части дальнейших перспектив является планарный корпус, имеющий по периметру платы 506 выводов с шагом 0,5 мм.

Предприятие ведёт активную деятельность по выходу на потребительский рынок и увеличению доли продукции гражданского назначения. В последние годы увеличивается доля металлокерамических корпусов двойного назначения, захватывая область гражданского применения. Расширяется общая география продаж, что способствует наращиванию доли экспорта продукции. В 2018 г. АО «ЗПП» вывело на рынок отечественной оснастки новую продукцию: контактные устройства, предназначенные для обеспечения электрического контакта между электроизделиями (ЭРИ) и измерительным оборудованием при проведении таких испытаний, как термоциклирование, электротермотренировка, измерение электри-

системами контроля учёта доступа (СКУД). Этот опыт позволит АО «ЗПП» отработать процессы формирования кооперационных связей, выйти на потребительский рынок в составе кооперации и несвойственном для основной выпускаемой продукции секторе, требующем дополнительного изучения. В будущем АО «ЗПП» планирует принимать участие в кооперационных проектах как в качестве финансового партнёра, так и в качестве производителя поставляемой продукции.

Можно с уверенностью сказать, что ориентация на постоянное обновление оборудования и внедряемые разработки значительно способствуют улучшению качества продукции предприятия на всех этапах изготовления металлокерамических корпусов, стимулируют развитие текущих специалистов, а также открывают новые перспективы развития корпусов для различного применения.

Joint Stock Company "Factory of semiconductor devices" (JSC "FSD") is one of the leading domestic enterprises in the radio electronic industry, with a unique technological process of manufacturing metal-ceramic packages of any complexity - beginning with the preparation of ceramic materials and metallic pastes and ending with the finished products manufacturing. The history of the factory starts in Moscow in the 1930s. It was there that the company specializing in spotlight production was first located, until it was moved to Yoshkar-Ola in 1941 and renamed JSC "FSD". Now the products of the factory are delivered to the leading enterprises of microelectronics in Russia and CIS countries.



JOINT STOCK COMPANY "FACTORY OF SEMICONDUCTOR DEVICES":

PRODUCTS MEETING THE LATEST REQUIREMENTS OF MICROELECTRONICS

The enterprise is a part of the Element group of companies, which has united enterprises on microelectronics to implement priority directions in the production sphere - modernization of the Russian industry, ensuring its investment attractiveness,

achieving the leadership in the markets of high-tech products.

JSC "FSD" manufactures the majority of the world-known types of metal-ceramic packages (packages of the 2nd, 4th, 5th, 6th and 8th types according to GOST

R 54844-2011) on the basis of high-temperature ceramics (HTCC technology) for integrated circuits. JSC "FSD" is the leader of the Russian market in this field, having about 60% share in the segment of serially produced nomenclature. Manufacturing of the production of this type is the main direction of the activity of the enterprise.

Every year microelectronics becomes more complicated; the requirements to the ECB become stricter. In such conditions it is necessary to develop the competences constantly to be always ready to provide inquiries appearing on the market. Today the enterprise is focused on the development and mastering of new types of high-tech metal-ceramic packages corresponding to the current requirements of microelectronics. This allows to achieve technological parity with leading world manufacturers in this area.

New technological capabilities of the enterprise are primarily related to the systematic commissioning and development of new technological areas. Nowadays, the stages of the program on equipment renovation for the production of original ceramic material are successfully implemented.





and multilead packages with a large number of conductors and busworks by sealing the topological pattern. This is especially true for ever more popular matrix-type packages

The need for further miniaturization of radio-electronic equipment, increasing its functional complexity, speed, reliability, as well as mass and capacity indicators - stimulates the development of new areas of design and technological performance of microelectronics products. One of such directions is their assembly in the form of multichip modules (MCM), which have already become the most perfect form of components manufacturing. JSC "FSD" has already implemented several projects on creation of MCM packages: one of the most interesting in terms of further opportunities is a planar package with 506 pins on the board perimeter with 0.5 mm pitch.

The company is actively working to enter the consumer market and increase the share of civil products. In recent years, the share of metal-ceramic double-purpose packages has been increasing, covering the area of civil application. The overall geography of sales is expanding, which contributes to an increase in the export share of products. In

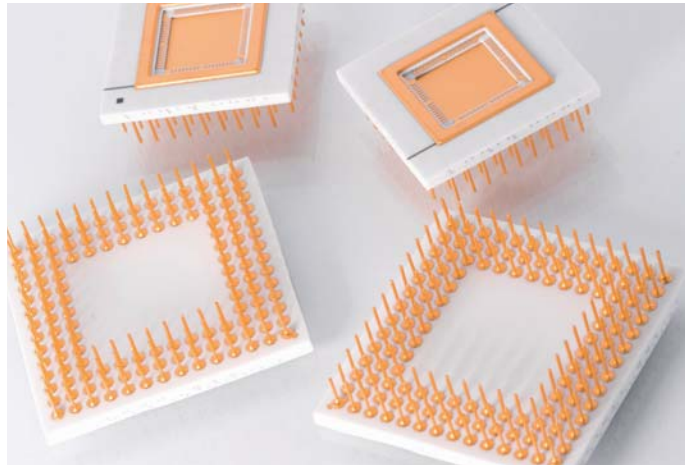
2018 JSC "FSD" introduced new products to the market of the domestic equipment: contact devices designed to provide electrical contact between electronic components and measuring devices for such tests as thermal cycling, burn-in testing, measuring of electrical parameters - in the operations of input control and technological control of electronic component base (ECB) in various industries.

Along with projects aimed at searching for new markets, development and manufacturing of new products focused on the unique technological competencies of the enterprise, there are also considered other areas, in particular, the development of cooperation and involvement in the joint supply of civil products to the consumer market. This year the company takes part in a joint project on providing educational institutions in several regions of Russia with access control systems (ACS).

This experience will allow JSC "FSD" to work out processes of forming cooperative ties, enter the consumer market as part of cooperation and a sector that is unusual for the main manufactured products and requires additional study. In the future, JSC "FSD" plans to take part in cooperation projects both as a financial partner and as a co-producer of the supplied products.

It is possible to say with a good faith that the focus on constant upgrading of equipment and the implemented solutions contribute to the improvement of the quality of the production of metal-ceramic packages at all stages, stimulate the training of existing specialists, as well as open new prospects for the development of packages for various applications.

Thanks to the introduction of new equipment and improvement of working conditions, the company has significantly increased productivity. Modernization of the production in the last few years allowed to reach a new standard of design, which has expanded the opportunities for the development of miniature metal-ceramic packages. Furthermore, there are now more opportunities to reduce the size of multi-chip modules



ГК «ГАРДИАН»:

ОПЫТ ПЛЮС ИННОВАЦИИ



Выход очевиден – начать изготавливать собственные замки «Гардиан»! Шаг за шагом мы «шли» за своими клиентами, удовлетворяя их запрос на качество, долговечность и надёжность.

– Что для современного покупателя важнее – стиль и дизайн, или надёжность и прочность?

– Наш коллектив сделал всё возможное, чтобы не нужно было искать компромиссное решение. Дверь должна защищать, причём от многого – от запахов, звуков, сквозняка, грабителей, мороза, жары и т. д. А тот, кто хочет получить интересный декор, может найти в нашем каталоге «свой» вариант отделки из более чем 150 тысяч. На надёжную и долговечную основу вы можете применить стильную оболочку, подходящую под интерьер. Мы проработали колоссальную работу с конструкторами, дизайнерами, архитекторами, чтобы максимально охватить рынок, не отступая от наших стандартов качества.

– Значит, дверь должна быть и красивой, и надёжной. А как насчёт цены?

– Необходимо разобраться, что значит «дорогая дверь». Ведь дверь устанавливается в квартире или доме, чтобы служить десятилетиями. Двери, изготовленные нами ещё в 1990-х, до сих пор эксплуатируются и не вызывают хлопот у владельцев.

Продукция компании «Гардиан» – доказательство того, что утверждение «лучшее соотношение цены и качества» существует. Практически каждый может позволить себе купить надёжную дверь нашей торговой марки, которая прослужит не один десяток лет.

– ГК «Гардиан», наверное, имеет огромную сеть магазинов и салонов по всей стране?

– У нас есть партнёры и за её пределами – в Армении, Беларуси, Грузии, Казахстане, Украине, Болгарии и т. д. Предлагая рынку успешный узнаваемый продукт, которому можно доверять, легко быть уверенным: покупатель всегда найдётся!

Что касается сети магазинов, мы не стали открывать много собственных салонов, потому что эти расходы в конечном итоге легли бы на плечи покупателей. Нам хотелось сохранить репутацию надёжного производителя по доступной цене. Решением стало развитие дилерской сети. Чтобы обеспечить высокий уровень обслуживания покупателей, была внедрена система жёсткого отбора партнёров, разработана программа обучения для консультантов и продавцов. В выигрыше оказались все: покупатели, партнёры и мы.

В информационном поле часто возникают новости о достижениях в российской компьютерной отрасли, военно-промышленном комплексе, электронике. В стране множество предприятий, выпускающих качественную продукцию, которой можно гордиться. Нас заинтересовал успех и динамика развития ГК «Гардиан» – отечественного производителя стальных дверей, декора для них, а также замков и другой фурнитуры.

Продукция компании отмечается на международных и отечественных выставках наградами, в копилке бренда – победа в номинации «Лучшие двери России» (3 года подряд), 24 диплома лауреата конкурса «100 лучших товаров России», 3 золотых и 6 платиновых медалей конкурса «Знак качества 21 век». Чтобы узнать секрет успеха, мы обратились в ГК «Гардиан».

– На первый взгляд, тема производства дверей может показаться скучной, но ведь это не так? С чего всё начиналось, как удалось выстроить столь успешное производство?

– Человек редко задумывается о вещах, создающих его комфорт. Он просто хочет тишины, уюта, безопасности, не вдаваясь в технические детали. Это как раз наша работа – сделать всё возможное, чтобы защитить имущество, сохранить нервы, обеспечить комфорт клиентов. И здесь начинается самое интересное – упорная работа над созданием новых конструкций, проектированием, тестированием, внедрением передовых технологий.

Мы начинали в 1990 году как небольшая и единственная в Йошкар-Оле фирма, производящая металлические двери. С первого дня приоритетами для нас стали качество, сервис и индивидуальная комплектация под каждого клиента. Это, наверное, и можно назвать секретом успеха, поскольку вскоре первоначальный коллектив уже не справлялся с растущим спросом. Сегодня «Гардиан» – это суперсовременное произ-

водство на площади 50 тыс. м², выпускающее несколько сотен тысяч дверей, 3 млн единиц замков и фурнитуры в год.

– «Качество и индивидуальный подход» – едва ли не все производители себя так позиционируют. В чём отличие именно бренда «Гардиан»?

– Одно дело – позиционировать, другое – делать конкретные шаги, чтобы снизить цену для покупателя без потери качества, повысить надёжность без ущерба эстетике. Здесь нужно над каждым нюансом думать, ища лучшее решение. Мы разработали схему работы с заказчиком (от заказа и замеров до послегарантийного обслуживания). И это привело к «схождению лавины» заказов, с которыми производство уже не могло справиться. Было принято решение реконструировать его, сделав максимально автоматизированным.

Представленные на отечественном рынке замки не удовлетворяли нас по качеству. Дверь могла быть надёжной и выдержать многочасовое испытание прочностью, но замки «сдавались» за несколько минут.

– «Гардиан» – очень активная компания: вы поддерживаете футбол, курируете социальные проекты, даже Эльбрус покоряете!

– Мы многим помогаем, это давно стало частью нашей работы. Нельзя сказать, что это какая-то особая стратегия или выполнение «социальных обязательств». Просто нужно помогать тем, кто действительно в этом нуждается, показывать пример развивающимся компаниям. «Гардиан» оказывает помощь ветеранам Великой Отечественной войны, труженикам тыла, пенсионерам, людям, попавшим в сложные жизненные ситуации; организовала рабочие места для инвалидов. Это сплачивает коллектив, даёт многим людям надежду, поддержку. Вне зависимости от того, покоряет человек с шивкой «Гардиан» Эльбрус или побеждает в спортивном соревновании, это становится победой всего коллектива.

– Предприятия обычно акцентируют внимание на оборудовании, производственных комплексах, качестве сварки и т. д. Так ли они важны, чтобы создать качественную дверь?

– Безусловно! Наш первый замок был выпущен в 1998 году, а в 2019 году мы продали свой 25-миллионный замок под брендом «Гардиан». Без создания современной производственной базы это было бы невозможно. Мы непрерывно улучшаем технологические процессы, ежегодно инвестируем миллионы в ультрасовременное оборудование, обучение персонала, автоматизацию производства. Основная цель – снижение себестоимости одновременно с повышением качества. Дверь, собранная вручную, не может соответствовать стабильному качеству и иметь при этом низкую стоимость. Мы создали собственную лабораторию, тестируем материалы и конструкции, установили автоматизированные линии сварки, покраски, станки с ЧПУ.

– Готовясь к интервью, я заинтересовалась производством цилиндрических механизмов. Почему «Гардиан» уделяет им столько внимания?

– Ответ прост: до 2018 года в России не существовало отечественного производства цилиндров, всё приходилось завозить из-за рубежа, что сказывалось на стоимости, сро-

ках и ассортименте. Наша компания стала первой, выпустившей отечественные цилиндрические механизмы европейского качества.

Цилиндровый механизм – сердце замочной системы защиты. Можно спроектировать самую прочную дверь, но с незащищённым замком система становится уязвимой.

Отладка производства цилиндров была сложным процессом, занявшим более года. Была куплена самая современная итальянская производственная линия, обучен персонал, разработана документация, отточена технология. Автоматизация исключила человеческий фактор, обеспечила высокую точность, прочность и долговечность.

Сейчас нашими инженерами разработано три серии цилиндрических механизмов (Basic, Standart и High) с различным уровнем защиты. В корпусе цилиндров со стороны ключа установлены защитные штифты и опорные пины, защищающие от вскрытия. Секретность достигается до 2,5 млн комбинаций, а серия High имеет металлические защитные вставки. Оптимальная типоразмерная сетка и современные цветовые решения позволяют подобрать наши цилиндры на любой вкус.

Инженеры «Гардиан» серьёзно подошли к решению проблемы взлома: наши цилиндры устойчивы к высверливанию, ударам и прочим механическим повреждениям. Как бы злоумышленники ни старались, механизмы «Гардиан» устоят!

– Наверное, сложно найти персонал и отладить все процессы?

– Сейчас наш коллектив состоит из более чем тысячи сотрудников.

Работа со сложным оборудованием заставляет проводить подготовку сотрудников. Для этого мы сотрудничаем с профильными техникумами, вузами.

Компания предлагает полный социальный пакет, достойную заработную плату, комфортные условия труда и график. Инвестиции в персонал – неотъемлемая часть поддержки высокого качества продукции. Мы – крупнейшие налогоплательщики региона, работать в «Гардиан» почётно и престижно.

– Вы активно участвуете в международных выставках, таких как MosBuild, Made Expo, VATIMAT. Есть планы по покорению европейского рынка?



– На протяжении 15 лет «Гардиан» является лауреатом конкурса «100 лучших товаров России»: это наша традиция, при выводе нового товара на рынок мы представляем его на суд экспертного жюри. Наша продукция награждена золотыми и платиновыми знаками качества международной выставки «Всероссийская Марка (III тысячелетие). Знак качества XXI века». Принимаем активное участие и в международных выставках, и в отраслевых, специализированных. Это помогает получать отзывы специалистов и потребителей, налаживать партнёрские связи. Планы у нас не меняются: производить лучшие двери, замки, декор и фурнитуру. Будут ли они продаваться на европейском рынке или на отечественном – уже детали.

– Чего ждать от ГК «Гардиан» в 2020 году?

– Первостепенной задачей на первую половину года стало новое направление – выпуск межкомнатных замков серии Soft. Это универсальные защёлки и замки с магнитным и пластиковым язычком. К выпуску готовятся 4 модели в 8-ми цветовых решениях. Чтобы получить такие покрытия, как сатин, античная бронза, матовое золото и т. д., была запущена новая гальваническая линия. Замки уже прошли испытания на 250 тыс. циклов. Комфортная работа замковых механизмов обеспечивает бесшумную работу дверей. Гарантия от завода составит два года.

В дверном производстве запланирован выпуск новых конструкций, удовлетворяющих самым последним требованиям современности.

Мы не останавливаемся на достигнутом и продолжаем покорять новые вершины, поддерживая неизменные стандарты качества «Гардиан».

В заключение хотелось бы выразить большую благодарность покупателям и партнёрам компании. Спасибо!

Беседовала Елена Александрова





GUARDIAN GROUP: **EXPERIENCE AND INNOVATIONS**

There is much news on the achievements in the Russian computer industry, military industrial complex and electronics. This country counts many enterprises manufacturing quality products which worth to be proud of. We expressed interest in the success and dynamics of Guardian, the domestic manufacturer of steel doors, furniture, locks and other fittings. The company's products are awarded at international and domestic exhibitions. The company repeatedly (3 years in a row) took a victory in the Best Doors of Russia nomination; it has 24 laureate diploma of the 100 Best Goods of Russia contest, 3 gold and 6 platinum medals of the Quality Mark of XXI Century. The Guardian Group of Companies shared with us its secrets to success.

– Door production may seem boring at the first sight, but it's not, is it? How did it begin? How have you managed to build such a successful production?

– People rarely think about things which make them so comfortable. They just seek for silence, coziness, safety without going into details. It is our job to do our best to protect the property, to preserve the nerves, to ensure the comfort of our clients. Here begins the most interesting thing - hard work on creation of new constructions, designing, checking, and implementation of advanced technologies.

We started in 1990 as a small and the only company in Yoshkar-Ola manufacturing metal doors. Since the very first day, our priorities have been quality, service and individual equipment for each client. This can probably be called the "secret of success", since soon the primary team could hardly cope with the growing demand. Today Guardian is an ultramodern production with an area of 50 thousand m², producing several hundred thousand doors, 3 million locks and fittings per year.

– "Quality and individual approach" - this is how almost all manufacturers position themselves. What is the distinctive feature of the Guardian brand?

– It's one thing to position, another is to take concrete steps to reduce the price without

losing in quality, to increase reliability, not compromising on aesthetics. Here you have to consider every aspect, while looking for the best solution. We have prepared the scheme of work with a customer (starting with getting an order and measurements and ending with post-warranty service). And this led to an avalanche of orders which the production could no longer cope with. The decision was to reconstruct the production, making it as automated as possible.

The locks presented on the domestic market did not meet our quality standards. The door could be reliable and withstand many hours resistance, but the locks "gave up" in a few minutes. The way out was obvious - to start making our own Guardian locks! Step by step we followed our customers, meeting their demand for quality, durability and reliability.

– What is more important for the contemporary customer - style and design or reliability and durability?

– We've done our best not to have to compromise. We produce doors according to GOST of metal of appropriate thickness in strict accordance with technology. The door should protect against smells, sounds, draughts, robbers, frost, heat, etc... And those who want to get an interesting decor, can find in our catalog the version, which suits them well, of more than 150 thousand

variants. You can apply a stylish "cover" suitable for the interior to a reliable and durable basis. We have done a tremendous job with designers, engineers, architects to cover the market as much as possible, keeping up with our quality standards.

– So, the door must be both beautiful and reliable. What about the price?

– What do you mean, when saying "expensive door"? The door is installed in an apartment or house to be used for decades. Doors made by our company back in the 1990s are still in operation, they don't cause any trouble to the owners. Yet many buyers of cheap doors and locks regret about their chose.

Products of the Guardian company are the evidence that the so-called "value for money factor" exists. Almost everyone can afford to buy a reliable door of our brand, which will serve more than a dozen years.

– Guardian Group has possibly a huge chain of stores and salons all over the country?

– Why just all over the country? We also have many partners abroad - in Armenia, Belarus, Georgia, Kazakhstan, Ukraine, Bulgaria, etc. When offering the market a successful and recognizable product which you can rely on, it is easy to be sure that a buyer will always be found! As for the

chain of stores, we did not open many of our own salons, because these costs would eventually fall on the shoulders of customers. We wanted to maintain our reputation as a reliable manufacturer at an affordable price. The solution was to attract dealers. To ensure a high level of customer service, we introduced a system of strict selection of partners, developed a training program for the consultants and sellers. The benefit was shared by all: buyers, partners and us.

- Guardian is a very active company: you support football, manage social projects, and even conquer Elbrus!

- We help lots of people; it's long been part of our job. We can't say that it is a special strategy or "social commitment". We just need to help those who really need it, to show an example to developing companies. Guardian helps WWII veterans, homefront workers, retirees, people in difficult life situations; we have also organized jobs for the disabled. This unites the team, gives people hope and support. Regardless of whether the person with the Guardian emblem conquers Elbrus or wins a sports competition, it becomes a victory for the whole team.

- The heads of plants usually focus on equipment, production facilities, welding quality, etc. Are they so important to create a quality door?

- Absolutely! Our first lock was remanufactured in 1998, and in 2019 we sold our 25 millionth Guardian brand lock. Without a modern manufacturing base, it would not have been possible. We are continuously improving our technological processes, investing millions annually in ultra-modern equipment, personnel training and automation of production. The main goal is to reduce production costs while improving quality. A hand-assembled door cannot be of equal quality and low cost at the same time. We have created our own laboratory, testing materials and structures, installed automated lines for welding, painting, CNC machines.

- While preparing for the interview, I started to get interested in the production of cylinder mechanisms. Why does Guardian give them so much attention?

- The answer is simple: until 2018 there was no own production of this element in Russia. Our company was the first to produce domestic cylinder mechanisms of European quality.

Cylinder mechanism is the heart of the protection system. One can design the strongest door ever but the system becomes vulnerable with a weak lock.

Adjustment of the cylinders production was a challenging process which took more than a year. The most modern Italian production line was purchased, the

personnel were trained, the technology was honed and the documentation was prepared. Automation eliminated the human factor, ensured high accuracy, strength and durability.

Our engineers have developed three series of cylinder mechanisms (Basic, Standart and High) with different levels of protection. The cylinder housing has security pins on the key side which protect against breaking in. Secrecy is achieved in up to 2,500,000 combinations. The High series has metal protection inserts.

An optimal size chart and modern color solutions allow you to choose our cylinders for everyone.

Basic series has been in production since last June, Standart one was launched in January 2020; High series will be on sale in the second half of the year.

Basic series has received the 2nd class of burglary resistance according to GOST 5089-2011, which is confirmed by a certificate. The Standart series is currently undergoing tests and we hope to get the 3rd class on it.

The Guardian engineers have seriously approached the burglary problem: our cylinders are resistant to drilling, impact and other mechanical damage. All series and models have security pins on the cylinder body at the key side. No matter how hard the intruders try, the Guardian mechanisms will resist!

- It must be hard to find personnel and arrange all the processes...

- Presently our team consists of more than a thousand employees.

Despite working with sophisticated equipment, we find employees easily. We cooperate with universities, which prepare personnel, including for the Guardian company.

Guardian provides a full package of social security, a decent salary, comfortable working conditions and a convenient schedule. Investments in staff are an integral part of maintaining high quality of goods. We are the largest taxpayers in the region. It is honorable and prestigious to work for Guardian.

- You actively participate in such international exhibitions as MosBuild, Made Expo, BATIMAT. Any plans to conquer the European market?

- For at least 15 years, the Guardian has been a winner of the 100 Best Goods of Russia competition: it is our tradition - when introducing a new product to the market, we present it to an expert jury. Our products are awarded with gold and platinum quality marks of the International All-Russian Brand (III millennium). Quality Mark of the XXI Century exhibition. We actively participate both in international, and in branch, specialized exhibitions. This helps to get feedback from specialists and consumers, to

establish partnership. Our plans are the same - to produce the best doors, locks, decor and fittings. Whether they will be demanded on the European market or on the domestic market - is just another matter of concern.

- What can we expect from Guardian in 2020?

- The first task for the first half of the year is a new direction - the interior locks of the Soft series. These are multipurpose latches and locks with magnetic and plastic reeds. Four models in 8 colors are being prepared for manufacturing. A new galvanic line has been launched to obtain such coatings as satin, antique bronze, matte gold, etc. The locks have already been tested for 250,000 cycles. The comfortable functioning of the locks ensures silent doors. There is a two-year warranty from the factory.

The new designs which meet the latest requirements of modern times are planned in the door production.

We do not rest on our laurels and continue to conquer new heights, maintaining the consistent Guardian quality standards.

In conclusion, I would like to express my gratitude to our customers and partners. Thank you!

**The interview was taken
by Elena Alexandrova**



НАУЧНО-ПРОИЗВОДСТВЕННАЯ ФИРМА «МЕТА-ХРОМ» ВЫХОДИТ НА ЭКСПОРТ С ОТЕЧЕСТВЕННОЙ ЛИНЕЙКОЙ ПРОДУКЦИИ

НПФ «Мета-хром» – научно-производственная фирма-разработчик аналитических газовых хроматографов, лабораторных реакторных установок, испытательного и измерительного оборудования по заданию различных отраслей промышленности. Компания ведёт разработку с 1995 года и принадлежит к числу российских лидеров отрасли. В линейке «НПФ «Мета-хром» более 51 продукта, некоторые из которых фирма недавно решила вывести на международный рынок. Это 1) хроматограф «Кристаллюкс-4000М» и 2) лабораторные реакторные установки: для определения стойкости микросферических катализаторов к истиранию ASTM D5757-11 и для моделирования процесса термоконтактного крекинга.

ЛАБОРАТОРНЫЕ РЕАКТОРНЫЕ УСТАНОВКИ

Поскольку интенсификация процессов переработки нефти – перспективная задача современного производства, то с экономической и экологической точек зрения важно использовать максимальное количество природных ресурсов при сокращении отходов. Эти вопросы можно успешно решать с помощью катализа – процесса избирательного ускорения протекания химических реакций под действием веществ – катализаторов, которые многократно участвуют в химическом превращении, но практически не расходуются. Каталитические процессы находят широкое применение в нефтепереработке и нефтехимии, например, каталитический крекинг, алкилирование бензола этиленом, гидроочистка, гидрокрекинг, каталитический риформинг.

По мнению специалистов НПФ «Мета-хром», постоянное совершенствование перечисленных технологий требует первоначальной отработки условий их реализации в небольшом масштабе, далёком от крупнотоннажного производства. Для этого используются лабораторные (пилотные) каталитические установки, на которых можно опробовать новый катализатор, изучить и проверить его свойства, оптимизировать режимы протекания реакций, опробовать новейшие разработки нефтехимии. Незаменимо такое оборудование и для проведения исследовательских работ, разработки процессов нефтепереработки на основе передовых технологий и обучения специалистов. Созданием и внедрением такого оборудования НПФ «Мета-хром» занимается уже более семи лет. За это время накоплен большой опыт сотрудничества как с крупными предприятиями нефтепереработки («Газпром нефтехим Салават», «Лукойл» г. Кстово, «Нижнекамскнефтехим», «Ишимбайский специализированный химический завод катализаторов», «Нижегородские катализаторы» и др.), так и с исследовательскими («ГОСНИИХП», ИОФХ им. А. Е. Арбузова КазНЦ РАН, КХТУ КазНЦ РАН) и образовательными учреждениями (МГУ имени М. В. Ломоносова, СамГТУ).

Реакторное оборудование для каждой технологической установки проектируется по специальному (индивидуальному) проекту. Разработкой занимаются специалисты с 30-летним стажем из отдела хроматографии Опытного конструкторского бюро приборов контроля и автоматики, организованного в октябре 1978 года приказом НПО «Биопрепарат» Главного управления микробиологической промышленности.

Для характеристики реакторов используются такие показатели, как вид химической реакции, производительность, геометрические размеры и форма, расчётные технологические параметры (давление, температура, объёмная скорость и т. д.), материальное исполнение и т. п. В нефтеперерабатывающей промышленности, как правило, применяются реакторы непрерывного действия. Реакторы периодического действия используются только в малотоннажных и вспомогательных процессах.

Установка определения стойкости микросферических катализаторов к истиранию ASTM D5757-11

Установка предназначена для определения индекса Дэвисона (соотношения фракций катализатора с размером частиц от 10 до 180 мкм до и после анализа), характеризующего устойчивость к истиранию микросферических катализаторов процесса крекинга в псевдоожиженном слое. Включена в реестр средств испытаний под № 029.ПМА.2019-10 от 27 декабря 2019 года.

Лабораторная установка для моделирования процесса термоконтактного крекинга

Предназначена для моделирования процесса термоконтактного крекинга тяжёлых нефтяных остатков (мазут тяжёлых нефтей, гудрон и полугудрон, асфальт процесса деасфальтизации высоковязких нефтей, крекинг остаток или пек, тяжёлый газойль, природный битум и т. д.) с подвижным твёрдым теплоносителем.

$T_{max} = 700\text{ }^{\circ}\text{C}$
 $P_{раб} = 4\text{ МПа}$
 $Q = 0,1 - 20\text{ мл/мин}$



Реакторные установки, разработанные и изготовленные в НПФ «Мета-хром» отличаются от импортных аналогов глубоким проникновением работников фирмы в процесс протекания реакции, благодаря чему разработанная схема установки наиболее полно ей соответствует, а также возможностью осуществления оперативного, более дешёвого технического обслуживания, ремонта и модернизации установки под новые задачи. НПФ «Мета-хром» доступна для сотрудничества, начиная с первого этапа работы – постановки цели.

Республика Марий Эл,
г. Йошкар-Ола,
ул. Баумана, д. 100

8 (8362) 42-49-97
<https://www.meta-chrom.ru/>
m_chrom@mari-el.ru

RESEARCH AND PRODUCTION META-CHROM COMPANY MOVES TO EXPORT WITH DOMESTIC PRODUCTS

RPC Meta-Chrom LLC is a research and production company, which develops analytic gas chromatographs, laboratory reactor units, testing and measuring equipment for various industries. The company is engaged in development since 1995. RPC Meta-Chrom is one of the Russian industry leaders. It has more than 51 products, some of which the company has recently decided to introduce to the international market. These are 1) chromatograph "Crystallux-4000M" and 2) laboratory reactor units: for determination of the microspheric catalyst attrition resistance ASTM D5757-11 and for modeling the process of thermoform-type cracking.

LABORATORY REACTOR UNITS

Since oil processing intensification is a prospective task of the modern production, waste reduction and maximum usage of natural resources are also important from economic and environmental points of view. These issues can be successfully resolved by catalysis – a process of elective acceleration of chemical reactions under the effect of catalysts – the substances that manifoldly participate in chemical conversion but are not practically consumed. Catalytic processes are widely used in oil refining and oil chemistry, for example, catalytic cracking, alkylation of benzene with ethylene, hydraulic treatment, hydraulic cracking, and catalytic reforming, and so on.

The specialists of RPC Meta-Chrom LLC believe that continuous improvement of the technologies listed requires for initial development of conditions for their implementation on a small scale that is far from the large-scale production. The laboratory (pilot) catalytic units are used for this purpose to test, study and verify the properties of a new catalyst, optimize reaction modes, test new developments of the oil chemistry. Such equipment is also necessary for research works, oil refinery process development based on the advanced technologies and staff training. RPC Meta-Chrom has been engaged in creation and implementation of such equipment for more than seven years already. During this period great experience in cooperation both with large oil refinery plants (Gazprom Neftekhim Salavat, Nizhnekamskneftekhim, Ishimbaysk Specialized Chemical Plant of Catalysts, Nizhegorodsky Katalizatory, etc.) and with research (State Scientific and Research Institute of Chemical Products, Institute of Organic and Physical Chemistry named after A.E. Arbuzov of the RAS Kazan Scientific Center, Kazan State Technological University of the RAS Kazan Scientific Center) and educational institutions (Lomonosov Moscow State University, Samara State Technical University) has been accumulated.

The reactor equipment for each process unit is designed according to special (individual) project. The development is carried out by specialists with 30 years of experience from the chromatography department of the Experimental Design Bureau of Control and Automation Devices, organized in October 1978 by the order of PRA Biopreparat of the Main Department of Microbiological Industry.

The following indicators are used to characterize the reactors: type of chemical reaction, production capability, dimensions and shapes, design process parameters (pressure, temperature, space velocity, etc.), material design, etc. The oil refinery industry uses the continuous reactors, as a rule. The batch reactors are used in small-scale and auxiliary processes only.

Microsphere catalyst attrition unit ASTM D5757-11

The unit is designated for Davison index calculation (10-180 μm catalyst fraction ratio before and after analysis) that is characterized by microspheric catalyst attrition resistance for cracking process in the fluidized bed. It is registered as a test means under No. 029. PMA.2019-10 dated December 27, 2019.

Laboratory unit for thermo-contact cracking

Laboratory unit for thermo-contact cracking of black oil (heavy oil residual fuel, flux and flux oil, asphalt of highly viscous oil deasphaltization, cracking residue or peck, heavy gas oil, native bitumen, etc.) with mobile solid heat carrier.

$T_{\text{max}} = 700\text{ }^{\circ}\text{C}$
 $P_{\text{op}} = 4\text{ MPa}$
 $Q = 0.1 - 20\text{ ml/min}$

The reactor units developed and manufactured by RPC Meta-Chrom are advantageous as compared with the import analogs, firstly, by their price, secondly, by developer insight into the reaction



behavior, thus, the developed circuit of the plant conforms to it to the fullest extent, and, thirdly, by possibility of prompt and cheaper maintenance and repair, upgrading the unit for new purposes. Meta-Chrom is ready for cooperation starting with the first step – the task setting.

100 Bauman St.
 Yoshkar-Ola
 Republic of Mari El Russia

8 (8362) 42-49-97
<https://www.meta-chrom.ru/>
m_chrom@mari-el.ru

«МАРБИОФАРМ» –

ДЛЯ ПОБЕДЫ НА ФРОНТЕ, ДЛЯ СПОРТИВНЫХ ПОБЕД...

Когда человеку удаётся выздороветь – это замечательно, но ещё лучше, если у него получается не заболеть. Именно на это была и продолжает быть ориентирована продукция Йошкар-Олинского витаминного завода, созданного в 1942 году для нужд фронта. Сегодня это – ОАО «Марбиофарм», один из крупнейших производителей лекарственных препаратов, биологически активных и пищевых добавок, субстанций, входящий в группу компаний «БИОТЭК». О том, какие победы приближает продукция для здоровья, выпускаемая в столице Марий Эл, – в беседе с председателем совета директоров ОАО «Марбиофарм» Григорием Левицким.

– Григорий Васильевич, значит, и у васшего предприятия «военное прошлое»: не только снаряды и патроны нужны были на фронте...

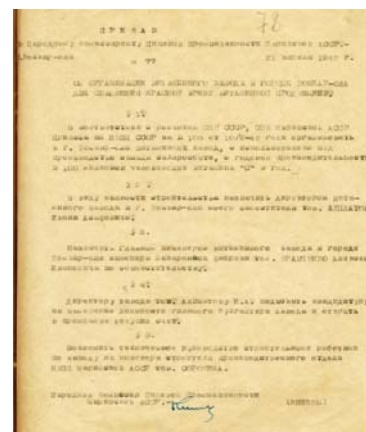
– Понятно, что условия, в которых проходили боевые действия, были, мягко говоря, не самыми лучшими, поэтому нужны были витамины. И в Йошкар-Оле выпускали порошок из плодов шиповника, каротин из моркови, витамин С из хвои, то есть использовали всё, что только можно было использовать. Это действительно одно из тех советских предприятий с большой историей, где была и преемственность поколений, и династии – модное когда-то слово, которое сейчас почти забыто.

– Ну почему? Сейчас тоже есть династии – политиков, топ-менеджеров...

– Это точно. В те годы кадровая политика в стране была очень хорошо поставлена, и на предприятии работало немало грамотных специалистов, выпускников лучших вузов, в том числе и Ленинградского химфарминститута, который в своё время заканчивал и я.

Завод был одним из немногих, занимавшихся синтезом аскорбиновой кислоты, синтезом сорбита. У него были большие мощности, и та продукция, которую на нём производили, распределялась в рамках социалистической системы по другим заводам, где делали уже готовые формы. Когда началась эпоха экономических преобразований, все связи – не только внутри СССР, но и с бывшими странами СЭВ – рухнули, а страны эти ушли в другой лагерь. К нам же хлынул нерегулируемый поток импортных продуктов, в том числе лекарственных средств. А производство активных субстанций в силу каких-то национальных

Завод был организован приказом совета народных комиссаров в городе Йошкар-Ола «Витаминный завод с использованием склада сахаросбыта, с годовой производительностью в 100 миллионов человекодоз витамина «С» в год» для снабжения Красной Армии витаминной продукцией».



режимов предпочтений перетекло в Юго-Восточную Азию, в Китай и в Индию. В итоге завод оказался «слабым звеном», мог быть вообще остановленным, да люди уже и ходили, по сути, с увольнительными билетами...

– И какие же «витамины» помогли ему выжить?

– В 2005 году завод вошёл в группу компаний «БИОТЭК», это стало для него спасением. Выделили немалые средства для выведения завода на рентабельность. Были сохранены и кадры. Далее встала задача повышения производительности и качества продукции. К тому же изменился и внешний контур: появились требования GMP, а соответственно, и необходимость обязательного их внедрения; появились новые виды оборудования, и, начиная с 2012 года, от участка к участку мы проводили его модернизацию. Были полностью реконструированы производства твёрдых лекарственных форм, жидких лекарственных препаратов и фармацевтических субстанций. Появился участок по производству желатиновых капсул. Модернизирована центральная заводская лаборатория. Построены склады

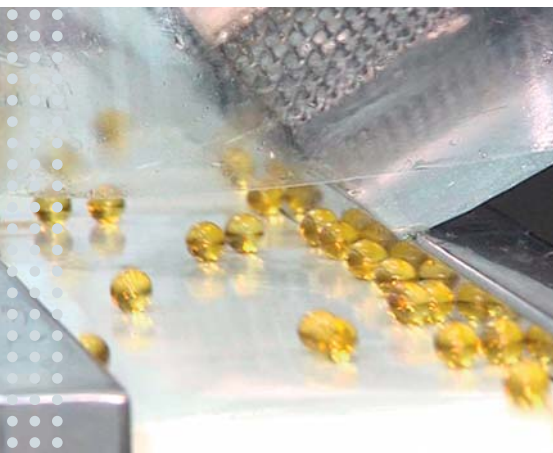
для хранения сырья и готовой продукции. В 2016 году предприятие было лицензировано на соответствие стандартам GMP Минпромторгом Российской Федерации.

– Ассортимент продукции менялся?

– Завод всегда был ориентирован на выпуск витаминной продукции. Иногда я говорю, что его продукция не лечила, а скорее помогала не заболеть. Но мы каждый год вводили в ассортимент порядка трёх-пяти лекарственных средств, а за последний год ввели десять новых продуктов. Это и лекарственные препараты, и биологические добавки. Поскольку основой многих таких добавок является витаминная продукция и различные витаминно-минеральные комплексы, то, как говорится, «сам Бог велел» нам и это направление рассмотреть.

– Но слово «БАД» (биологически активные добавки) в последние годы стало едва ли не ругательным...

– Это не те БАДы, репутация которых действительно в своё время была испорчена назойливой и лживой рекламой: и опухоли



БАДами «лечили», и диабет... Комплексы, выпуск которых освоен на нашем заводе, разрабатывались компанией «БИОТЭК» в сотрудничестве с ведущими учёными российского и международного уровня с учётом особенностей питания, качества продуктов и воды, климатических условий – это что-то среднее между лекарственными препаратами и биологическими добавками в том, традиционном, понимании. Мы сейчас прилагаем определённые усилия для того, чтобы вывести их в отдельный класс нутрицевтических препаратов.

Это многокомпонентные комплексы, объединённые в общую линейку «Ренессанс». Содержат витамины, минералы, аминокислоты и биологически активные растительные компоненты и, помимо широкого спектра действия, нацелены на решение проблем со здоровьем определённых органов: они позволяют заниматься профилактикой тех или иных конкретных заболеваний или, наоборот, помогают в реабилитационный период человеку, который прошёл курс какой-то лекарственной терапии, быстрее восстановиться.

Что касается необходимости приёма таких нутрицевтиков, то достаточно посмотреть эпидемиологические исследования, проводимые ФГБУН «ФИЦ питания и биотехнологии» в различных регионах России. В последние несколько лет недостаток витаминов С, В1, В2, В6, фолиевой кислоты выявляется у 80-90% обследуемых людей, а глубина дефицита достигает 50-80%. Следствие этого – рост так называемых алиментарно-зависимых заболеваний (заболевания сердечно-сосудистой системы, сахарный диабет, ожирение и др.).

Это напрямую связано и с продолжительностью жизни. Так витаминно-минеральные комплексы (ВМК) регулярно принимает лишь каждый третий россиянин. Для сравнения: в Японии, США и Европе доля таковых не менее 80%. Неудивительно, что продолжительность жизни в этих странах гораздо выше, чем у нас.

Сейчас повышение качества жизни и увеличение ожидаемой продолжительности жизни до 78 лет (к 2030 году – до 80 лет), а «здоровой» жизни до 67 лет – в числе приоритетов государства. Есть национальная «Стратегия-2024» (Указ Президента РФ «О национальных целях и стратегических задачах до 2024 года»), и в её рамках реализуется научно-техническая программа по витаминизации детского и взрослого населения Российской Федерации под символическим названием «Ренессанс», основной задачей которой является не только обеспечение всех групп населения обогащённой пищевой продукцией, но и возрождение отечественной витаминной промышленности. Программа витаминизации населения страны жизненно необходима. А России стратегически важно производить собственные ВМК, чтобы не зависеть от «импортной иглы». ОАО «Марбиофарм» стало первым промышленным партнёром программы «Ренессанс».

Сегодня в нашей линейке 23 таких комплекса.. Среди них – препараты, наце-

- Год образования предприятия – 1942;
- Площадь – 13,23 га;
- Продуктовый портфель – более 120 наименований лекарственных средств, биологически активных и пищевых добавок, субстанций;
- 30% производимых препаратов включены в список ЖНВЛП;
- Полный технологический цикл от производства субстанций до производства готовой продукции;
- Собственная лицензированная лаборатория и лаборатория ОКК.

ленные на суставы, на печень, на органы пищеварения. Плюс девять позиций находятся в процессе регистрации. Ещё целый ряд – в разработке.

– Невольно вспоминаешь, что болело последним...

– Есть у нас и препараты для мужчин и женщин старшего возраста, для планирующих беременность и беременных... Самое главное, что хотя это и БАДы (в действующей пока квалификации), изготавливаются они из фармакопейных субстанций, то есть из тех субстанций, из которых производятся лекарства.

Аналогов на рынке вы точно не найдёте. Приведу пример: есть довольно известный, достаточно раскрученный препарат от простатита, в котором как действующее вещество содержится экстракт пальмы сабаль. Но это единственный действующий в нём активный ингредиент. Причём находится он там в меньшей дозировке, чем в нашем «Антипросте».

Кроме него, в нашем препарате содержится несколько растительных экстрактов, чего нет у конкурентов, а ещё и комплекс витаминов, и лецитин, и куркумин – противовоспалительный биологически активный компонент. Более того, мы разделили препарат на утренние таблетки и на вечерние. «Цель» утренних – это предстательная железа, вечерних – эректильная функция. Ключевое слово тут – синергетика, те компоненты, которые указаны на упаковке, работают, взаимодополняя друг друга. Утренняя и вечерняя терапия сочетаются и вместе действуют

на организм. И через какое-то время урологическая система у человека функционирует уже полноценно.

– И он готов к труду, к обороне, к спортивному и другим подвигам...

– Кстати, о подвигах спортивных. Сейчас мы разработали и запустили первую в мире линейку уникальных специализированных пищевых продуктов для спортсменов-детей под общим названием «Олимпик». Уникальность их заключается в том, что на рынке на сегодняшний день есть в основном только витамины для обычных детей. Но у детей, которые профессионально занимаются спортом, нагрузки повышенные – и физические, и психические, и эмоциональные. Именно для таких детей и подростков «Олимпик» и был разработан. Линейка «Олимпик» включает в себя витаминно-минеральные препараты, изотоники, белково-углеводные комплексы с учётом возраста спортсмена (7-14 и 14-18 лет) и тренировочного цикла: и на предтренировочные дни, и на дни соревнований, когда идёт основная нагрузка, и на послесоревновательный период, когда идёт восстановление.

Вся продукция линейки «Олимпик» прошла тщательные клинические испытания в рамках научно-практического сотрудничества в ГБОУ «ЦСиО «Самбо-70» и получила положительную оценку эффективности действия у спортсменов-детей.

Начали мы с детей, но сейчас у нас такой же комплекс разрабатывается и для взрослых спортсменов.

В составе всех наших препаратов много компонентов – и экстракты, и различные витаминные комплексы, и фосфолипиды, и аминокислоты, и т.д. Все препараты имеют хорошую интеллектуальную составляющую. Их идея подкреплена наукой. Мы не копируем чьи-то разработки, которых на российском рынке производителей БАДов много, мы пошли своим путём. Да, это не дешёвые продукты, но они всё равно доступны по цене.

Все компоненты, которые в них используются, произведены компаниями с хорошей репутацией. Все они проходят достаточно серьёзные испытания, мы сами на этом настаиваем, ведь для того, чтобы выйти на рынок и «держать знамя» в конкурентной борьбе, мы должны быть уверены, что наш препарат безупречен.

Беседовал Алексей Сокольский



MARBIOPHARM – FOR FRONT VICTORIES, FOR SPORTS VICTORIES...

When a person manages to recover, this is wonderful, but even better if he or she is not getting sick at all. That is what the products created by the Yoshkar-Ola Vitamin Plant in 1942 for the needs of the army were and continue to be used for. Today it is OJSC Marbiopharm – one of the largest manufacturers of medicines, biologically active and nutritional supplements, substances, which is part of the BIOTEC Group. In this interview with the Chairman of the Board of Directors of OJSC Marbiopharm Grigory Levitsky we talked about the benefits of products manufactured in the capital of Mari El.

– Mr. Levitsky, therefore, your company has a “military past” – not only shells and ammunition were needed at the front...

– It is clear that the conditions in which the fighting took place were, to put it mildly, not the best, so vitamins were needed. And in Yoshkar-Ola they produced powder from rose hips, carotene from carrots, vitamin C from needles, that is, they used everything that could be used. This is really one of those Soviet enterprises with a long history, where there was a continuity of generations and dynasties – a once buzzword that is now almost forgotten.

– Why? Now there are dynasties too – politicians, top managers...

– That’s true. In those years, the personnel policy in the country was very well set, and the company employed many competent specialists, graduates of the best universities, including the Leningrad Chemical Pharmaceutical Institute, which I also graduated from.

The plant was one of the few involved in the synthesis of ascorbic acid, synthesis of sorbitol. It had great capacities, and the products were distributed within the framework of the socialist system to other factories where ready-made forms were made. When the era of economic transformation began, all ties – not only within the USSR, but also with the former CMEA countries – collapsed, and these countries went to another camp. An unregulated flow of imported products, including medicines, rushed to us. And the production of active substances, due to some

The plant was organized by order of the Council of People's Commissars in city of Yoshkar-Ola "A vitamin plant with a sugar warehouse, with an annual capacity of 100 million man-doses of vitamin C for supplying the Red Army with vitamin products."



kind of national preference regimes, has spilled over to Southeast Asia, China and India. As a result, the plant turned out to be a “weak spot”, it could have been stopped, and people already went, in fact, with farewell chits...

– And what “vitamins” helped it survive?

– In 2005, the plant was included in the BIOTEC group of companies, this was its salvation. Significant funds were allocated to bring the plant to profitability. The team was saved. The next challenge was to increase productivity and product quality. In addition, the external circuit has changed – GMP requirements have been introduced, and accordingly the need for their mandatory implementation has appeared, new types of equipment have appeared, and starting in 2012, we have been upgrading it from site to site. The production of solid dosage forms, liquid supplements and pharmaceutical substances was completely reconstructed. There was a site for the production of gelatin capsules. The central factory laboratory has been modernized. Warehouses for

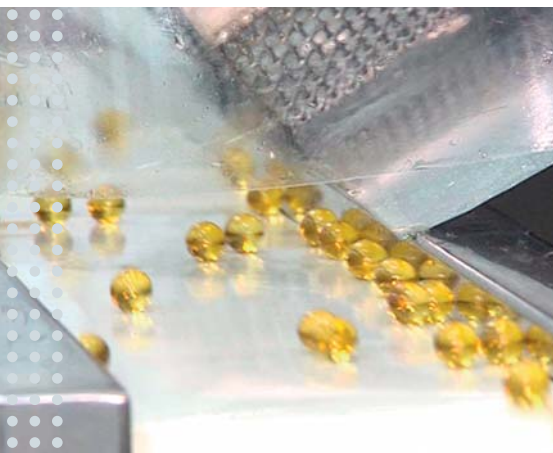
storing raw materials and finished products have been built. In 2016, the company was licensed for compliance with GMP standards by the Ministry of Industry and Trade of the Russian Federation.

– Has the product range changed?

– The plant has always been focused on the production of vitamin products. Sometimes I say that its products did not cure, but rather helped not to get sick. But each year we introduced about three to five medicines into the assortment, and over the last year we introduced ten new products. These are supplements and biological additives. Since the basis of many of these supplements is vitamin products and various vitamin and mineral complexes, then, as they say, it’s only fair to consider this activity.

– But the word “BAD” – biologically active dietary supplement has become almost abusive in recent years...

– These are not those dietary supplements whose reputation was really damaged at one time by annoying and deceitful advertising:



they treated tumors and diabetes with BADs... The complexes, the production of which was mastered at our plant, were developed by BIOTEC in collaboration with leading scientists of Russian and international levels, taking into account the peculiarities of nutrition, the quality of food and water, climatic conditions. It is something between drugs and biological additives in the traditional sense. We are now making some efforts to bring them into a separate class – nutraceuticals.

These are multicomponent complexes, united in a common line Renaissance. They contain vitamins, minerals, amino acids and biologically active plant components, and in addition to a wide spectrum of action, they are aimed at solving the health problems of certain organs: they allow the prevention of certain specific diseases or vice versa – they help a person during the rehabilitation period after drug therapy, they help to recover faster.

As for the need to take such nutraceuticals, it's enough to look at the epidemiological studies carried out by the Federal State Budgetary Institution Nutrition and Biotechnology FITS in various regions of Russia. In the past few years, a deficiency of vitamins C, B1, B2, B6, folic acid is detected in 80-90% of the examined people, and the depth of the deficit reaches 50-80%. The consequence of this is the growth of the so-called nutrition-dependent diseases (diseases of the cardiovascular system, diabetes mellitus, obesity, etc.).

This is directly related to life expectancy. So, vitamin and mineral complexes (VMCs) are regularly taken only by every third Russian. For comparison: in Japan, the USA and Europe, their share is at least 80%. It is not surprising that life expectancy in these countries is much higher than ours.

Now improving the quality of life and increasing life expectancy up to 78 years (by 2030 – up to 80 years), and healthy life – up to 67 years are among the priorities of the state. There is a national Strategy-2024 (Decree of the President of the Russian Federation “On National Goals and Strategic Tasks until 2024”) – and within its framework a scientific and technical program for the vitaminization of children and adults of the Russian Federation under the symbolic name Renaissance is being implemented, the main task which is not only providing all groups of the population with enriched food products, but also the revival of the domestic vitamin industry. The vitaminization program for the country's population is vital. And it is strategically important for Russia to produce its own VMCs and not to depend on an “import needle.” OJSC Marbiopharm became the first industrial partner of the Renaissance program.

Today we have 23 such products. Among them are supplements aimed at joints, liver,

- The year of the company foundation – 1942;
- The area - 13.23 hectares;
- Product portfolio - more than 120 names of medicines, bioactive products and health supplements;
- 30% of products manufactured are included in the VED list;
- Full technological cycle from substance production to finished products manufacturing;
- Own licensed laboratory and the quality control laboratory

and digestive organs. Plus, nine positions are in the process of registration. A whole series is under development.

– *Involuntarily, one thinks about what was the last to hurt...*

– We also have preparations for older men and women, for those planning pregnancies and for pregnant women... The most important thing is that although these are dietary supplements (in the current qualifications), they are made from pharmacopoeia substances, that is, from those substances from which they make medicines.

You will not find analogues in the market. Let me give you an example: there is a fairly well-known, well-developed medicine for prostatitis, in which sabal palm extract is contained as an active substance, but this is the only active ingredient in it. Moreover, it is there in a lower dosage than in our Antiprost.

In addition to it, our preparation contains several plant extracts – which competitors do not have – and also a complex of vitamins, and lecithin, and curcumin – an anti-inflammatory biological active component. Moreover, we divided the supplement into morning and evening tablets. The “goal” of the morning ones is the prostate gland, and the evening ones are for an erectile function. The key word here is synergetics, those components that are indicated on the package work, complementing each other. Morning and

evening therapy are combined. And after some time, the human urological system is already functioning fully.

– *And it is ready for work, for defense, for sports, and other deeds...*

– Speaking of sports results, now we have developed and launched the world's first line of unique specialized food products for children-athletes under the general name Olympic. Their uniqueness lies in the fact that today there are mainly only vitamins for ordinary children on the market. But in children who are professionally involved in sports, the loads are increased – both physical, mental and emotional. Olympic was designed for such children and adolescents. The Olympic line includes vitamin-mineral preparations, isotonic, protein-carbohydrate complexes taking into account the athlete's age (7-14 and 14-18 years) and the training cycle: both for pre-training and for competition days, when there is the main load, and for the post-competitive period when recovery is underway.

All products of the Olympic line have undergone rigorous clinical trials as part of scientific and practical cooperation at the state budget educational institution Sports and Education Center Sambo-70 and received a positive assessment of the effectiveness of the action among children and athletes.

We started with children, but now we have the same complex developed for adult athletes.

All of our preparations contain many components – extracts, various vitamin complexes, and phospholipids, and amino acids, and so on. All products have a good intellectual component. Their idea is backed up by science. We do not copy someone else's developments, there are many manufacturers of dietary supplements on the Russian market, we went our own way. Yes, these are not cheap products, but they are still affordable.

All the components that they use are made by reputable companies. All of them pass serious tests, we insist on it ourselves, because in order to enter the market and “hold the flag” in the competition, we must be sure that our product is perfect.

Interviewed by Alexey Sokolsky





ВСЕРОССИЙСКАЯ
НЕДЕЛЯ ОХРАНЫ ТРУДА



6 - 10 апреля 2020

ГЛАВНЫЙ МЕДИАЦЕНТР, СОЧИ

НОВЫЙ ВЗГЛЯД НА БЕЗОПАСНОСТЬ ТРУДА

Цифровизация. Осознанный подход. Цель 0.

О НЕДЕЛЕ

Международная дискуссионная и презентационная площадка, посвященная новейшим тенденциям и перспективам развития деятельности в области охраны труда, обеспечения безопасных условий труда и сохранения здоровья работающих.

10 000+ участников

400+ спикеров

200+ СМИ

150+ экспонентов

УЧАСТНИКАМ

+7 (495) 411-09-98
+7 (495) 660-83-32
not@aetalon.ru
125080, Москва,
ул.Саврасова, 7

МЕСТО ПРОВЕДЕНИЯ

Главный медиацентр,
г. Сочи, Олимпийский проспект, 1

ПАРТНЕРАМ

Кузьмин Глеб
+7 (925) 130-10-54
gk@aetalon.ru

VSSOT.AETALON.RU