

Российский аргумент защиты

# BETAREN *agro*

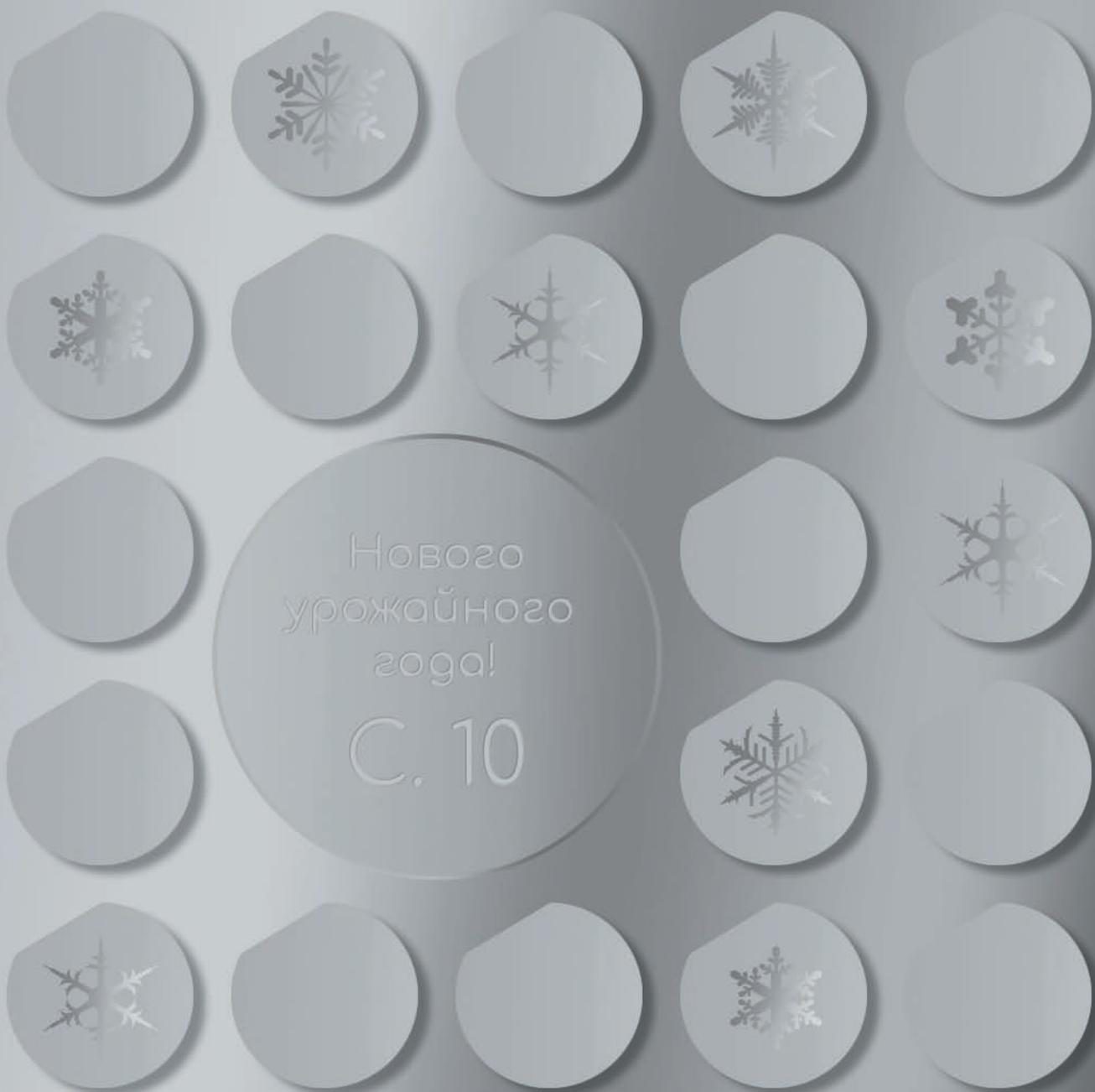
ISSN 2658-526X



ШЕЛКОВО  
АГРОХИМ

№12 (20)

Декабрь | 2020





ЩЕЛКОВО  
АГРОХИМ

SCHELKOVO AGROHIM

# С Новым годом!

Дорогие партнёры, коллеги, друзья!

Примите наши искренние поздравления с наступающим Новым годом и Рождеством! Новый год – это не просто начало календаря, это новые надежды, успехи и победы!

Пусть каждый новый день будет наполнен долгожданными встречами, радостными событиями, яркими путешествиями, незабываемыми эмоциями, чтобы жизнь заиграла новыми красками. Главное, чтобы вас не покидал жизненный оптимизм, вера в себя, а рядом были верные друзья, соратники и партнёры.

Желаем вам и вашим близким крепкого здоровья, мудрости и благополучия.

Счастья вам и всех земных благ в Новом 2021 году!

С глубоким уважением,  
АО «Щёлково Агрохим»



Высокий урожай  
начинается  
с качественных  
семян!



# Содержание ❄️❄️❄️

3	Персона	Салис Каракотов: «Мы фактически сформировались как селекционно-семеноводческая компания». Эксклюзивное интервью гендиректора «Щёлково Агрохим» журналу Betaren Agro
9	АгроАналитика	«Щёлково Агрохим» – 2020 в цифрах
12	Новости РФ и мира	Дайджест мировых событий
18	С Новым годом!	Новогодние поздравления
19	Мероприятия	Инвестиция в будущие кадры. Открытие нового учебного класса в Орловском ГАУ  Молдова объединяет: международный симпозиум состоялся!
23	Лидеры	Мы смогли! Как справлялись со сложными периодами 2020 года аграрии России
31	Награда	Рейтинг «топ-10», версия 2.0 от «Щёлково Агрохим»
35	С Новым годом!	Говорят, под Новый год... или 10 пожеланий, которые обязательно сбудутся.
42	Товары для дачников	Здоровый сад всегда в тренде. Интервью с ведущим категорийным менеджером ООО «Гарден Ритейл Сервис» Беллой Рыхловой
45	Проект	«Бетагран Липецк»: большого молока и бычьего здоровья в Новом году!
49	К новогоднему столу	Настоящий плов готовят только мужчины!

Betaren Agro 16+

№ 12 (20), декабрь 2020 г.

Официальное деловое и научно-практическое издание компании «Щёлково Агрохим», в котором ежемесячно анализируются и разбираются опыт и тенденции АПК, лучшие мировые практики и исследования.

**Главный редактор**

Наргиза Мирзаалиева,  
член Союза журналистов России

**Над номером работали:**

Яна Власова, Ольга Старикова,  
Наталья Семёнова,  
Виктория Лукьянова,  
Валерия Сорокопуд,  
Алексей Анисочкин

**Арт-директор:** Светлана  
Архипова

**Фото:** архив «Щёлково  
Агрохим», «Бизнес-Диалог  
Медиа», shutterstock.com

**Верстка:** издательско-  
коммуникационная группа  
«Бизнес-Диалог Медиа»

**Партнёры:** ФГБУ

«Россельхозцентр»,  
Kleffmann Group, издательско-  
коммуникационная группа  
«Бизнес-Диалог Медиа»

**Адрес редакции:**

141101, г. Щёлково Московской  
обл., ул. Заводская, д. 2, корп. 142  
E-mail: betarenagro@betaren.ru  
Тел.: +7 (495) 745-05-51,  
777-84-89

*Журнал зарегистрирован  
в Федеральной службе  
по надзору в сфере связи,  
информационных технологий  
и массовых коммуникаций.  
Регистрационный номер:*

*ПИ № ФС77-75864  
от 24 мая 2019 г.*

**Учредитель**

**и издатель журнала:**

АО «Щёлково Агрохим»  
Подписано в печать 17.12.2020 г.

**Тираж:** 9 500 экз.

Отпечатано в ООО «Вива-  
Стар», 107023, г. Москва,  
ул. Электrozаводская,  
д. 20, стр. 3

16+

ISSN 2658-526X



9 772658 526003 >



Эксклюзивное интервью генерального директора «Щёлково Агрохим» журналу Betaren Agro

## Салис Каракотов: «Мы фактически сформировались как селекционно-семеноводческая компания»

**– Салис Добаевич, как вы охарактеризуете уходящий 2020 год одной фразой?**

– Увы, это фраза «всемирная паника»! В России она была «конструктивной», если можно так сказать о панике: мы начали раньше, чем в других странах, понимать, что это явление такого порядка, какого не было никогда ранее. В уходящем году у нас были политические и экономические сложности, климатические – засухи, наводнения, но ничто из перечисленного не вызывало такого ужаса, как пандемия, когда в марте-апреле стали поступать известия о её глобальном распространении. Необходимо было состояние мобилизации. Вызывала опасение возможность возникновения коллапса на мировых рынках сырья. И среди участников рос-

сийского рынка ХСЗР мы видели такие же панические настроения. Если бы эти страхи стали реальностью... Нехватка сырья, дефицит транспортных средств из-за торможения в портах и на железной дороге.... Трудно вообразить, чем бы это кончилось для отрасли... Но у нашей компании был неплохой предыдущий год, когда мы шли с опережением по ожидаемому спросу, и это нас спасло. Уже с середины 2019 года начали решать сырьевые вопросы. И к началу 2020 года практически на 80% эти вопросы закрыли.

Наши мощности на сегодняшний день настолько мобилизованы, что мы могли бы при необходимости остановки производства наверстать упущенное. И в тот период, когда были приняты правительственные решения о приостановлении


**Персона**

Российский аргумент защиты

ряда производств и даже отраслей, это не могло не коснуться и сельскохозяйственной отрасли, и поставщиков ресурсов для сельского хозяйства. Но мы знали, что есть аргументы, которые не позволят остановить эту жизненно важную отрасль. Так и случилось.

Конечно, наблюдались резкие действия в некоторых регионах, когда останавливались целые потоки грузовиков со средствами защиты растений, обеспечивающими весенние потребности. И первый квартал реально мог оказаться не обеспеченным в полной мере продукцией нашего предприятия. Но у нас и запасы продукции, и интенсивность производства были на очень высоком уровне. Оказалось, что первый квартал мы закрыли с опережением более чем в два раза результатов аналогичного периода 2019 года. Второй квартал продолжился в таком же оптимистичном духе.

Мы успели построить то, что было запланировано нами на этот год, ввели в строй ряд необходимых нам объектов и на территории компании в Щёлково, и в регионах.

Ввели в оборот около полутора десятков новых продуктов. Они прошли в этот сложный период пандемии апробацию в регионах. Стремление со стороны аграриев попробовать применить что-то новое было тоже достаточно активным. И это определяло спрос и на новые продукты, на те, что находятся в фазе своего нарастающего вхождения на рынок. Мы увидели, что потребление, например, протравителей семян, фунгицидов выросло в этом году на 25-30%. Также мы заметили, что был активный спрос на препараты для ресурсосберегающего земледелия. Вырос спрос на глифосаты, десиканты. Дело в том, что наши возможности вдвое больше тех потребностей в нашей продукции, которые сформировались в сельском хозяйстве. Поэтому мы можем продолжать и дальше расти.

Таким образом, уходящий год, отмеченный знаком пандемии, оказался для нашей отрасли плодотворным: наш рост составил более 20%. Подтверждается моё мнение о том, что рост показателей сельского хозяйства в значительной мере

основан на увеличении применения средств защиты растений. Росту продуктивности особенно способствуют такие новаторские продукты, какие выпускает наша компания: позволяющие и сохранить потенциал культуры, и проявить защитные функции в большей степени, чем традиционные ХСЗР.

Ещё один вывод этого года: воз-

ний, стремление выбирать лучшую продукцию. А мы изначально строим свою деятельность так, чтобы у нас были хорошие и узнаваемые продукты.

**– Производитель средств защиты растений и потребитель стали говорить на одном – профессиональном – языке!**



*По данным Салиса Каракотова в 2020 году на 25-30% выросло потребление протравителей семян, наблюдался активный спрос на препараты для ресурсосберегающего земледелия, глифосаты и десиканты*

росли грамотность российских потребителей нашей продукции и, соответственно, их требовательность по отношению к её качеству и эффективности. Особенно интересно такое явление, как возросшее внимание со стороны руководителей сельхозпредприятий к применению сельхозхимии: они очень активно погружаются в знания о технологиях, средствах защиты. Это очень важное явление! Когда-то, лет 15 назад, когда они начинали как инвесторы, предприниматели, эти знания были им не нужны. Руководители крупных компаний, которые когда-то создавали огромные латифундии и средние агрохолдинги, агрофирмы, стали активно интересоваться вопросами защиты и стимуляции, системы питания растений, селекции. Потому что все эти вопросы формируют экономику. И это наблюдения именно текущего года! Признаюсь, это всегда было глобальной целью моей работы – привить сельхозпроизводителям уважение к науке по защите расте-

– Именно так! Ведь есть такая особенность: руководители и собственники компаний, топ-менеджеры остаются при своих руководящих ролях, а агрономы (полевые агрономы – штучный товар!) мигрируют, потому что востребованы. Профессionalов на всех не хватает. И часто бывает, что сформировавшийся как хороший агроном специалист переходит из одной компании в другую.

**– В последнее время в наш лексикон вошло новое слово «удалёнка». Как компания осуществляет переход на удалённый режим работы? Считаете ли вы онлайн-мероприятия полноценной альтернативой мероприятиям офлайн?**

– Онлайн-мероприятия, конечно же, мобилизуют. И при этом они не лишены многих плюсов традиционного человеческого общения: например, возможности воспринимать участников онлайн-встречи не только как носителей определённой профессиональной информации,



но и визуально. Мы берём пример с президента, который ежедневно общается онлайн с руководителями министерств и регионов. И мы в компании перешли на еженедельное онлайн-общение с региональными руководителями, их у нас 40 человек по РФ и больше десятка в других странах.



Ни политические и экономические сложности, ни климатические аномалии – ничто не вызвало такого ужаса, как пандемия

Безусловный плюс «удалёнки» – это возможность остановить распространение болезни. По этой причине мы вынуждены переводить на удалённый режим работы людей старше 65 лет. Благодаря этой мере у нас практически нет заболевших среди этой возрастной категории работающих. Да и во всём коллективе из 1160 человек зафиксировано всего 13 заболевших. Но по большому счёту удалённый режим работы, на мой взгляд, конечно, имеет больше минусов. Я, признаться, противник «удалёнки», закрытия производства. Я за то, чтобы люди находились в коллективе, конечно, защищая себя должным образом от заражения. Человеку необходимо работать в коллективе, потому что в любой момент могут возникнуть вопросы, которые невозможно будет решить нажатием кнопки прямой связи. Такой способ общения с коллективом наносит ущерб общему делу. Приходится иногда откладывать решение некоторых вопросов, которые требуют

участия конкретного человека, ввиду его отсутствия на рабочем месте. Мы объединяем науку и производство, работаем, так сказать, руками и головой. Если бы это была наука описательная, например философия...

– ...или журналистика...

– Да, или работа в редакции! Это можно понять, и приемлемо вполне. Для философа или журналиста это обычный метод работы: сидишь и пишешь. Но учёному нужна лаборатория, чтобы проводить эксперименты на опытных установках, анализировать результаты на основе опытов. И в этом случае «удалёнка», увы, неприменима.

– В этом году компания отметила 22 года и переехала в новый офис. Предполагали ли вы в 1998 году, что всё это разрастётся до таких масштабов? Какие были самые амбициозные планы тогда и совпали ли они с тем, что есть сейчас?

– В тот период, когда образовалась компания, мы не планировали создать новый бизнес и занимались только научным обеспечением отрасли. Зная статистику применения СЗР за многие годы, мы понимали, какие из них в нашей стране понадобятся и в какие периоды, поэтому неизвестности не было. Самый расцвет отрасли пришёлся как раз на период подъёма научных работ в стране в этом направлении, поэтому, несмотря на все политические перемены, мы свои ориентиры не меняли.

До того как возникла наша компания, я несколько лет руководил филиалом ВНИИХСЗР, мне была известна статистика всех производств отрасли, оставшихся на территории РФ, которые, к слову, к 2000 году практически не функционировали. Мы понимали, что необходимо воссоздать производство. И воссоздание ориентировали именно на запланированные масштабы применения наших продуктов. У нас был чёткий план на перспективу. Другое дело, что сил тогда не было, чтобы сразу достичь нужных объёмов. Нам понадобилось 22 года, которые пролетели как один миг. Но главное, что мы прошли их вместе со страной и

всей сельскохозяйственной отраслью. И когда говорят об успешном состоянии современного сельского хозяйства РФ, то абсолютно точно можно утверждать, что наше участие в этом успехе колоссальное. И я имею в виду участие всех производителей СЗР – и российских, и зарубежных. Когда мы начинали, доля российских производителей была меньше 20%. А сейчас она больше 55%!

– Какой год вы могли бы назвать самым сложным для компании?

– Если смотреть на нашу историю, то в ней были, конечно, сложные годы, когда обваливались цены на сельхозпродукцию: это 2004, 2008, 2017 годы. Резко снижалась платёжеспособность аграриев. Сложными были и годы, когда в сельском хозяйстве наблюдался период массового банкротства: это период 2004-2006 гг. Потом произошёл скачок доллара (2009-2010 гг.), тоже сложный для нас период. Мы несли большие потери, аккредитуя производителей, но это были оправданные потери. Если бы и мы ещё давили на наших потребителей, то у них не было бы возможности подняться до того уровня, который сложился сегодня в отрасли. Сейчас мы наблюдаем почти 100%-ную платёжеспособность предприятий, и только иногда могут возникнуть ситуации, связанные с управленческими решениями.

Были тяжёлые времена... Вообще, наша история напоминает бег по кругу! Так, мы росли в арифметической прогрессии до 2009 года, когда курс доллара был 22-24 рубля. Потом продолжали наращивать физические объёмы. В 2010 году денежные объёмы (в валютном измерении) упали, так как курс доллара стал 36 рублей, а в 2014-м мы вновь сравнялись с 2009 годом по объёму производства в валюте. Затем они снова упали, потому что курс стал 66 рублей. Сейчас, в конце 2020 года, по валютному эквиваленту мы сравнялись с 2014 годом. То есть фактически это бег на месте. Если бы не было таких валютно-рублёвых перепадов, этой «пилы» в графике, мы бы росли плавно и не несли столько потерь.


**Персона**

Российский аргумент защиты

**– С какими достижениями компания завершает этот непростой год?**

– Мы занимаемся производством и активно работаем в научном направлении. В нашем ассортименте появилось 15 новых наименований, но конкурентная борьба нарастает, а это значит, что стоять на месте нельзя. Мы должны создавать новые виды «вооружений», продукции. Появились новые фунгициды для технических культур и зерновых, два новых протравителя, инсектициды для борьбы с такими сложными вредителями, как совка и луговой мотылёк, акарициды для борьбы с клещами на всех культурах.

Но самым большим успехом 2020 года считаю развитие линейки препаратов для сада начиная с 2015 года нашему научному центру и директору по науке Елене Желтовой была поставлена задача по созданию собственной системы защиты садов и виноградников. И сегодня можно уверенно сказать, что мы достигли формирования нашей российской, «щёлковской» системы обработки этих культур. Это большой результат, потому что ни у одной из российских компаний такого набора препаратов для садов нет. А с 2015 года, с введением санкций на ввоз импорта яблок, некоторых других фруктов и в связи с господдержкой по закладке садов, в стране началась закладка садов бешеными темпами. И естественно, возросла потребность в препаратах по защите сада (а в этой нише исключительно осторожный подход к введению новых СЗР). Сейчас у нас есть собственная альтернатива на все варианты европейских предложений для садовой отрасли. Эту работу мы вели в течение пяти лет и продолжаем вести. Конечно, это произошло с участием крымских, краснодарских, ставропольских НИИ садоводства и виноградарства. Подключились и другие научные организации – в Дагестане, Кабардино-Балкарии. Теперь мы можем смело предлагать наши системы садоводам.

Мы построили комфортный современный офис всего за 2,5 года (!). Но и «за забором», в производственной части, тоже произошли изменения в лучшую сторону. Главной миссией я считаю создание комфортных

условий для производства. Мы – наследники самого старого химического предприятия в стране, которое не отличалось хорошим оснащением. За все эти годы, особенно в 2020, у нас произошли большие сдвиги в оснащении производства, в создании новых мощностей. Мы провели колоссальную реконструкцию с установкой роботизированных систем упаковки, автоматической фасовки/упаковки и палетирования в двух цехах, а также большую работу по автоматизации и компьютеризации целого большого узла производства масляных дисперсий, микроэмульсионных и суспензионных препаратов. Там, где многое делалось вручную – загрузки, перекачки, закрытие/открытие запирающей арматуры, нагревание/охлаждение, измерение уровней и объемов загрузок... – всё теперь делается автоматизированно. Мы приблизились к идеальному уровню автоматизации производства. Также ввели в строй два больших складских комплекса: для тары и готовой продукции на нашей «щёлковской» площадке.

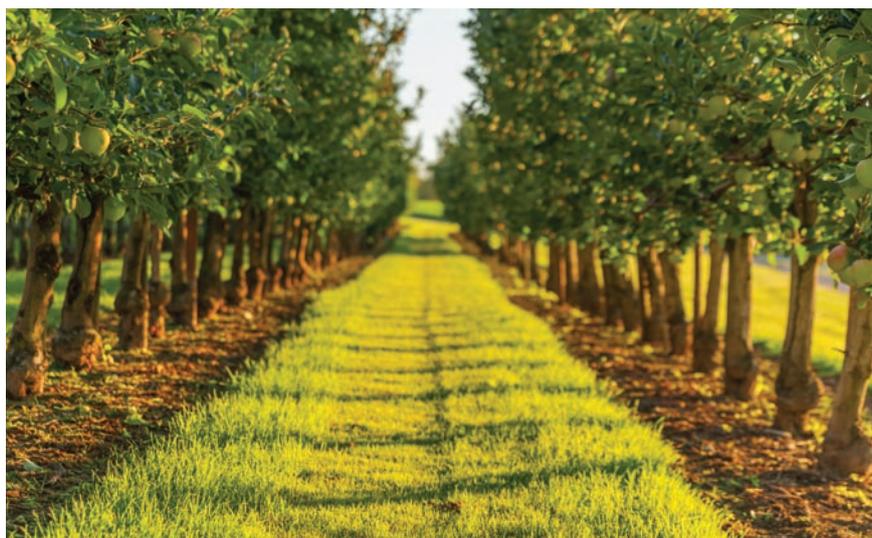
Приступили к строительству нового семенного завода по производству семян зерновых культур и сои в Орловской области, пуск которого намечен на март-апрель 2021 года. Это инвестиционный проект Орловской области и огромный успех се-

меноводческой отрасли!

Мы занимаемся производством семян сахарной свёклы много лет, и в этом году впервые вышли на коммерческую реализацию. У нас появилось направление селекции по подсолнечнику, озимой пшенице и сое.

Если говорить о финансовых результатах, то мы наблюдаем большой рост производства и продаж СЗР – на 20,4%. Вместе с продажей собственных семян (сои, озимой пшеницы и подсолнечника) финансовый результат показал 24% роста. В 2020 году мы фактически сформировались как селекционно-семеноводческая компания по основным сельскохозяйственным культурам. По статистике Ассоциации европейского бизнеса (АЕБ), «Щёлково Агротех» занимает в РФ от 15 до 17%.

Активно идёт развитие экспортного направления, и в этом отношении нам удалось зарегистрировать большую группу препаратов в Сербии, Азербайджане, Турции и создать представительство в Марокко. Мы не забываем о наших традиционных заграничных рынках – это Беларусь, Казахстан. Продолжаем строительство завода в Узбекистане и планируем к концу 2021 года ввести его в строй. В дальнем и ближнем зарубежье мы продаём не только пестициды, но и семена озимой пшеницы и сахарной



«Самым большим успехом 2020 года считаю развитие линейки препаратов для сада. Сегодня можно уверенно сказать, что мы достигли формирования нашей российской «щёлковской» системы защиты садов и виноградников».



свёклы, и эти две культуры будем продвигать. В 2020 году заключили договор о начале испытаний на сахарной свёкле в Узбекистане, Казахстане и Египте, где планируем оздать своё представительство.

**– Каким вы видите дальнейший вектор развития компании?**

– Усиление сельскохозяйственной деятельности по производству семян – это одно направление, второе – мы стали крупными латифундистами, в нашем распоряжении находится около 200 тыс. га земли. Мы вошли в первую тридцатку крупных землевладельцев, и наша задача – на этих землях, находящихся в собственности (а это не лучшие земли, в частности в Оренбургской и Ульяновской областях, 75 тыс. га), в жёстких условиях засухи разработать и внедрить жизнеспособные и рентабельные системы земледелия. Плюс к этому в Орловской области мы начали строить современную молочную ферму на 1200 коров, мы и этим проектом будем интенсивно заниматься.

Неизбежно рынок России будет заполнен, потому что новых земель вряд ли прибавится, и конкуренция будет большой, значит, нам надо более интенсивно выходить на внешние рынки, что, к сожалению, не всегда проходит легко.

**– В последнее время есть тенденция укрупняться за счёт объединения с другими компаниями. Не планируете ли вы с кем-то объединиться?**

– У нас таких планов нет. Мы за то, чтобы объединяться с крупными аграрными компаниями для совместной работы. Нам очень важно оказывать влияние на результаты наших крупных клиентов через собственную агрономическую службу: подобное взаимодействие похоже на объединение, которое состоит в единстве понимания целей клиентов и наших возможностей. Мы ценим такие партнёрские отношения. Это компании «Русагро», «Степь», Курская агропромышленная компания... Это крупные успешные агрохолдинги, которые на высоком уровне доверяют нашим деловым отношениям и следуют в одном направлении с нами.

**– Вы перечислили препараты, введённые на рынок в этом году. У нас полная, самая крупная в России соевая линейка, сформированная технология защиты садов. Что компания предложит аграриям в 2021 году?**

– В следующем году следует ожидать разработок по таким нишевым культурам, как рис, рапс. Есть необ-

ходимость, расширить линейку по подсолнечнику и льну масличному, который становится важной культурой в некоторых регионах. Будем расширять технологию защиты картофеля. Планируем усиление наших позиций по зерновым и масличным культурам.

Мощнейшее развитие должно получить производство новых препаратов по биологической защите. Уже сегодня успешно применяется **БИОКОМПОЗИТ-КОРРЕКТ**, на подходе его разновидность – **БИОКОМПОЗИТ-ДЕСТРУКТ**. Это специальный препарат только для разложения соломы и пожнивных остатков. В разработке – ряд специфических биологических препаратов как для применения на культурах, так и для внесения в почву. Это направление тоже может оказаться одним из главнейших. Здесь нужно иметь в виду, что в Европе происходят большие изменения в ассортиментной политике. Многие казались бы, незаменимые препараты в ассортименте крупных компаний уходят из применения по причине несоответствия экологическим стандартам. Крен делается в сторону создания биопрепаратов. Россия в постперестроечные времена была крупнейшим разработчиком биологического направления в системе защиты растений и вообще в фундаментальных исследованиях по биологическому разнообразию почв. Сейчас мы возвращаемся к нашим исследованиям, и неслучайно в прошлом году у себя в научном центре построили пилотную установку по ферментации, которая позволит нам разрабатывать много новых продуктов.

**– В 2020 году во многих регионах страны проходили испытания новых российских гибридов от «СоюзСемСвёклы». Расскажите о результатах этих испытаний.**

– В отношении селекции сахарной свёклы и введения в коммерческий оборот наших семян, созданных совместно с компанией «Русагро», 2020 год прошёл очень успешно. Имея 13 зарегистрированных гибридов, к концу 2020 года получили ещё восемь регистраций. Сейчас у нас в ассортименте 21 гибрид. Уже из-



Благодаря инновационной технологии и научно обоснованному земледелию на болотистых землях подмосковного агрохозяйства «Пышлицкое Агро» в этом году удалось достичь урожайности зерновых 62 ц/га



*Несмотря на неблагоприятные погодные условия для вегетации сахарной свёклы, ряд наших гибридов в некоторых регионах оказался в первой десятке лучших конкурентных гибридов иностранных компаний*

вестны итоги и производственных, и демонстрационных, и опытных испытаний в различных регионах. Важно отметить, что год оказался крайне неблагоприятным по погодным условиям для возделывания сахарной свёклы во многих регионах. Объём производства свёклы упал, и производство сахара в дефиците. И в этих условиях ряд наших гибридов (по меньшей мере три-четыре гибрида из 13) в некоторых регионах оказался в первой десятке лучших с конкурентными гибридами иностранных компаний. К 2021 году мы подготовили коммерческие партии нескольких наименований – не менее 60 тыс. посевных единиц. Это значит, что

в 2021 году мы можем занять 5-6% рынка гибридов сахарной свёклы. Кроме того, уже заложены семенные посевы в Крыму, чтобы иметь в следующем году ассортимент не менее чем из шести гибридов. И дальше мы будем его наращивать и доведём в ближайшие 3-4 года до 25-30 наименований.

Отрадно, что ситуация складывается самым благоприятным образом: у нас имеется хорошее дражировочное производство, и конечно, нам повезло, что Крым, как идеальная зона для гибридизации сахарной свёклы, уже нами освоен и у нас есть там партнёры, которые, имея возможности для орошения, выращивают для нас семена сахарной свёклы.

Программа, которая связана с выполнением доктрины продовольственной независимости страны в отношении обеспечения собственными семенами, предусматривает формирование не менее 75% обеспеченности по отечественным семенам главных сельхозкультур.

**– Это достижимо?**

– Мы должны до 2025 года занять 25% рынка. Если будет сохраняться господдержка, которая сейчас объявлена, то мы сможем дойти и до 40% освоения рынка семян к названной дате. Нам важно обеспечить серьёзное импортозамещение по семенам. Причём не только по сахарной свёкле, но и по подсолнечнику и кукурузе. Задачи селекционные и семеноводческие становятся важнее, чем развитие пестицидного направления, которое уже достигло больших результатов.

*Беседовала Наргиза Мирзаалиева*

**Дорогие друзья!**

В 2021 году нам важно сохранять единство нации, чтобы страна была сплочённой и противостояла не только коронавирусу, но и другим проблемам, связанным с препятствиями экономического роста. Тем, кто смотрит в будущее, желаю смотреть оптимистичнее, тем, кто смотрит в прошлое, – смотреть критически, и это даст нам возможность развиваться.

Удачи вам в ваших делах и крепкого здоровья!  
С наступающим вас Новым годом!



Рост числа клиентов и объёмов продаж неизменно наблюдался все годы работы «Щёлково Агрохим»

Рост  
объёмов  
продаж

21%

Рост  
числа  
клиентов

21%



Средний  
рост  
продаж  
ХСЗР

18%

Рост  
объёмов  
продаж  
семян

49%

Рост  
объёмов  
продаж  
СНГ

22%

## Топ-3 продаж ХСЗР по России

Протравители	ПОЛАРИС, МЭ	БЕНЕФИС, МЭ	ХАРИТА, КС
Гербициды	ГЕРМЕС, МД	ПРИМАДОННА СУПЕР, ККР	ОВСЮГЕН ЭКСПРЕСС, КЭ
Фунгициды	ТИТУЛ ДУО, ККР	ТРИАДА, ККР	ВИНТАЖ, МЭ
Инсектициды	ЭСПЕРО, КС	ФАСКОРД, КЭ	ИМИДОР, ВРК



## Топ-5 продаж новинок-2020

КОРНЕГИ, СЭ    ТАНТО, ККР    БЕНИТО, ККР    БРИГ, КС    ПИКсель, МД



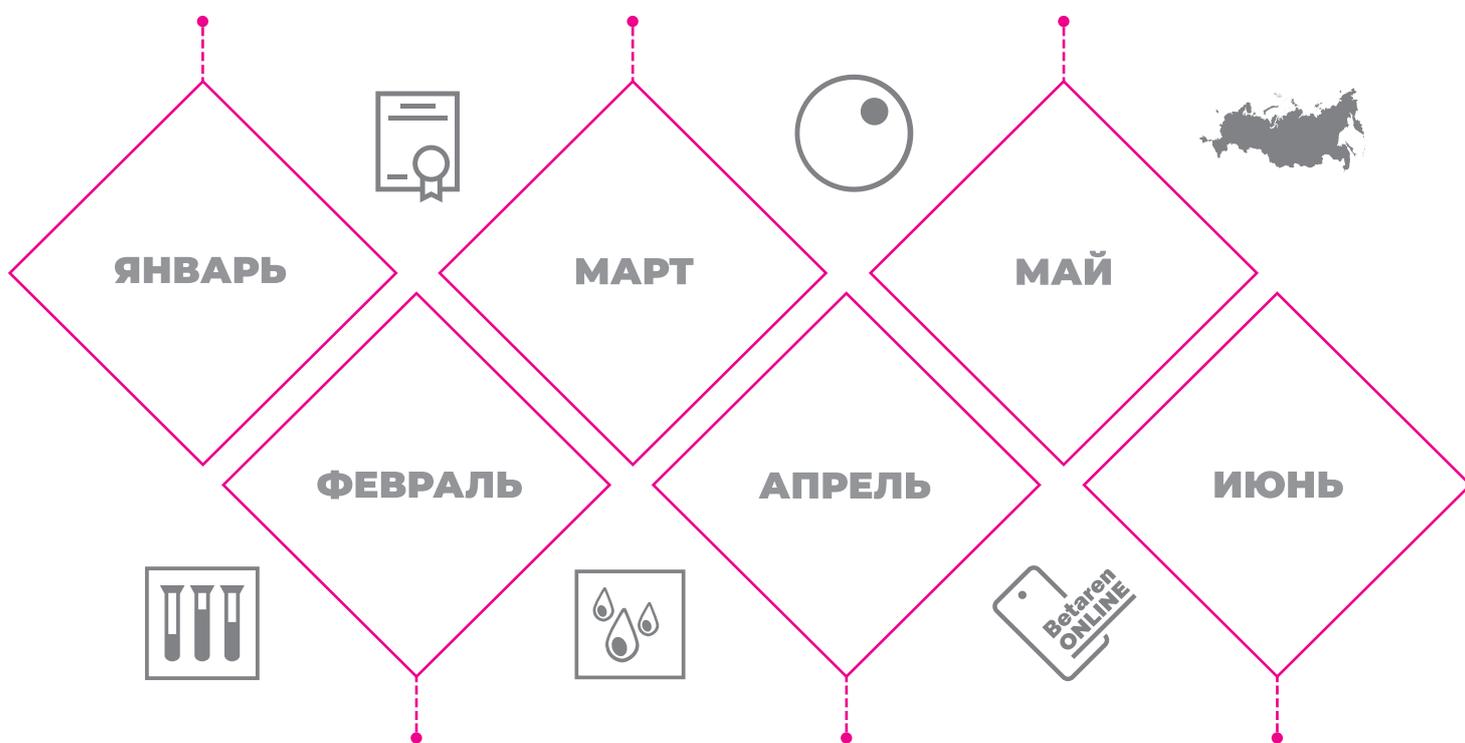
Самые быстрорастущие представительства «Щёлково Агрохим» в РФ



В центральном офисе компании «Щёлково Агрохим» прошёл самый масштабный по тематике и числу участников учебный семинар.

В Краснодарском крае запущена линия по нетравмирующей технологии подготовки и протравливания семян сои. Речь идёт о гибридах селекции «Евралис Семанс», чьим дистрибьютором в РФ является «Щёлково Агрохим».

- Коллектив «Щёлково Агрохим» въехал в новое офисное здание.
- Представительство «Щёлково Агрохим» открылось в Королевстве Марокко.
- АО «Щёлково Агрохим» включено в список системообразующих предприятий России.



На заводе «Щёлково Агрохим» установлено уникальное немецкое оборудование для производства двух препаративных форм – масляной дисперсии и концентрата суспензии. Производство масляной дисперсии увеличится до 30 тонн в сутки.

В Липецкой области заложен совместный опытно-демонстрационный участок по яровому рапсу компаний «Щёлково Агрохим» и «Германский Семенной Альянс».

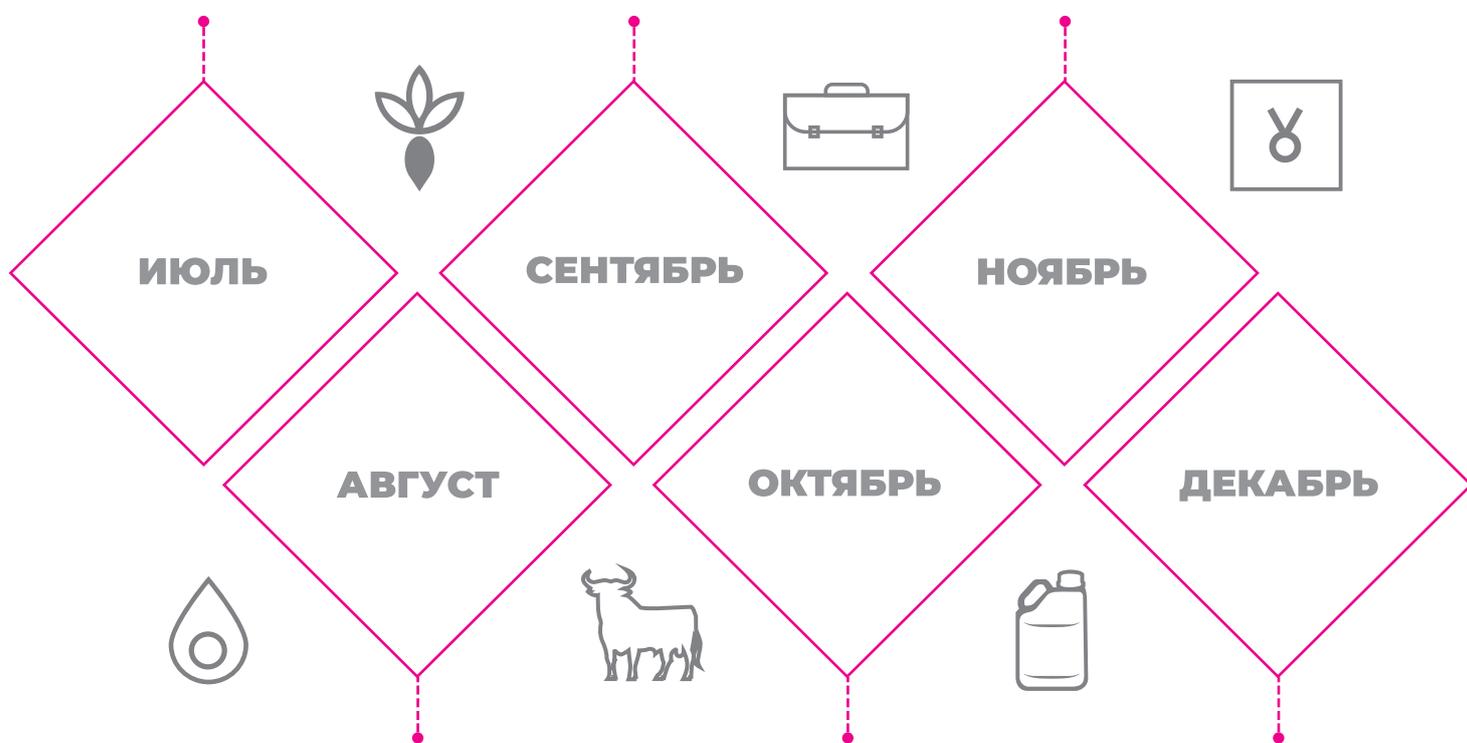
В 48 регионах РФ заложено более 1500 опытных делянок основных сельхозкультур с использованием препаратов компании.

Компания «Щёлково Агрохим» провела первый в истории онлайн-агрофестиваль BETAREN

Гибриды «СоюзСемСвёкла» вошли в Топ-5 лучших гибридов по результатам госсортоиспытаний. Они не уступают представителям импортной селекции ни по урожайности, ни по густоте. А по такому важному показателю, как адаптивность и устойчивость к корневым гнилям превосходят их.

- Центральный офис компании посетил заместитель министра промышленности и торговли РФ Михаил Иванов.
- Запуск нового сайта betaren.ru!
- Команда «Щёлково Агрохим» заняла 2-е место на отборочном этапе всероссийского проекта «Северная ходьба – новый образ жизни!».

- АО «Щёлково Агрохим» – лауреат национальной премии в области эффективно применения передовых технологий «Приоритет 2.0»! Компания стала единственным победителем в номинации «Химия и биотехнология». Награда была вручена за изобретение фунгицида МЕДЕЯ, МЭ – препарата для защиты яблоневых садов и виноградников от широкого спектра болезней.
- АО «Щёлково Агрохим» стало генеральным партнёром всероссийского конкурса «Лучшее свеклосеющее хозяйство – 2020».



- В опытном хозяйстве ООО «Дубовицкое» с успехом прошёл необычный двойной эксперимент: новинка Ростсельмаша, роторный зерноуборочный комбайн TORUM 785 вышел на уборку озимой пшеницы сорта Синева – селекционного достижения «Щёлково Агрохим». Результат – 83,3 ц/га!
- Рекордная урожайность яровой пшеницы – 62 ц/га – получена в ООО «Пышлицкое Агро» в Шатурском районе Московской области.

Генетический центр «Бетагран Липецк» получил два важных племенных статуса:

- «Организация по искусственному осеменению сельскохозяйственных животных» – даёт право на производство и реализацию семени быков-производителей;
- «Организация по трансплантации эмбрионов сельскохозяйственных животных» – даёт право на производство и реализацию эмбрионов крупного рогатого скота.

- АО «Щёлково Агрохим» стало двукратным финалистом премии «Бизнес-индекс Химкомплекса».
- В 2021 году ожидается выпуск 11 новейших препаратов!

[www.betaren.ru](http://www.betaren.ru)



## Ржаной хлеб как экзотика?

О том, что Россия в скором времени может столкнуться с дефицитом ржи, а россияне могут «забыть вкус настоящего ржаного хлеба», на конференции «Хлебопекарное производство в России – 2020» заявил Пётр Чекмарев, председатель аграрного комитета Торгово-промышленной палаты РФ.

«В производстве ржи мы опустились до уровня менее 2 млн тонн и превратили её избыток в дефицит», – отметил Чекмарев.

По его прогнозам, производство ржи по итогам года может увеличиться до 1,9 млн тонн (1,4 млн тонн в прошлом году), но около 20% из общего количества будет непродовольственной ржи.



«Мы можем забыть вкус настоящего ржаного хлеба», – предупредил глава комитета.

Также Чекмарев заметил, что результаты озимого сева также говорят о возможном дефиците ржи в 2021 году.

Источник: [rosbalt.ru](http://rosbalt.ru)

## Яблочный робот: made in Russia

Финансовый университет при Правительстве РФ и Федеральный научный агроинженерный центр ВИМ создали «умного робота», предназначенного для сбора яблок.

Важно, что, в отличие от зарубежных аналогов, новая разработка позволяет более высокие результаты, а стоит в 7 раз дешевле. Согласно результатам тестирования, при использовании нового робота сбор урожая увеличится на 30%.

Приступить к тестированию «умного робота» для сбора яблок российские фермеры смогут уже весной 2021 года. Известно, что отечественная разработка не имеет себе равных по точности распознавания и сбору урожая. Специалистам удалось добиться высоких показателей: нейросетевой алгоритм, который использует робот, распознает более 97% и собирает до 90% яблок, доля ошибок системы составляет всего 3,5%. Как утверждают учёные Финансового университета, ни один зарубежный аналог не может похвастаться такой точностью и эффективностью. Максимальные показатели иностранных машин обнаруживают лишь около 85%, а собирают не более 75% плодов.

Новый робот может использоваться в садоводческих хозяйствах, кроны деревьев в которых составляют порядка 1,5-2 м. Он оснащён захватами, специально разработанными экспертами Федерального научного агроинженерного центра ВИМ, что позволяет сократить время сбора одного плода до 10 секунд и увеличить до 288 кг количество собираемых яблок за час. Создатели планируют провести испытания своего изобретения в крупнейших садоводческих хозяйствах России, после чего аппарат будет представлен на европейском рынке.

Источник: [kapital-rus.ru](http://kapital-rus.ru)

## Сладкая, сахарная, своя

В 2021 году Южный и Северо-Кавказский федеральные округа увеличат использование отечественных семян сахарной свёклы до 8%.



Об этом говорили в Минсельхозе России на заседании межведомственного Координационного совета по развитию селекции, семеноводства и биотехнологии сельскохозяйственных растений, посвящённом вопросам использования семян отечественной селекции сахарной свёклы в регионах ЮФО и СКФО.

Минсельхоз России на постоянной основе ведёт аналитическую работу, направленную на импортозамещение семян различных культур, в частности сахарной свёклы, что способствует обеспечению продовольственной безопасности страны. В текущем году

в основных свеклосеющих субъектах страны – регионах ЮФО и СКФО – суммарная площадь под культурой составила 211,2 тыс. га. При этом доля российских семян увеличилась в два раза по сравнению с 2019 годом. По прогнозу регионов, в 2021 году этот показатель составит 8%. Для сравнения отечественной и иностранной селекций были заложены демонстрационные площадки под культурой. Полученные результаты показали стабильно высокую урожайность российских семян и лучшее качество продукции.

Сейчас у сельхозтоваропроизводителей страны имеется в наличии более 614 тыс. посевных единиц семян сахарной свёклы отечественной селекции. Этого достаточно, чтобы засеять порядка 707 тыс. га. Государство оказывает значительную поддержку элитному семеноводству, направленную на увеличение площади, занятой сортовыми посевами, и повышение качества производимого семенного материала.

Первый заместитель министра сельского хозяйства Джембулат Хатуов рекомендовал свеклосеющим регионам уделить особое внимание подготовке к посевной кампании 2021 года, в том числе увеличить количество опытно-демонстрационных площадок для посева отечественных семян.

Источник: [tscx.gov.ru](http://tscx.gov.ru)



## Новости РФ и мира

Российский аргумент защиты

### Бумага из... свёклы

*В Нидерландах нашли выгодное применение отходам производства сахара: в стране будет налажен выпуск бумаги из свекловичного жома.*

Замену дорогой древесине компания Crown Van Gelder начала искать ещё пару лет назад. Запуск промышленного производства необычной бумаги намечен на январь 2021 года.

Экзотическая бумага, которая будет на 20% состоять из свеклович-

ного жома, позволила решить сразу несколько экологических проблем. Кроме того, что получается значительная экономия древесины, сокращаются и условные выбросы углекислого газа: сырьём компаниям будут обеспечивать местные фермеры, а это позволит уменьшить транспортные перевозки. Немаловажно, что для производственного процесса требуется гораздо меньше воды, нет необходимости задействовать дополнительные сельскохозяйственные земли.

Источник: agronews.com



### Выращено под русским солнцем



*Болгария стала лидером импорта российского подсолнечника.*

С 1 сентября по 1 ноября Болгария увеличила закупки подсолнечника из России в 12 раз – до 95,8 тыс. тонн. На втором месте традиционный лидер по закупкам нашего подсолнечника – Турция.

При этом Турция с начала сентября вышла на первое место по импорту российского подсолнечного шрота, закупив 44,5 тыс. т. Кроме того, страна приобрела у России немного сои – 13,1 тыс. т. В 2019 году она этот продукт в нашей стране не закупала. Также Турция на третьем месте по объёмам ввоза из России рапса, сообщает в своём отчёте Центр агроаналитики при Минсельхозе.

Именно Турция вместе с Китаем всё ещё остаётся основным направлением экспорта масличных из

России. Они сохранили статус-кво с прошлого сезона. Китай сейчас – первый импортёр российского подсолнечного и рапсового масел и второй – соевого. При этом страна на 12,6% увеличила ввоз рапсового масла из России.

В намного больших объёмах КНР приобретает у России сою, в основном выращиваемую на Дальнем Востоке. В этом сезоне российские операторы продали в соседнюю страну 132,1 тыс. т соевых бобов (+2,6%).

По поставкам на внешние рынки российского соевого масла на первом месте Индия с 38 тыс. т. Треть предложенного для внешних поставок рапсового масла купила у России Норвегия. Она на втором месте с объёмом в 52,1 тыс. т.

Источник: agrotrend.ru

### Тысяча червей

*В Нидерландах наступило время процветания червячных ферм, что продиктовано модой на органическое земледелие, а также новыми исследованиями по дождевым червям.*

Владелец червячной фермы в северо-восточной провинции Нидерландов рассказывает, что в связи с растущим интересом к улучшению почвы и сокращению количества удобрений спрос на червей значительно увеличился в прошлом году.

– С юных лет я занимаюсь растениями и почвой. А земля без червей – на самом деле мёртвая почва. Черви играют важную роль в мире грибов и бактерий, необходимых для здоровой почвы, они роют коридоры и



обеспечивают отвод воздуха и воды, – рассказывает червячный фермер.

Цикл выращивания дождевых червей составляет шесть месяцев. За это время из кокона выходят взрослые и половозрелые особи. Черви – гермафродиты, но они должны спариваться, чтобы произвести потомство. Фермер кладёт 5 кг червей

в контейнер с землёй и едой. Примерно через четыре недели еда заканчивается, и можно механически отделить червей от почвы, содержащей коконы.

В октябре голландская компания Royal Brinkman начала полевые испытания, чтобы выяснить, могут ли черви ускорять процесс разложения средств защиты растений бактериями. Предыдущие исследования Университета Вагенингена показали, что почва, обогащённая бактериями, способна быстрее разлагать СЗР. Гипотеза исследования Royal Brinkman является продолжением этого. Компания изучает, оказывают ли черви реальное положительное влияние на процесс размножения бактерий.

Источник: agroxi.ru



## Медиалидера по обложке встречают: «серебро» – у Betaren Agro!

Журнал *Betaren Agro* занял 2-е место по итогам международного конкурса корпоративных СМИ «Медиалидер-2020». Он проводится с 2017 года и преследует важную цель – развивать корпоративную журналистику и PR, причём не только в России, но и в странах СНГ.

В жюри конкурса входят признанные эксперты в сфере связей с общественностью, медиа и корпоративного PR. А его председателем является главный редактор журнала «Пресс-служба» Тимур Асланов.

Сделать выбор было непросто: на конкурс поступило свыше 500 заявок от конкурсантов из всех уголков России, стран ближнего и дальнего зарубежья. Тем не менее жюри



определило тройки лучших в каждой из 18 номинаций.

В этом году церемония объявления победителей прошла в удалённом формате. До последнего момента имена медиалидеров, а также распределение призовых мест хранились в строжайшей тайне и стали известны только на онлайн-церемонии.

И вновь – победа! Журнал *Betaren Agro* существует всего второй год, но уже второй раз подряд входит в тройку лидеров в номинации «Лучшая обложка корпоративного СМИ». Жюри высоко оценило общую стилистику, дизайн и различные креативные решения, которые использовались при работе над его номерами.

## В ТПП РФ СОСТОЯЛСЯ ФОРУМ

### «АЗЕРБАЙДЖАН – РОССИЯ: ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ДИПЛОМАТИЯ И СТРАТЕГИЯ ПАРТНЁРСТВА»

8 декабря Торговое представительство Азербайджанской Республики в РФ и журнал *Russian Business Guide* при поддержке Торгово-промышленной палаты России провели форум «АЗЕРБАЙДЖАН – РОССИЯ: ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ДИПЛОМАТИЯ И СТРАТЕГИЯ ПАРТНЁРСТВА». С приветственным словом выступили вице-президент ТПП РФ Максим Фатеев и посол Азербайджанской Республики в РФ Полад Бюльбюль оглы.

В ходе своего выступления Максим Фатеев подчеркнул, что этот год внёс определённые коррективы в состояние экономики всего мира, а товарооборот между Россией и Азербайджаном за 9 месяцев 2020 года по отношению к такому же периоду прошлого года снизился. Однако, как отметил вице-президент ТПП РФ, падение не критическое и в ближайшей перспективе объёмы взаимной торговли удастся восстановить.

Пленарную дискуссию форума открыл торговый представитель Азербайджана в России Руслан Алиев. Он отметил, что Азербайджан и Россию связывают стратегическое

партнёрство и сотрудничество, основанное на доверии, дружбе и вековых традициях.

В онлайн-режиме к дискуссии подключились Юсиф Абдуллаев, глава Фонда поощрения экспорта и инвестиций в Азербайджане, и торговый представитель РФ в АР Руслан Мирсаяпов.

Также в дискуссии приняли участие: председатель Российско-азербайджанского делового совета Алексей Репик, корпоративный директор АСИ Елена Мякотникова и глава представительства АСИ в

Азербайджане Нури Гулиев, основатель «Этномира» Руслан Байрамов, а также председатель редакционной коллегии «Бизнес-Диалог Медиа» (*Russian Business Guide*) Вадим Винокуров.

После выступления представительницы бизнеса прошла церемония награждения памятными дипломами и статуэтками участников Бизнес-клуба Торгового представительства Азербайджана в России, в рамках которой был награждён Салис Каракотов, генеральный директор компании «Щёлково Агрохим».





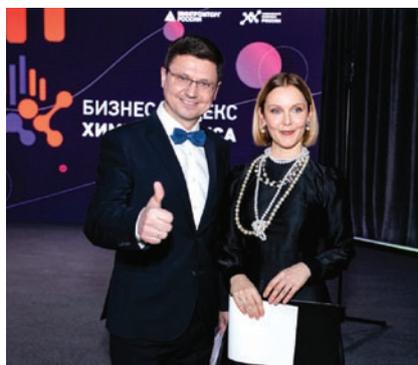
## «Щёлково Агрохим» – финалист премии «Бизнес-индекс Химкомплекса»

*Торжественная церемония награждения победителей премии «Бизнес-индекс Химкомплекса» состоялась в Москве.*

Организаторы конкурса – Министерство промышленности и торговли Российской Федерации и ФГУП «НТЦ «Химвест» – задались целью привлечь внимание к наиболее значимым проектам в области химической промышленности России, которые вносят существенный вклад в развитие отрасли.

В 2020 году этот конкурс проводился впервые и по плану организаторов теперь станет ежегодным.

Задачи проведения премии «Бизнес-индекс Химкомплекса»:



– выявление инициатив, направленных на развитие химического комплекса РФ;

– создание критериев для систематизации и оценки таких инициатив;

– поощрение лучших инициатив и проектов в сфере развития химического комплекса России.

Компания «Щёлково Агрохим» стала финалистом конкурса премии «Бизнес-индекс Химкомплекса» в двух номинациях:

«Инновационный прорыв года» и «За информационную открытость».

Сам проект конкурса призван консолидировать усилия органов власти, общественных организаций, ассоциаций, предприятий и отдельных граждан, направленные на улучшение состояния химической отрасли Российской Федерации для будущих поколений.

## «Агрохолдинги России» отмечают юбилей

*Юбилейная, двадцатая конференция «Агрохолдинги России», организованная журналом «Агроинвестор», прошла в Москве. Компания «Щёлково Агрохим» выступила спонсором сессии, а её генеральный директор Салис Каракотов в очередной раз стал спикером мероприятия.*

В конференции приняли участие ведущие участники рынка, руководители региональных аграрных ведомств, производители продовольствия, поставщики техники, оборудования, СЗР, удобрений и финансовых услуг, эксперты, аналитики и консультанты в области агробизнеса. В условиях коронавирусной реальности не все заявленные участники смогли приехать лично. Так что в нынешнем году конференция «Агрохолдинги России» прошла как в офлайн-, так и в онлайн-формате.

Традиционно участников мероприятия ожидала насыщенная программа: эксклюзивная аналитика, прогнозы от ведущих отраслевых экспертов и участников рынка, дискуссии, комментарии, а также культурное общение в офлайн-формате.

Как сообщила Татьяна Кулистикова, главный редактор сайта «Агроинвестор», одним из перспективных

трендов последних лет является инвестирование в средства производства. Это связано с высокой зависимостью российского АПК от импортной продукции, в том числе от семян различных сельскохозяйственных культур, племенного материала, аминокислот, витаминов.

В данном направлении движется и компания «Щёлково Агрохим». В частности, Салис Каракотов рассказал о работе первого в России селекционно-генетического центра «СоюзСемСвёкла». Его задача – создание современных высококонкурентных российских гибридов сахарной свёклы. Данная работа ведется в рамках реализации ФНТП – подпрограммы «Сахарная свёкла».

О том, насколько актуальна и необходима эта работа, говорит катастрофическая ситуация с корневыми гнилями, которая уже несколько сезонов подряд складывается на российских свеклосахарных полях. Не стал исключением и 2020 год, когда ранние корневыми гнилями получили высокое развитие. Причем тяжелейшая ситуация наблюдалась на импортных гибридах независимо от компании-производителя. Дело в том, что иностранная сахарная свёкла не отличается устойчивостью к

возбудителям корневых гнилей. Как результат – в производственных условиях легко поражается ими, что приводит к существенному снижению урожайности и сахаристости.

Другое дело – отечественная генетика сахарной свёклы, которая подразумевает высокую устойчивость гибридов к возбудителям корневых гнилей. Именно такую линейку создают в центре «СоюзСемСвёкла». Ожидается, что к 2025 году в распоряжении российских аграриев окажется более 50 гибридов сахарной свёклы, а на испытаниях будет находиться не менее 60 новых продуктов. К этому же времени «Щёлково Агрохим» планирует занять 20% доли рынка. Для сравнения: сегодня данный показатель составляет менее 3%.

Отдельно Салис Каракотов остановился на рисках, которые представляет для человека генно-модифицированная продукция, полученная в результате возделывания ГМ-растений. Нужно понимать, что новые российские гибриды от «СоюзСемСвёкла» созданы по классическим методам генетики, без применения ГМ-технологий. А значит, соответствуют российскому законодательству и безопасны для здоровья человека.

# НОВИНКИ 2021

Новый год  
как по маслу!

Рустайл, МД

Репер Трио, МД

Эсперо Евро, МД

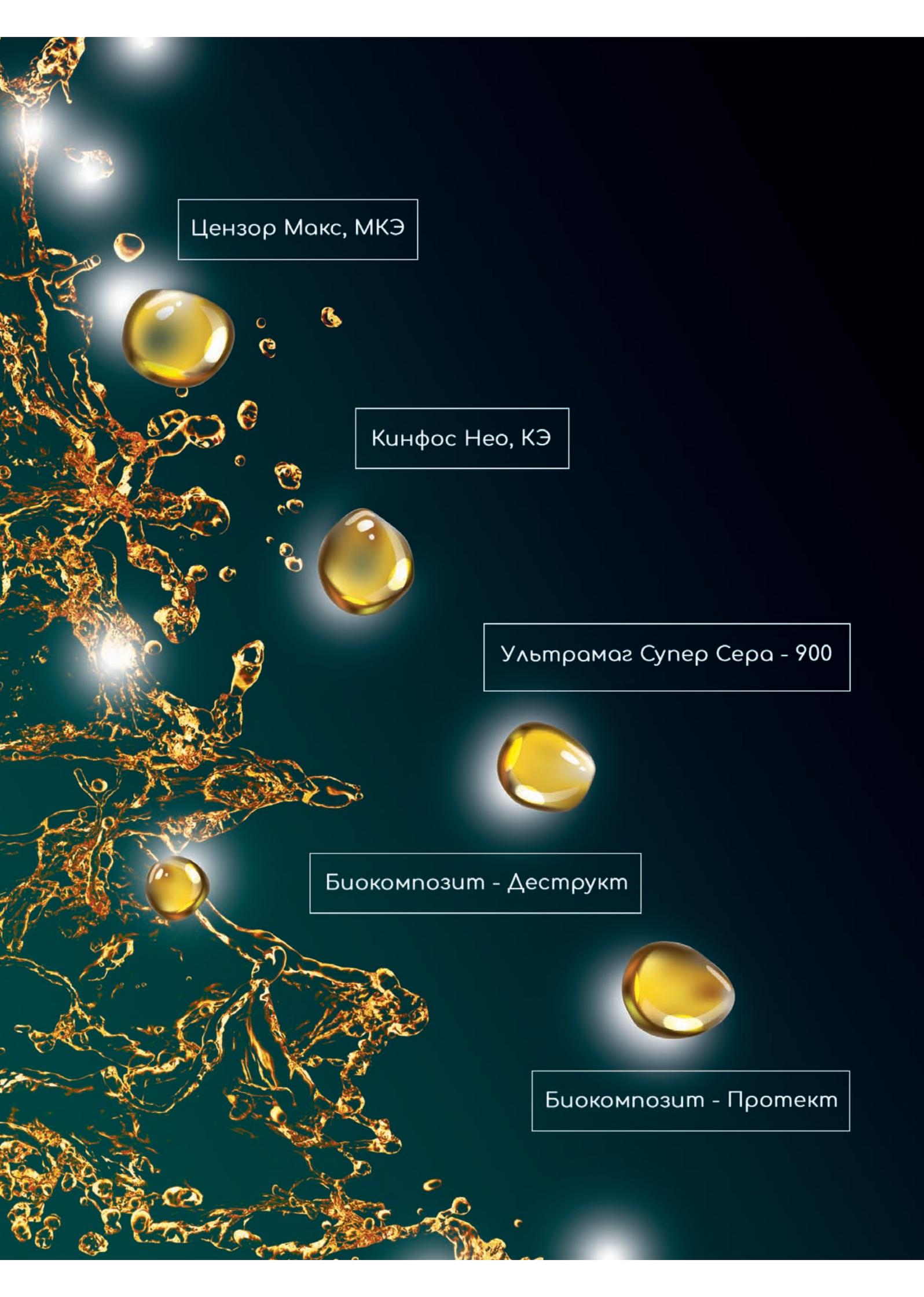
Кондор Форте, МД

Твинго Евро, МД

Фемига, МД



ЩЕЛКОВО  
АГРОХИМ



Цензор Макс, МКЭ

Кинфос Нео, КЭ

Ультрамаг Супер Сера - 900

Биокомпозит - Деструкт

Биокомпозит - Протект

**С Новым годом!**

Российский аргумент защиты

**Дорогие друзья, коллеги, партнёры!**

Примите наши искренние поздравления с наступающим Новым годом и Рождеством!

Новый год как новая страница в книге нашей жизни, такая же чистая, как свежее выпавший снег. Только от вас зависит, что в ней будет написано.

Пусть там будут строки о любви, мудрые умозаключения, приятные встречи, остроумные шутки и счастливые мгновения жизни!

Пусть останутся позади непростые времена и високосный 2020 год. Пусть Новый год откроет нам двери в другую жизнь, где есть место только радостным новостям, переменам к лучшему и успешным стартам! Пусть семейное счастье и радость балуют вас ежеминутно, ведь в этом смысл жизни.

Желаю, чтобы близкие и друзья любили вас по-настоящему, бескорыстно. Просто за то, что вы есть.

Уюта вашему дому, крепкого здоровья вам и вашим близким, гармонии, взаимопонимания, благополучия вашей семье и всего самого доброго!

С глубоким уважением, коммерческий директор  
АО «Щёлково Агрохим»  
Эльмира Ираидова

**Дорогие аграрии и труженики села!**

Поздравляю вас с наступающим 2021 годом! Прошедший год для всех нас выдался, пожалуй, самым непростым за последнее десятилетие. Мир столкнулся с пандемией коронавирусной инфекции, которая в корне изменила наш образ жизни, экономические связи. В эти сложные месяцы на отрасль сельского хозяйства Российской Федерации легли стратегические задачи: не допустить снижения объёмов производства продукции растениеводства и животноводства, вырастить богатый урожай, сохранить поголовье сельскохозяйственных животных, нарастить объёмы производства молока. Со всеми этими задачами российские сельхозпроизводители справились. Провожая 2020 год и встречая 2021-й, желаю вам сил, терпения, упорства в достижении поставленных целей, смелости и силы духа. И конечно, желаю всем вам крепкого здоровья и хорошего настроения! Пусть в 2021 году нас ждут богатые урожаи, молочные реки, спелые нивы и новые проекты!

Директор Департамента животноводства  
и племенного дела Минсельхоза РФ  
Дмитрий Бутусов

**Дорогие читатели!**

Российский союз производителей химических средств защиты растений поздравляет вас с наступающим Новым 2021 годом!

Пусть для каждого из вас этот праздник станет семейным, душевным и тёплым.

Желаем вам в новом году профессиональных успехов, личностного развития и, конечно же, крепкого здоровья и благополучия!

С наступающим Новым годом, дорогие коллеги!

Президент Российского союза производителей  
химических средств защиты растений,  
генеральный директор АО Фирма «Август»  
Александр Усков



## Инвестиция в будущее кадры

Ремонт и оснащение суперсовременной учебной аудитории для будущих агрономов начались ещё весной. И вот, наконец – торжественное открытие, на которое прибыли заместитель губернатора Орловской области по развитию агропромышленного комплекса Сергей Борзёнков, врио ректора ОГАУ Владимир Масалов и глава Орловского представительства «Щёлково Агрохим» Виктор Титов.

– Занимаясь в такой аудитории, оснащённой самым современным оборудованием, студенты получают доступ к новым технологиям, будут повышать свой профессиональный уровень, а это всё, конечно, повысит престиж и статус самого университета, – считает декан факультета агробизнеса и экологии ОГАУ Алексей Таракин.

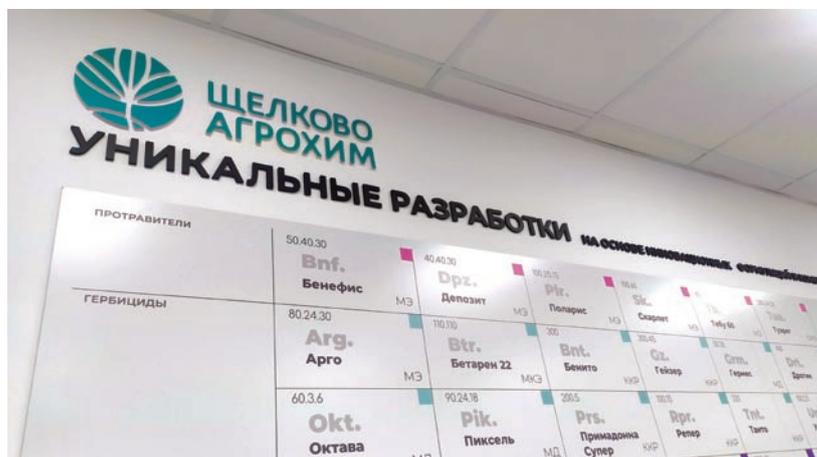
Открывая новый класс, заместитель губернатора Орловской области по развитию АПК Сергей Борзёнков поблагодарил генерального директора «Щёлково Агрохим» Салиса Каракотова за то, что, как мудрый руководитель, «делает такие важные инвестиции – в будущие кадры АПК».

Отметим, что компания «Щёлково Агрохим» сотрудничает с орловским аграр-

ным вузом уже не первый год: студенты проходят практику в опытном хозяйстве компании – ООО «Дубовицкое», в учхоз университета поставляются средства защиты растений по льготным ценам, приобретаются инвентарь и концертные костюмы для спортивных и творческих коллективов университета.

*Пресс-служба «Щёлково Агрохим»*

В Орловском аграрном университете открылся новый учебный класс с IT-лабораторией, который стал предновогодним подарком для вуза от давнего партнёра – компании «Щёлково Агрохим».





Пандемия – не повод отказываться от проведения мероприятий, которых ждали и к которым готовились на протяжении всего года. Тем более что многие из них можно перенести в виртуальную плоскость! В этом году Дагестанское представительство компании «Щёлково Агрохим» приняло участие в работе международного симпозиума «Защита растений – достижения и перспективы». Традиционно он прошёл в Кишинёве, столице Республики Молдова. Организатором в этом году выступил Институт генетики, физиологии и защиты растений (г. Кишинёв, Республика Молдова).



## Молдова объединяет: международный симпозиум состоялся!

### Наука в онлайн-формате

География участников научного форума оказалась широка: это не только Молдова и Россия, но и Украина, Румыния, Беларусь, Казахстан и Азербайджан. Спикеры представили результаты научных исследований, касающихся защиты растений, а также рассказали об эффективных способах мониторинга и определения различных фитосанитарных проблем.

Казалось бы, всё как прежде: именные учёные, актуальные темы, обсуждение острых вопросов. Но ограничения, введённые из-за вспышки новой коронавирусной инфекции COVID-19, всё же отразились на формате мероприятия. В зале присутствовало не более 15 человек, в обязательном порядке соблюдающих социальную дистанцию, а международные участники симпозиума представляли свои труды и участвовали в дискуссиях исключительно в онлайн-режиме.

### «Интенсив» в опасности

Одной из визитных карточек Республики Молдова являются фруктовые сады. Местные аграрии закладывают суперинтенсивные сады на капельном

поливе, устанавливают метеостанции, противораковые сетки, используют современные системы защиты. Поэтому особую актуальность приобрело выступление Бичихан Мисриевой, главы Дагестанского представительства «Щёлково Агрохим», д. с.-х. н. Она подготовила доклад, посвящённый патогенному комплексу яблоневых садов, актуальному как для Республики Дагестан, так и для Молдовы. А также рассказала о препаратах «Щёлково Агрохим», демонстрирующих высокий уровень защиты в борьбе с возбудителями болезни.

Но первым делом – небольшая справка. На начало 2020 года общая площадь садов в Республике Дагестан составляла 28,8 тыс. га, в том числе садов интенсивного типа (яблоня, груша и другие культуры) – 3129 га. У таких садов есть свои преимущества: они быстрее вступают в плодоношение и отличаются более высокой урожайностью, чем традиционные. Но наравне с очевидными преимуществами есть и сложности.

– Проблемы касаются системы защиты от вредоносных объектов: на «интенсиве» она должна быть более мощной и выверенной. Связано это в первую очередь с технологией закладки интенсивных



## Мероприятия

Российский аргумент защиты

садов. Посадки здесь плотнее, что значительно повышает риски, связанные с созданием особого микроклимата, способствующего эпифитотийному развитию заболеваний, – рассказывает Бичихан Мисриева.

### Риски велики...

Республика Дагестан – уникальная территория: её природно-климатические условия складываются самым благоприятным образом для развития эпифитотий. Несмотря на широкий спектр имеющихся здесь фитопатогенов, только парша яблони и мучнистая роса демонстрируют ежегодные вспышки массового развития.

– Ни одна другая отрасль не может сравниться по пестицидоёмкости с интенсивным садоводством. Многочисленные компании, присутствующие на этом рынке, предлагают различные унифицированные схемы защиты. В условиях дефицита отечественных средств защиты сада и высокой стоимости импортных препаратов особое внимание к себе привлекает технология защиты садов от «Щёлково Агрохим», – констатировала Бичихан Мисриева.

Но к вопросам выбора препаратов мы вернёмся позже. А пока – об особенностях развития парши яблони, болезни, которая, как мы уже говорили ранее, является одной из основных фитосанитарных проблем дагестанских садов.

### Следим за осадками!

В своём выступлении Бичихан Мисриева перечислила характерные признаки эпифитотийного развития парши яблони. Среди них – проявление первых симптомов во время цветения, непрерывное инфицирование, поражение верхушечных листьев, интенсивное развитие в фенофазе «завязь до 1,5 см».

– Чтобы борьба с этим заболеванием была успешной, необходимо использовать эффективные методы диагностики. Задача агронома – установить связь между сроками первого проявления болезни и условиями внешней среды. Это необходимо для правильной организации фунгицидных обработок, локализации



первичной инфекции и определения вероятности эпифитотийного развития болезни, – сообщила Бичихан Мисриева.

Наблюдения, которые проводили специалисты дагестанского представительства, показали, что, в зависимости от складывающихся метеорологических условий, наблюдается три эпидемиологических уровня развития парши. При суммарной суточной продолжительности дождя более часа выброс аскоспор слабый – до 350-700 на см<sup>2</sup>. Если же продолжительность осадков превышает отметку в 3 часа, выброс достигает средних значений – порядка 1200 аскоспор. А в случаях, когда суточная продолжительность дождя составляет 7-8 часов, происходит сильный выброс аскоспор – до 2000 и более аскоспор на см<sup>2</sup>. Таким образом, чем больше и продолжительнее осадки, тем интенсивнее выброс аскоспор.

### Схема защиты от парши

На основе многолетних наблюдений за развитием парши и мучнистой росы специалисты Дагестанского представительства «Щёлково Агрохим» разработали схему фунгицидных обработок. Бичихан Мисриева остановилась на этой теме более подробно.

По словам эксперта, при слабом разлёте аскоспор целесообразно смещать сроки проведения первой обработки с фенофазы «зелёный конус» к фенофазам «мышинное ушко» и «выдвижение бутонов».

Вторая обработка должна прово-

диться сразу после цветения (опадение 75% лепестков), при появлении первичных хлоротичных пятен парши на молодых листочках.

Время третьей и четвёртой обработок – полное опадение избыточной завязи и период роста плодов, при появлении хлоротичных пятен парши на листьях молодого прироста. Кроме того, ещё одну обработку необходимо провести при наличии конидиальной инфекции парши на листьях и плодах (на позднеспелых сортах).

– Благодаря такому подходу (обработки в периоды, наиболее опасные для заражения) удаётся достичь высокой эффективности даже при небольшом количестве опрыскиваний, – пояснила Бичихан Мисриева.

### «Обойма» эффективных фунгицидов

Оптимальные сроки определены, но какие препараты следует выбрать для наилучшего результата?

– Сегодня в портфеле «Щёлково Агрохим» имеется несколько фунгицидов, предназначенных для защиты интенсивных садов от парши. Это **ШИРМА, КС, МЕДЕЯ, МЭ** и **ИНДИГО, КС**. Испытания данных препаратов в фенологических фазах «конец цветения» и плода «лещина» подтвердили их высокую эффективность против парши, – сообщила глава дагестанского представительства и напомнила: – При эпифитотийном развитии болезни необходимо применять фунгициды в максимальной норме расхода.

В ходе испытаний специалисты представительства зафиксировали выраженное пролонгированное действие фунгицида **МЕДЕЯ, МЭ**. Причём как против парши, так и против другого экономически значимого заболевания – мучнистой росы. Кроме того, высокую биологическую эффективность продемонстрировали также **ШИРМА, КС** и **ИНДИГО, КС**.

– Полученные результаты свидетельствуют о достаточной для подавления болезней фунгицидной активности препаратов «Щёлково Агрохим». На основе полученных результатов мы рекомендуем эти продукты к обязательному включению в зональные схемы защиты яблоневых садов, – резюмировала Бичихан Мисриева.



**Наталья Рэйляну,**  
руководитель отдела  
защиты растений  
компании Organic  
Protect

#### С оглядкой на экологию

Под занавес выступления из зала поступил вопрос: можно ли совмещать пестициды «Щёлково Агрохим» с биопрепаратами?

– Повторюсь, интенсивные сады – пестицидоёмкая отрасль. И включение биофунгицидов в схему защиты садов нужно тщательно прорабатывать. Но хочу напомнить, что стратегия компании «Щёлково Агрохим» заключается в создании средств защиты растений на основе инновационных препаративных форм. Благодаря этому содержание действующих веществ в пестицидах снижено, а эффективность остаётся на высоте. Такой подход к работе способствует экологизации производства, – ответила на вопрос Бичихан Мисриева.

#### Мухи тахины попали в сборник

Но на этом вклад Дагестанского представительства «Щёлково Агрохим» в работу симпозиума не закончился. Бичихан Мисриева предоставила его организаторам статью, которая была опубликована в сборнике, изданном по итогам проведённого мероприятия. Её тема – «Обзор фауны мух тахин виноградных агроценозов Дагестана». Дело в том, что личинки этих мух являются паразитами: они участвуют в регуляции численности и подавлении очагов массовых размножений различных насекомых-вредите-

лей, в том числе гроздовой листовёртки и хлопковой совки.

Несмотря на существенное значение мух тахин, изучение их фауны и распространения в регионе не проводилось более 30 лет. Но Бичихан Мисриева и специалисты представительства устранили этот пробел и представили отчёт, в котором отразили биологию, фенологию и многолетнюю динамику численности наиболее распространённых видов тахин.

#### Симбиоз теории и практики

По словам **Натальи Рэйляну**, руководителя отдела защиты растений компании Organic Protect – эксклюзивного официального дистрибьютора «Щёлково Агрохим» в Республике Молдова, которая была одним из спикеров мероприятия, организаторы симпозиума положительно восприняли столь разностороннее участие в нём компании «Щёлково Агрохим». Ведь такой подход позволил ознакомиться с большим объёмом данных, чем было запланировано изначально.

– Представленный материал содержал не только теорию, но и, что наиболее ценно, практические результаты. Презентация вызвала интерес, вопросы и обсуждения. Это говорит о доступности представленного материала и актуальности тематики и проведённой работы, – резюмировала Наталья Рэйляну.

*Яна Власова*





История не терпит сослагательного наклонения. И бессмысленно гадать, каким оказался бы 2020 год без того революционного стечения обстоятельств, свидетелями и участниками которых мы стали! Пандемия коронавируса COVID-19, обвал рубля, сильнейшая засуха, но при этом рекордные урожаи и, что очень важно, высокие цены на зерно. Сейчас, под занавес этого необыкновенного по накалу страстей года, и аграрии, и сотрудники «Щёлково Агрохим» выдыхают: «Мы смогли!» Смогли справиться с грузом проблем, воплотить в жизнь задуманное, а по ряду параметров – превзойти собственные ожидания.

На территории России действует более 30 представительств «Щёлково Агрохим», и каждому из них есть что рассказать по итогам минувшего года. Мы собрали несколько таких историй и постарались крупными мазками набросать ситуации, сложившиеся в разных уголках нашей необъятной страны – от Калининградской области до Дальнего Востока.

## Мы смогли!

### Южный федеральный округ

#### Ростовская область

Нынешний год принёс для донских аграриев целую вереницу климатических испытаний. Но они проявили высочайший профессионализм и выдержку, собрав рекордный урожай пшеницы – 10,3 млн тонн, из которых свыше 90% относится к продовольственной категории.

Что касается зерновых культур в целом, то в нынешнем сезоне местные аграрии собрали 11,69 млн тонн. Это самый лучший результат в стране и почти рекордный урожай для Донского региона!

**Алексей Головань, глава Ростовского представительства «Щёлково Агрохим»:**  
– Осенний сев в сухую землю, аномаль-

но тёплая зима с ранними азотными подкормками, полное отсутствие осадков в период с февраля по апрель, возвратные весенние заморозки до –13 °С... Всё это самым негативным образом повлияло на развитие культур.





## Лугеры

Российский аргумент защиты

В сложившихся погодных условиях на первый план вышли листовые обработки микроудобрениями и стимуляторами роста. Они помогли вывести посевы из угнетённого состояния, дали импульс к развитию и формированию урожая.

Посевы яровых зерновых культур долго находились в фазе кущения, а яровой ячмень пострадал от заморозков настолько, что практически полностью сбросил листву! Но выправить ситуацию помогло возвращение положительных температур, а также проведение дробных подкормок микроэлементами и аминокислотами. Как результат, посевы обрели «второе дыхание» и нарастили листовую аппарат.

Ослабленные стрессами растения – лёгкая «добыча» для патогенов. Чтобы не допустить развития ринхоспориоза на озимом и яровом ячмене, специалисты представительства рекомендовали использовать фунгицид **ТИТУЛ 390, ККР**, и он со своей задачей справился на отлично!

### Краснодарский край

И для аграриев Кубани этот сезон оказался самым сложным из множества предыдущих. Тёплая бесснежная зима не дала сформировать хороший запас влаги в почве. Заморозки в марте и апреле привели к сильному подмерзанию озимой пшеницы и озимого рапса. И, конечно же, засуха: осадки в регионе проходили, но распределялись неравномерно. Все эти катаклизмы привели к недобору пшеницы, кукурузы, подсолнечника, сахарной свёклы и других культур. Одно радует: таких цен на продукцию, как в этом году, не было никогда!

**Дмитрий Бубенок**, глава Краснодарского представительства «Щёлково Агрохим»:

– Несмотря на погодные неурядицы, представительству удалось добиться хороших результатов. Применение нового гербицида **ПИКСЕЛЬ, МД** на озимых культурах позволило эффективно убрать сорняки с полей, не нанеся культуре стресса.

Фунгицид **АЗОРРО, КС** помог сохранить здоровье растений, избежать сброса листьев на побегах,



повысить фотосинтетическую активность и урожайность. В первую обработку был применён микробиологический препарат **БИОКОМПОЗИТ-КОРРЕКТ**.

В посевах сои в последние годы обострилась проблема с паутинным клещом. В этом году из-за засухи и жары он появился ещё раньше – в конце мая. Применение акарицида **ДИПЛОМАЙТ, СК** позволило нашим клиентам избежать повторных обработок, так как препарат действует на все стадии вредителя.

В условиях меняющегося климата в период цветения и завязывания бобов сои наши клиенты применили листовые подкормки с бором и кальцием, что предотвратило опадение цветков и завязей и помогло сформировать высокий урожай.

### Республика Крым

В Крыму сельскохозяйственный год стартовал без оптимизма... Поля рапса, посеянные в календарные агротехнические сроки, погибли, и их пришлось пересевать другими куль-

турами. Отсутствие осенних осадков задержало озимый сев на месяц. Поэтому первые всходы зерновых были получены лишь в конце ноября – декабре 2019 года.

Затем последовала бесснежная зима, и к апрелю запасы влаги в почве были практически исчерпаны. Кроме того, в начале месяца пришло возвратное похолодание, местами до  $-14^{\circ}\text{C}$ . Из-за этого очень сильно пострадал озимый ячмень. Но выйти из стресса посевам помогла комбинация препаратов **БИОСТИМ УНИВЕРСАЛ** и **БИОКОМПОЗИТ-КОРРЕКТ**.

**Владимир Удахин**, глава Крымского представительства «Щёлково Агрохим»:



– В этом году против клещей отлично сработал инсектоакарицид **МЕКАР, МЭ**, а против гнилей – **КАНТОР, ККР**: он продемонстрировал эффект, сопоставимый с аналогичным импортным фунгицидом. Всю большую популярность у овощеводов завоевывает наш **ХЭФК, ВР**. Раньше он преимущественно использовался





## Лидеры

Российский аргумент защиты

на зерновых культурах, но сейчас его стали успешно применять для дружного созревания томатов.

Кроме того, специфической проблемой полуострова остаётся высокий уровень pH воды. Эффективным решением этой проблемы становится использование нашего регулятора кислотности **ЛАКМУС**.

А что сейчас? Наличие осенних осадков определило полноценное развитие озимых посевов на большей части Крымского полуострова. Это вселяет в аграриев уверенность, а команде крымского представительства позволяет строить оптимистичные планы на 2021 год.

### Северо-Кавказский федеральный округ

#### Ставропольский край

В самом эпицентре непогоды оказались Ставрополье. За всю 60-летнюю историю метеорологических наблю-

дений не было аналогов 2020 года по сочетанию негативных природно-климатических факторов. В регионе два раза вводили режим ЧС из-за засухи и заморозков, а в самом начале уборочной кампании надежды аграриев пошатнул выпавший град... На фоне этих событий настоящим подвигом стали труд земледельцев и полученные ими показатели: валовой сбор зерна составил 5,2 млн т при средней урожайности 26,1 ц/га.

**Михаил Чебыкин, глава Ставропольского представительства «Щёлково Агрохим»:**

– Засушливый сезон – это уже новая реальность, в которой нам нужно учиться жить. Сельхозтоваропроизводителям, которые ещё не внедрили в своих хозяйствах искусственный полив, пора бы задумать об этом. А «Щёлково Агрохим», в свою очередь, предлагает клиентам комплексный подход. В том числе засухоустойчивые сорта пшеницы,

кукурузы и других сельхозкультур, которые есть в «щёлковском» портфеле: в Ставропольском крае на эту продукцию делают высокие ставки. Большой интерес наши аграрии проявляют и к гибридам сахарной свёклы «СоюзСемСвёкла», адаптированным к нашим почвенным и погодно-климатическим условиям, в частности к гибриду Буря.

Ставропольские аграрии высоко оценивают и средства защиты растений «Щёлково Агрохим». Однако погодные условия сезона-2019/20 сложились так, что ни заболевания, ни насекомые-вредители большого распространения не получили.

Высокий урожай подразумевает мощную защиту. И в этом плане некоторые ставропольские предприятия переходят на две фунгицидные обработки. Это позволяет им получать 50-60 ц/га зерна – отличный показатель для засушливого региона!

#### Республика Дагестан

В Республике Дагестан уходящий год выдался относительно засушливым. При этом фитосанитарная ситуация в садах и виноградниках складывалась крайне напряжённо. На семечковых культурах эпифитотийно развивались парша и мучнистая роса, на косточковых – монилиоз и курчавость листьев персика. Что касается виноградарства, в нескольких районах эпифитотийно проявил себя оидиум. Из вредителей большие проблемы создали восточная и яблоневая плодожорки, в предгорной зоне республики массово развивалась калифорнийская щитовка.

**Бичихан Мисриева, глава Дагестанского представительства «Щёлково Агрохим»:**

– В этом сезоне из разряда второстепенных в разряд первостепенных перешёл такой вредитель плодовых культур, как олёнка мохнатая. Сложность борьбы заключалась в том, что её жуками было заселено практически 70% яблоневых насаждений. Причём именно в период массового цветения, когда применение пестицидов ограничено. Но и тут нашёлся выход из ситуации. Благодаря инсектициду **ТЕЙЯ**, **КС** урожай удалось сохранить!





## Лидеры

Российский аргумент защиты

Последовательные обработки, проведённые в начале вегетации специфическим акарицидом **МЕКАР, МЭ** и инсектоакарицидом **КАРАЧАР, КЭ** в курируемых нами хозяйствах, не оставили шансов паутинному клещу, трипсам и другим сосущим вредителям. Об этом свидетельствовали мощный рост побегов и интенсивно зелёные листья виноградных кустов.

Бичихан Мисриева уверена, что эффективность продукции «Щёлково Агрохим», проверенная на личном опыте, в дальнейшем позволит компании завоевать свою нишу на региональном рынке.

### Северо-Западный федеральный округ

#### Калининградская область

В самой западной точке России – Калининградской области – зима 2020 года тоже выдалась непривычно тёплой, так что условия для перезимовки и формирования высокого урожая озимых культур сложились благоприятные. При этом весна и начало лета оказались довольно прохладными, с обильными осадками, что способствовало развитию болезней колоса на зерновых. Однако современные технологии защиты позволили справиться с этой проблемой, и аграрии собрали около 700 тыс. тонн качественного зерна.

Очередной областной рекорд был поставлен по рапсу: 147 тыс. тонн после доработки. Серьёзный отрыв от 2019 года, когда калининградским аграриям удалось собрать 118 тыс.

тонн! При этом средняя урожайность рапса составила 36 ц/га.

Кукуруза также дала отличные результаты: 243 тыс. тонн при средней урожайности более 110 ц/га.

**Алёна Соса, глава Калининградского представительства «Щёлково Агрохим»:**



– Дожливой весной наших аграриев не удивить. Большое количество влаги позволяет рассчитывать на хороший урожай, но вместе с этим возрастает проблема сорной растительности.

В этом году компания «Щёлково Агрохим» оказалась, пожалуй, как никогда ближе для калининградских аграриев. Из-за ограничений, связанных с пандемией, отдельные поставщики СЗР не смогли выполнить своих обязательств. Это привело к дефициту некоторых препаратов на рынке. Но наша компания не подвела и смогла своими продуктами закрыть потребности клиентов. Так что по итогам сезона можно с

чистой совестью сказать: «Мы смогли!»

### Сибирский федеральный округ

#### Алтайский край

В этом году небывалая засуха прошла по степным районам Алтайского края. Оценивая её масштабы, региональные власти даже были готовы ввести режим ЧС. Острый дефицит влаги сказался и на результатах уборочной кампании. Валовой сбор зерна в крае снизился на 8% по сравнению с 2019 годом: с 5,3 до 4,9 млн тонн. Однако качество зерна оказалось лучше прошлогоднего.

Выгодная ценовая конъюнктура помогла аграриям получить высокую прибыль и строить оптимистичные планы на следующий сезон, в том числе касающиеся стратегии защиты сельскохозяйственных культур.

**Андрей Шестаков, глава Алтайского представительства «Щёлково Агрохим»:**



– По итогам сезона работавшие по нашим технологиям предприятия и аграрии получили очень хорошие результаты.

...На сое в очередной раз подтвердили свою эффективность щёлковские гербициды. Тем, кто переживает по поводу возможной фитотоксичности, скажу следующее: если работать по регламенту, в фазе «первый тройчатый лист», никаких проблем не будет. И соответственно, нельзя проводить гербицидные обработки по переросшей культуре: в этом случае фитотоксичность даст о себе знать.





## Лидеры

Российский аргумент защиты

Кстати, в этом году в Алтайском крае высокую урожайность показал сорт сои Командор: даже в непростых условиях сезона он дал 27 ц/га. Серьёзная заявка на успех в регионе, который, по прогнозам учёных, может войти в тройку лидеров по выращиванию сои.

### Красноярский край

Феноменальными назвал губернатор Красноярского края Александр Усс урожаи зерновых и рапса, полученные в этом году. Большая часть



региона расположена в зоне рискованного земледелия, но никакие сложности не помешали местным аграриям завершить уборку зерновых с рекордной для края урожайностью – более 32 ц/га. И это при среднем показателе в 25 ц/га! Валовой сбор достиг отметки в 2,97 млн тонн зерна. Таких показателей в истории региона не было никогда!

Отличные результаты получены и по рапсу: средняя урожайность составила 21,79 ц/га, валовой сбор – почти 298,8 тыс. тонн.

**Олег Беляев, глава Восточно-Сибирского представительства «Щёлково Агрохим»:**

– В уходящем году все факторы сложились в пользу наших аграриев, в том числе обилие летних дождей и



отсутствие серьёзных фитосанитарных проблем на культурах. К примеру, в период отрождения лугового мотылька на поверхности почвы наблюдались заморозки. Это значительно сдержало развитие вредителя. Кроме того, сезон оказался очень «неудачным» для капустной моли. В отличие от предыдущего года, погодные условия помешали её массовому отрождению. Так что предпосылок к проведению большого количества инсектицидных обработок не было. То же самое по патогенам: из-за особенностей сезона серьёзного развития заболевания не получили.

### Омская область

Засуха не обошла стороной и Омскую область: особенно от дефицита осадков пострадала южная часть региона. Непогода повлекла за собой гибель 65 тыс. га посевов. Более 450 тыс. га пострадало.

Однако омские аграрии преодолели эти обстоятельства, прошлогодние показатели были превзойдены как по объёму, так и по качеству зерна. В бункерном весе собрано около 3,1 млн тонн зерна. Более 92% – производственное зерно 3-4 класса.

**Альбина Коломеец, глава Западно-Сибирского представительства «Щёлково Агрохим»:**

– В уходящем году в условиях сильнейшего дефицита влаги препараты «Щёлково Агрохим» сработали мягче, чем аналогичная продукция других производителей. В этом сезоне было много случаев, когда исполь-



зование некоторых «жёстких» дженериков привело к фитотоксичности и серьёзному угнетению посевов. А наши препараты не оказывали на развитие растений негативного влияния.

Омские хозяйства, работающие по технологиям «Щёлково Агрохим», в этом засушливом году получили очень хорошие результаты. Предприятие ООО «Нива» в уходящем сезоне получило в среднем 30 ц/га пшеницы (на отдельных участках – до 45 ц/га), 25 ц/га гороха, около 17 ц/га рапса. И это далеко не единственный случай, подтвердивший высокую результативность технологии «Щёлково Агрохим» на омской земле.

### Уральский федеральный округ

#### Курганская область

Зуралье не зря считается зоной рискованного земледелия. Засухи посещают регион с частотой раз в 3-4 года. В 2020 году в Курганской области повторилась сильнейшая засуха 1937 года, и в 2020 году урожай зерновых в хозяйствах области составил 1 млн 480 тыс. тонн, то есть на 340 тыс. тонн меньше, чем в предыдущем сезоне. Но это снижение некатастрофичное, учитывая экстремальные особенности сезона.

**Сергей Показаньев, заместитель главы Тюменского представительства «Щёлково Агрохим»:**

– На достойный результат повлияло несколько факторов. Во-первых,



в большинстве хозяйств Зауралья была применена влагосберегающая весенняя агротехника.

Во-вторых, в почвозащитных энергосберегающих системах земледелия используются инновационные системы защиты растений на основе современных препаратов. В передовых хозяйствах региона внедряется «щёлковская» система контроля вегетации – CVS. Здесь в засушливом 2020 году были получены урожаи: по паровым предшественникам и бобовым культурам – в пределах 25-35 ц/га.

Но это средние, а не максимальные показатели, зафиксированные в результате применения системы CVS. В частности, на полях КФХ «Иванов и К» был получен урожай яровой пшеницы в 41,9 ц/га!

#### Приволжский федеральный округ

##### Республика Башкортостан

В 2020 году, второй раз за последние 10 лет, башкирским аграриям удалось перешагнуть отметку в 4 млн тонн выращенного зерна. Правда, Башкирии, как и многим другим российским регионам, не удалось избежать летней засухи: на протяжении трёх недель температура воздуха здесь превышала отметку +35 °С. Но пришла она в период, когда львиная доля зерновых уже находилась в безопасности.

**Рамиль Юсупов, глава Уфимского представительства «Щёлково Агрохим»:**

– Несмотря на то, что главная задача ресурсосберегающих техно-

логий – сформировать мульчу и сохранить влагу в почве, в наших условиях система не «работает». Для разложения растительных остатков нужна влага, а у нас в регионе её недостаточно. Мульча не образуется, почва иссушается, технология своей основной функции не выполняет. Поэтому всё больше хозяйств, которые 10 лет назад переходили на ресурсосберегающие «рельсы», сегодня отказываются от них в пользу классических технологий почвообработки. С возвращением вспашки появилась возможность вносить оптимальные объёмы минеральных удобрений, начала стабилизироваться фитосанитарная обстановка. Всё это позитивно сказывается на развитии растений и итоговой урожайности.

Несколько слов о технологиях защиты. В последние годы – и нынешний сезон не исключение – стандартом фунгицидной защиты зерновых стали две обработки. Данный подход экономически оправдан, потому что позволяет получать 50-55 ц/га.

##### Республика Татарстан

Татарстан – один из немногих регионов, где рекордный урожай был получен не «вопреки», а «благодаря». По предварительным итогам 2020 года урожай зерновых в Татарстане вырос на 23,2% по отношению к показателям 2019 года, достигнув отметки в 5,3 млн тонн. Причём данный показатель превысил республиканский рекорд прошлых лет!

Важную роль в достижении такого результата сыграла благоприятная погода: озимые культуры успешно пережили аномально тёплую зиму, а весной их ожидали обильные дожди.

Ещё одна важная для региона культура – сахарная свёкла. Её получено 2,17 млн тонн при средней урожайности 441 ц/га. По подсолнечнику цифры следующие: собрано 195 тыс. тонн при средней урожайности 16,6 ц/га.

**Булат Минсабиров, глава Урало-Поволжского представительства «Щёлково Агрохим»:**

– В этом году в регионе не было глобальных проблем фитосанитарного характера. Но сезон на сезон не приходится, наши аграрии заинте-



ресованы в появлении новых более эффективных препаратов.

Отдельная тема – семенное направление деятельности «Щёлково Агрохим». В 2020 году гибриды подсолнечника Комета и Фрэн показали в республике хорошие результаты. При незначительном внесении азотных удобрений и, соответственно, минимальных затратах они позволили получить по 20 ц/га. Рентабельность производства при этом оказалась очень высокой!

#### Центральный федеральный округ

##### Воронежская область

Характерными особенностями этого сезона в Воронежской области стали холодная весна и засуха, установившаяся в июне-августе. Несмотря на это, воронежцы установили свой личный рекорд: 6 млн тонн зерна –





самый высокий показатель в истории области. Предыдущий рекорд был зафиксирован в 2017 году: тогда область намолотила 5,992 млн тонн. Отдельная благодарность аграриям за качество: в ходе мониторинга пшеницы специалисты Воронежского филиала ФГБУ «Центр оценки качества зерна» выявили 1-й класс. Зерно пшеницы столь высокого качества в Воронежской области было выращено впервые!

Зато с кукурузой, соей и подсолнечником дела в этом сезоне обстояли сложнее. Единичные осадки, которые прошли в отдельных районах области, не смогли выправить ситуацию, и урожаи были получены меньшие, чем обычно.

Впрочем, и в условиях 2020 года препараты «Щёлково Агрохим» подтвердили высокую эффективность.

**Екатерина Сергеева, глава Воронежского представительства «Щёлково Агрохим»:**



– Применение на кукурузе агрохимиката **УЛЬТРАМАГ ЦИНК** позволило получить прибавку в 8 центнеров с гектара в сравнении с участком, где обработку не проводили. На сое наши препараты также показали себя с наилучшей стороны.

Меняется климат, а вместе с ним и биоценоз. В этом году воронежские аграрии столкнулись с новой для себя проблемой: дурнишником обыкновенным. Но технологии «Щёлково Агрохим» вовремя пришли на помощь и помогли решить

как локальные фитосанитарные проблемы, так и масштабные задачи по получению высокого и качественного урожая.

#### Курская область

Обильные осадки, прошедшие в мае, сменились сильнейшей летней засухой. Но это не помешало аграриям собрать рекордный урожай зерновых культур – 6 млн тонн! По средней урожайности зерновых колосовых (58,5 ц/га) Курская область занимает 1 место в ЦФО и 3 место в России.

**Сергей Суханов, глава Курского представительства «Щёлково Агрохим»:**

– В этом году пшенице «помогли» весенние дожди: они пришлись на фазу формирования зерна, когда культура испытывает повышенную потребность во влаге. А для сахарной свёклы сезон оказался довольно сложным: вновь сильнейшим образом проявили себя корневые гнили. **КАГАТНИК, ВРК** – единственное средство, способное справиться с возбудителями корневых гнилей на данной культуре.

Несмотря на такие сложности, в регионе собрано более 3 млн 800 тыс. тонн сахарной свёклы при средней урожайности 447 ц/га.

Сергей Суханов:

– Сезон был непростым, но его результаты нас радуют. Очень хорошие показатели были получены у клиентов «Щёлково Агрохим», в частности в ООО «Псёлское», с которым мы сотрудничаем уже 12 лет. В нынешнем году средняя урожайность зерновых составила здесь 62 ц/га (на отдельных полях она поднималась до 80 ц/га), подсолнечника – 41 ц/га, кукурузы – 104 ц/га.

#### Липецкая область

Настоящей сенсацией сезона 2019/20 стали результаты уборочной кампании в Липецкой области! Местные аграрии намолотили в среднем 54,5 ц/га и тем самым вывели свой регион на 1 место по урожайности зерновых культур в России. А валовой сбор зерна стал рекордным за всю историю региона – 4,1 млн тонн.

**Илья Бунеев, глава Липецкого представительства «Щёлково Агрохим»:**

– В этом году весна была ранней и многие наши клиенты решились на проведение трёх фунгицидных обработок на пшенице. Как показали результаты уборки, данное решение оказалось оптимальным: средняя урожайность в таких хозяйствах поднялась до отметки 65 ц/га.

Отдельная тема – яровой рапс: в этом году липецкие земледельцы собрали более 115 тыс. тонн этой высокомаржинальной масличной культуры.

#### Орловская область

В этом году весна на Орловщине выдалась холодной и затяжной. Кроме того, область оказалась в числе немногих регионов, где дожди были продолжительными и обильными. Впрочем, этот факт не помешал губернатору Андрею Клычкову поздравить земледельцев с наивысшим достижением за всю историю аграрной Орловщины – намолотом более чем 4 млн тонн зерна!

**Виктор Титов, глава Орловского представительства «Щёлково Агрохим»:**

– Дождливая погода помешала вовремя провести мероприятия по защите озимой пшеницы от сорняков в ООО «Вико». Поэтому когда установилась погода, благоприятная для полевых работ, пшеница находилась уже в переросшем состоянии. А такие сорняки, как вьюнок, подмаренник и ромашка, вышли на уровень флаг-листа пшеницы и выше. Ситуация оказалась очень сложной, но в хозяйстве применили «щёлковский» гербицид, и сорняки были уничтожены, а урожай пшеницы на данном поле доходил до 113 ц/га.

Ещё одна проблема была обнаружена на кукурузе. Среди всходов, находившихся в фазе пятого листа, обильно росла падалица подсолнечника. Она достигала фазы развития от шести до десяти листьев. Но обработка «щёлковским» гербицидом позволила снять и эту проблему!



**Лидеры**

Российский аргумент защиты

**Тамбовская область**

Ещё один регион, едва не ставший жертвой засухи, – Тамбовщина. Жёсткие погодные условия сопутствовали практически всему периоду весенней вегетации. Однако в критически важную фазу развития зерновых культур начались дожди, которые во многом и спасли ситуацию.

Как результат, по многим сельхозкультурам валовой сбор превысил среднероссийские показатели. Местные аграрии собрали с полей 5 млн тонн зерновых: почти на 67% больше, чем годом ранее. Между прочим, это в 1,6 раза больше среднего показателя по стране. Подсолнечник также превысил среднероссийский показатель – в 1,4 раза.

**Василий Сычев, глава Тамбовского представительства «Щёлково Агрохим»:**



– Ситуация с засухой в этом сезоне дошла практически до точки невозврата: ещё неделя без дождя, и посевы зерновых «сгорели» бы. К счастью, до этого не дошло. Кроме того, получить высокий урожай нашим партнёрам помогла система управления урожаем – CVS.

Тамбовские партнёры «Щёлково Агрохим» – это крупные и успешные предприятия. В их числе – ООО «Первомайское», где препараты компании используют уже не первый год, получая отличные результаты. В этом сезоне урожайность пшеницы составляет 50-60 ц/га, местами она поднималась до 70 ц/га.

Конечно, далеко не во всех хозяйствах Тамбовской области ситуация

сложилась благополучно. На некоторых полях резкий подъём температур, пришедшийся на период созревания урожая (так называемый запал), привёл к формированию щуплого зерна. И там, где рассчитывали на 70, было получено 40 ц/га. Это в очередной раз говорит о необходимости комплексного подхода к решению проблем.

**Дальневосточный федеральный округ**

**Дальний Восток**

Дальневосточный регион – Приморский край, Еврейский автономный округ и Амурская область – оказалась во власти обильных дождей и паводков. Значительная часть посевов очутилась под водой: это затруднило процесс уборки урожая и привело к снижению урожайности. К счастью,

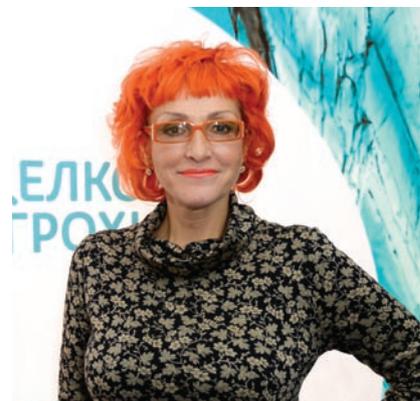


ситуацию несколько выправили высокая цена на урожай и такая «профессиональная» черта аграриев, как оптимизм!

Лучше обстояли дела в Хабаровском крае, где погода сложилась более благоприятным образом. Урожай зерновых культур, включая кукурузу на зерно, составил 15,5 тыс. тонн: на 67% больше, чем в 2019 году. Соя убрана 35 тыс. тонн – на 10% больше, чем в прошлом сезоне.

**Марина Чистова, глава Дальневосточного представительства «Щёлково Агрохим»:**

– Сильные дожди и паводки в нашем регионе – не редкость. И погодноклиматические особенности накладывают серьёзный отпечаток



на работу. Не стал исключением и 2020 год. Весной в почве имелись хорошие запасы влаги, которая «помогает» работать нашим почвенным гербицидам. Даже без проведения гербицидной обработки по вегетации посевы оставались абсолютно чистыми.

Кроме того, растёт интерес дальневосточных аграриев к семенам отечественной селекции. В зоне повышенного внимания находятся гибриды кукурузы селекции «Ладожские», которые в условиях региона демонстрируют высокие результаты урожайности.

Марина Чистова:

– Радует, что продукция российского производства укрепляет свои позиции на дальневосточном рынке и демонстрирует высокую конкурентоспособность в сравнении с импортной!

*Яна Власова*

Полную версию статьи читайте на [www.betaren.ru](http://www.betaren.ru)



Подходит к концу 2020 год, который обязательно войдёт в историю как самый непредсказуемый, парадоксальный, противоречивый год новейшего времени! Настала пора собирать камни, анализировать kaleйдоскоп событий, делать правильные выводы... И идти дальше! А мы хотим представить вам рейтинг «самых-самых» – рекордов, препаратов, открытий, побед и многого другого. Встречайте: рейтинг «top-10» от компании «Щёлково Агрохим»,

## Рейтинг «top-10», версия 2.0 от «Щёлково Агрохим»

### ГОРДОСТЬ ГОДА

Урожай зерновых и зернобобовых культур

В 2020 году российские хлеборобы собрали 138 млн тонн зерновых и зернобобовых культур в бункерном, и более 131 млн тонн – в «чистом» весе. Таким образом, российские аграрии обеспечили один из самых значительных урожаев в новейшей истории. Для сравнения: рекорд был зафиксирован в 2017 году, он составил 135,5 млн тонн зерновых и зернобобовых.

Отдельный повод для гордости – по пшенице: её урожай в «чистом» весе может составить 85 млн т, что станет вторым результатом после рекорда 2017 года, когда было собрано 85,9 млн т.

И пусть основы этих достижений были заложены ещё осенью прошлого года (напомним, тогда в России случился рекордный в истории сев озимых – 19,6 млн га), затем сработало правило «беда не приходит одна»: вспышка новой коронавирусной инфекции COVID-19, сильнейшая засуха, захватившая часть крупнейших зерносеющих регионов нашей страны, а также весенние возвратные заморозки, ударившие по её южным рубежам.



Несмотря на это, российским аграриям удалось поднять производственную планку до высочайшего уровня! Кстати, порадовали и цены: несмотря на высокий намолот, в первые месяцы сельхозсезона они держались на высочайших отметках. Так, стоимость зерна в октябре была практически на 30% больше, чем годом ранее. В зависимости от культуры она поднялась на 3-5,5 тыс. рублей за тонну. Благоприятная конъюнктура цен может стать для многих аграриев не просто «спасательным кругом», но и толчком к



## Награды

Российский аргумент защиты

улучшению материально-технической базы и дальнейшему развитию бизнеса.

### ЦИФРА ГОДА

Цена на пшеницу: 18,4 тыс. руб./т

«У аграриев есть две беды: урожай и неурожай» – в парадоксальном 2020 году не сработало даже это «классическое» наблюдение! Несмотря на общий рекордный урожай и высочайшие достижения, полученные во многих регионах страны, цена на пшеницу не опустилась вниз, как следовало ожидать, а поднялась до максимальных отметок.

По данным информантства «Зерно Он-Лайн», в октябре закупочные цены на пшеницу (4 класс, протеин 12,5%) в глубоководных портах достигли 18,2-18,4 тыс. рублей (без НДС). Для сравнения: год назад цена (СРТ Новороссийск) составляла в среднем 12,7 тыс. рублей за тонну. Что касается закупочных цен на малой воде, то они поднялись до 17,7 тыс. рублей против 11,7 тыс. рублей годом ранее.

Причин для формирования столь выгодной для аграриев конъюнктуры цен несколько. Так, в первой половине сезона Россия оказалась единственным крупным поставщиком пшеницы на мировой рынок. При этом ситуацию подстёгивает коронавирус: многие страны стремятся заранее обеспечить свои потребности в зерне. А высокие цены на пшеницу на внутреннем рынке объясняются слабым курсом рубля и высокими экспортными ценами.

Как бы то ни было, факт остаётся фактом: цены на зерно ставят рекорды, и сельхозтоваропроизводители от этого только выигрывают!

### ОТКРЫТИЕ ГОДА

Новый центральный офис АО «Щёлково Агрохим»

В конце весны распахнул свои двери новый центральный офис компании «Щёлково Агрохим»! Строительство современного, стильного здания площадью 7 тыс. м<sup>2</sup> велось с нуля. Несмотря на масштабность проекта, работа заняла всего два года. Впрочем, результат превзошёл все ожидания: много света и воздуха, стекла и кам-



ня, надежд и энтузиазма... Именно такой он – центральный офис компании, являющейся одним из лидеров российского аграрного рынка!

Торжественное открытие нового дома всех «агрохимовцев» было приурочено к празднованию профессионального события – Дня химика. Несмотря на то, что корпус новый, расположен он по старому адресу: город Щёлково, улица Заводская, дом 2. И это очень важно, ведь центральный офис был и остаётся «мозгом» и «сердцем» «Щёлково Агрохим». Возведённый на территории Щёлковского химзавода, где и зарождалась славная история компании, он знаменует начало нового этапа в её жизни!

### ПОБЕДА ГОДА

Гибриды селекции «СоюзСемСвёкла»

Историческое событие, которое знаменует новый виток развития свеклосахарной отрасли в нашей стране! В этом году регистрацию получили 13 новых российских гибридов от селекционно-генетического центра «СоюзСемСвёкла». Запомните их названия: Бриз, Буря, Волна, Вулкан, Гейзер, Горизонт, Метеор, Молния, Прилив, Скала, Стихия, Торнадо, Цунами. Эти гибриды очень скоро продемонстрируют в разных уголках страны свою высокую урожайность, сахаристость, а также исключительную устойчивость к возбудителям корневых гнилей!

...30 лет назад в России начался сложный период, одним из печальных «примет» которого стал развал аграрной науки, в том числе касающейся селекции сахарной свёклы. В результате этого российские агра-

рии на долгое время попали в зависимость от зарубежных селекционных компаний.

Но АО «Щёлково Агрохим» взяло на себя, казалось бы, невыполнимую миссию: возродить отечественную селекцию сахарной свёклы. И совместно с ГК «Русагро» открыло первый в России селекционно-генетический центр «СоюзСемСвёкла». Его первым масштабным достижением стала регистрация тех самых 13 новых гибридов сахарной свёклы, которые уже в 2021 году будут выра-



шивать на своих полях российские сельхозпредприятия. И это настоящая победа и повод для гордости для всех патриотов России!

### ПРЕПАРАТ ГОДА

Фунгицид МЕДЕЯ, МЭ

Портфель препаратов компании «Щёлково Агрохим» обширен и разнообразен: практически на каждую проблему в нём найдётся решение – и даже не одно! Поэтому выбрать победителя в номинации «Препарат года» – задача очень сложная, каждый регион предлагает на эту роль своих «претендентов».

Но в 2020 году именно **МЕДЕЯ, МЭ** – фунгицид для защиты садов и виноградников от основных, экономически значимых заболеваний – приёс компании «Щёлково Агрохим»



победу в национальной премии «Приоритет 2.0»! Она присуждается в области эффективного применения передовых технологий и в этом году проходила в шестой раз.

На всероссийском конкурсе были отмечены 34 компании-инноватора со всей России, которые представляют различные отрасли экономики. И компания «Щёлково Агрохим» с препаратом **МЕДЕЯ, МЭ** стала победителем в номинации «Химия и биотехнологии».

Но самая главная награда – доверие сельхозтоваропроизводителей! **МЕДЕЯ, МЭ** – фунгицид, который сочетает в себе два действующих вещества из разных классов. Из сезона в сезон он подтверждает свою эффективность в сложнейших фитосанитарных условиях, характерных для садов и виноградников. А потому всё больше садоводов и виноградарей доверяют препарату **МЕДЕЯ, МЭ**, получая от этого высокие производственные и экономические результаты.

#### НОВИНКА ГОДА

Протравитель **ПРОТЕГО МАКС, МЭ**

В этом году компания «Щёлково Агрохим» анонсировала выход на рынок нескольких препаратов, предназначенных для защиты семян зерновых культур. И все они претендуют на звание «Новинка года»! Но мы отдаём пальму первенства – разумеется, условную, потому что каждая из новинок очень хороша и достойна победы, – фунгицидному протравителю **ПРОТЕГО МАКС, МЭ**. Но что дела-

ет его продуктом «премиум-класса»? Аргумент первый: его состав – это «микс» мощнейших химических веществ: *протиоконазола, пираклостробина и тебуконазола*. Как результат, **ПРОТЕГО МАКС, МЭ** гарантирует высочайший уровень контроля фузариоза и септориоза, а также болезней прикорневой зоны.

Аргумент второй: **ПРОТЕГО МАКС, МЭ** имеет инновационную препаративную форму – микроэмульсию. Потому его действующие вещества равномерно и стремительно проникают в зерновку, искореняя не только наружную, но и внутрисеменную инфекцию.

Аргумент третий: использование **ПРОТЕГО МАКС, МЭ** обеспечивает ярко выраженный физиологический эффект. У обработанных растений формируются мощные всходы и крепкая корневая система, увели-

чивается количество продуктивных стеблей, повышается фотосинтезирующая активность.

В настоящее время **ПРОТЕГО МАКС, МЭ** находится на заключительной стадии государственной регистрации, но уже сейчас его можно назвать самой долгожданной новинкой года!

#### СЛОВО ГОДА

Эмергентность

Эмергентность – новый суперэффект в защите семян! Данный термин означает появление у системы свойств, которые не были присущи её элементам в отдельности. А в портфеле компании «Щёлково Агрохим» примером эмергентности становится новейший протравитель **ГЕРАКЛИОН, КС**. Он сочетает в себе фунгицидную защиту, антибактериальный эффект и иммуностимулирующее действие. В этом случае эффект эмергентности возникает благодаря комбинации трёх действующих веществ, относящихся к разным химическим классам: 400 г/л *тирама* + 25 г/л *тебуконазола* + 15 г/л *азоксистробина*.

Как результат, **ГЕРАКЛИОН, КС** защищает посевы от широкого спектра болезней при высоком инфекционном фоне, усиленно действует против возбудителей болезней прикорневой зоны, фузариозов и септориозов, а также контролирует возбудителей бактериозов. Кроме того, **ГЕРАКЛИОН, КС** оказывает ярко выраженный физиологический эффект.





**ЭКСПЕРИМЕНТ ГОДА**  
TORUM 785 убирает пшеницу сорта Синева

Кстати, принципы эмергентности действуют и в бизнесе! Об этом хорошо известно компании «Щёлково Агрохим», которая верит в силу эффективной консолидации и часто объединяет свои ресурсы с другими крупными игроками аграрного рынка.

В этом году в номинации «Эксперимент года» побеждает консолидация «Щёлково Агрохим» и Ростсельмаша – крупного производителя сельхозтехники. На поля Орловской области, на предприятии «Дубовицкое», вышла новинка и гордость Ростсельмаша – роторный зерноуборочный комбайн TORUM 785. Его задействовали при уборке озимой пшеницы сорта Синева – селекционного достижения «Щёлково Агрохим». В результате на этом участке удалось собрать 83,3 ц/га. Для лучшего понимания ситуации: в этом году средняя урожайность пшеницы в Орловской области составила 47 ц/га.

Таким образом, эксперимент удался: он доказал, что тандем современной селекции, эффективной системы защиты и питания, а также

высокопроизводительной техники позволяет добиться высочайших результатов!

**ПОДЪЁМ ГОДА**  
Мышевидные грызуны

В этом году ряд регионов России объявил ещё об одном рекорде, хоть и довольно сомнительном... Речь идёт о подъёме численности мышевидных грызунов, достигшей пиковых значений.

Всё сыграло грызунам если не на руку, то «на лапку»: жесточайшая засуха, о которой мы говорили выше, насыщенность севооборотов зерновыми культурами, всё тот же рекордный урожай зерновых в целом, внедрение ресурсосберегающих обработок почвы и ряд других, пусть и менее, но всё-таки значимых факторов.

Впрочем, и эта проблема решается – и решается с успехом! Отразить мышиную атаку помог родентицид **ИЗОЦИН БФК, МК**. Его действующее вещество (бродифакум, 2 г/л) и современная препаративная форма (масляный концентрат) помогли аграриям успешно противостоять нашествию непрошенных гостей. Грызуны повержены, и хотелось бы верить, что надолго, ведь за подъёмом численности непременно идут

её спад и депрессия. Но 2020 год научил нас думать наперёд, мы рекомендуем готовиться к тому, что повторение тёплой зимы может привести к активизации этих теплокровных вредителей.

**ХЕШТЕГ ГОДА**  
#МыНаРаботеДляВас

Как бы ни хотелось забыть COVID-19 как страшный сон, сделать это нам уже не удастся... Минувшей весной вместе с введением карантина и связанных с ним ограничений повысился накал тревог и в аграрном секторе. Пока представители большинства других профессий учились работать на «удалёнке», земледельцы продолжали трудиться в обычном режиме – без малейших поблажек для себя. При этом их волновали вполне резонные вопросы: как будет идти работа в условиях пандемии? Не возникнет ли перебоев с поставками необходимой продукции? Не случится ли так, что в разгар полевых работ аграриям придётся на собственном опыте испытать правоту слов о том, что один в поле не воин?

Компания «Щёлково Агрохим» не могла допустить такого развития событий и трудилась плечом к плечу с земледельцами. В разгар сезона – 7 дней в неделю, порой – 12 часов в день. В своих социальных сетях мы использовали хештег #МыНаРаботеДляВас и даже запустили флешмоб под таким названием. Мы надеемся, что этот хештег поднял боевой дух российских аграриев и внёс определённый вклад в рекордный урожай 2020 года!





С Новым годом!

Российский аргумент защиты

# Говорят, под Новый год... или 10 пожеланий, которые обязательно сбудутся

Сколько раз можно встретить Новый год? С компанией «Щёлково Агрохим» – как минимум десять. Вместе с журналом Betaren Agro мы отправляемся в новогоднее путешествие, чтобы увидеться с друзьями и вместе с ними под бой курантов, возвещающих наступление нового года, как в детстве, загадать самые сокровенные желания.



Чысхаан – якутский Дед Мороз

Первыми в большом коллективе компании «Щёлково Агрохим» Новый год отмечают на Дальнем Востоке России. В ведении дальневосточного представительства огромная территория: от Якутии и Чукотки до Приамурья и Камчатки.

– Так, как у нас, Новый год вы не отметили нигде, – рассказывает глава Дальневосточного представительства компании «Щёлково Агрохим» Марина Чистова. – Здесь можно стать участником яркого празднования в китайском стиле и тут же окунуться в загадочный мир эпоса ледяной Якутии, встретить Новый год под водой вместе с дайверами Камчатки и попросить благословения у древних духов с удэгейцами Приморья. Привычные с советских времён шампанское, мандарины и оливье здесь соседствуют на новогоднем столе с традиционными блюдами русской, украинской, немецкой, якутской, корейской и китайской кухни. Основная масса населения этого большого региона – переселенцы из других мест, поэтому современные обычаи празднования Нового года у нас тесно переплетаются с национальными особенностями самых разных народов и верованиями коренных жителей. Именно сюда, в Якутию, из Великого Устюга каждый год приезжает российский Дед Мороз в гости к якутс-

кому Властелину холода, получеловеку-полубыку по имени Чысхаан. В древности коренные народы Севера и Камчатки отмечали наступление нового года не зимой, а летом. Все эти традиции сохранились до наших времён, и теперь Новый год у нас можно отметить трижды: в ночь с 31 декабря на 1 января, в феврале – по восточному календарю, летом – по обычаям коренных народов региона.

По местным традициям новогодний праздник нельзя встречать с плохими мыслями. Полагается думать о хорошем и светлом, и тогда наступающий год будет удачным, сможет принести много добра и радости.

Уходящий 2020 год, несмотря на сложную эпидемиологическую ситуацию и природно-климатические условия нашего края, можно назвать успешным для аграриев Дальнего Востока. Он, как и предыдущий, был очень непростым, но вместе мы сумели добиться хороших результатов. Нам есть чем гордиться, и сегодня мы обсуждаем дальнейшие перспективы и строим новые планы.

❄️ **И пусть с изменением даты на календаре все перемены будут только к лучшему! Крепкого здоровья, добра и благополучия!**



**С Новым годом!**

Российский аргумент защиты

Из Приморья и Якутии Новый год приходит в Великую степь. В Монголии бережно хранят традиции предков, и Новый год здесь встречают дважды. Первый раз – в ночь с 31 декабря на 1 января, с Дедом Морозом и Снегурочкой, ёлкой и подарками. Второй раз – по лунному календарю. Этот древний праздник – хурал – называют Цаган Сар, что переводится как «Белый Месяц». Он обычно выпадает на февраль и знаменует приход весны, сопровождается особыми обычаями и традиционными конными соревнованиями.

А «первый» Новый год здесь празднуют, как и во всём мире: украшенные ёлки, праздничный ужин, разноцветные шары фейерверков и подарки от Деда Мороза. В Монголии Деда Мороза зовут Увлин Увгун, и это самый настоящий пастух – арат, одетый по традициям скотоводов: в мохнатой лисьей шапке и расшитом войлочном халате. Вместо посоха у него кнут, а вместо мешка с подарками – поясная сумка, в которой лежат огниво, табакерка и кремь. Его день рождения сказочным образом совпадает с Новым годом – 31 декабря. Монгольскому Дедушке Морозу больше девяноста лет, живёт он в столичном Улан-Баторе вместе с семьёй – Зазан Охин, известной также как Снежная Девочка, и Шинэ Жилом – Новым Годом. В дни новогодних праздников в Монголии принято дарить друг другу ярко-красные ленты с пожеланием, нарисованным золотом. Считается, что чем больше получает человек таких пожеланий, тем его больше любят, а значит, тем он счастливее.

– В Монголии верят, что чем больше народа соберётся в доме на праздник, тем богаче и счастливее будет наступающий год, – рассказывает генеральный директор НПК «ШИМ ХХК» Батаа Нямаа. – И мы очень рады, что за нашим праздничным столом сегодня вся большая многонациональная семья «Щёлково Агрохим». Это залог того, что и в будущем году наша дружба и сотрудничество будут успешно продолжаться, вместе мы добьёмся новых успехов.

✿ Так пусть сбываются все ваши желания в новом году!  
С Новым годом! Шинэ жилийн мэнд хүргэе!



Зазан Охин – монгольская Снегурочка

Следующими праздник встречают народы Центральной Азии. В солнечном Узбекистане Новый год отмечают два раза. Первый – в ночь с 31 декабря на 1 января по европейскому стилю, а второй – 21 марта, Навруз. Праздники проходят весело, широко, с истинно узбекским гостеприимством. Хозяйки готовят множество разнообразных блюд, но центральным на столе всегда является плов.

«Первый» Новый год, 31 декабря, – светский праздник. С нарядными ёлками, детскими утренниками, Дедом Морозом (Кор Бобо) и Снегурочкой (Кор Киз) – вместо оленей они ездят на ослике.

Главной новогодней традицией считается посещение родных и близких, в эти дни принято дарить подарки и организовывать благотворительные столы. Один из красивейших обычаев узбекского народа – визит в семьи, где в уходящем году появились молодожёны. Невесты в национальных одеждах подают гостям чай и принимают поздравления в свой адрес.

Ещё одна особенность узбекского Нового года – поедание 12 виноградных ягод. Под каждый удар курантов нужно съесть по одной виноградине и загадать желание. Того, кто успеет осуществить эту процедуру, в наступившем году ждёт исполнение зага-

данного. Также во время семейного ужина на столе обязательно должен присутствовать арбуз. Считается, что чем спелее и слаще будет ягода, тем счастливее и успешнее будет новый год. Этот праздник в Узбекистане редко бывает снежным, но отсутствие снега не мешает жителям отмечать его радостно, в кругу самых близких людей. Узбеки верят, что как Новый год встретишь, так его и проведёшь.

– Мы рады встретить этот праздник вместе с друзьями из разных стран. Несмотря на все трудности, наша компания «Щёлково Агрохим» не только оставляет позади все вы-



зовы, но и помогает справляться с ними своим коллегам и партнёрам, открывает для аграриев доступ к самым современным технологиям, – рассказывает директор СП ООО «Щёлково Агрохим Узбекистан» Анвар Мирзаев. – Уходящий год стал проверкой на прочность не только здоровья, но и финансового благополучия, стабильности всех отраслей хозяйства. Все эти невзгоды мы преодолели вместе, и впереди – новые перспективы и победы. Желаем всему большому коллективу компании «Щёлково Агрохим» отменного здоровья, продуктивной работы и больше времени на личные интересы.

Пусть каждый в новом году обретёт нечто своё, необходимое, то, чего желает всей душой, пусть каждого из нас посетят удача, счастье и благополучие!

✿ С Новым годом! Yangi yilingiz bilan!



С Новым годом!

Российский аргумент защиты



Щедрым дастарханом встречает Новый год Туркменистан – страна с едва ли не самой древней историей на земле, колыбель многих цивилизаций и культур. По её землям проходили караванные маршруты Великого шёлкового пути, и до сих пор здесь гордятся быстрыми, как ветер, ахалтекинскими скакунами, подобных которым нет во всём мире.

Новый год в Туркменистане тоже отмечают дважды: по европейскому стилю (1 января) и традиционный Новруз-байрам (21 марта).

Наступление календарного года в Туркменистане начали праздновать с советских времён, и сегодня последние дни декабря дарят всем атмосферу новогоднего чуда и ожидания сюрпризов, они наполнены иллюминацией, фейерверками и сверкающими ёлками, весельем и народными гуляниями, главные герои которых – Аяз Баба (Дед Мороз) и Гарпамык (Снегурочка).

– Новый год для нас – семейный праздник, – рассказывает **официальный представитель АО «Щёлково Агрохим» в Туркменистане Машат Оразгельдыев.** – За дастарханом собираются все члены семьи. Самые популярные блюда на Новый год – конечно же, плов, манты, салат «Чобан», оливье (его у нас называют салат «Столичный»), разнообразные фрукты и сладости.

В своих поздравлениях туркмены обязательно желают друг другу здоровья, благополучия, достатка, исполнения всех жизненных и творческих планов.

И мы от души поздравляем весь дружный коллектив ставшей нам очень родной и близкой команды АО «Щёлково Агрохим» с наступающим Новым годом! Пусть он будет полон оптимизма, ярких красок, приятных впечатлений и радостных событий, принесёт всем много счастья, удачи, улыбок, тепла и света! И конечно, желаем процветания и реализации самых амбициозных планов нашей компании!

✿ **Доброго здоровья, мирной жизни, счастья и благополучия!**  
**С Новым годом! Täge ýylyňyz gutly bolsun!**

Азербайджан 31 декабря отмечает сразу два праздника: Новый год и День солидарности азербайджанцев всего мира. В этой мусульманской стране Новый год – Новруз – приходит в марте (в день весеннего равноденствия), однако наступление нового года по григорианскому календарю, в ночь с 31 декабря на 1 января, здесь тоже отмечают. Его принято праздновать широко – с грандиозным застольем, поздравлениями и подарками от родных и друзей. Приход Нового года начинает ощущаться где-то за неделю до самой даты по тому, как часто и громко во дворах жилых домов взрываются хлопушки, петарды и прочие атрибуты этого праздника. Приближение этого таинственного праздника чувствуется на каждой улице, в каждом городе. Азербайджан особенно восхитительно выглядит в новогодние праздники: площади крупных городов украшаются

большими, восхитительными ёлками, открываются новогодние, благотворительные ярмарки, на которых можно приобрести интересные сувениры, подарки или изделия ручной работы. Азербайджанцы – очень радушные и гостеприимные люди, любят ходить в гости и принимать гостей, угощая их самым вкусным. Обилие азербайджанских блюд – долма, плов, кутабы, люля-кябаб, льявянги (фаршированная рыба или курица), а также национальные песни и танцы придают новогоднему торжеству совершенно особый колорит. На новогодний стол также обязательно подают тарелку зелени, хлеб и сыр, много вина, которое здесь готовят не только из винограда, но и из любых фруктов и ягод. Непременный атрибут праздника – украшенная ёлка, но настоящих лесных красавиц здесь наряжать не принято. Деда Мороза называют Шахта Баба, а Снегурочку – Гаргызы. Так же, как и их «коллеги» из других стран, они приходят к детям с мешком подарков.

– Самый популярный тост в новогоднюю ночь – это, конечно же, пожелание здоровья, счастья, мира, – рассказывает директор представительства АО «Щёлково Агрохим» в Азербайджане Ширван Ахмадов. – У нас говорят так: «Чтобы все были живы и здоровы, чтобы в доме всегда свет горел, чтобы гости были и денег побольше, которые в следующем году желаем потратить только на застолье, развлечения!»

✿ **Мира, добра, здоровья! Пусть новый год принесёт вам удачу! С Новым годом! Yeni iliniz mübarək!**

В благодатном Краснодарском крае можно встретить Новый год вместе с европейской частью России, но глядя на заснеженные горные вершины или любуясь морскими пейзажами. Кубань – не только житница России, но и самобытный казачий край, территория, где мирно и дружно живут самые разные народы. Здесь всегда существовали исконные традиции празднования Нового года.

– В этот вечер наши предки «щед ровали»: пели особые песни с пожеланиями благополучия, – рассказывает **глава Краснодарского представительства компании «Щёл-**



С Новым годом!

Российский аргумент защиты



ково Агрохим» Дмитрий Бубенок. – Будучи достойными продолжателями их дела, хотим «поощредить» и мы! И пусть наша песня будет нерифмованной, зато от души.

Итак, дорогие коллеги, клиенты и просто хорошие люди, в этот главный праздник года желаем вам здоровья, процветания, изобилия и отличного настроения! Пусть задуманное вами исполняется, а на пути к цели не окажется серьёзных преград. Пусть ваши дома будут полными чашами, работа – местом, куда хочется приходить, а ваша жизнь – источником радости и хорошего настроения.

А ещё на Кубани существовала традиция «посевать». Для этого 1 января по хатам ходили люди, которые рассыпали по полу зёрна пшеницы и других культурных растений. Посевальщики пели и просили Бога находиться рядом с хозяевами во время их работы в поле, помочь вырастить хороший урожай. В лучших традициях «посевания» мы также желаем вам:

✿ Хорошей погоды, высоких урожаев и достойной цены в новом году!  
С наступающим праздником!  
С Новым годом!

По-восточному щедро встречает Новый год Страна гор – Республика Дагестан. Отсчёт нового года на протяжении тысячелетий здесь начинали с одного из самых любимых праздников – мусульманского

Навруз-байрама. А сегодня вместе со всей Россией отмечают ещё и наступление нового календарного года в ночь с 31 декабря на 1 января.

– В преддверии Нового года хотелось бы вспомнить уходящий год. Безусловно, он был особенным для нашей республики. В этом сезоне дагестанские аграрии добились значительных успехов сразу по нескольким направлениям государственного значения. В том числе Дагестан впервые вышел в лидеры среди регионов России по сбору урожая винограда, – рассказывает глава Дагестанского представительства компании «Щёлково Агрохим» Бичихан Мисриева. – Но это далеко не предел: мы уверены, что трудолюбие и терпение, которыми всег-

да отличались дагестанцы, помогут нам достичь ещё больших показателей! Возможно, впереди предстоит столкнуться с новыми вызовами. Но горцам не привыкать покорять сложные вершины! Благодаря традициям и особому воспитанию для дагестанцев нет ничего невозможного. Так пусть грядущий год станет годом позитивных перемен, а упорный труд поможет нам всем вместе реализовать намеченные планы!

Своим коллегам из компании «Щёлково Агрохим», а также аграриям из разных регионов и стран от души желаем всего самого лучшего в наступающем 2021 году!

✿ Новых сил, свежих мыслей и интересных идей. Здоровья вам, благополучия и процветания! С Новым годом!

Новый год в Турции – Йылбаши (Yılbaşı) – встречают богатым столом, на котором должно быть полно угощений, особенно сладостей и выпечки. Несмотря на то, что более 80% населения исповедует ислам, этот светский праздник тоже пришёл во многие семьи. Взрослые наряжают ёлки и устраивают застолье, дети с нетерпением ждут подарков от святого Николая Угодника – Ноэль Баба, как называют Деда Мороза в Турции.

Отмечать Новый год в ночь на 1 января в Турции начали после 1926 года, когда был принят григорианский календарь. Это глубоко религиозная страна, почитающая свою





С Новым годом!

Российский аргумент защиты



многовековую историю и традиции, и главное событие года здесь – Невруз, его празднуют по старинным тюркским обычаям и канонам в день наступления весеннего равноденствия 21 марта.

Новогодний стол в турецких семьях отличается роскошью и изобилием: закуски, нарезки, свежие фрукты, сладости. Главное блюдо праздничного стола – фаршированная индейка, из национальной кухни популярно соте из говядины, кёфте (тефтели в соусе), люля-кебаб, лепёшки пиде, тушёная стручковая фасоль с цукини, тюрбан из рыбы.

– Праздник обычно проводят вместе с родственниками и близкими соседями. Главное – оставить позади старый год со всеми его печалью и радостями и войти в следующий год с новыми планами и новыми ожиданиями, – рассказывает директор SCHELKOVO AGROCHIM TÜRKİYE TarımLimitedSirketi Кенан Куюджуклу. – При пожелании друг другу хорошего нового года у нас принято покупать подарки близким и отправлять поздравительные открытки с пожеланиями лет, полных здоровья, счастья и успеха, любви и уважения.

Празднование Нового года в Турции не обходится без участия в государственной лотерее и настольных игр в кругу семьи (карты, нарды и др.). Для турецкого человека на Новый год важно быть желанным, нужным и ценным, оставаться теплом в

сердцах людей, которых он любит и уважает. SCHELKOVO AGROCHIM TÜRKİYE TarımLimitedSirketi искренне поздравляет всех коллег из разных стран с наступлением Нового года! Пусть он будет для вас успешным и плодотворным, принесёт новые достижения и радость!

✿ **Здоровья, спокойствия, любви, счастья, терпения, толерантности, успеха, помощи, доброй воли, дружбы, мира!**

С Новым годом! Mutlu Yillar!

Праздник по-берберски ждёт нас в Новый год в Алжире – белокаморной жемчужине Магриба. Он встречает гостей неповторимым колоритом и удивительным южным гостеприимством. Главные празднования по случаю наступления очередного года в этой стране проходят дважды. В первый раз Новый год в Алжире отмечают вместе со всем миром, 1 января. Но эта дата не столь знаменательна для местных жителей, как 12 января, когда по обычаю берберов страна вступает в Йеннайер. Это первый день нового года по берберскому календарю, отсчёт времени согласно которому идёт от знакового исторического события. Им стал год, когда Шешонк I, бербер по происхождению, стал фараоном Древнего Египта и основал ливийскую династию, правившую Египтом более двух веков (ок. 950 г. до н. э.). Стоит отметить, что 1-й день

Йеннайера совпадает с 1 января по юлианскому календарю и с 14 января – по григорианскому.

Тут обязательно накрывают богатый стол, что всегда считается залогом достатка в новом году. Готовят самое лучшее, что подарила родная земля: фасоль с тушёными овощами символизирует хороший урожай, кускус с мясом петуха – процветание рода, а орехи и сухофрукты – надежду на сладкую жизнь. На столе нет острого и перченого, чтобы не накликать горести и проблемы.

Традиции разных берберских племён несколько различаются, но общая тенденция праздника одна – в эти дни принято веселиться, ходить в гости к родным и близким, дарить подарки и устраивать песенные и танцевальные посиделки.



– Коллектив Agro Rus Algeria от души желает всем друзьям и коллегам дальнейших творческих успехов, здоровья и личного благополучия, – поздравляет партнёров директор SARL Agro Rus Algeria Магомед Байдаев. – Выражаем искреннюю надежду на продолжение нашего доброго взаимовыгодного сотрудничества. Пусть новый 2021 год приумножит объёмы и географию продаж и производства продукции «Щёлково Агрохим», принесёт достаток в каждую семью его работников.

✿ **Ярких профессиональных успехов, новых побед и достижений, крепкого здоровья, радости и счастья, мира и благополучия!**

С Новым годом! ريخ ب متنا و قن س لك



С Новым годом!

Российский аргумент защиты

Восточной сказкой встречает нас Новый год в Марокко. Оранжевые дюны пустыни Сахары на границе с Алжиром и заснеженные горные вершины Высокого Атласа, небоскрёбы Касабланки и яркую синь рыбацких лодок в порту Эс-Сувейры можно сравнить только с драгоценной мозаикой древних дворцов или самобытной красотой уникальных ковров, которыми с незапамятных времён славилась эта земля. Здесь смешаны нравы местных берберских племён, тонкости Арабского Востока и европейские ценности испанцев и французов.

– Дорогие друзья! От себя и от имени своих коллег хочу поблагодарить за плодотворное сотрудничество руководителей «Щёлково Агрохим», в первую очередь генерального директора г-на Салиса Каракотова, и всех международных представителей этой российской компании, – приветствует гостей директор представительства Betaren Maroc Тарид Абдерраззак. – 2020 год запомнился нам многими важными событиями, включая начало пандемии COVID-19. Да, мы испытали боль и понесли утраты, но по-прежнему чувствуем поддержку друзей и



В Королевстве Марокко чтут традиции ислама, но местные жители охотно встречают и Новый год 31 декабря. Его марокканцы празднуют с Санта-Клаусом, новогодними подарками и поздравлениями родных и близких. Радость, обмен пожеланиями всего наилучшего между друзьями и семьями в рамках «белой ночи» завершается большим тортом, приготовленным специально для этого события. В том же месяце в Марокко начинается празднование Нового года амазигов, особый день 12 января называется Йеннайер. Это символ брака, радости, счастья, песен и танцев, а также вкусной еды, такой, как амлу, приготовленной из арганового масла, кускуса и пшеничного хлеба аферну. Берберские традиции неизменно отдают дань земле и её плодородию, и чтобы новый год принёс большой урожай, в первый день нового года необходимо посадить дерево оливы.

родных, и это помогает справляться со всеми трудностями. Несмотря на обстоятельства, мы создали в Марокко филиал компании «Щёлково Агрохим», и открытие Betaren Maroc стало для нас главной радостью 2020 года, хорошей перспективой на следующий год, первым решительным шагом на аграрный рынок Марокко. Наш коллектив гордится тем, что стал частью большой семьи «Щёлково Агрохим» – компании, которую ценят и уважают во всём мире, к мнению специалистов которой прислушиваются.

Искренне желаем всего наилучшего в новом году всем вам, вашим близким и вашим семьям!

❁ С Новым годом! ريخ بمتنا و قن س لك

Анна Игнатова

**С Новым годом!**

Российский аргумент защиты

**Уважаемый Салис Добаевич!**

Поздравляю Вас и в Вашем лице весь коллектив АО «Щёлково Агрохим» с Новым 2021 годом!

Предприятие на протяжении более двух десятков лет разрабатывает и выпускает уникальные линейки средств защиты растений, являющиеся формулой успеха отечественного АПК.

Благодаря спонсорству АО «Щёлково Агрохим» выходит в свет уникальный справочник для российских аграриев «Обзор фитосанитарного состояния посевов сельхозкультур», который составляется Россельхозцентром. Уверен, что сотрудничество в разных направлениях продолжится и в будущем.

Желаю Вам и Вашим близким воплощения в жизнь самых смелых планов, финансовой стабильности, здоровья!  
Счастливого Нового года!

**Директор ФГБУ «Россельхозцентр»  
Александр Малько**

**Уважаемые читатели журнала Betaren Agro, дорогие друзья!**

Исследовательская компания Kleffmann (группа Kynetec) искренне поздравляет всех создателей и читателей журнала Betaren Agro с наступающим 2021 годом!

Уходящий год оказался непростым и весьма богатым на события. Он стал серьёзной проверкой для каждого из нас, но в то же время принёс нам много нового опыта.

Очень хотелось бы пожелать всем нам сохранить те ценные качества, которые проявились во время пандемии – это терпение, сочувствие, взаимопомощь, смелость и стойкость.

2020 год доказал, что аграрный сектор может выдержать любые испытания, которые предлагает судьба, потому что без плодов земледельческого труда жизнь на нашей планете просто невозможна.

Желаем журналу Betaren Agro продолжать свой благородный труд, делясь со своими читателями-аграриями актуальной, полезной и интересной информацией о сельскохозяйственном рынке по всему миру.

Сотрудники компании Kleffmann (Kynetec), как и прежде, с радостью встретятся с вами в новом году не только в хозяйствах, но и на страницах этого замечательного издания, публикуя свежую и качественную аналитику.

Счастья, мира и, главное, крепкого здоровья вам и всем вашим близким! Удачи во всех начинаниях! С Новым годом!

**Управляющий директор Kleffmann (Kynetec)  
по России и Белоруссии  
София Треус**

**Уходив в историю 2020 год!**

Вот уж действительно: это был очень памятный год: нам пришлось не только противостоять природным катаклизмам, но и научиться жить в условиях пандемии. Но мы выжили и умножили силы для движения вперёд! И не забудьте взять с собой всё хорошее, что произошло в вашей жизни в этом году.

Поздравляю с наступающим Новым 2021 годом и желаю: учёным – плодотворного воплощения идей для увеличения урожаев, работникам компаний – взаимопонимания, взаимоуважения, достижения максимального результата от всех продуктов!

Но особое поздравление – земледельцам. Вы – главные в стране! От вас зависит жизнь и космонавта, и подводника, и олигарха, и простого труженика! Желаю, чтобы в вашей жизни было полное удовлетворение в работе и в личной жизни!

Всем здоровья, реализации всех задумок, как можно больше ситуаций, вызывающих улыбки, а ещё лучше – смех!

**Профессор кафедры фитопатологии,  
энтомологии и защиты растений  
Кубанского государственного аграрного  
университета (КубГАУ),  
к. б. н. Эмилия Пикущова**



Кризис, связанный с распространением коронавируса, затронул все сферы нашей жизни. Негативные процессы в экономике влияют на продажи товаров категории «сад-огород». Соблюдение карантинных мер, предложение новых продуктов и активный поиск новых форм торговли помогают предприятиям этого бизнес-сегмента сохранять позиции на рынке. Пути выхода из сложной ситуации анализирует ведущий категорийный менеджер ООО «Гарден Ритейл Сервис» Белла Рыхлова.



## Здоровый сад всегда в тренде

Карантин – не приговор!

– **Белла Геннадьевна, каким стал этот сезон для вашей сети магазинов?**

– Сезон-2020 оказался для ООО «Гарден Ритейл Сервис» достаточно неровным. Реализация практически всех препаратов была неравномерной, поскольку многие клиенты нашей компании закрылись. Но в целом товары для личных подсобных хозяйств, которые всегда продавались хорошо, стабильно были востребованы и в пандемию.

На ситуацию положительно повлияло то, что в связи с карантином весной многие люди уехали из больших городов в сельскую местность или на дачи, работали на «удалёнке», подключив там интернет, поэтому спрос на продукцию категории «сад-огород» в тех магазинах, что оставались открытыми, был достаточно большим. Во многих торговых точках даже наблюдались очереди. Те магазины, что смогли не закрыться, – выиграли. По товарообороту наша компания вышла на уровень прошлого года, однако динамика продаж была принципиально иной. Обычно весной мы имели дело с медлен-

ным ростом спроса на продукцию для ЛПХ, который постепенно уменьшался. В апреле 2020 года ООО «Гарден Ритейл Сервис» пришлось столкнуться с серьёзным провалом продаж, в мае был ощутимый рост, в июне выручка опять снизилась. При этом стоит отметить, что у нас снизилось количество смен и количество сотрудников, работающих за одну смену, так как уменьшился выпуск собственных препаратов и продуктов.

– **Какие меры помогли справиться с карантинными ограничениями?**

– В период ограничительных мер, связанных с пандемией коронавируса, наши садовые центры получили разрешения на работу, так как у нас есть товары первой необходимости и товары для сада – растения и средства защиты растений, которые были допущены к продаже. Был сложный момент, когда по решению комиссии пришлось закрыть два садовых центра, но позже эти магазины мы открыли вновь, потому что наша компания предоставила информацию о том, что в продаже находятся живые растения, и товарооборот по этой категории составляет более 50%.



**Белла Рыхлова,**  
 ведущий  
 категорийный  
 менеджер ООО  
 «Гарден Ритейл  
 Сервис»



## Товары для дачников

Российский аргумент защиты

По решению генерального директора всем желающим оплатили анализы на коронавирус. Уже не первый год в осенний период сотрудникам сделали прививки от гриппа. В настоящее время администрация ООО «Гарден Ритейл Сервис» работает над тем, чтобы сделать работникам прививки от COVID-19, как только это будет возможно. Наши сотрудники соблюдают все меры предосторожности при общении с клиентами. Персонал обеспечен масками и перчатками.

По оценкам эпидемиологов, сложная ситуация с коронавирусом сохранится до будущей весны и лета. Поэтому компания «Гарден Ритейл Сервис» продолжает уделять внимание развитию бесконтактной торговли со средствами индивидуальной защиты.

### Безопасность и простота применения

**– Каковы сейчас особенности спроса на препараты для ЛПХ? Что больше всего интересует покупателей?**

– Запрос на «здоровый сад» растёт с каждым годом. С учётом того, что многие поехали на дачи с детьми и бабушками, ощутимо увеличился спрос на экологически безопасные препараты. У нас эта продукция имеет приставку «био». В прошлом году компания «Гарден Ритейл Сервис» приступила к выпуску собственной линейки биопрепаратов. Для того чтобы успешно вывести её на рынок, потребовалась рекламная кампания в магазинах, большая разъяснительная работа, которую проводили продавцы садовых центров. Наши клиенты попробовали применить эту продукцию, и результат им понравился. В этом году спрос на данные препараты вырос. Дачники уже сами спрашивают биологические препараты. Спрос растёт, но он не такой ошеломительный, как хотелось бы. Впрочем, проверенные минеральные удобрения и химические средства защиты растений тоже никто не отменял.

Покупатели спрашивают известные марки. Но в период пандемии, когда было открыто ограниченное количество магазинов, если на полках не было знакомого бренда, владельцы ЛПХ покупали то, что есть.

**– Что особенно интересует дачников?**

– Фунгициды пользуются хорошим спросом в основном ранней весной, когда дачники обрабатывают участки и теплицы. Сейчас потребность в препаратах этой группы стала появляться и осенью. Что касается инсектицидов, то здесь все владельцы ЛПХ хотят приобрести именно биопродукты, потому что боятся использовать традиционные средства для борьбы с насекомыми, думая, что многие инсектициды проникают в растения. Люди не хотят разбираться в проблемах их использования. Они часто предпочитают золу и другие народные средства. Здесь на выбор влияют предрассудки.

Микроудобрения и новые препаративные формы привычных действующих веществ стоят немного

пакет удобрения, объём которого рассчитан на чётко указанную площадь, и не нужно ничего смешивать. Владелец участка его рассыпает, утилизирует упаковку – и всё. Важным бонусом могут стать перчатки внутри. Удобство применения находится на первом месте.

**– Влияет ли на выбор удобрений или СЗР их цена?**

– Народ экономит. Это факт. Очень дорогие продукты дачники сейчас стараются не покупать, но при этом совершенно чётко считают стоимость препаратов на сезон. Если, например, речь идёт о гербицидах, то чаще всего выбирают проверенный препарат. Пусть он будет стоить дорого, но, мол, мне хватит на сезон. Такую точку зрения высказывают довольно часто. А пробовать какие-



особняком. Сейчас в интернете много блогов и YouTube-каналов, посвящённых всевозможным полезным советам от народных любителей сада и огорода, которые стараются купить инновационные продукты и испытать их. К таким людям, конечно, прислушиваются. Интернет и сарафанное радио работают достаточно хорошо. Но я уверена, что удобрение или любой другой препарат для ЛПХ должны быть простыми в применении, качественными и действенными – это главные факторы, влияющие на спрос. Дачнику тяжело разобраться в химических соединениях, сложных инструкциях, объясняющих, когда и что вносить, как отмерять. Он хочет приобрести

то новые продукты, даже если производитель обещает более высокую эффективность, люди не готовы. Такой рациональный расчёт присутствует. Мы должны считаться с тем, что многие россияне остались без работы.

Запрос на максимальный эффект препарата при минимальных тратах был всегда, но раньше люди были готовы экспериментировать, сейчас – меньше.

Онлайн-магазины и программа лояльности

**– Появились ли в текущем сезоне новые формы торговли? Что здесь выходит на первый план?**



## Товары для дачников

Российский аргумент защиты

– Развитие интернет-торговли идёт полным ходом. Доставка и продажи по интернету сейчас являются самыми актуальными формами торговли. Доставка ООО «Гарден Ритейл Сервис» работает. Мы доставляем потребителям наши продукты при заказе на сумму от 10 тысяч рублей. Спрос на эту услугу растёт.

Интернет-торговля в настоящее время выходит на первый план. У нас есть интернет-магазин для частных лиц. Он прикреплен к нашим садовым центрам, которые отгружают разнообразные товары частным лицам. У нас также есть магазин для оптовых покупателей. Эта работа ведётся всё активнее, поскольку обращений всё больше и больше. Для многих оптовых покупателей проще заказать товар онлайн в разгар сезона, когда дозвониться до менеджеров по продажам трудно. Доказывает свою необходимость интернет-магазин на базе нашего питомника по растениям в Крыму «Лаванда». Весной планируется открыть там небольшой склад грунтов и удобрений. Отсюда удобно будет поставлять продукцию в южные регионы России.

### – Какие акции пользовались наибольшей популярностью?

– Акции со скидками и подарками никто не пропустит. Они пользуются заслуженной популярностью у наших клиентов. Кроме этого, второй год подряд компания «Гарден Ритейл Сервис» запускает программу лояльности с выигрышем главного приза – автомобиля. В розыгрыше приняли участие наши партнёры, которые занимались продвижением приоритетных и фокусных продуктов. В этом году число участников программы лояльности увеличилось.

Как оптовики мы делаем вывод, что программа лояльности работает. Сотрудники магазинов убедились, что люди готовы покупать товары, которые рекламируются по различным каналам. В программе лояльности участвуют не только владельцы бизнесов, но, по усмотрению наших партнёров, продавцы, кассиры. Кстати, продавцы часто проявляют инициативу в этом вопросе. Сотрудники готовы участвовать в программе и

повышать прибыль магазина, поскольку от неё зависят и их бонусы. Повышение товарооборота для них – это прямая выгода.

### Потребность в товарах для дачи растёт

#### – Белла Геннадьевна, что, на ваш взгляд, ждёт рынок товаров для ЛПХ?

– Рынок потребительских товаров в России в целом стагнирует. Но при этом однозначно выросли продажи товаров категории «сад-огород». На рынке присутствуют как крупные, так и мелкие игроки. Потребность в товарах для дачи есть. Оптовики и торговые точки функционируют далеко не везде. Есть регионы, где новые садовые центры только открываются, за счёт чего отмечается рост продаж.

Рынок товаров для ЛПХ меняется в соответствии с потребностями россиян. Культура людей меняется. Если раньше дома мы годами выращивали цветы, которые взяли у соседки, то сейчас в наших торговых центрах цветоводы-любители покупают много сезонных комнатных растений, которыми раньше в принципе не интересовались. Однолетние растения, например цветущие хризантемы, два месяца радуют своих владельцев. Когда они отцветают, растение в горшке заменяют новым. Это европейская потребительская привычка – обновлять растения в зависимости от сезона.

Растёт рынок декоративных растений, поскольку открываются различные ландшафтные студии. Дизайнеры показывают, насколько красивой

можно сделать территорию дачи. Владельцы садовых участков в настоящее время стремятся получать не только плоды, но и визуальное удовольствие. Культура рынка растений растёт. Наши клиенты покупают более широкий спектр растений, чем раньше. Теперь спросом пользуется не только рассада огурцов, но и декоративные кустарники, разнообразные хвойники, растения для живых изгородей. Стараясь предугадать спрос клиентов и отвечать этим запросам, мы развиваем собственные питомники. Людям также требуются всё более разнообразные средства защиты растений и удобрения.

Ещё одно заметное изменение связано с тем, что до пандемии на прилавках садовых центров было много импортных препаратов. Российские производители были на втором плане. Сейчас импорта меньше. Очевидно, что никто не знает, будут ли стабильны поставки продукции из-за рубежа. Польша и Германия сократили поставки препаратов своего производства в Россию. Их заменяют отечественные. Рынок трансформируется. Отчасти происходит импортозамещение. Отечественные поставщики надёжно поставляют удобрения и СЗР.

Кстати, коронавирус привёл к дефициту опрыскивателей, которые везли из Китая. Из-за этого снизился спрос на многие препараты, которые наносятся путём опрыскивания. Очевидно, что в этом году в дефиците укрывной материал, поскольку спанбонд идёт на медицинские маски и костюмы.

Наталья Абрамович

Компания «Гарден Ритейл Сервис» (ранее – «Фаско») была основана в 1993 году как предприятие, специализирующееся на ручной фасовке традиционных удобрений. За время своего существования она успела завоевать достойное место в ряду ведущих производителей грунтов, удобрений и средств защиты растений. ООО «Гарден Ритейл Сервис» входит в число крупнейших дистрибьюторов продукции торговой марки «Октябрина Априлевна» АО «Щёлково Агрохим».





2021 год – год Быка, и это, пожалуй, самый «животноводческий» год восточного календаря. Быки и в целом крупный рогатый скот – особенные животные, которые издавна кормят человека, обеспечивая полезным молоком и питательным мясом. Год Быка – год-кормилец, и в преддверии его мы расскажем о самой древней отрасли сельского хозяйства – животноводстве, и о том, как компании «Щёлково Агрохим» удалось занять в этой важной сфере ведущие позиции.

## «Бетагран Липецк»: большого молока и бычьего здоровья в Новом году!

### Потомственный животновод

Любовь к животным у директора уникального биотехнологического центра «Бетагран Липецк» **Владимира Седых**, что называется, в крови. Он считает себя потомственным животноводом, с доброй улыбкой вспоминает деда-скотника, бабушку-доярку, своё босоное деревенское детство в обнимку с коровами. Ни в какой другой сфере себя не видел.

– Когда спрашивают, где я родился, отвечаю, что в кормушке коровы! – смеётся Седых.

«Отслужив» на многих животноводческих предприятиях Липецкой области, он с ответственностью и уважением к своему нелёгкому труду приступил к обязанностям директора племенного центра по производству семени и эмбрионов крупного рогатого скота «Бетагран Липецк», который входит в структуру компании «Щёлково Агрохим».

Для Владимира Седых это дело жизни, в основе которого всё также лежит любовь к животным. Без неё, как уверяет специалист, в животноводстве делать нечего.

– А корова для меня – вообще священное животное. Точно как в Индии, – утверждает Владимир Седых. – Если вижу, что скотник повысил на животное голос или, не дай бог, ударил, то с таким работником расстаёмся без промедления. Корова – исконно наша кормилица, которая порой заменяла детям мать. Корову надо беречь, любить, заботиться о ней! Испокон веков так и было. Это сейчас люди стали лениться и в деревнях не держат скотины, а раньше нельзя было представить себе без коровы ни одно хозяйство.

### Семя на племя и сыр гауга

Владимир Седых вспоминает, с чего начинался «Бетагран Липецк». В 2015 году предприятие открылось как центр по производству эмбрионов крупного рогатого скота. Были созданы научные лаборатории, оснащённые современным оборудованием. Эмбриомобили центра «Бетагран Липецк» можно было увидеть в разных областях страны. Специалисты подсаживали племенной эмбрион, обеспечивали полное сопровождение



Для директора биотехнологического центра «Бетагран Липецк» Владимира Седых животноводство – это дело жизни



Эмбриомобиль центра «Бетагран Липецк» – это передвижная лаборатория, оснащённая необходимым оборудованием для подсадки эмбрионов

периода стельности, лечение, уход – всё это гарантированно входит в клиентский пакет.

В этом году «Бетагран Липецк» получил сразу две лицензии: на производство эмбрионов КРС и на производство и реализацию семени (эта лицензия – впервые выданная в частные руки – совершенно уникальная для нашей страны!).

– Мы производим разные виды биопродукции: семя быков-производителей европейской, американской, канадской пород, а также эмбрионы крупного рогатого скота. Кроме того, выращиваем племенной молодняк и реализуем его по



В центре «Бетагран Липецк» производят семя быков-производителей европейской, американской, канадской пород, а также эмбрионы крупного рогатого скота

всей стране. То есть мы освоили абсолютно все направления, которые должны быть в полноценном племенном центре, – рассказал Владимир Седых.

Решение расширить ассортимент продукции принял генеральный директор «Щёлково Агрохим» Салис Каракотов. Новый проект стартовал в 2019 году. Из Европы были привезены быки-производители лучших пород с зарубежной родословной, заведено дойное поголовье коров. Сейчас на предприятии «Бетагран Липецк» есть животные голштинской (чёрно-пёстрый голштин, красно-пёстрый голштин), айрширской и англеской пород.

– Каждая порода по-своему уникальна, – уверяет Седых. – Голштины – это высокая производительность молока, айрширы и англеры дают молока чуть меньше, но зато их продукт богат жиром и белком – такое молоко идеально подходит для сыроварения.

Сыроварение – давняя мечта Владимира Седых. Ещё в юности, бывая на стажировках в Голландии, он с интересом наблюдал за сыроварением, за работой оборудования, за всем непростым технологическим процессом. И в этом году «Бетагран Липецк» готовился запустить новый проект по переработке молока. Уже были подготовлены цеха и оборудование, приглашены технологи, но получить душистый сыр гауда помешали пандемия коронавируса и связанные с ней ограничения.

– Не огорчаемся, а ждём лучшего времени, – замечает Седых. – Этот проект поддержал Салис Каракотов, а значит, скоро отдаём липецкой гауды.

#### Молоко высшего сорта

Продуктивность на молочной ферме предприятия в 2020 году составляет 9600 кг на фуражную корову. Общее поголовье при этом – 247 животных, из которых 20 – быки-производители. Основные корма (сено, сенаж) готовятся собственными силами: 200 гектаров земли здесь засеяны многолетними травами. Сенаж упаковывается по инновационной технологии – в стретч-плёнку, которая позволяет сохранять корм на срок до года.

– На сегодня мы занимаем первое место по надоям в Добринском районе Липецкой области, где находится наш племенной центр, и второе-третье – в целом по региону, – рассказывает директор. – То есть нам удалось достичь высоких показателей по продуктивности – это среднесуточный удой почти в 28 кг.

Надо сказать, что качество полученного в «Бетагран Липецк» молока также на высоте. Общий жир – 4,64%, белок – 3,54%. Приезжали голландцы (уж они-то знают толк в молоке) и дали самую высокую оценку. А компания «Данон», известная своими жёсткими требованиями к качеству принимаемого молока, специально посылает на ферму «Бетагран Липецк» машину, покупая здешнее молоко по самой высокой цене.

В этом году продали большое количество бычков, сейчас на продажу выставили племенных нетелей, которые пойдут в подразделение «Дубовицкое» (Орловская область) и «Мазлумово» (Воронежская область). Продуктивность по матерям очень высокая – более 9 тысяч кг молока с высоким содержанием жира и белка. Сейчас животные стоят на карантине и готовятся к отправке.

#### Воспроизводство под ключ

За 2020 год в центре «Бетагран Липецк» произведено 180 тысяч доз высокоценного семени от быков-производителей с оценкой от 5 до 8 баллов. В эмбриобанке на предприятии хранится 3,5 тысячи эмбрионов самой высокой генетики. Хотя иные животноводы и относятся к инновационному методу воспроизводства стада несколько настороженно, но во многих хозяйствах России уже выросли, стали матерями и показывают отличные надои десятки «телят из пробирки».

– Все животные, которых мы получили в России способом трансплантации эмбрионов (а это более тысячи тёлочек), уже стали матерями. И продуктивность этих животных превышает стандартные показатели, – замечает Седых.

Заниматься искусственным осеменением в «Бетагран Липецк» начали всего 8 месяцев назад, но уже ясно, что данное направление также от-



Животные на фермах липецкого предприятия содержатся в чистоте и порядке

крыло для предприятия новые перспективы. За это время реализовано 20 тысяч доз высококачественного семени. Собственная клиентская база сложилась в Московской, Липецкой, Тамбовской, Оренбургской, Орловской областях.

– Искусственное осеменение применяется в нашей стране давно, – рассказывает Седых. – Но чем отличается наша продукция, так это тем, что семя наших быков имеет очень высокие генетические показатели. Опираясь на отзывы клиентов, скажу, что результаты на их предприятиях стали на порядок лучше.

Высокая воспроизводительная способность быков достигается применением определённых подходов в плане кормления: чтобы получить максимальную питательность кормов, их нужно заготавливать в определённую фазу. Важный момент – сбалансированность рациона: чем грамотнее он составлен, тем выше показатели качества семени.

– То есть правильно заготовили корма, составили рацион, слаженно сработали в лаборатории – вот и весь секрет качественного продукта и популярности у клиентов, – продолжает рассказ о своей работе директор. – На нашем предприятии работают самые высококвалифицированные специалисты, которые не должны допустить ни на одном из этапов тех-

нологической ошибки, будь то оценка, разбавление, фасовка, разморозка, хранение. Мы долго выстраивали работу, приглашали иностранных специалистов, обучались в лучших российских племенных центрах и сейчас вышли на такой результат, который не могут показать ни российские, ни импортные поставщики семени, – уверяет Седых.

Кстати, как и в случае с эмбрионами КРС, при работе с семенем специалисты обеспечивают полное сопровождение клиента. Это так называемое воспроизводство под ключ.

В ноябре 2020 года появились первые телята от искусственного осеменения продукцией предприятия: в Воронежской, Орловской областях. Уже есть результат, невооруженным глазом видно, что «бетаграновские» малыши выгодно отличаются от другого молодняка.

– У нас есть постоянный клиент в Воронежской области, с которым мы работаем и по эмбрионам, и по семени, – это «Агрофирма Павловская нива», – говорит директор. – Там получаем просто изумительные результаты! По эмбрионам приживляемость больше 50%, а по семени: 100 животных осеменяли, 100 – оказались стельными. Это беспрецедентный результат, которого практически не бывает!

В планах у «Бетагран Липецк» – расширение поголовья быков и строительство нового корпуса для животных на 26 мест. Также ведутся активные переговоры по сотрудничеству с флагманами животноводства России – хозяйствами Вологодской, Ленинградской областей.

#### Молочное стадо нового поколения

Уже в этом году компания «Щёлково Агрохим» приступила к реализации нового проекта по молочному скотоводству, который будет обеспечивать прежде всего «Бетагран Липецк». Речь идёт о создании на базе научно-производственного хозяйства ООО «Дубовицкое» молочной фермы нового поколения. Основной породой для нового стада станет уникальная айрширская порода, которая является одним из признанных лидеров по надоям и качеству молока.

– Порода высоко ценится специалистами многих стран мира и активно разводится как на частных подворьях, так и на крупных животноводческих фермах, – рассказывает Седых. – Айрширки отличаются большими надоями (порядка 8 тонн в год) и высоким содержанием белка (более 3,5%) и жира (более 5%) в молоке. Молоко универсальное, то есть из него можно производить сливочное масло, оно даёт и высокий выход сыра при переработке.

– В течение двух лет проводили эксперимент, – продолжает рассказ о любимой породе директор. – Наблюдали за айрширами, голштинами и англерами. Айрширская порода показала себя как самая эффективная. Здесь не только учитывались показатели молока, но и считались затраты на кормление, ветеринарию. На основании моих наработок было принято решение, что будем заниматься именно айрширским скотом, – не без гордости добавляет он.

Изюминка проекта в том, что основное стадо в «Дубовицком» будет воспроизводиться эмбриональным методом, позволяющим получить чистопородных тёлков.

Как рассказал генеральный директор «Щёлково Агрохим» Салис


**Молоко нынче в цене**

 Главный зоотехник ООО  
 «Дубовицкое» Юрий Трошин:

– На сегодняшний день в «Дубовицком» имеется стадо из 420 голов КРС, из них 150 голов – коровы. В 2019 году мы провели осеменение продукцией «Бетагран Липецк» и получили отличный результат. В 2020 году планируем обновить стадо на 30%, то есть произвести выбраковку и ввести в основное стадо 50 племенных нетелей. В стаде содержатся 17 телок, полученных методом эмбрионального оплодотворения. Отмечу, что у телят из пробирки отмечался отличный среднесуточный привес – около 800 граммов, к 15-17 месяцам по росту и весовой категории телки были готовы стать матерями. По первому году они показали продуктивность в пределах 3900 кг, вторым отёлом они дали уже 5000-5500 кг. Это не такой уж большой показатель, но учитывая, что летом наши коровы находятся на пастбищном содержании, то цифры очень даже неплохие. За три года полностью поменялся облик молочных ферм «Дубовицкого»: произведена реконструкция двух помещений для молочного стада на 190 скотомест, сделаны кормовые столы, увеличена стойловая площадь, оборудована система промышленной вентиляции, благодаря которой обмен воздуха в коровнике происходит за 15 минут. Молоко получаем высшего качества: жир в пределах 4%, белок – 3,05%. Благодаря реализации нового животноводческого проекта, уверен, существенно повысится земледельческая культура в «Дубовицком». Изменится структура севооборота, в которой больше места будет отведено под кормовую группу. Животноводство – это большой плюс. Молоко нынче в цене, которая, считаю, будет только расти.

Каракотов, это будет комплекс на 1200 голов дойного стада с общим поголовьем КРС более 2 тысяч животных.

– Это, на первый взгляд, стандартный проект, но уникальность его заключается в том, что поголовье будет увеличиваться за счёт метода эмбрионального трансфера, – подчеркнул руководитель «Щёлково Агрохим». – Мы покажем, насколько прогрессивен такой метод. Уже подобрана площадка для дальнейшего увеличения дойного стада, будущей весной планируем приступить к реализации проекта. Наша цель – создать ферму с высоким уровнем продуктивности: с надоем на корову от 9 тонн молока в год. Кроме того, при таком методе воспроизводства мы будем иметь избыточное поголовье племенного скота для последующей реализации. Не секрет, что наша страна нуждается в молочных комплексах, и они должны строиться в тех регионах, где есть кормовая база и вся необходимая инфраструктура.

Владимир Седых уверен, что скоро в «Дубовицком» будут проходить такие же авторитетные семинары для животноводов, какие сейчас проводятся в этом образцовом хозяйстве по растениеводству.

– Я считаю, что молочным скотоводством заниматься нужно и важно, – говорит директор «Бетагран Липецк». – Нормально, когда хозяйство имеет большие площади, занимается производством зерна и параллельно животноводством. Молоко – это ежедневные деньги, в отличие от растениеводства, где доход получают только раз в сезон. Если вдруг год засушливый, неурожайный, то спасёт животноводство: хозяйство останется на плаву. А ещё животноводство способствует соблюдению севооборота в хозяйстве: мы уже не будем, к примеру, подсолнечник по подсолнечнику сеять, будем включать в севооборот кормовые культуры, благотворно влияющие на почву.

И конечно, животноводство – это большое количество органических удобрений, – продолжает оду своему любимому делу наш собеседник. – Это гумус, органика, которая будет вноситься на поля и которую не в состоянии заменить никакие минеральные удобрения. При экономически верном подходе, если всё правильно посчитать, животноводство всегда будет давать хороший плюс. Я уверен, что «молочка» будет только развиваться в ближайшие годы.

Марьяна Мищенко


**Год Быка – год животноводов**

– Поздравляю всех сельхозтоваропроизводителей, всех животноводов, своих коллег с Новым годом! – передаёт поздравления для всей аграрной России директор «Бетагран Липецк» Владимир Седых. – Хотелось бы пожелать нам всем богатых урожаев, высоких надоев, терпения в нашем нелёгком труде! Всем собственникам земли желаю строить больше молочных ферм, чтобы развивалось молочное и мясное скотоводство!



Есть одно популярное блюдо, приготовление которого не принято доверять женщине. Это всеми любимый плов, и его происхождение до сих пор до конца не изучено. Но это ведь не так важно, когда перед тобой дымится блюдо с ароматным рассыпчатым рисом и вкуснейшим мясом!

## Настоящий плов готовят только мужчины!

Плов первоначально появился среди тюркских кочевников Средней Азии, традиционно выращивавших овец и торговавших с Китаем, где живой скот обменивался на рисовую крупу. Правда, легенды также связывают происхождение плова с Александром Македонским, якобы принёсшим это блюдо от персов. В кухнях, в которых плов – традиционное блюдо, сложилось к нему особенное отношение как к праздничному и самому сытному кушанью.

Главным компонентом этого блюда является рис. Первые упоминания о плове встречаются в нескольких старинных летописях X-XI веков. В них описываются праздники народов Востока, свадьбы, торжественные мероприятия и поминальные обряды, на которых подавали блюда из риса с мясом и специями, то есть плов. Более поздние летописи также описывали популярность этого блюда. В XVI веке появился подробный документ, представляющий собой рецепт приготовления плова с рубленным мясом, где указывалась точная технология приготовления. Есть даже легенда, в которой рассказывается, как средневековый учё-

ный Авиценна для излечения знатного господина использовал блюдо с рисом и мясом, которое он назвал пловом.

Плов легко проник в кухни других народов: от тюрков он попал к грекам и арабам. Само слово «плов» имеет персидское происхождение. Кстати, узбекская поговорка гласит: «Богатый человек ест плов, бедный человек ест только плов».

Плов считался у народов Востока не просто хорошей и вкусной пищей, но и целебным средством, помогающим при различных недомоганиях. После тяжёлого труда, длительного голодания или кровавой битвы человеку в первую очередь предлагали именно плов, так как считали, что это блюдо поможет быстро восстановить силы, предотвратит дальнейшее истощение, вернёт человеку здоровье и поднимет его дух.

До наших дней дошло множество рецептов и технологий приготовления плова, которые впоследствии были улучшены и доведены до совершенства. Сейчас плов является национальным блюдом многих азиатских народов, а также широко распространён на Кавказе и в арабских странах.



К новогоднему столу

Российский аргумент защиты



Настоящий плов готовит генеральный директор «Щёлково Агрохим» Салис Каракотов. В преддверии новогодних праздников мы решили поделиться с читателями рецептом знаменитого блюда.

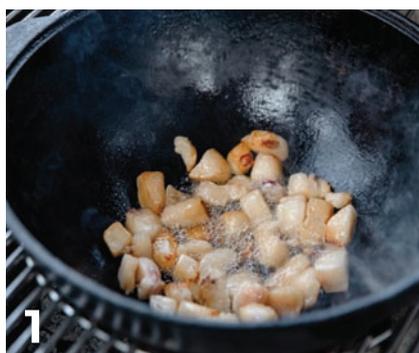
**Плов от Салиса Каракотова**

*Ингредиенты для приготовления плова в домашних условиях:*

- Баранина – 1 кг
- Курдюк – 300 г
- Рис – 1 кг (сорт басмати)
- Морковь (жёлтая и оранжевая) – 1 кг
- Лук репчатый – 0,5 кг
- Масло растительное – 1:1 к растопленному курдючному жиру
- Нут – 100 г
- Зира – 1 ч. ложка
- Чёрный молотый перец – 1 ч. ложка
- Паприка – 1 ч. ложка
- Чеснок – 3 головки
- Изюм – по вкусу
- Соль – 1 ст. ложка

**1.** Растопить в казане до шкварок курдюк, нарезанный кубиками. Шкварки вынуть, слегка посолить их и посыпать паприкой. Получается отличная закуска к горячительным напиткам, которой можно угостить гостей, пока готовится плов.

**2.** В растопленный жир добавить растительное масло в соотношении 1:1. Положить туда очищенную головку лука, довести её до обугливания и вынуть. Выложить мясо, нарезанное кусками размером примерно



4 x 4 см. Жарить, перемешивая, до момента лёгкого обжаривания мяса. Положить лук, нарезанный полукольцами, перемешать, жарить, пока лук не станет прозрачным. Всыпать нарезанную крупной соломкой морковь, перемешивать и жарить, пока она не станет мягкой. Залить кипятком, чтобы всё покрылось водой.

Положить нут, предварительно

замоченный на 7-8 часов, изюм, чеснок, очищенный от наружной кожуры и основания, зиру, чёрный молотый перец, паприку. Всё придавить шумовкой. Варить 40 минут на медленном огне, затем посолить.

**3.** После этого необходимо засыпать и разровнять в казане предварительно вымытый рис. Долить воды до уровня 1,5-2 см над рисом, огонь сделать сильнее. Через 5-6 минут, после закипания воды, уменьшить огонь до минимума, при необходимости проткнуть рис в 3-4 местах и добавить туда воды. Варить 10-15 минут.

**4.** Снять с плиты, слегка перемешать рис снизу вверх.

Прикрыть казан кухонным полотенцем и закрыть крышкой на 15 минут.



Плов тщательно перемешать, украсить приготовленным чесноком, стручковым перцем и подать к столу на красивом блюде.

Салис Каракотов считает, что плов должны готовить настоящие мужчины. И он на 100% прав!

*Приятного аппетита!*



## С днём рождения, уважаемый Салис Добаевич!

29 декабря распахиваются двери в новый год Вашей жизни. Мы верим, что там Вас ожидают большие события, интересные встречи, яркие впечатления! Мы желаем, чтобы вместе с Вами в эти двери вошли самые родные люди, близкие друзья, дорогие коллеги, надёжные партнёры и верные единомышленники. Пусть дорога, которая открывается перед Вами на этом очередном этапе жизни, приведёт к реализации поставленных целей и задач!

Салис Добаевич, для большой «щёлковской» семьи Вы – лидер, учёный, творец, исследователь, очень важный и родной человек и пример трудолюбия, патриотизма и преданности своему делу. То, с какой решительностью Вы берётесь за самые сложные направления работы, сколько сил вкладываете в реализацию новых проектов, даёт нам веру: всё

возможно, если есть масштаб личности, твёрдые принципы, негибемый дух!

Пусть эти качества продолжают крепнуть в Вас. Желаем Вам заряжать царящую вокруг атмосферу своим фирменным оптимизмом и чувством юмора. Желаем обретать новые источники вдохновения: искать, находить и вновь отправляться на поиски чего-то иного, важного и нужного – того, что не оставляет Ваше сердце равнодушным.

Крепкого здоровья Вам и Вашим близким, отличного настроения, которое будет задавать правильный вектор движения в ближайшем году, и неиссякаемой энергии – питающей и создающей!

Поздравляем Вас с днём рождения – днём дружбы, любви, счастья!

*Коллектив «Щёлково Агрохим»*



В Новый год  
с Новыми  
гибридами!